



গ্যারী কিসে

খ্রীষ্টেতে প্রিয় বন্ধুরা,

আমাদের প্রার্থনা যেন আপনি এই শিক্ষার উপাদানটিকে আপনার জন্য একটি আশীর্বাদ এবং উৎসাহ হিসেবে খুঁজে পান! দয়া করে আপনার বন্ধু, পরিবার এবং আপনার মন্ডলীর সদস্যদের সাথে এই উপাদানটি বিনামূল্যে শেয়ার করুন। এছাড়াও, আপনি অতিরিক্ত অনুলিপি ডাউনলোড করতে এবং আপনার ভাষায় আরও বিনামূল্যে শিক্ষার উপাদানের জন্য FLNFree com যেতে পারেন।

ঈশ্বর আপনাকে ভালবাসেন এবং আপনার জীবনের জন্য তাঁর একটি চমৎকার পরিকল্পনা রয়েছে! ঈশ্বরের রাজ্য কীভাবে পরিচালিত হয় তা শিখে আমাদের জীবন আমূল পরিবর্তন হয়েছিল। আর আমরা বিশ্বাস করি যে তা আপনার জীবনেও একই কাজ করবে!

খ্রীষ্টিয় প্রীতি ও প্রেমে.

গ্যারী এবং ড্রেন্ডা কেসি



বি:দ্র: আপনার নিজ ভাষায় আরও শিক্ষার উপাদান ডাউনলোড করতে আমাদের বিনামূল্যে ডাউনলোডযোগ্য ওয়েবসাইট FLNFree.com এ যেতে ভুলবেন না!

# वावग

গতিবৃদ্ধির নয়টি সূত্র

গ্যারী কিসে

#### Unfinished Business: Nine Laws for Acceleration, Bengali, by Gary Keesee

Copyright © 2023 by Gary Keesee

Originally published in English as Unfinished Business: Nine Laws for Acceleration

ISBN: 978-1-945930-98-0

Faith Life Now

P.O. 779

New Albany, OH43054

1-(888)-391-LIFE

Additional resources in Bengali can be found at flnfree.com

This book is a free gift from Faith Life Now Ministries and is

NOT FOR SALE

Printed in Bangladesh.

#### অসমাপ্ত ব্যবসা: গতিবৃদ্ধির নয়টি সূত্র

গ্যারী কেসি কতৃক কপিরাইট © ২০২৩

অন্যথায় উল্লেখ করা না হলে, সমস্ত শাস্ত্রলিপী পবিত্র বাইবেল সংস্করণ (সমকালীন বাইবেল ভার্সণ) থেকে নেওয়া হয়েছে৷ কপিরাইট © ১৯৭৩, ১৯৭৮, ১৯৮৪, ২০১১ বিবলিকা, ইনকপোরেট ™ কর্তৃক৷ সমস্ত অধিকার বিশ্ববাাপী সংরক্ষিত৷

সমস্ত স্বত্বাধিকার আন্তর্জাতিক কপিরাইট আইনের অধীনে সংরক্ষিত৷ প্রকাশকের লিখিত সম্মতি ব্যতীত এই পুস্তকের বিষয়বস্তু এবং প্রচ্ছদ সম্পূর্ণ বা আংশিকভাবে পুন: মুদ্রণ বা প্রকাশ করা যাবে না৷

ইংরেজী "Unfinished Business: Nine Laws for Acceleration" গ্রন্থটি " অসমাপ্ত' ব্যবসা: গতিবৃদ্ধির নয়টি সূত্র' বইটির মূল প্রকাশনা।

ISBN: ৯9b-১-৯8৫৯৩০-৯b-0

ফেইথ লাইফ নাও পো. বক্স- ৭৭৯ নিউ আলবানি, ওহাইও ৪৩০৫৪ ১-(৮৮৮)-৩৯১-এল আই এফ ই

বাংলা ভাষায় আরও উপকরণ পেতে <u>finfree.com</u> এ যান৷ এই বইটি *ফেইথ লাইফ নাও মিনিষ্ট্রি-*র পক্ষ থেকে বিনামূল্যে একটি উপহার৷ সুতরাং, বইটি বিক্রয়যোগ্য নয়

মুদ্রণ: বাংলাদেশ

# বিষয়বস্তুর তালিকা

ভূমিকা		ď
অধ্যায় ১:	আপনি কোথায় যেতে চান? · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	০৯
অধ্যায় ২:	কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	২৩
অধ্যায় ৩:	: আপনার সম্ভাবনা কত বড়?	8&
অধ্যায় ৪:	অব্রাহমের আশীর্ব্বাদ · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	99
অধ্যায় ৫:	আধিপত্য বিস্তারের সূত্র · · · · · · ।	৮৩
অধ্যায় ৬:	: ধারণ ক্ষমতার সূত্র · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	৯৩
অধ্যায় ৭:	আয়ত্বে আনার সূত্র · · · · · ১	০৯
অধ্যায় ৮:	: চাপের সূত্র · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	১১৯
অধ্যায় ৯:	েকৌশলের সূত্র · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	೨೦೦
অধ্যায় ১৫	p: জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র·····	১৬১
অধ্যায় ১১	১: গুরুত্ব দেবার সূত্র · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	১৭৫
অধ্যায় ১২	২: উদারতার ক্ষমতা · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	295
অধ্যায় ১৩	৩: উৎযাপনের সূত্র · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	২২৭
উপসংহার	র: · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	২৪৩
বিশ্বাসেব	পরিশিষ্ট	<b>১</b> ৪ <i>ሱ</i>

# ভূমিকা

"তুমি ওখানে নেই কেন"? আমি সদাপ্রভুকে এটাই বলতে শুনেছি যখন আমি বার্ষিক সেলস সম্মেলনে বসে শীর্ষ ১০ জন সেলস নেতৃবৃদ্দকে তাদের স্বীকৃতি পেতে দেখছিলাম, যার মধ্যে ১০,০০,০০০ টাকার বোনাস চেক অন্তর্ভুক্ত ছিল৷ তাঁর কথাটা শুনে আমি একটু অবাক হয়েছিলাম৷ আমি বলেছিলাম, "সদাপ্রভু, তুমি জানো কেন আমি সেখানে নেই; তুমি আমাকে তোমার জন্য একটি মন্ডলী শুরু করতে, এবং পালকীয় কাজ করতে ডেকেছিলে৷ তুমি জানো আমি খুবই ব্যস্ত, সত্যিই আমি ব্যস্ত৷ মঞ্চে উঠে আসা ঐ ব্যক্তিরা সারাদিনই এই কাজই করে৷ সেটাই তাদের খাবার এবং সেটাই তাদের নি:শ্বাস প্রশ্বাস৷ আমি একজন পূর্ণ-সময়ের পালক, আর মূলত আমি আমার সংস্থায় কেবল অবসর সময়ে পাটটাইম ভিত্তিতে কাজ করি"৷ অতঃপর আমি তাঁকে এই উত্তর দিতে শুনেছিলাম, "আমি তোমাকে সেখানে দেখতে চাই৷ সেখানে আমাকে প্রতিনিধিত্ব করতে হলে তোমার জন্য সেটা হবে দুর্দান্ত সুযোগ"৷ উত্তরে বলেছিলাম, ঠিক আছে, অবশ্যই, আমি সেখানে থাকতে পারলে খুশি হতাম; কে হতো নাং সুতরাং, আমি বললাম, "ঠিক আছে, প্রভু, আমি ইতিমধ্যে আমার সময়ের খাঁচায় বন্দি, তাই তা সম্ভব করার জন্য আমাকে কী করতে হবে তা আমাকে তোমার দেখাতে হবে, কারণ এই মূহুর্তে আমি তা দেখতে পাচ্ছি না"।

আমার জীবনের এই মুহুর্তে, ৩,৫০০ জন লোকের একটি বৃহৎ মন্ডলীর পালক হওয়ার পাশাপাশি, আমি গত ৩৪ বছর ধরে বীমা, সিকিউরিটিজ বিক্রি এবং মানুষকে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সহায়তা করার জন্য আর্থিক শিল্পে কাজ করছিলাম৷ আমি যে কনভেনশনে অংশ নিচ্ছিলাম তা বিক্রেতাদের সম্মেলন ছিল, বিক্রেতাদের মধ্যে একজন ছিল আমার ক্লায়েন্ট, যাকে আমার আর্থিক কোম্পানি তার আর্থিক পরিকল্পনায় সহায়তা করছিল৷ আমি গত ১৪ বছর ধরে এই নির্দিষ্ট ক্ষুদ্র ব্যবসা সংস্থাকে ব্যবহার করেছি এবং তাদের বার্ষিক ইভেন্টে যোগদানের যোগ্যতা অর্জনের জন্য পর্যাপ্ত সুফল লাভ করেছি, তবে তখনো শীর্ষ স্তরে পৌঁছাতে পারিনি৷

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

আমার সচরাচর প্রোডাকশন বছরে প্রায় ৪০ লক্ষ টাকা, যে কারণে আমার প্রতিষ্ঠান ৫ হাজার ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের মধ্যে শীর্ষ ২০০টির মধ্যে একটি ছিল, তাই আমি আমার পারফরম্যান্স সম্পর্কে খুব খারাপ বোধ করিনি, বিশেষত যেহেতু আমি মান্ডলীক কাজে ব্যস্ত ছিলাম৷ শীর্ষ ১০টি প্রতিষ্ঠানে প্রবেশের জন্য, আমাকে বছরে ১ কোটি টাকারও বেশি প্রোডাকশন করতে হত, আর আমি যখন এই কনভেনশনে বসেছিলাম তখন ইতিমধ্যে মার্চ মাস৷ আমার কোনও ধারণা ছিল না যে আমি কীভাবে বছর শেষ হওয়ার আগে ১ কোটি টাকার প্রোডাকশনের ধাপে পৌঁছাতে পারি৷ মনে রাখবেন, আমি গত ১৪ বছর ধরে বছরে প্রায় ৪০ লক্ষ টাকা প্রোডাকশন করছিলাম!

কিন্তু ড্রেন্ডা আর আমি একমত হয়েছিলাম যে, যদি প্রভু আমাদের সেখানে চান, তবে তা অবশ্যই সম্ভব হবে- তবুও সেই মুহুর্তে, কীভাবে এটি ঘটবে সে সম্পর্কে আমাদের কোনও ধারণা ছিল না। আমি সাপ্তাহিক ছুটির দিনে চারটি পরিচর্যায় প্রচার করতাম, বছরে প্রায় ৭৫ রাত কনফারেন্স করতাম, দৈনিক টিভি সম্প্রচার করতাম, ৭৫ জন কর্মচারীকে পরিচালনা করতাম, এবং আমার আর্থিক সংস্থা পরিচালনা করতাম। ড্রেন্ডা তার নিজের দৈনিক টিভি সম্প্রচারও করছিলেন। এর উপরে আমাদের পাঁচটি সন্তান এবং নাতি-নাতনি যোগ করুন, সব মিলে কোন সময়ই অবশিষ্ঠ ছিল না। ড্রেন্ডা এবং আমি একটি আর্থিক বীজ বপন করেছিলাম, আর বিষয়টি আমাদের কাছে অসম্ভব বলে মনে হয়েছিল বিধায় কীভাবে তা সম্ভব করা যায় ঈশ্বরের কাছে তা নিয়ে অনুরোধ করেছিলাম।

এই দীর্ঘ গল্পটিকে সংক্ষিপ্ত করে বলি৷ যদিও আমার বলা উচিৎ, এই দীর্ঘ গল্পের সাথে পরিচয় করিয়ে দেই৷ যাইহউক, পরের বসন্তে, আমরা শীর্ষ ধাপে স্বীকৃত হওয়ার জন্য সেই প্ল্যাটফর্মে ছিলাম, এবং হ্যাঁ, আমরা ১০,০০,০০০ টাকার বোনাস চেকের পাশাপাশি বোরা বোরা ভ্রমনের সুযোগ পেয়েছিলমি! এটি ছিল অসাধারণ এবং আশ্চর্যজনক৷ আরও এক ধাপ এগিয়ে যাওয়ার জন্য, আমরা পরবর্তী ছয় বছরের জন্য এই শীর্ষ প্রোডাকশন ধাপটিতেও উঠে এসেছি৷ এটি নতুন বিপান পরিকল্পনা ব্যবহার না করেই করা হয়েছিল, কোনও অতিরিক্ত কর্মচারী নেই, কোনও অতিরিক্ত বার্তি মাথাব্যাথা নেই, কোনও ক্রয় করা নেতৃত্ব নেই৷ প্রকৃতপক্ষে, আমরা সেই ছয় বছরের কোনওটিতে কোনও বিজ্ঞাপন বা বিপান করিনি৷ সুতরাং আমি কীভাবে টানা ১৪ বছর ধরে প্রোডাকশনে ৪০ লক্ষ টাকা থেকে ১০ মাসেরও কম সময়ের মধ্যে ১ কোটি টাকারও বেশি প্রোডাকশনে গিয়েছিলাম এবং পরবর্তী পাঁচ বছরের জন্য ১ কোটি ২০ লক্ষ থেকে ১ কোটি ৫০ লক্ষ টাকার মধ্যে প্রোডাকশন স্তর বজায় রেখেছিলাম? আবার, এটি বিক্রয় সভা বা বিক্রয় সম্পর্কিত কোন সম্মেলনে অংশ নেওয়ার ফল ছিল না৷

# ভূমিকা

এই পরিবর্তনটি আমার একটি স্বপ্নের ফল ছিল, যখন সদাপ্রভু আমাকে একটি চাবিকাঠি দিয়েছিলেন, যা আমার আর্থিক জীবনকে বদলে দিয়েছিল৷ এই বইটি আমার দ্বিতীয় স্বপ্নের ফলস্বরূপ ছয় বছর পর এখন লেখা হচ্ছে, যখন সদাপ্রভু আমাকে এই বইটি লিখতে বলছিলেন৷ সেই স্বপ্নে, আমি এই বইয়ের শিরোনাম এবং বইয়ের অধ্যায়গুলি স্পষ্টভাবে দেখেছি, যেন মনে হচ্ছিল আমি বইটি আমার হাতে ধরে রেখেছি৷

আমি জানি আমার মতো আপনিও বিজয়ী হতে চান, কোন স্থান দখল করতে চান, এবং ঈশ্বরের মহত্ত্বের দৃষ্টান্ত হিসাবে আপনাকে ব্যবহার করতে দিতে চানা যদি এটি আপনার অন্তরের চাওয়া পাওয়া হয় তবে এই বইটি আপনার জন্যা এই বইটিতে উল্লেখিত সাফ্যলতার গতিবৃদ্ধির নয়টি নিয়মের মধ্য দিয়ে কৃতকার্য হবার সময় আপনার এসেছে। আসুন আমরা কোনও অসমাপ্ত কাজ পিছনে ফেলে না যাই। স্বর্গে যাবার প্রাক্যালে আমি জানতে চাই যে আমি ঈশ্বরের অনুগ্রহে আমার দায়িত্বটি সম্পন্ন করেছি, কেবল বেঁচে থাকাই না, বরং সমৃদ্ধ হয়েছি৷ আমি চাই তিনি আমার সারা জীবন আলোকিত করুন, মানুষকে দেখান যে অসম্ভব সবসময় সম্ভব!

—গ্যারী কেসি

#### অধ্যায় ১

# আপনি কোথায় যেতে চান?

পৃথিবী একটা বিশাল জায়গা! ভ্রমনের জন্য অনেক চমৎকার জায়গাও রয়েছে, কিন্তু আশ্চর্যজনকভাবে, অনেক লোক সেখানে কখনও যায় না৷ *ফোর্বস* ম্যাগাজিনে আমি যে সাম্প্রতিক জরিপটি পড়েছি তাতে নিম্নলিখিত কথাগুলি বলা হয়েছে:

- জরিপের উত্তরদাতাদের এগারো শতাংশ কখনও তাদের রাজ্যের বাইরে ভ্রমণ করেননি যেখানে তারা জন্মগ্রহণ করেছিলেন।
- জরিপে অংশগ্রহণকারীদের অর্ধেকেরও বেশি (৫৪ শতাংশ) বলেছেন যে তারা ১০টি বা তারও কম রাজ্য ভ্রমন করেছেন।
  - ১৩ শতাংশ বলেছেন, তারা কখনো বিমানে চড়েননি৷
- যাদের জিজ্ঞাসাবাদ করা হয়েছে তাদের মধ্যে চল্লিশ শতাংশ বলেছেন যে
  তারা কখনও দেশ ত্যাগ করেননি৷
  - উত্তরদাতাদের অর্ধেকেরও বেশি কখনও পাসপোর্টের মালিক হননি৷ (মনে রাখবেন, বছরের পর বছর ধরে আপনার কানাডা ভ্রমণের প্রয়োজন ছিল না, যে কারণে এই বিশাল সংখ্যাটির এভাবে ব্যাখ্যা এসেছে৷ ১

আমার কাছে ঐ সংখ্যাগুলির জরিপ বেশ মজার বলে মনে হয়েছে৷ কিন্তু একই জরিপ থেকে প্রাপ্ত নিম্নলিখিত তথ্যগুলি আমি সত্যিই চমৎকার বলে মনে করেছি: জরিপে অংশগ্রহণকারীদের মধ্যে ৮৫ শতাংশ বলেছেন যে তাদের ভ্রমণের ইচ্ছা রয়েছে এবং ৬০ শতাংশেরও বেশি ইতিমধ্যে এমন জায়গাগুলির একটি তালিকা দিয়েছে যেখানে তারা কোন একদিন যেতে পছন্দ করবে৷ যখন জিজ্ঞেস করা হয় যে তারা কেন ভ্রমণ করেনি, তারা স্বীকার করেছে যে তারা ভ্রমণ করতে চায়, আর তাদের উত্তর ছিল সহজ: তাদের

S Lea Lane, "Percentage of Americans Who Never Traveled Beyond the State Where They Were Born? A Surprise," https://www.forbes.com, May ৫, ২০১৯

ভ্রমণের জন্য প্রয়োজনীয় অর্থ ছিল না৷ এতে কি হবে জানেন? কিছুই হবে না! আপনি কেবল একজন দর্শকমাত্র থাকবেন, জীবনটাকে কেবল এক জায়গায় দাঁড়িয়ে থেকে দেখবেন৷ আর এভাবেই আমি বড় হয়েছি৷

আমি বড় হওয়ার পরও আমার পরিবার কখনও দ্রমণ করেনি৷ এমনকি আমি আমার আশেপাশের শহরগুলির নামও খুব কমই জানতাম, শহরগুলি কোথায় ছিল এবং কীভাবে সেখানে পৌঁছাতে হবে খুব কমই জানতাম৷ দ্রমণের ক্ষেত্রে আমি কতটা অকার্যকর ছিলাম তার একটি দৃষ্টান্ত দেওয়ার জন্য, আমি আপনাকে আমার ১৪ বছর বয়সের একটি ঘটনার কথা বলব৷

আমি ওহাইওর মাঝামাঝি কৃষিজমি দ্বারা বেষ্টিত একটি অঞ্চলে বড় হয়েছি৷ আমার দাদু একজন কৃষক ছিলেন, এবং আমার বাবা-মা তার খামারের কয়েক একর জমিতে একটি বাড়ি তৈরি করেছিলেন, জায়গাটি আমার খুব ভাল লাগত, কারণ আমাদের বাড়ির পাশে একটি বড় পুকুর ছিল৷ সেখানে একটি নালা ছিল যেটি আমাদের পুকুর থেকে জঙ্গলের ভিতরের দিকে গিয়েছিল, আর ওখানে আমি ফাঁদ ফেলতে এবং শিকার করতে শিখেছি৷ আমি সেই জঙ্গলের চারপাশে মাছ ধরা এবং হাইকিং করার জন্য অনেক দিন কাটিয়েছি! আমার বাইরে থাকতেই ভাল লাগত৷ যদিও আমার শহর কলম্বাস শহরের সীমানা থেকে মাত্র কয়েক মাইল দৃরে ছিল, তুও আমি কখনই বড় শহরে যেতে পছন্দ করিনি৷

যাইহউক, বিশেষ ঐ বছরটিতে, আমি এবং আমার বন্ধু সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম শ্উইন সাইকেল কেনার। যেগুলি পুরনো কোন স্কুইন সাইকেল ছিল না, ওগুলিতে ১০ ধরণের রিয়েল স্পিডোমিটার ছিল। গাড়ি চালানোর জন্য আমার বয়স তখনো কম, তাই আমি ভেবেছিলাম যে সাইকেলই সঠিক বাহন। আমি আমার অর্থ সঞ্চয় করেছি, এবং আমার বন্ধু এবং আমি দুজনেই নতুন শ্উইন ১০-স্পিড কিনেছি। আমরা সেই বাইকগুলি আমাদের উঁচু নিচু রাস্তা দিয়ে চালাতাম, আবার দেড় মাইল সাইকেল চালিয়ে স্কুলেও যেতাম।

একদিন, আমরা সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে আমরা সত্যিই কোথাও যাব, আমাদের নতুন সাইকেলে করে একটি সত্যিকারের ভ্রমণ করব। আমরা কয়েক'শ টাকা নিয়ে রাস্তার দিকে রওনা দিলাম৷ আমার বাড়ি থেকে প্রায় এক মাইল দূরে, আমরা প্রথম মোড়ে এলাম৷ আমি জানতাম যে আমি যদি বাম দিকে যাই তবে এটি আমাকে স্কুলে নিয়ে যাবে৷ আমি এটাও জানতাম যে যদি আমি ডান দিকে যাই তবে আমি আমাদের এলাকার শেষ প্রান্তে গিয়ে পৌঁছাব, যা চৌরাস্তা থেকে প্রায় দেড় মাইল দূরে ছিল৷ কিন্তু আমি জানতাম না আমাদের এলাকার শেষ প্রান্ত অতিক্রম করার পরে ঐ রাস্তা আসলে কোথায় যায়: আমি এর আগে

### আপনি কোথায় যেতে চান?

কখনো এভাবে যাইনি। আর আমার বন্ধুও জানত না আমাদের এলাকার শেষ প্রান্ত অতিক্রম করার পরে কোথায় যায়, তাই আমরা ভাবলাম সামনে এগিয়ে যাব আর ওদিকে কী আছে তা খুঁজে বের করব। সুতরাং আমরা সেটাই করেছিলাম: আমরা ডানদিকে, আমাদের এলাকার রাস্তা ধরে শেষ প্রান্তের দিকে এগিয়ে গেলাম, ভেবেছিলাম যে অজানাকে জানার জন্য আমরা যথেষ্ট বড় হয়েছি এবং সাহসী হয়েছি।

আমরা কিছুক্ষণ সাইকেল চালিয়ে গেলাম, আমাদের এলাকার রাস্তা ধরে শেষ প্রান্ত অতিক্রম করলাম এবং চলতে থাকলাম। আমার মনে আছে যখন আমরা আমাদের এলাকার শেষ প্রান্ত অতিক্রম করছিলাম, ওয়াও, আমরা আসলেই এখন কোথাও যাচ্ছি, একটি সত্যিকারের ভ্রমণ। আমরা যখন চলতে থাকলাম, তখন দেখলাম আমাদের সামনে একটা ছোট শহর। আমরা জানতাম না এটা কোন শহর। শহরের কাছাকাছি আসার সাথে সাথে আমরা একটি ছোট সাধারণ দোকান দেখতে পেলাম, এবং যেহেতু তখন গরমের দিন ছিল, তাই আমরা তৃষ্ণার্ত ছিলাম, আমরা পার্কিং লটে ঢুকলাম এবং ড্রিংক্স নিতে ভিতরে গেলাম। আমরা দু'জনেই ভিতরে গেলাম এবং আমাদের পছন্দের ড্রিংক্স কিনলাম। আমার জীবনের সেই সময়ে, তা মাউটেইন ডিউ হতে পারত। ওহ, যাইহোক, আপনি যদি একজন তরুণ পাঠক হন, তবে ওটা ছিল কাঁচের বোতল, ক্যান ছিল না, এবং আসল চিনি দিয়ে তৈরি করা হয়েছিল, কর্ন সিরাপ দিয়ে না। তখন ওটাই ছিল সেরা ড্রিংক্স!

আমরা যখন টাকা দিচ্ছিলাম, তখন আমরা ক্যাশ রেজিস্টারের মহিলাকে আমাদের সাইকেল ভ্রমণের গল্প বলছিলাম এবং তাকে জিজ্ঞাসা করেছিলাম যে আমরা যে শহরে আছি তার নাম কী৷ যখন তিনি শহরের নামটি বলেছিলেন, এর আগে আমরা দুজনের কেউই কখনও নামটি শুনিনি, তাই আমরা তাকে জিজ্ঞাসা করেছিলাম যে আমরা নিউ আলবানির সেই টোরাস্তা থেকে কত দূরে আছি৷ আমার মনে আছে আমার নিজেকে যে কতটা বোকা মনে হচ্ছিল যখন মহিলাটি বলেছিলেন যে ওটা পাঁচ মাইল পিছনে ছিল৷ পাঁচ মাইল? এত কম? আমরা কি মাত্র পাঁচ মাইল পথ পাড়ি দিয়েছি? আমাদের মনে হয়েছিল অস্তত ৫০ মাইল হওয়া উচিত! যদিও আমরা বুবতে পেরেছিলাম যে আমরা খুব বেশি দূর যাইনি, আমরা সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে আমরা একদিনের জন্য যথেষ্ট ভ্রমণ করেছি, তাই আবার ঘুরে মোড়ে ফিরে এসেছিলাম এবং বাড়ি ফিরে গিয়েছিলাম৷ ওটা আমার জন্য একটি বড় সফর ছিল৷ আপনি কি কল্পনা করতে পারেন, যে বাড়িতে আপনি বেড়ে উঠেছেন সেই বাড়ি থেকে মাত্র কয়েক মাইল দূরে সেই শহরের নামও আপনি জানেন না? পারিবারিকভাবে আসলে আমরা কেন যেন খ্ব বেশি ভ্রমণ করিনি৷

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

আমার এখনও মনে আছে ১৯ বছর বয়সে আমি ওহাইও নদীতে এক বন্ধুর সাথে মাছ ধরতে গিয়েছিলাম৷ আমরা কিছুক্ষণ মাছ ধরার চেষ্টা করার পরে, ঝড় উঠে, তাই আমরা বাড়ি ফিরে যাওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম৷ আমার মনে আছে আমার বন্ধুকে জিজ্ঞেস করেছিলাম, আমরা যদি ওহাইও রিভার ব্রিজ পার হয়ে আবার ফিরে আসি তাহলে সে আপত্তি করবে কি না, যেন আমি বলতে পারি যে আমি আসলেই ওহাইও রাজ্যের বাইরে গিয়েছিলাম৷ আর সেদিনই প্রথম আমি কেন্টাকিতে গিয়েছিলাম৷ নিজেকে বেশ ধন্য মনে হয়েছিল যে আমি কত পারিবারিক বন্ধনে জীবন কাটিয়েছি৷ সেই বন্ধনের অনেক কিছুই অসাধারণ ছিল, কিন্তু উপলব্ধি করিনি যে তা আমাকে এক জায়গায় আটকেও রেখেছিল৷

আপনি এরই মধ্যেই বুঝতে পেরেছেন যে আমি বাইরে যেতে ভালবাসি। যখন বড় হচ্ছিলাম, কেউ যদি আমাকে বলত যে ঘড়ে থাক, তবে তা ছিল আমার জন্য সবচেয়ে খারাপ একটি শাস্তি। আমি বেশী বাইরেই থাকতাম! আমি যখন ষষ্ঠ শ্রেণিতে পড়ি তখন থেকেই আমি শিকার শুরু করি, আমার বাবা শিকার করতেন না, আমার দাদু মারা যাওয়ার পরে, আমি তার বেসমেন্টে একদিন ঘোরাঘুরি করছিলাম এবং একটি কার্ডবোর্ড বাক্স দেখতে পেয়েছিলাম, বাক্সটি একটি পুরানো শটগানের খোলা অংশে ভর্তি ছিল। আমি আমার বাবাকে বলেছিলাম যে আমি এটি পেতে পারি কিনা, এবং তিনি বলেছিলেন যে আমি পারি, কখনও ভাবিনি যে তিনি যা আবর্জনা বলে মনে করেছিলেন আমি সেখানে থাকা অংশগুলো জুড়ে সম্পূর্ণ একটি বন্দুক তৈরী করতে পারব, তবে আমি তা করেছি। আমার মনে হয় যেদিন আমি তার কাছে বন্দুকটি নিয়ে এসেছিলাম, তাকে দেখিয়েছিলাম যে আমি এটি ঠিক করেছি এবং তাকে জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে এটি সত্যিই কাজ করে কিনা তা দেখার জন্য তিনি গুলি করতে পারেন কিনা। আমি বিস্মিত হলাম- আমাকে অবাক করে দিয়ে তিনি হ্যাঁ বলেছিলেন। আমার কাছে এখনো ঘটনাটিকে গতকালের ঘটনা বলে মনে হয়।

তিনি তার কাছে থাকা কিছু পুরানো ১২-গেজ শটগানের গুলি খুঁজে পেয়েছিলেন৷ আমি জানতাম না কেন তার কাছে গুলি ছিল কিন্তু বন্দুক ছিল না৷ সেই সময় ওগুলি কাগজের তৈরি ছিল, আজকের প্লাস্টিকের গুলির মতো না৷ আমরা বাড়ির পিছনের দিকটায় গেলাম, এবং তিনি একটি লাঠির উপর একটি ক্যান রাখলেন, আর প্রায় ৪০ গজ পিছনে গেলেন এবং গুলি করলেন৷ তিনি কয়েকবার গুলি করেছিলেন এবং তারপরে আমাকে বন্দুকটি দিয়ে গুলি করতে বললেন৷ পরে তিনি আমাকে বলেছিলেন যে যেহেতু আমি বন্দুকটির অংশগুলি জুড়েছি, সেহেতু গুটার মালিক আমি, তবে তিনি আমাকে অনুমতি না দিলে আমি গুলি করতে পারব না৷ আমার মনে আছে আমি ভেবেছিলাম যে আমার বাবা এই ট্রিগারটি টানতে খুব সাহসী ছিলেন৷ সেই পিস্তলটা আজও আমার কাছে আছে৷

#### আপনি কোথায় যেতে চান?

সেই বন্দুক আমার সামনে একটি নতুন জগৎ খুলে দিয়েছিল৷ তখন শরৎকাল ছিল, এবং শিকারের মৌসুম সবেমাত্র শুরু হয়েছিল৷ স্কুলে আমার কয়েকজন বন্ধু খরগোশ শিকারে যাওয়ার বিষয়ে কথা বলছিল, এবং যেহেতু আমার নিজের শটগান ছিল, তাই আমি চেষ্টা করতে চেয়েছিলাম৷ আমার বাবা আমাকে আরও বেশী অবাক করে দিয়েছিলেন৷ আমি খরগোশ শিকারে আমার আগ্রহ সম্পর্কে তার সাথে কথা বলতে শুরু করি এবং তিনি আমাকে বলেছিলেন যে আমি চেষ্টা করতে পারি৷ শুনে আমি বিশ্বিত হয়েছিলাম!

আমরা এমন একটি অঞ্চলে বাস করতাম, যেখানে আমাদের আশেপাশে কেউ বাস করত না৷ আমার বাবা বলেছিলেন যে আমি আমাদের বাড়ির পিছনে আমার দাদুর খামারে একা যেতে পারি! তিনি আমাকে ব্যাখ্যা করেছিলেন যে খরগোশগুলি বেড়ার সারি বরাবর থাকতে পছন্দ করে, আমাকে বলেছিলেন যে সময়টি কোয়েলের মৌসুমও ছিল এবং আমাকে মনে করিয়ে দিয়েছিল যে তারাও সেখানে ফিরে এসেছে৷ সেদিন বিকেলে, আমি একটি খরগোশ এবং একটি কোয়েল পেয়েছিলাম৷ এরপর থেকে আমি আজীবন শিকারে আসক্ত ছিলাম৷

সাবস্ক্রাইব করা যায় তেমন যে কোনও শিকারের ম্যাগাজিন সাবস্ক্রাইব করতাম৷ যেমন, আউটডোর লাইফ, স্পোর্টস অ্যাফিল্ড, ফিল্ড অ্যান্ড স্ট্রিম, ফার-ফিশ-গেম এবং এইরকম আরও বেশ কয়েকটি আমার কাছে ছিল৷ আমি তাদের প্রতিটি গল্প মুগ্ধ হয়ে পড়তাম৷ সেই সময়, আমাদের আশেপাশে ক্যাবেলার ক্রীড়া সামগ্রীর দোকান বা ওয়ালমার্ট ছিল না, তবে আমাদের কাছে হাটারের ক্যাটালগ ছিল৷ এটি আজকের ক্যাবেলার ক্যাটালগের সমতুল্য ছিল এবং ওলির ভিতরে থাকা সমস্ত দুর্দান্ত তথ্যচিত্র আমার কল্পনাকে ক্যাপচার করে রাখত৷ ওগুলি আমি স্কুলে নিয়ে যেতাম এবং স্টাডি হলে গিয়ে ওগুলি দেখতাম৷

তবে আমার গল্পের দূর্বল অংশটি আমি এখন বলতে চাই। এই ম্যাগাজিনগুলি প্রতি মাসে আমার বাড়িতে আসত মিডল স্কুল জুড়ে, সমস্ত হাই স্কুল জুড়ে, এবং পরের চার বছর ধরে অব্যাহত ছিল যখন আমি হাই স্কুল থেকে বের হয়ে বাড়িতে থাকতাম এবং আমার বাবার জন্য কাজ করতাম। আমি একবারও ভাবিনি, আমি এই জায়গায়, সেই জায়গায় যাব এবং ম্যাগাজিনগুলিতে যা দেখেছি তা করব। একবারও ভাবিনি! কখনও আমার মাথায়ও আসেনি! যদিও আমি সেই গল্পগুলি অত্যন্ত শ্রাদ্ধা এবং আকর্ষণ সহকারে পড়তাম, এমনকি আমি আমার নিজের গাড়ি কেনার পরেও এবং আমার নিজের অর্থ থাকার পরেও, আমি যা পডছিলাম তার অংশ হওয়ার কথা কখনও ভাবিনি।

আপনি হয়তো ভাবছেন, এটা অদ্ভুত; এবং যখন আমি এখন পিছনে ফিরে তাকাই, আমি একমত, আসলেই বিষয়টি অদ্ভুত ছিল৷ তাহলে কেন আমি যে সব বিষয়ে পড়েছি তা করতে কখনো স্বপ্ন দেখিনি, কেন রকি পর্বতমালায় যাবার স্বপ্ন দেখিনি? যদিও সেখানে যাওয়া সহজ ছিল৷ আন্তঃরাজ্য ৭০ কলম্বাসের মধ্য দিয়ে সরাসরি ডেনভারে প্রবেশ করেছে৷ কিন্তু একবারও সেখানে গাড়ি চালানোর কথা ভাবিনি৷ কেন? এই প্রশ্নের উত্তর অবশ্যই থাকতে হবে৷

#### আমি কখনই জানতাম না যে আমি পারব৷

আমি বলিনি যে এটা সম্ভব ছিল না। আমি বলেছি যে, আমি কখনোই জানতাম না যে 'আমি' পারব। আমি জানি আপনি কি ভাবছেন: এই লোকটি একটু বোকা, এবং সম্ভবত আমি ঐ ম্যাগাজিন কিনে আমার অর্থ অযথা অপচয় করেছি। আমাকে বুঝিয়ে বলতে দিন। আমি যে গল্প এবং ছবি পড়ছিলাম, আমার মনের মধ্যে সেগুলিকে নিজের জড়িয়ে কখনও দেখিনি। যেহেতু আমার বাবা-মা ভ্রমণ করতেন না, আর বাড়ন্ত বয়সে অর্থের অভাব ছিল, তাই আমি হ্যাঁ বলার আগে না বলতে শিখেছিলাম। আমার "নো ট্রেনিং" এতটাই পরিপূর্ণ ছিল যে আমি কখনই এটি সম্পর্কে ভাবিনি। অন্য কথায়, এটি হতে পারে এমন চিন্তা করার আগে আমি যাওয়ার সম্ভাবনাটি আমার পক্ষে সম্ভব নয় বলে প্রত্যাখ্যান করতাম। এই অধ্যায়ের শুরুতে যারা কখনও বাইরে যাননি তাদের আমি পুরোপুরি বুঝতে পারি। আমাকে অধ্যায়ের শুরুর জরিপটি পর্যালোচনা করতে দিন।

জরিপে অংশগ্রহণকারীদের মধ্যে ৮৫ শতাংশ বলেছেন, তাদের ভ্রমণের ইচ্ছা রয়েছে এবং ষাট শতাংশেরও বেশি লোকের কাছে এমন জায়গাগুলির একটি তালিকা রয়েছে যা তারা একদিন ভ্রমণ করতে পছন্দ করবেন।

থামুন থামুন! ৮৫ শতাংশ ভ্রমণ করতে চেয়েছিলেন, এবং ষাট শতাংশ ইতিমধ্যে যে জায়গাগুলিতে ভ্রমণ করতে চেয়েছিলেন তা লিখে রেখেছিলেন? তাহলে কেন তারা যাননি? আমি জানি, জরিপে বলা হয়েছিল যে অর্থ একটি কারণ ছিল। আসলে, আমি বলি, "না, এটি কেবল একটি অজুহাত ছিল; অর্থ কোন কারণ ছিল না'।

এটি ঠিক যেমন আমি সেই ব্র্যান্ড-নিউ ঙ্কুইন ১০-ম্পিড গীয়ার যুক্ত সাইকেল কিনতে চেয়েছিলাম৷ আমি এটি চেয়েছিলাম, এবং তা কেনার অর্থ উপার্জন করার জন্য খণ্ডকালীন কাজ করার একটি উপায় খুঁজে পেয়েছিলাম৷ যতবার আমি এই সাইকেলটির কথা ভাবছিলাম, আমি কল্পনা করতাম যে আমি সাইকেলটি চালাচ্ছি, এবং কতটাই না দুর্দান্ত

#### আপনি কোথায় যেতে চান?

হবে ভেবেছি৷ আমার মতো, সেই ম্যাগাজিনগুলিতে সেই সমস্ত জায়গা এবং অভিজ্ঞতার প্রশংসা করে, জরিপের উত্তরদাতারা কখনও ছবিতে নিজেকে দেখেননি। যদি তারা তা করত, তবে তারা সেখানে পৌঁছানোর একটি উপায় বের করত।

আসুন এটির মুখোমুখি হই: আমার গাড়ি ছিল, আমার কাছে টাকা ছিল; এবং যদি অর্থের সমস্যা হত তবে আমি প্রতি রাতে ৫০০ টাকার জন্য সেটট পার্কে শিবির করতে পারতামা দুর্ভাগ্যবশত, আমি যখন রকি পর্বতমালা প্রথম দেখেছিলাম তখন আমার বয়স ছিল ৪০ বছর৷ এটা বলা যে আমি অভিভূত হয়েছি তা একটি অবজ্ঞা হবে৷ কিন্তু আমি মনে করতে পারি যে আমি সেখানে ছিলাম এবং ভাবছিলাম, কেন আমি আগে এটি করিনি?

বইটির নাম 'অসমাপ্ত ব্যবসা। এটি এমন কোনও জায়গায় যাওয়ার বিষয়ে যেখানে আপনার ইতিমধ্যে যাওয়া উচিত ছিল, কিন্তু একই কারণে আমি কখনও পাহাড়ে যেতে পারিনি, আপনি দ্বিধাবোধ করেছেন। আপনার কোনও প্রশিক্ষণই বলেছিল যে আপনি এটি বহন করতে পারবেন না, বা আপনি কীভাবে এটি করতে জানেন না, বা অন্যান্য বিভিন্ন কারণে আপনি নিজেকে সাধারণ এবং গড় হিসাবে কথা বলতেন। কিন্তু প্রভু আমাকে ভূমিকাতে যা বলেছিলেন তা আমি আপনাকে সারণ করিয়ে দিতে চাই, "আমি আপনাকে শীর্ষ দশে চাই। আমি চাই আপনি সেই ১ কোটি টাকার চেক পান। আমি চাই মানুষ তোমার মধ্যে আমার মহত্ত্ব দেখুক!

তোমাদের প্রতি আমার বাক্য হলো, "তুমি কেন নও"?

আমি মনে করি এই বইয়ে আরও এগিয়ে যাওয়ার আগে এবং কীভাবে আপনার জীবন এবং আপনার লক্ষ্যগুলি ত্বরান্বিত করা যায় সে সম্পর্কে আপনাকে প্রশিক্ষণ দেওয়া শুরু করার আগে, আপনি সত্যিই একটি মুহুর্ত নিন এবং নিজেকে এই প্রশ্নটি জিজ্ঞাসা করুন:

#### "আমি কোথায় যেতে চাই"?

আপনি প্রশিক্ষণের হ্যাঁ বলার আগে আপনার নিজের না বলার মাধ্যমে এটি ফিল্টার করার সময় আপনার উত্তরটি ডাম্ব করা শুরু করার আগে, আমাকে প্রশ্নটি স্পষ্ট করতে দিনা আমি আপনাকে জিজ্ঞাসা করছি না যে আপনি কীভাবে এটি করতে যাচ্ছেন বা আপনি কীভাবে এর জন্য অর্থ প্রদান করবেনা আমি শুধু আপনাকে জিজ্ঞেস করছি: "আপনি কী করতে চান"? আমি জানি যে আমরা যা কভার করেছি তা খুব সরল অনুশীলন হিসাবে প্রদর্শিত

হতে পারে, তবে এটি পরবর্তীতে ঘটে যাওয়া সমস্ত কিছুর জন্য ভঙ্গি নির্ধারণ করে এবং আমাদের পরবর্তী প্রশ্নের দিকে পরিচালিত করে যা আমি আপনাকে জিজ্ঞাসা করতে চাই:

#### "আপনি কত দ্রুত সেখানে পৌঁছাতে চান?

১৮০০ এর দশকে, মানুষের খুব বেশি ভ্রমণের বিকল্প ছিল না। ঘোড়া ছিল এর মধ্যে একটা। কেউ যদি মিসৌরি নদী থেকে ক্যালিফোর্নিয়ার স্যাক্রামেন্টো যেতে চান তবে সেখানে পৌঁছাতে ৪ থেকে ৬ মাস সময় লাগবে। তখন নিয়ম ছিল নিরাপত্তা এবং বন্ধুত্বের জন্য ওয়াগন ট্রেইন নামে একটি গ্রুপে ভ্রমণ করা। ওয়াগন ট্রেনগুলি প্রতিদিন প্রায় ১২ থেকে ১৫ মাইল ভ্রমণ করবে, যা ওয়াগন ট্রেনে ভ্রমণকে একটি দীর্ঘ এবং বিপজ্জনক যাত্রায় পরিণত করেছিল। সেখানে উত্তাল নদী এবং উঁচু পাহাড় অতিক্রম করার জন্য ছিল, এবং অবশ্যই, ভারতীয়দের সাথে লড়াই করার জন্য ছিল। ১৮৩৫ থেকে ১৮৫৫ সাল পর্যন্ত দীর্ঘ যাত্রায় ১০,০০০ হাজার মানুষ মারা গিয়েছিল, রেড ইন্ডিয়ানদের আক্রমণের কারণে নয়, অসুস্থতা বা দুর্ঘটনার কারণে, এবং হ্যাঁ, কেউ কেউ রেড ইন্ডিয়ানদের আক্রমণে মারা গিয়েছিল, প্রায় ৪ শতাংশ। ই

আপনি কি কল্পনা করতে পারেন যে সমস্ত চকচকে ছবি সহ সর্বশেষ ওয়াগন ট্রেন বিক্রয় ব্রোশারটি তুলে নেওয়া হবে, এবং তারপরে এতে বলা হয়েছে, "আমরা গত ২০ বছরে মাত্র ১০,০০০ হাজার লোককে হারিয়েছি, এবং আমরা ভারতীয় আক্রমণে ভ্রমণকারীদের মধ্যে মাত্র ৪ শতাংশ হারানোর আমাদের রেকর্ড নিয়ে গর্বিত"? কতজন এর জন্য সাইন আপ করবেন বলে আপনি মনে করেন? এই পরিসংখ্যানগুলির সাথে, আপনি ভাবতে পারেন যে তাদের সঠিক মনের কেউ এই ধরনের ভ্রমণ করবে না, তবে আপনি ভুল হবেন৷ হাজার হাজার মানুষ ভ্রমণে গিয়েছিলেন৷ আমি মনে করি আমরা একমত হতে পারি যে এটি একটি বিপজ্জনক যাত্রা ছিল, কিন্তু কেন তারা যাত্রার ঝুঁকি নেবে? একটি সহজ উত্তরে, তারা একটি উন্নত জীবন, একটি নতুন ভবিষ্যত খুঁজছিল৷ তারা সত্যিই আপনার চেয়ে আলাদা ছিল না, তবে তাদের পরিবর্তনের প্রবল আকাঙ্ক্ষা ছিল, এবং সেই স্বপ্রটি পথে যে কোনও সমস্যার মুখোমখি হওয়ার চেয়ে বড় ছিল৷

ভ্রমণের দ্বিতীয় সর্বোত্তম উপায় ছিল নৌকা, এবং সেই যুগের কেউ কেউ বলতেন যে আরামের দিক থেকে এটি সর্বোত্তম৷ আমি পানামার মধ্য দিয়ে যাওয়ার কথা বলছি; এবং না. আমি পানামা খালের কথা বলছি না. পানামার কথা বলছি৷

<sup>&</sup>lt;sup>২</sup> "What Is the California Trail?" https://lisbdnet.com, February ৬, ২০২২

#### আপনি কোথায় যেতে চান?

আপনি পানামা আসার আগ পর্যন্ত মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র এবং মধ্য আমেরিকার পূর্ব দিকে একটি জাহাজ নিয়ে যাবেন। তারপরে আপনি আপনার জিনিসপত্র আনলোড করবেন এবং পানামার সংকীর্ণ অংশ পেরিয়ে প্রশান্ত মহাসাগরে নিয়ে যাবেন, তারপরে অন্য জাহাজে এবং ক্যালিফোর্নিয়ায় ফিরে যাবেন। এই যাত্রায় সময় লেগেছিল চার মাস।

এখন, যদি কোনও কারণে আপনি বিষাক্ত সাপকে ঘৃণা করেন এবং ম্যালেরিয়ায় মারা যাওয়ার চিন্তা, বা অন্যান্য অনেক রোগ যা আপনাকে মেরে ফেলতে পারে তা আপনার চায়ের কাপ নয়, তবে আপনি দক্ষিণ আমেরিকার প্রান্তে ঘুরে বেড়াতে পারেন৷ যাইহোক, কেপ হর্নের চারপাশে ভয়াবহ ঝড় থাকায় বেশিরভাগ জাহাজ এটি করার চেষ্টা করেছিল৷

এটাই সবা ভ্রমণের এই পদ্ধতিগুলি আমি এইমাত্র উল্লেখ করেছি যে রেলপথটি নির্মিত না হওয়া পর্যন্ত ১৮০০ দশকে একমাত্র বিকল্প ছিল এবং আপনি আন্তঃমহাদেশীয় রেলপথ ভ্রমণ করতে পারেনা এই রেলপথটি একটি সত্যিকারের গেম চেঞ্জার ছিলা মিসৌরি থেকে ক্যালিফোর্নিয়া ভ্রমণ করতে চার মাস সময় নেওয়ার পরিবর্তে, একজন ব্যক্তি এক সপ্তাহের মধ্যে এটি করতে পারেন! আসুন আমরা থেমে যাই এবং এটি সম্পর্কে চিন্তা করি - চার মাস বা এক সপ্তাহ? আপনি কোনটি গ্রহণ করবেন? আমি মনে করি পছন্দটি সুম্পষ্টা

তারপরে, অবশ্যই, অটোমোবাইল এবং আধুনিক ফ্রিওয়েগুলি আজ পুরো দেশ অতিক্রম করার জন্য সেই ভ্রমণের সময়টি ৪২ ঘন্টায় হ্রাস করে। এবং আধুনিক জেট ভ্রমণ এটিকে আরও কমিয়ে ৪ থেকে ৫ ঘন্টা করে। তাহলে আপনি কিভাবে যেতে চান? যদিও বিমান ভ্রমণ এত দ্রুত, ৫০ থেকে ৬০ শতাংশ আমেরিকানরা বছরে একবারও ভ্রমন করতে পারে না। গড়ে আমেরিকানরা বছরে ১ থেকে ১.৫ বার ভ্রমনে যায়। °

আর হ্যাঁ, যদি আমি মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র অতিক্রম করতে চাই তবে আমি আমার সাইকেলে যেতে পারি, যা গড় মানুষের প্রায় ৬৫ দিন সময় নেবে৷ যদিও আমি এটিকে ভ্রমণের উপায় বলব না বরং পছন্দ অনুসারে একটি অ্যাডভেঞ্চার বলব৷

কিন্তু আমি এখানে আমার কথা বলতে চাই: দেশের অর্ধেকেরও বেশি মানুষ বছরে

<sup>ి</sup> Douglas Adolph, "How Many Times Does the Average American Fly in a Year?" https://www.quora.com, January ৬, ২০১৮

একবারও উড়তে পারে না! তারা এখনও ১৮০০ দশকে রয়েছে, গাড়ি, নৌকা এবং সাইকেলে ভ্রমণ করে। আর সময় থাকলে সেটা ঠিক আছে। মনে হচ্ছে তাদের সময় আছে!

সাম্প্রতিক এক জরিপে দেখা গেছে, ৫০ শতাংশ আমেরিকান প্রতিদিন পাঁচ থেকে ছয় ঘন্টা তাদের ফোনে সময় ব্যয় করেন৷ অন্য ২২ শতাংশ তাদের ফোনে দিনে তিন থেকে চার ঘন্টা ব্যয় করে৷ <sup>৪</sup>

#### এখন প্রশ্ন হচ্ছে, এটা কি তাদের সময় আছে, নাকি দৃষ্টিশক্তি নেই?

এখানে এক মিনিটের জন্য সময় নিয়ে কথা বলি। উপরের পরিসংখ্যানগুলি আমাদের দেখায় যে আমরা আমাদের দৈনন্দিন জীবনে কতটা সময় নষ্ট করছি। কিছু কারণে, আমরা মনে করি যে আমাদের বিশ্বের সব সময় আছে, কিন্তু আমরা তা করি না। কাজগুলি সম্পন্ন করার জন্য এই গ্রহে আমাদের সকলের খুব সীমিত সময়সীমা রয়েছে। আমাদের প্রত্যেকেরই আমাদের জীবনের একটি শুরু এবং শেষ তারিখ রয়েছে। এই চিহ্নগুলির মধ্যে কী ঘটে তা নির্ধারণ করে যে আমরা সত্যিই সঠিক অগ্রাধিকারের সাথে আমাদের জীবন করেছি এবং ঈশ্বর প্রদত্ত আমাদের দায়িত্বগুলি পুরণ করেছি কিনা।

এই মুহুর্তে, আপনি যখন এই পৃষ্ঠাটি পড়ছেন, আপনি এগিয়ে যাচ্ছেন। পৃথিবী ঘন্টায় ১,০৪২ মাইল বেগে ঘুরছে এবং পৃথিবী নিজেই সূর্যের চারপাশে ঘন্টায় ৬৭,০০০ মাইল বেগে ঘুরছে৷ আমাদের সৌরজগৎ নিজেই মিল্কিওয়ে এর ঘূর্ণনের সাথে ঘুরছে, আমাদের গ্যালাক্সি ঘন্টায় ৪৮৩,০০০ মাইল গতিতে৷ কিন্তু তবুও, মনে হচ্ছে যেন আপনি একেবারেই নড়াচড়া করছেন না৷ ৫৬৭

আপনি দেখুন, স্থির রেফারেন্স পয়েন্ট ছাড়া সময়ের অস্তিত্ব নেই৷ আপনি যখন আধুনিক

<sup>8</sup> L. Ceci, "Average Time Spent Daily on a Smartphone in the United States ২০২১," https://www.statista.com/statistics/১২২৪৫১০, February ২৫, ২০২২

<sup>&</sup>lt;sup>৫</sup> Ethan Siegal, "How Fast Does the Earth Move?" www.bigthink.com, March ১৬, ২০২২

<sup>6 &</sup>quot;How Fast Is the Earth Moving Around the Sun?" www.wtwshow.com

<sup>&</sup>lt;sup>9</sup> Andrew Fraknoi, "How Fast Are You Moving When You Are Sitting Still?" Foothill College & the Astronomical Society of the Pacific, https://nightsky.jpl.nasa.gov, spring ২০০৭

#### আপনি কোথায় যেতে চান?

সময়ের জেটলাইনারে ৩৬,০০০ ফুট উচ্চতায় উড়ছেন, তখন মনে হয় আপনি ধীরে ধীরে নীচে রওনা হওয়া ল্যান্ডস্কেপের দিকে তাকালে মনে হয় যেন আপনি একেবারেই দ্রুত এগিয়ে যাচ্ছেন না৷ কিন্তু আপনি যখন নীচে নেমে বিমানবন্দরের কাছে যাচ্ছেন, তখন মনে হচ্ছে আপনি দ্রুত গতিতে এগিয়ে যাচ্ছেন এবং আপনার নীচের জমিটি দ্রুত গতিতে চলছে৷ কিন্তু আপনি মোটেই গতি বাড়াচ্ছেন না৷ তারপরে আপনার কাছে একটি নতুন দৃষ্টিভঙ্গি রয়েছে যার মাধ্যমে আপনার গতি বিচার করা যায়৷ এবং আপনার প্লেনটি রানওয়ের দোরগোড়ার উপর দিয়ে আসার সাথে সাথে আপনি সহজেই বুঝতে পারবেন যে আপনি খুব দ্রুত এগিয়ে যাচ্ছেন৷

আর তাই আমাদের জীবনো লক্ষ্য ছাড়া, উদ্দেশ্য ছাড়া, আমাদের অগ্রগতি বিচার করার মতো কিছুই নেই৷ আমি এটা এভাবে বলতে চাই:

#### উদ্দেশ্য ছাড়া, কোন জরুরী প্রয়োজন নেই!

উদ্দেশ্য, পথ এবং কোথাও পৌঁছানোর আবেগ নির্ধারণ করে৷ হঠাৎ করে, ১,৪০০ মাইল ভ্রমণে গাড়ি চালানো অনুপযুক্ত বলে মনে হতে পারে যখন আমাদের উদ্দেশ্য একটি বিমানের মতো দ্রুততর সমাধান দাবি করে৷ এই বইটি গতিবৃদ্ধি সম্পর্কে, তবে এই বইটি মূল্যহীন যদি না আপনার কাছে এমন একটি রেফারেন্স পয়েন্ট থাকে যা আপনার

উদ্দেশ্য পথ এবং কোথাও পৌঁছানোর আবেগ নির্ধারণ করে৷

অগ্রগতি চিহ্নিত করার জন্য জরুরিতার জন্য একটি স্পষ্ট চাহিদা নিয়ে আসে।

ফোন ব্যবহারের বিষয়ে আমি যে পরিসংখ্যান দিয়েছি তা আমাকে দেখায় যে বেশিরভাগ লোকের কোনও জরুরীতা নেই, কোনও উদ্দেশ্য বা আবেগ নেই যা তাদের জীবনকে একটি দুর্দান্ত ভবিষ্যতের দিকে ত্বরান্বিত করে৷ কিছু কারণে, তারা দর্শক হিসাবে জীবনের সুপার বোলগুলি দেখতে, রূপালী পর্দার সামনে বসে হৃদয় কেড়ে নেওয়া রোমান্স দেখতে সন্তুষ্ট, যখন তারা নিজের জন্য খেলায় কখনও প্রবেশ করে না বা কখনও সত্যিকারের চুম্বন উপভোগ করে না৷

আপনার আবেগের স্বাস্থ্যের আসল সূচক হ'ল আপনি কী অনুশীলন করছেন তা নিজেকে জিজ্ঞাসা করা৷ আমাকে এইভাবে বলতে দিন: আপনি যা অনুশীলন করছেন তা আমাকে দেখায় যে আপনি কোথায় যাচ্ছেন৷ আপনি যদি একজন মহান পিয়ানোবাদক হতে চান তবে আপনি আপনার ডিভাইসে দিনে পাঁচ থেকে ছয় ঘন্টা অপচয় করতে যাচ্ছেন না৷ আমি যা দেখতে পাই তা হ'ল বেশিরভাগ লোকের কোনও জরুরীতা নেই এবং তাদের

জীবনকে সত্যিই পরিবর্তন করার জন্য অনেক গুলি সুযোগ দেয়৷ কেন? কারণ তারা সুযোগগুলো দেখছে না৷

আপনি কি কখনও হ্যামবার্গার রান্না করেছেন? আমি নিশ্চিত আপনার আছে৷ এটা করা বেশ সহজ৷ ঠিক আছে, ম্যাকডোনাল্ডস সেই সহজ ধারণাটি গ্রহণ করেছিল, একটি হ্যামবার্গার রান্না করেছিল এবং এটিকে একটি সাম্রাজ্যে পরিণত করেছিল৷ ম্যাকডোনাল্ডস যে হ্যামবার্গার তৈরি করে তার চেয়ে ভাল হ্যামবার্গার কি আপনি কখনও পেয়েছেন? আমি নিশ্চিত আপনার আছে৷ কিন্তু তবুও, তারা বর্তমানে বিশ্বের ১২০ টি দেশ এবং অঞ্চলে রয়েছে এবং প্রতিদিন ৬৮ মিলিয়ন গ্রাহককে সেবা দেয়! তারা বিশ্বব্যাপী ৩৬,৮৯৯ রেস্তোঁরা পরিচালনা করে যা ৩৭৫,০০০ এরও বেশি লোককে নিযুক্ত করে৷ ৮

সাবওয়ে সম্পর্কে কি? প্রত্যেকে একটি সাব স্যান্ডউইচ তৈরি করেছে, তবুও তাদের বর্তমানে ১০৮ টি দেশে ৪২,৪৩১ স্টোর রয়েছে৷ ১

মাত্র ১৩ বছর আগে ২০০৯ সালে যাত্রা শুরু করে উবার এবং ২০২১ সালে এর মূল্য ছিল ৮৬ কোটি টাকা। উবার দুটি লোক দ্বারা শুরু করা হয়েছিল যারা সংস্থাটি শুরু করছিল না যাতে তারা ব্যক্তিগতভাবে রাইড করার জন্য তাদের জন্য আরও সুবিধাজনক পদ্ধতি খুঁজে পেতে পারে। না, তারা ভ্রমণে বিপ্লব শুরু করার মানসিকতা নিয়ে উবার শুরু করেছিল। তারা মাত্র ১২ বছরে ৮০টি দেশে ছিল! ১০

কথা বলছি? ঠিক আছে স্পষ্টতই, আপনাকে একমত হতে হবে যে তারা সময় এবং জরুরীতা সম্পর্কে ভালভাবে সচেতন ছিল৷ তাদের একটা পরিকল্পনা ছিল৷

আজ, একজন যুবক ম্যাকডোনাল্ডসে চাকরি নেবে কেবল কিছু খণ্ডকালীন অর্থ উপার্জন করার জন্য৷ এটি অন্য কোথাও যাওয়ার একটি পদক্ষেপ মাত্র, তবুও সেখানে থাকাকালীন, তারা কখনই বিস্মিত হতে থামে না এবং শিখতে পারে যে ম্যাকডোনাল্ডস কীভাবে আজ যা হয়ে উঠেছে৷

<sup>&</sup>quot;How Many McDonald's Locations Are There in the World?", https://www.worldatlas.com

৯ "SWOT Analysis of Subway | Subway Strengths and Weakness, Opportunities and Threat," https://biznewske.com, February ২৫, ২০২২

১০ Dan Blystone, "The Story of Uber," https://www.investopedia.com/articles/personal-finance/১১১০১৫/story-uber.asp, updated September ১৯, ২০২১

### আপনি কোথায় যেতে চান?

কিভাবে এই কোম্পানিগুলো এটা করলো? সহজ কথায় বলতে গেলে, তারা কখনই কেবল একটি হ্যামবার্গার তৈরির লক্ষ্য নিয়ে শুরু করেনি৷ আমি কেন এই কোম্পানিগুলোর তারা কীভাবে কী করে এবং কেন করে সে সম্পর্কে তাদের নোট নেওয়া উচিত৷ এটি কলেজ শিক্ষার চেয়ে তাদের আরও ভাল সেবা করতে পারে৷

রিয়েল এস্টেটে কাজ করা এবং কাজ করার জন্য আরও স্থিতিশীল ক্ষেত্র খুঁজে বের করার চেষ্টা করা তিন ছেলের একক মা কর্ডিয়া হ্যারিংটনের ক্ষেত্রে এটিই ঘটেছিল৷ তিনি ভেবেছিলেন যে ম্যাকডোনাল্ডস ফ্র্যাঞ্চাইজি কেনা তাকে তার বাচ্চাদের সাথে কাটানোর জন্য আরও বেশি সময় দিতে পারে৷ শেষ পর্যন্ত তিনি তিনটির মালিক হন৷ সেই সময়, ম্যাকডোনাল্ডস আরেকটি বেকারি খোলার পরিকল্পনা করছিল এবং কর্ডিয়াকে বান কমিটিতে রাখা হয়েছিল৷ তার দায়িত্ব ছিল ম্যাকডোনাল্ডস লক্ষ লক্ষ লোকের দ্বারা পরিবেশিত বানগুলি, তারা কীভাবে স্বাদ পেয়েছিল এবং কীভাবে তারা সেগুলি তৈরি করেছিল সে সম্পর্কে তাকে ইনপুট দেওয়া৷ তিনি অনেক নোট নিয়েছেন৷

যদিও তিনি ম্যাকডোনাল্ডসকে তাদের বান প্রকল্পে সহায়তা করার জন্য কাজ করছিলেন, তিনি গোপনে নিজের জন্য নোট নিচ্ছিলেন। তিনি অনুভব করেছিলেন যে ম্যাকডোনাল্ডস যা দেখছিল তার চেয়ে তিনি আরও ভাল বেকারি তৈরি করতে পারেন। তিনি ম্যাকডোনাল্ডসের কাছে তার পরিকল্পনা উপস্থাপন করেছিলেন এবং তারা এটি প্রত্যাখ্যান করেছিল। কিন্তু চার বছর পরে এবং ৩২ টি সাক্ষাৎকারের পরে, তারা সিদ্ধান্ত নিয়েছিল যে তারা তার কাছ থেকে তাদের বানকিনবে। সমস্যাটি হ'ল তার এখনও কোনও বেকারি ছিল না এবং একটি তৈরির জন্য তাকে অর্থ ধার করতে হয়েছিল, যা তিনি বলেছিলেন যে এটি তাকে প্রায় নীচে নিয়ে গিয়েছিল। আচ্ছা, একটি দীর্ঘ গল্প সংক্ষিপ্ত করার জন্য, আপনি আজ ম্যাকডোনাল্ডস, চিলিস, রুবি টুইসডেস, কেএফসি এবং পেপারিজ ফার্মে যে বানগুলি খাচ্ছেন তা তার বেকারি টেনেসি বান কোম্পানিতে বেক করা হয়েছিল। এটি বিশ্বের ক্রতেম স্বয়ংক্রিয় বেকারি হিসাবে পরিচিত, ১,৫০০ গ্রাহকের জন্য প্রতিদিন ৯ লক্ষ রেকর্ড পণ্য সরবরাহ করে। হাাঁ, আপনি ঠিকই পডেছেন!

এই গল্পগুলি কেবল ঘটে না, যেমনটি আপনি জানেন৷ সফল হওয়ার জন্য কঠোর পরিশ্রম এবং একটি দৃষ্টিভঙ্গি প্রয়োজন৷ আমি মনে করি আপনাকে একমত হতে হবে যে তার স্বপ্ন সম্পর্কে তার আবেগ এবং তাত্ক্ষণিকতা ছিল৷ তিনি সময় নষ্ট করবেন না৷ সুতরাং, আসুন আপনি এই বইটি কেন বেছে নিয়েছিলেন তার দিকে ফিরে আসি৷ আসুন সেই প্রথম প্রশ্নে ফিরে আসি৷

ኔኔ Tatiana Morales, "How She Became 'The Bun Lady," cbsnews.com, May ኔ৮, ২০০৫

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

#### তুমি কোখায় যেতে চাও?

এই প্রশ্নের আসল উত্তরটি শব্দটি দিয়ে সংক্ষিপ্ত করা যেতে পারে - ইচ্ছা৷ আপনি কোথায় "যেতে" চান? অতীতে, হ্যাঁ প্রশিক্ষণের আগে আপনার না আপনাকে বেঁচে থাকা এবং মধ্যমমানের জীবনে সীমাবদ্ধ রেখেছিল৷ কিন্তু এখন, আপনার একটি বিকল্প আছে৷ আসুন সেই *আউটডোর লাইফ* ম্যাগাজিনগুলি ফিরে আসি এবং গল্পগুলি পুনরায় পড়ি, তবে এই সময়টি উপলব্ধি করুন যে আপনি এটি করতে পারেন, আপনি সেখানে যেতে পারেন৷ নিজেকে ছবিতে রাখুন৷ নিজেকে স্বপ্ন দেখতে দাও!

#### অধ্যায় ২

# কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

আমি বিশ্বাস করি আপনি কোথায় যেতে চান সে সম্পর্কে আগের অধ্যায়ে আমি যা বলেছি সে সম্পর্কে আপনি আরও বেশি ভেবেছেন৷ দেখে মনে হয় যে লোকেরা বৃত্তে ঘুরে বেড়ায়, এবং দিনের শেষে - হ্যামস্টার চাকার হ্যামস্টারের মতো - তারা থেমে যায়, সমস্ত দৌড় থেকে ক্লান্ত হয়ে পড়ে, তারপর দেখুন যে তারা কোথাও ভ্রমণ করেনি৷ এই বইটি গতিবৃদ্ধি সম্পর্কে, এবং সেই পুরো প্রক্রিয়াটির শুরুতে আপনি শুরু করার আগে একটি দিক নির্ধারণ করা হয়েছে৷ অবশ্যই, আমি বুঝতে পারি যে অনেক সময়, আমরা জানি না আমরা কোথায় যেতে চাই৷ আবার, আমি বিশ্বাস করি যে আমরা প্রশিক্ষণের আগে হ্যাঁ বলার আগে আমাদের না বলার কারণে এটি হয়েছে৷ আমরা নিজেদেরকে স্বপ্ন দেখার অনুমতি দিই না বা, যেমনটি আমি আগেই বলেছি, সেই চকচকে ছবিতে নিজেকে দেখতে, আমাদের ভবিষ্যতে নিজেকে কল্পনা করতে দিই না৷

যখন ড্রেন্ডা এবং আমি ভয়ানক ঋণে ছিলাম এবং আমি এন্টিডিপ্রেসেন্টসে ছিলাম এবং আতঙ্কজনিত রোগে আক্রান্ত ছিলাম, তখন আমি কোথায় যেতে চেয়েছিলাম সে সম্পর্কে আমি সত্যিই খুব বেশি চিন্তা করিনি। আমি পাত্তা দেইনি। আমি আরও এক সপ্তাহ বাঁচতে চেয়েছিলাম। আমার লক্ষ্য ছিল আরও একবার ভাড়া পরিশোধ করতে সক্ষম হওয়া, মুদি রফতানি কিনতে এবং আমার বিদ্যুৎ সংযোগ বিচ্ছিন্ন করার আগে আমার ইউটিলিটিগুলি পরিশোধ করতে সক্ষম হওয়া। এটি এমন একটি চাপ যার সাথে অনেক লোক বাস করে; তারা গৃহহীন হওয়া থেকে এক পয়সা দূরে। এতে কোনো নিরাপত্তা নেই। বাইবেল হিতোপদেশ বইয়ে এই বিষয়ে উল্লেখ করেছে।

ধনবান ও দরিদ্রের মধ্যে একটিই মিল আছে; সদাপ্রভু তাদের উভয়েরই নির্মাতা৷

- হিতোপদেশ ২২:৭

কৃতদাসরা স্বপ্ন দেখে না; তাদের স্বপ্ন থেমে যাওয়া, সামনে যাওয়া নয়৷ ক্রীতদাসদের কোনো বিকল্প পথ নেই৷ তাদেরকে কি করতে হবে তা বলা হয়৷ আমি নিশ্চিত যে আপনি সম্ভবত আধুনিক কুতদাসত্বের চিৎকার শুনেছেন: "আমাকে কাজে যেতে হবে"৷ এটা বলা

# **এমগ্র**প্ত ব্যবসা

হয় যে ৮০% এরও বেশি আমেরিকান তাদের কাজ পছন্দ করে না, এবং ৩৩% আসলেই তাদের কাজ ঘৃণা করে৷<sup>১২</sup> কারণ কি? এগুলি বৃত্তাকার গর্তের মধ্যে বর্গাকার মুখের মত; তারা একরকম নয়৷ তারা যা করবে তার জন্য আবেগ থেকে তারা চাকরি নিচ্ছে না৷ বেঁচে থাকার মানসিকতা নিয়ে তারা বেতন বাড়ানোর জন্য চাকরি নিচ্ছেন৷ এ কারণে আমরা মানসিকভাবে অসুস্থ হয়ে পড়েছি৷

আপনি কি কখনও কাউকে বলতে শুনেছেন, "ডার্ন, আমাকে আজ মাছ ধরতে যেতে হবে"? আমার সন্দেহ হচ্ছে৷ তারা মাছ ধরতে যায়৷ আপনি যদি আপনার পেশাকে আপনার শখের মতো ভালবাসতেন, যদি আপনি বলতে পারেন, "আমি সোমবারের জন্য অপেক্ষা করতে পারি না", তবে এটি কি দুর্দান্ত হবে না? আবার, বেশিরভাগ মানুষের জন্য, এটি তাদের জীবনের বাস্তবতা নয়৷ কিন্তু এভাবেই ঈশ্বর আপনাকে কাজ করার জন্য তৈরি করেছেন৷ তিনি আপনাকে অনন্য প্রতিভা এবং ক্ষমতা দিয়েছেন এবং আপনার আবেগ এবং উদ্দেশ্য সফল হওয়ার জন্য আপনাকে তৈরি করেছেন৷ বিল পরিশোধ বেশিরভাগ মানুষের দৃষ্টিভঙ্গি প্রতিস্থাপন করেছে৷ দাসত্ব এখন আমেরিকান জীবনধারা, ঋণ আমাদের স্বাধীনতা কেডে নিচ্ছে এবং আমাদের স্বপ্ন ত্যাগ করতে বাধ্য করছে৷

আপনি যদি আমার অন্যান্য বই পড়ে আমার গল্পটি জানেন, তবে আপনি মনে রাখবেন যে আমি নয় বছর ধরে এইভাবে বেঁচে ছিলাম - নয় বছর আর্থিক জাহান্নামে বাস করেছি৷ আমি এমনভাবে জীবনযাপন করছিলাম যেন আমি একজন এতিম, যার কোন বাবা নেই এবং কোন বাড়ি নেই৷

সবকিছুই ছিল নিরাপত্তাহীনতায়৷ বিলের স্তূপ বিশাল ছিল, এবং আমার কাছ থেকে যা ছিল না তা সংগ্রহ করার চেষ্টা করা প্রতিদিনের ফোন কলগুলি বিরতিহীন ছিল৷ আমি আমার বাবা-মা, আমার স্ত্রীর বাবা-মা, প্যানের দোকান এবং যে কারও কাছ থেকে ঋণ নিতে পারি তার কাছ থেকে ঋণ নিয়েছিলাম৷ আমার কাছে ক্রেডিট কার্ড, আইআরএস, ফাইন্যান্স কোম্পানির ঋণ, গাড়ির পেমেন্ট এবং বাকি ভাড়া ছিল৷ পরিস্থিতি এতটাই খারাপ হয়ে

গিয়েছিল যে ভয় আমার জীবনকে গ্রাস করেছিল এবং আমি এমনকি আমার বাড়ির বাইরে যেতেও ভয় পেয়েছিলাম। আমি স্বীকার করব যে

Ken Keis, Ph.D., "Why Do People Hate Their Jobs?" Linkedin.com, October 6, 2014

## কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

আমার আরও ভাল ভাবে জানার আগে অনেকবার আমি প্রশ্ন করতাম, "এই সবকিছুর মধ্যে ঈশ্বর কোথায়"?

লোকেরা যখন আমাদের গল্প শুনবে, তখন তারা অনেকবার বলবে, "আচ্ছা, এটা একটা ভাল জিনিস ছিল যে তুমি এই সমস্ত কিছুর মধ্য দিয়ে খ্রীষ্টের কাছে এসেছ"। কিন্তু অধিকাংশই বুঝতে পারে না যে ড্রেল্ডা এবং আমি আগে থেকেই খ্রীষ্টিয়ান ছিলাম যখন এই সব কিছু চলছিল৷ আমার পুরাতন নিয়ম ধর্মতত্ত্বে ডিগ্রি ছিল এবং আমার বেল্টের অধীনে বাইবেল কলেজে এক বছর ছিলাম৷ আমরা একটি বিশাল মন্ডলীতে গিয়েছিলাম যেখানে আমি সাপ্তাহিক ভিত্তিতে ঈশ্বরের প্রতিজ্ঞা শুনেছিলাম, কিন্তু কিছু ভুল ছিল, ভয়ানক ভুল ছিল৷ আমরা সেই সময় একটি পুরাতন খামার বাড়িতে থাকতাম৷ সবকিছু ভেঙে গেছে৷ আমরা রাস্তার পাশে ছেলেদের ঘরের কাপেটিটি খুঁজে পেয়েছি৷ তাদের বিছানার গদিগুলি একটি নার্সিং হোমের বর্জ্য স্ভূপ থেকে তুলে এনেছিলাম৷ আমাদের সরঞ্জামগুলি ১০ বছরেরও বেশি পুরানো ছিল এবং আমাদের গাড়িগুলি খুব ভাল ভাবে চলছিল না৷

প্রতিটি দিন ছিল আর্থিক চাপ এবং চাপের দিনা আমি আমার বিক্রয় অবস্থানে কঠোর পরিশ্রম করেছি, তবে আমি যা করতে পেরেছি তা হ'ল শেষ পর্যন্ত নীচে না পৌঁছানো পর্যন্ত বেঁচে থাকা। পরিবারের কাছ থেকে আর কোনও টাকা না পেয়ে আমি বিকল্পের বাইরে ছিলাম; আর কোনও প্যানশপ ঋণ নেই, কারণ প্যান করার মতো কিছুই অবশিষ্ট ছিল না; এবং আর কোনও ক্রেডিট উপলব্ধ নেই। আমি সবেমাত্র একজন অ্যাটর্নির সাথে ফোন বন্ধ করে দিয়েছিলাম যিনি আমার বিরুদ্ধে মামলা করার হুমকি দিচ্ছিলেন, এবং প্রথমবারের মতো, আমি বুরুতে পেরেছিলাম যে আমার কাজ শেষ হয়ে গেছে। এবার পালানোর কোনো উপায় ছিল না।

অশ্রুসিক্ত হয়ে আমি সিঁড়ি বেয়ে উপরে উঠে বিছানায় শুয়ে পড়লাম এবং সাহায্যের জন্য ঈশ্বরের কাছে চিৎকার করলামা আমি বুঝতে পারছিলাম না কি করতে হবে৷ আমি জানি আপনি কি ভাবছেন: এর মানে, আপনি ঈশ্বরের কাছে সাহায্য চাওয়ার আগে নয় বছর অপেক্ষা করেছিলেন? না অবশ্যই না৷ কিন্তু এবার আমি শুন্য ছিলাম৷ গ্যারী কেসির আর কোন স্ব-নির্মিত সমাধান তৈরীর উপায় অবশিষ্ট ছিল না৷ এত বছর ধরে, আমি এখনও আমাকে বহন করার জন্য বিশ্বের সিস্টেমের দিকে ঝুঁকছিলাম৷ কিন্তু এখন আর কিছুই ছিল

# অমল্পু ব্যবসা

না৷ আমি যখন আমার বিছানার উপর শুয়ে কান্নায় ভেঙে পড়লাম, তাঁর কাছে কান্নাকাটি করছিলাম, তখন এটি আমার হৃদয় থেকে এসেছিল৷ আমাকে তাঁর কাছ থেকে শুনতে হয়েছিল৷ তিনিই ছিলেন আমার একমাত্র আশা৷ ঠিক সেভাবেই আমি তাঁর কণ্ঠ স্বর শুনলাম৷ এটি শ্রবণযোগ্য ছিল না, তবে তেমনই মনে হয়েছিল৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে আমি এই বিশৃঙ্খলার মধ্যে ছিলাম কারণ আমি কখনই তাঁর রাজ্য কীভাবে কাজ করে তা শিখতে সময় নিইনি৷

আমাকে স্বীকার করতে হবে যে তিনি এর দ্বারা কী বোঝাতে চেয়েছিলেন তা আমার সত্যিই কোনও ধারণা ছিল না৷ যেমনটা আমি বলেছিলাম, তাঁর রাজ্য কীভাবে কাজ করেছিল তা শেখার জন্য আমার পাঁচ বছর স্কুল জীবন ছিল; তাই না? কিন্তু রাজ্য শব্দটি আমার অন্তরে গেঁথে ছিল৷ এর দ্বারা তিনি কী বোঝাতে চেয়েছিলেন? এটি এমন একটি শব্দ ছিল না যা আমি প্রায়শই ব্যবহার করতাম৷ কিন্তু একটা বিষয় নিশ্চিত ছিল: সেদিন তিনি কী বোঝাতে চেয়েছিলেন তা আমি খুঁজে বের করতে যাচ্ছিলাম৷ আমি সোজা নিচে রওনা দিলাম ড্রেন্ডার কাছে৷ আমরা হাত ধরে এই প্রার্থনা করলাম, ঈশ্বর আমাদের দেখান যে তিনি কী বোঝাতে চেয়েছেন, এবং আমরা অনুতপ্ত হয়েছি আমাদের অর্থের এমন বিশৃঙ্খলা করার জন্য৷ ঠিক আছে, একটি দীর্ঘ গল্প সংক্ষিপ্ত করার জন্য, তিনি আমাদের পুরো জীবনকে সম্পূর্ণরূপে বদলে দিয়েছিল৷

তিনি আমাকে যা দেখিয়েছিলেন তা প্রয়োগ করে আমরা আড়াই বছরের মধ্যে পুরোপুরি ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সক্ষম হয়েছি৷ তিনি আমাদের দেখিয়েছিলেন কিভাবে বেশ কয়েকটি নতুন কোম্পানি চালু করতে হয়, এবং আমরা এমনভাবে সমৃদ্ধ হতে শুরু করি যা আমি কখনও ভার্বিনি৷ আমরা ৫৫ একরেরও বেশি সুন্দর একর জমিতে আমাদের স্বপ্নের বাড়িটি তৈরি এবং এর জন্য অর্থ প্রদান করেছি৷ আমাদের কাছে সুন্দর নতুন স্টেইনলেস স্টিল সরঞ্জাম, শক্ত কাঠের মেঝে, ক্রাউন মোল্ডিং এবং আমাদের পরিবার এবং অফিসগুলি আমার ব্যবসা চালানোর জন্য ৭,০০০ বর্গফুটেরও বেশি জায়গা ছিল৷ আমি তোমাদের বলতে পারব না যে, আমাদের জীবনে রাজ্যের কাজ দেখে আমরা কতটা রোমাঞ্চিত হয়েছিলাম৷ আমরা আমাদের গাড়ি এবং আমাদের প্রয়োজনীয় সমস্ত কিছুর জন্য নগদ অর্থ প্রদান শুরু করি৷ আমরা মুক্ত ছিলাম৷ সবচেয়ে বড় পরিবর্তন টি ছিল যে আমরা উদার হতে পেরেছিলাম এবং ঈশ্বরের রাজ্যকে সমর্থন করা শুরু করতে পেরেছিলাম কারণ তিনি আমাদের নেতৃত্ব দিয়েছিলেন৷ আমরা হাজার হাজার টাকা

## কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

দেওয়ার কথা বন্ধ করতে সক্ষম হয়েছি এবং পরিবর্তে কয়েক কোটি টাকার মতো বিবেচনা করতে সক্ষম হয়েছি। নিশ্চিতভাবে বলতে গেলে, আমাদের জীবন ব্যাপকভাবে পরিবর্তিত হয়েছে। তবে সম্ভবত একটি, যদি সবচেয়ে বড় না হয়, তবে আমি যে পরিবর্তনগুলি দেখেছি তা হ'ল ড্রেন্ডা এবং আমি আবার স্বপ্ন দেখতে সক্ষম হয়েছি। আগামী মাসের বন্ধক পরিশোধের জন্য কেবল সময়মতো অর্থ প্রদানের স্বপ্ন নয়, আমাদের জীবনের জন্য উদ্দেশ্যের স্বপ্ন। আমরা মানুষকে শিখাতে সাহায্য করতে চেয়েছিলাম যে আমরা কীশিখেছি, কীভাবে আমরা মুক্ত হয়েছি।

যাইহোক, আপনি যদি আমাদের পুরো গল্প এবং ঈশ্বর আমাদের রাজ্য সম্বন্ধে কী শিখিয়েছিলেন তা শুনতে আগ্রহী হন, তবে আমি "আপনার আর্থিক বিপ্লব" সিরিজ নামে পাঁচটি বইয়ের একটি সিরিজ লিখেছি৷ আমি দৃঢ়ভাবে পরামর্শ দিচ্ছি যে আপনি এই পাঁচটি বই পান৷ মনে রাখবেন, আমি দীর্ঘ নয় বছর ধরে ঋণগ্রস্ত এবং আশাহীন ছিলাম, তবুও আজ আমি একজন কোটিপতি৷ এটা এমনি এমনি ঘটেনি; আমরা ততটা ভালো নই৷ আপনাকে খুঁজে বের করতে হবে যে এটি কীভাবে ঘটেছিল এবং ঈশ্বর ড্রেন্ডা এবং আমাকে কী দেখিয়েছিলেন৷ সুতরাং, বইয়ের একটি অনুলিপি নিন৷ তারা আপনাকে শিখিয়ে দেবে যে কীভাবে ঈশ্বরের রাজ্য আইন ও নীতিগুলির মাধ্যমে কাজ করে যা আপনাকে জানতে হবে৷ এটি এমন কারও কাছ থেকে নিন যিনি সেখানে গিয়েছিলেন, টি-শাট পেয়েছিলেন এবং আশা করেছিলেন যে তারা কখনই তা করেননি৷ সুসংবাদটি হ'ল আপনাকে সেখানেও যেতে হবে না৷ garykeesee.com পুরো সেটটি পাওয়ার বিষয়টি বিবেচনা করুন৷

ঠিক আছে, আমার বইয়ের জন্য যথেষ্ট। আমাকে সেই খরগোশের ট্রেইলে যাওয়ার কারণের দিকে ফিরে যেতে দিনা আমি এই অধ্যায়ের শুরুতে একটি বিবৃতি দিয়েছিলাম যেখানে আমি বলেছিলাম যে যখন ড্রেন্ডা এবং আমি গুরুতর ঋণ নিয়ে জীবনযাপন

"আপনি কখনই আবিষ্কার করতে পারবেন না যে আপনি আসলে কে এবং আপনাকে কী হওয়ার জন্য তৈরি করা হয়েছিল যতক্ষণ না আপনি অর্থের জায়ুগাটি ঠিক করেন"।

করছিলাম, তখন আমি কখনই ভাবিনি যে আমি কোথায় যাচ্ছি। আমরা সবকিছুকে না বলতে এতটাই ব্যস্ত ছিলাম যে হ্যাঁ করার কোনও জায়গা ছিল না! সুতরাং, আমি পুরোপুরি বুঝতে পারি যে আপনি বর্তমানে কোথায় যাচ্ছেন বা যাওয়া উচিত সে সম্পর্কে আপনার

কোনও ধারণা নেই, তবে আমি জানি আপনি সেই দিকটি সন্ধান করতে চান - এবং আপনাকে এটি খুঁজে বের করতে হবে৷ সুতরাং, আমি আপনাকে একটি সহজ বিবৃতি বলি যা ড্রেন্ডা এবং আমি বছরের পর বছর ধরে বলে আসছি:

"আপনি কখনই আবিষ্কার করতে পারবেন না যে আপনি আসলে কে এবং আপনাকে কী হওয়ার জন্য তৈরি করা হয়েছিল যতক্ষণ না আপনি অর্থের জায়গাটি ঠিক করেন'।.

যতক্ষণ না আপনি আপনার অর্থের জায়গাটি ঠিক করছেন, ততক্ষণ আপনি মূলত বেঁচে থাকার দাস৷ আমি আগেই বলেছি, কৃতদাসদের বড় স্বপ্ন থাকে না৷ তারা অন্য কারো সেবার জন্য তাদের সমস্ত জীবন দিয়ে দেয়৷ তাদের স্বপ্ন থেমে যাওয়া, সামনে যাওয়া না৷ দৃষ্টিভঙ্গির জন্য বন্দোবস্থের প্রয়োজন; বন্দোবস্থের উপর বন্দোবস্থ৷ আমি জানি, এটি শব্দ নিয়ে একটু খেলা করা আর কি৷ চিন্তা করুণ৷ বন্দোবস্থ দৃষ্টিভঙ্গির উপর নির্ভরশীল৷ কৃতদাসদের দৃষ্টিভঙ্গি থাকে না৷ তারা শুধু তাই করে যা তাদের বলা হয়৷ সুতরাং, আপনি কোথায় যেতে চান তা খুঁজে বের করার জন্য আপনি যা করতে পারেন তা হ'ল আপনার অর্থকে ঠিক ঠাক করে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে শুরু করা৷

মজার বিষয় হল, ড্রেন্ডা আর আমি ঋণ থেকে বেরিয়ে আসার পরে, আমরা কী করতে পারি এবং কী করতে চাই সে সম্পর্কে আমাদের সমস্ত ধরণের ধারণা তৈরী হয়েছিল৷ আমরা একটি মন্ডলী শুরু করেছি, আমরা দৈনিক টিভিতে গিয়েছি, আমরা বহু কোটি টাকার সুবিধা তৈরি করেছি এবং স্কুল চালু করেছি৷ আমরা বই লিখেছিলাম এবং তারপর সারা বিশ্বের লোকদের কাছে ঈশ্বরের রাজ্যের সুসমাচার পোঁছানোর জন্য সেগুলি কয়েক ডজন ভাষায় অনুবাদ করেছিলাম৷ আমরা কখনই বুদ্ধি নেওয়া বন্ধ করিনি৷ ঈশ্বরের রাজ্য কীভাবে কাজ করে তা শিখতে শুরু করার সাথে সাথে আপনি স্বপ্ন দেখতে শুরু করবেন এবং জীবনে পর্যবেক্ষক হওয়া বন্ধ করবেন৷ স্বপ্নের ছবিতে নিজেকে দেখতে শুরু করুন৷

ভূমিকাতে যেমন বলেছি, এই বইটি ২০১৬ সালে আমার একটি স্বপ্ন থেকে এসেছে৷ স্বপ্নে আমি এই বইটি দেখেছি, আমি অধ্যায়গুলি এবং শিরোনামটি দেখেছি৷ ঈশ্বর আমাকে ত্বরান্বিত করার জন্য নয়টি সূত্র সম্পর্কে এই বইটি লিখতে বলেছিলেন যা তিনি আমাকে শিখিয়েছিলেন৷ স্বপ্নে, আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে ঈশ্বর চেয়েছিলেন যে আমি এটি লিখি যেন তাঁর ব্যবসায়ীরা তাদের যা ধরার জন্য ডাকা হয়েছিল তা ধরতে সহায়তা করি৷ এখন.

#### কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

আমাকে ভুল বুঝবেন না৷ বইটি সবার জন্য, মানে সবার জন্য৷ কিন্তু স্বপ্নে আমি উপলব্ধি করলাম যে, যদিও ঈশ্বর তাঁর অনেক লোককে কোন ব্যবসার জন্য একটি ধারণা এবং দৃষ্টিভঙ্গি দিয়েছেন, তবুও তারা তাদের ব্যবসা থেকে সমস্ত সম্ভাবনা কেড়ে নিচ্ছে না যা ঈশ্বর তাদের জন্য চেয়েছিলেন৷ আর তিনি বলেছিলেন যে এই ব্যবসায়ীরা জানতেন যে তাদের আরও ভাল করা উচিত এবং তারা হতাশ হয়েছিল কারণ তারা ছিল না৷ তিনি বলেছিলেন যে তারা জানতেন যে আরও কিছু আছে তবে কীভাবে এটি সৌঁছাবে তা নিশ্চিত ছিলেন না এবং এই বইটি তাদের সেখানে সোঁছাতে সহায়তা করার জন্য লেখা হবে! আপনি বলতে পারেন, "ঠিক আছে, আপনি ২০১৬ সালে স্বপ্ন দেখেছিলেন, এবং এটি ২০২২ সাল৷ কেন এত দিন? ভালো প্রশ্ন৷ আমি ২০১৬ সাল থেকে এত বছর ধরে এই বিষয়ে প্রার্থনা করেছি, এবং এটি লেখার জন্য আমি কখনও ঈশ্বরের আত্মার কাছ থেকে সন্মতি পাইনি৷ পরিবর্তে, আমি অনুভব করেছি যে আমাকে প্রথমে আমার পাঁচ-বইয়ের অর্থনৈতিক বিপ্লব সিরিজটি শেষ করতে হবে, কারণ গতিবৃদ্ধির জন্য এই নয়টি সূত্র কতটা জরুরী তা গুরুত্বপূর্ণ নয়৷ এর পূর্ণ সুবিধা পাবার জন্য আপনাকে রাজ্যকে বুঝতে হবে৷

২০০৯ সালের ৯ই সেপ্টেম্বর সকালে প্রার্থনার মাধ্যমে এই বইয়ের ধারণা এবং প্রকাশ শুরু হয়েছিল৷ এই ঘটনা ঘটার আগের সন্ধ্যায় আমি আলাবামার একটি মন্ডলীতে শিক্ষকতা করছিলাম৷ এটি একটি ভাল বৈঠক ছিল, তবে আমি অশান্তির মধ্যে ছিলাম৷ আর্থিক বিপর্যয় ২০০৮ সালে ঘটেছিল এবং এখনও ২০০৯ সালেও চলছিল, এবং আমার কিছু বড় সমস্যা ছিল যা আমি মোকাবেলা করছিলাম৷ আমাদের ক্যাম্পাস, যাকে আমরা নাও সেন্টার বলি, মূলত একটি ৫ কোটি ২০ লক্ষ টাকার প্রকল্প ছিল, যার মধ্যে আমাদের ব্যাংক থেকে ঋণ এবং আমাদের নিজস্ব নগদ ২ কোটি ৫০ লক্ষ টাকা ছিল, যা আমরা সঞ্চয় করেছিলাম৷ নির্মাতা আমার পরিবারের বন্ধু ছিলেন, বেশ কয়েক বছর আগে আমাদের ব্যক্তিগত বাড়িটি তৈরি করেছিলেন৷ ঠিক আছে, আপনার মনে থাকতে পারে যে ২০০৮ এবং ২০০৯ সালে পণ্যের দাম আকাশছোঁয়া ছিল৷ নাও সেন্টারের জন্য আমাদের ইম্পাতের দাম নিলামের চেয়ে ৩০০ শতাংশ বেড়েছে, অ্যাসফাল্ট এত বেশি বেড়েছে যে এটি সিমেন্ট ব্যবহার করা সস্তা হয়ে উঠেছে, তেল ব্যারেল প্রতি ১০ হাজার ৪০০ টাকা ছিল, ইত্যাদি৷

যাইহউক, এই মূল্য বৃদ্ধি আমাদের বাজেটের চেয়ে প্রায় এক কোটি টাকা বাড়িয়ে তোলে৷ যেহেতু আমরা ইতিমধ্যে প্রকল্পের মাঝখানে ছিলাম এবং প্রায় শেষ, ব্যাংক বলেছে যে

অতিরিক্ত ২ কোটি টাকা প্রদান করা কোনও সমস্যা নয়; এবং তারা আমাদের অতিরিক্ত এক কোটি টাকার জন্য একটি লাইন অফ ক্রেডিট দিয়েছে৷

আপনার হয়তো মনে আছে যে সেই সময়ে বিপুল সংখ্যক ফোরক্লোজার ছিল এবং কীভাবে ব্যাংকগুলি গুরুতর সমস্যায় পড়েছিল৷ প্রকৃতপক্ষে ব্যাংকিং ব্যবস্থা প্রায় ভেঙে পড়েছিল৷ এই সংকটের সময় আমি আমাদের ব্যাংকের কাছ থেকে কিছুই শুনিনি, এবং আমি ভেবেছিলাম যেহেতু আমাদের ঋণ ইতিমধ্যে প্রতিষ্ঠিত হয়েছে এবং আমরা সময়মতো প্রতিটি অর্থ প্রদান করেছি যা নিয়ে আমাদের উদ্বিগ্ন হওয়ার কিছুই ছিল না৷ কিন্তু যেদিন আমি আমাদের স্থানীয় খবরের কাগজ হাতে নিলাম এবং প্রথম পাতায় দেখলাম যে আমাদের ব্যাংক ৫৫০ জনকে ছাঁটাই করেছে এবং ঋণ দেওয়া বন্ধ করে দিয়েছে, আমি আর নিশ্চিত ছিলাম না৷ সত্যি সত্যিই, তারা ফোন করেছিল এবং বলেছিল যে তারা আমাদের ক্রেডিট লাইন টানছে৷

আসল সমস্যা ছিল নির্মাতা, আমাদের বন্ধু, ইতিমধ্যে ১০ লক্ষ টাকা ব্যয় করেছে, সেই ক্রেডিট লাইনের উপর নির্ভর করে সেটার যত্ন নিতে হবে৷ আমার মনে আছে যেদিন তিনি তার ১০ লক্ষ টাকা নিতে এসেছিলেন, এবং আমাদের তাকে বলতে হয়েছিল যে ব্যাংক সেই টাকাটি দেওয়া বন্ধ করেছে এবং আমাদের কাছে এখন এত টাকা নাই৷ শুনে তিনি হতবাক এবং উদ্বিগ্ন হয়েছিলেন, কারণ তাকে এখনও তার সমস্ত বিক্রেতা এবং তার নিজের কর্মীদেরও অর্থ প্রদান করতে হবে৷ কিন্তু একজন বিশ্বাসী হিসাবে, তিনি জানতেন যে আমাদের উভয়কেই এই বিষয়ে প্রার্থনা করতে হবে এবং উত্তরের জন্য ঈশ্বরকে বিশ্বাস করতে হবে৷ সূতরাং, যখন আমি আলাবামায় ছিলাম, আগের রাতের বৈঠকের পরে সকালে ঘুম থেকে ওঠার সাথে সাথে আমি এই পরিস্থিতি সম্পর্কে আবার প্রার্থনা করতে শুরু করি৷

এই একই মৌসুমে ঈশ্বর আমার সাথে তাঁর রাজ্য সম্পর্কে একটি টেলিভিশন আউটরিচ শিক্ষা শুরু করার জন্য কথা বলেছিলেন। আসলে, আমি টিভি সম্পর্কে কিছুই জানতাম না তবে এটি খুব ব্যয়বহুল ছিল, এবং আমার কোনও ধারণা ছিল না যে আমি অন্য সবকিছুর উপরে এটি করার জন্য প্রয়োজনীয় ৩ কোটি টাকা কীভাবে খুঁজে পাব। ঈশ্বর যখন আমাকে টিভি করা শুরু করতে পরিচালিত করেছিলেন, তখন তিনি খুব স্পষ্ট করে বলেছিলেন যে তিনি এটি করার জন্য তহবিল আনতে চলেছেন। আমার কাছে এ বিষয়ে তাঁর বাক্য ছিল,

## কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

কিন্তু আমি স্বীকার করব, তিনি যা বলেছিলেন তার উপর মনোনিবেশ করার জন্য মাঝে মাঝে আত্মীক সংগ্রাম করতে হয়েছিল, কারণ আমি কোনও প্রমাণ দেখিনি যে অর্থ আসছে। তিনি যা বলেছিলেন তা আমাকে ক্রমাগত মনে করিয়ে দিতে হয়েছিল, যদিও এমন কিছু দিন ছিল যখন আমার মন উত্তরের জন্য চিৎকার করেছিল।

সুতরাং, সেদিন সকালে ঘুম থেকে ওঠার সাথে সাথে আমার মনে অনেক কিছু ঘুরপাক করছিল৷ আমি কিছু উত্তর এবং দিকনির্দেশনার জন্য প্রার্থনা করছিলাম, জানতাম যখন আমি বাড়ি ফিরে যাব, তখন আমাকে এই সমস্ত বিষয়ে কিছু গুরুত্বপূর্ণ সিদ্ধান্ত নিতে হবে এবং আমার একটি কর্মপরিকল্পনা প্রয়োজন৷ সেই দিন সকালে যখন আমি প্রার্থনা করছিলাম, হঠাৎ প্রভু আমার সঙ্গে কথা বললেন এবং বললেন, "ইব্রীয় ১১:৩২-৩৩ পদ পড়ুন৷ আমি ভেবেছিলাম, আছ্ছা, আমার মনে হয় আমি শাস্ত্রের সেই অংশটি জানি, কিন্তু আনুগত্যের সাথে আমি আমার বাইবেল খুললাম এবং সেই দুটি পদ পড়লাম৷

আমি আর কত বলব? গিদিয়োন, বারক, শিমশোন, যিপ্তহ, দাউদ, শমূয়েল ও ভাববাদীদের সম্পর্কে বলার মতো সময় আমার নেই। বিশ্বাসের মাধ্যমে তাঁরা বিভিন্ন রাজ্য জয় করেছিলেন, ন্যায়বিচার প্রতিষ্ঠিত করেছিলেন এবং প্রতিশ্রুত বিষয় লাভ করেছিলেন।

—ইব্রীয় ১১:৩২-৩৩

আমি যখন শাস্ত্রের দিকে তাকাচ্ছিলাম, হঠাৎ আমি তা দেখতে পেলাম৷ আসলে, ইব্রীয়দের একাদশ অধ্যায়টি হল খ্যাতিমানদের অংশ, যেখানে এমন লোকদের তালিকা দেওয়া হয়েছে যারা ঈশ্বরের শক্তির মাধ্যমে মহান কাজ করেছিল৷ ইব্রীয় পত্রের লেখক অধ্যায়টির শেষের দিকে এগিয়ে গিয়ে বলেন, "আরে, এই মহান গল্পগুলো আছে এমন অন্যান্য লোকদের সন্থন্ধে চালিয়ে যাবার এবং তোমাদের বলার সময় আমার নেই৷ কিন্তু আমি তোমাদের বলি কিভাবে তারা এটা করেছে" (আমার সংক্ষিপ্ত বিবরণ)৷ এটাই আমার মনোযোগ আকর্ষণ করেছে, এই শেষ বাক্য, ৩৩ নং পদ।

বিশ্বাসের মাধ্যমে তাঁরা বিভিন্ন রাজ্য জয় করেছিলেন, ন্যায়বিচার প্রতিষ্ঠিত করেছিলেন এবং প্রতিশ্রুত বিষয় লাভ করেছিলেন৷

কীভাবে ঈশ্বরের প্রতিজ্ঞাপ্তলি গ্রহণ করা যায় সে সম্পর্কে এখানে একটি খুব সংক্ষিপ্ত এবং সহজ সূত্র ছিল৷ আমি যখন এটির দিকে তাকালাম, আমি বুঝতে পারলাম যে ঈশ্বর আমার

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

প্রার্থনার উত্তর দিচ্ছেন। তিনি আমাকে দেখিয়েছিলেন কি করতে হবে, কিভাবে যা প্রতিশ্রুতি দেওয়া হয়েছিল তা অর্জন করতে হবে৷ সুতরাং, আসুন এই বাক্যটি একবার দেখি এবং তিনি আমাকে ঠিক কী বলছিলেন তা খুঁজে বের করি৷

ইব্রীয় পত্রের লেখক প্রথম যে বিষয়টি উল্লেখ করেছেন তা হল "বিশ্বাসের মাধ্যমে"। আমার মনে হয় এই বইটি যারা পড়ছে সবাই হয়তো ভাবছে, ঠিক আছে, আমার বিশ্বাস আছে, কোনো সমস্যা নেই। হ্যাঁ, আমি ভেবেছিলাম যে আমি বিশ্বাসও জানি - কিন্তু যখন জিনিসগুলি কঠিন হয়ে উঠল, তখন আমি জানতে পারলাম যে বিশ্বাস আসলে কী, কীভাবে বিশ্বাস অর্জন করা যায় এবং ঈশ্বর পৃথিবীতে চলাফেরা করার আগে কেন এটি প্রয়োজন তা আমার জানা ছিল না। বিশ্বাস কতটা গুরুত্বপূর্ণ? ঠিক আছে, এটি ইব্রীয় ১১:৩৩ পদের তালিকার এক নম্বরে ছিল, সুতরাং আপনি যদি যা প্রতিশ্রুতি দেওয়া হয়েছিল তা অর্জন করতে চান তবে আমি মনে করি বিশ্বাস কী এবং আপনি বিশ্বাসে আছেন কিনা তা কীভাবে জানবেন তা নিশ্চিত করা আপনার পক্ষে ভালা

যেহেতু এটি একটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয়, তাই আমি আপনার পর্যালোচনার জন্য এই বইয়ের পিছনে একটি বিশেষ পরিশিষ্ট রেখেছি। আপনি যদি আমার কোন বই না পড়ে থাকেন যা বিশ্বাসের বিষয়কে অন্তর্ভুক্ত করে, তবে আমি আপনাকে সেই পরিশিষ্টে যেতে এবং বিশ্বাস

আপনি যদি যা প্রতিশ্রুতি দেওয়া হয়েছিল তা অর্জন করতে চান তবে আমি মনে করি বিশ্বাস কী এবং আপনি বিশ্বাসে আছেন কিনা তা কীভাবে জানবেন তা নিশ্চিত করা আপনার পক্ষে ভালা কী, কীভাবে এটি অর্জন করতে হবে, কীভাবে আপনি বিশ্বাসে আছেন কিনা তা জানতে এবং যদি তা না হয় তবে এটি সম্পর্কে কী করতে হবে তা শিখাতে যাচ্ছি৷ এখন আপনি এখানে সাইন আপ করার আগে, এই ভেবে যে আপনি জানেন যে বিশ্বাস কী এবং আপনি বিশ্বাসে আছেন, আমি আপনাকে বলছি যে ঈশ্বরকে আমাকে এই

প্রশ্নগুলির উত্তর দেখাতে হয়েছিল কারণ, আপনার মতো, আমি ভেবেছিলাম যে আমি ইতিমধ্যে বিশ্বাস সম্পর্কে সমস্ত কিছু জানি৷ সুতরাং, দয়া করে সেই পরিশিষ্টটি পড়ার বিষয়টি বিবেচনা করুন যদিও এটি কেবল আপনার জন্য একটি পর্যালোচনা৷

#### কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

আপনার জন্য একটি দ্রুত পর্যালোচনা হিসাবে, বিশ্বাস হল আমাদের হৃদয়কে পুরোপুরি প্ররোচিত করা এবং স্বর্গ যা বলে তার সাথে একমত হওয়া৷ সেই চুক্তি, যাকে বিশ্বাস বলা হয়, স্বর্গকে আমাদের মধ্য দিয়ে, যারা বিশ্বাসে বিশ্বাস করে, পৃথিবীতে চলাফেরা করার আইনগত এখতিয়ার দেয়৷ বিশ্বাসের মাধ্যমে আমরা স্বর্গের এখতিয়ার ও কর্তৃত্ব প্রয়োগ করতে পারি এবং শয়তানের রাজ্যের বিরুদ্ধে আসতে পারি, স্থান দখল করতে পারি এবং এটিকে ঈশ্বরের রাজ্যের অধীনে আনতে পারি৷ ঈশ্বর যখন আমাকে ইব্রীয় ১১:৩২-৩৩ পদ পড়তে বলেছিলেন, তখন আমি বিশ্বাস সম্বন্ধে অনেক কিছু বুঝতে পেরেছিলাম৷ কিন্তু এটা ছিল সেই বাক্যের মধ্যবর্তী অংশ, যা আমার মনোযোগ আকর্ষণ করেছিল, যা তিনি আমাকে দেখতে চেয়েছিলেন৷

বিশ্বাসের মাধ্যমে তাঁরা বিভিন্ন রাজ্য জয় করেছিলেন, <u>ন্যায়বিচার প্রতিষ্ঠিত</u> করেছিলেন এবং প্রতিশ্রুত বিষয় লাভ করেছিলেনা

—ইবীয় ১১:৩৩

২০০৯ সালের সেই দিন সকালে যখন আমি সেখানে বসে সেই শাস্ত্রের দিকে তাকাচ্ছিলাম, আমি অবশেষে দেখলাম যে ঈশ্বর আমাকে কী বলতে চাইছেন। ঈশ্বর আমার কাছে যা পাওয়ার চেষ্টা করছিলেন তার সহজ ব্যাখ্যা আমি আপনাকে দিতে চাই। আমি নিম্নলিখিত উপমা দিয়ে এটি ব্যাখ্যা করব। ধরা যাক যে আপনি একটি চমৎকার ২০ একর জমি কিনেছেন। সেই জমিতে একটি ভাল ফসল কাটার জন্য আপনার প্রচুর আশা ছিল। যাইহোক, জমিটি বহু বছর ধরে নিষ্ক্রিয় ছিল এবং আগাছায় আচ্ছাদিত ছিল। সুতরাং, আপনাকে প্রথম যে কাজটি করতে হয়েছিল তা হ'ল সেই আগাছাগুলিকে আক্রমণ করা; তাদের যেতে ই হয়েছিল। তুমি তাদের কে পিটিয়ে দিয়েছ এবং নিচে নামিয়ে দিয়েছ। ইব্রীয় ১১ অধ্যায়ে উল্লেখিত আমাদের শাস্ত্রের ভাষা অনুসারে, আসুন আমরা একমত হই যে আপনি আগাছা জয় করেছেন। হ্যাঁ! এটি একটি দুর্দান্ত বিজয় এবং অনেক পরিশ্রমের কাজ ছিল। কিন্তু আপনি এটাও জানতেন যে আপনি তখনো কাজ শেষ করেননি।

আপনি বুঝতে পেরেছিলেন যে আপনি যদি জমিতে অন্য কিছু রোপণ না করেন, যদিও আপনি জমির মালিক ছিলেন, এটি মূলত আপনার কাছে মূল্যহীন ছিল৷ অতএব, আমাদের শাস্ত্রের পদগুলি ব্যবহার করে, যদি আপনি সেই মাটিতে সঠিক বীজ প্রয়োগ না করেন তবে আপনি কখনই ফসলের প্রতিশ্রুতি অর্জন করতে পারবেন না৷ আপনি সেখানে বসে এমন একটি ফসলের জন্য অপেক্ষা করবেন যা কখনই আসবে না৷

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

সুতরাং, আমি এটি এইভাবে বলতে চাই। একবার আপনি এটি জয় করার পরে, আপনাকে অবশ্যই এটি দখল করতে হবে। এটি দখল করার জন্য, আপনি সেখানে যা চান তা পরিচালনা করতে হবে। আপনি যদি সেখানে যা চান তা পরিচালনা না করেন তবে আপনার কেবল একটি ক্ষেত রয়েছে যেখানে কোনও আগাছা নেই এবং কোনও ফসল নেই, এবং আপনি কখনই সেই ফসলের প্রতিশ্রুতিটি উপলব্ধি করতে পারবেন না যা আপনার প্রয়োজন। এটি লিখুন কারণ এটি একটি খুব গুরুত্বপূর্ণ চিন্তাধারা।

#### আপনি যা প্রতিষ্ঠা করেন নাই তা আপনি কখনই দখল করতে পারবেন না!

আমি যা বলছি তার আরেকটি উদাহরণ দিই। ঈশ্বর যখন ইস্রায়েলের লোকদের মিশর থেকে বের করে এনেছিলেন, তখন তিনি এক শক্তিশালী হাত দিয়ে তা করেছিলেন। কিন্তু ফৌরন তার মন পরিবর্তন করে তাদের পিছনে এলো, এবং সে ভেবেছিল যে সে তাদেরকে সমুদ্রের উপর দাঁড় করিয়ে দিয়েছে। কিন্তু বাস্তবে, আমাদের উপলব্ধি করা উচিত যে, ঈশ্বরই তাদেরকে সমুদ্রের উপর দাঁড় করিয়েছিলেন। আপনি দেখুন, ঈশ্বরই তাদেরকে ঠিক সেই জায়গায় নিয়ে গিয়েছিলেন যেখানে তাদের সামনে সমুদ্র এবং ডান ও বাম দিকে পাহাড় থাকবে। ঈশ্বরই জানতেন যে ফৌরন ইতিমধ্যে তাদের ফিরিয়ে আনার পথে রয়েছে যখন তিনি মোশিকে বলেছিলেন যে তিনি তাদের কোথায় নিয়ে যাবেন।

ফৌরন যখন তাদের কাছে এসে সেখানে শিবির স্থাপন করল, তখন ইস্রায়েলের লোকেরা তাদের অবস্থা উপলব্ধি করল এবং নিজেদেরকে খুব খারাপ জায়গায় খুঁজে পেলা কিন্তু ঈশ্বরের একটা পরিকল্পনা ছিল, এমন একটা পরিকল্পনা যা তাদের উপর মিশরের দাবী চিরতরে শেষ করে দেবে। এবং আপনি জানেন গল্পটি কেমন: লোহিত সাগর বিভক্ত হয়ে গেছে, এবং তারা শুষ্ক ভূমিতে অতিক্রম করেছে! কিন্তু যখন ফৌরন ও তার সৈন্যরা পার হতে শুরু করল, তখন সমুদ্র হঠাৎ তাদের উপর দিয়ে বন্ধ হয়ে গেল এবং সবাই ডুবে গেলা এটি একটি মহান মুক্তি ছিলা এমন নয় যে ফৌরনকে পিছু হটতে এবং ইস্রায়েল জাতির কাছে গৌঁছানোর জন্য অন্য উপায় খুঁজতে বাধ্য করা হয়েছিল। না, তাদের পুরোপুরি নির্মূল করা হয়েছে। কিন্তু সেই মুক্তি যতই মহান হোক না কেন, এটি সত্যিই তাদের মোট গল্পের একটি খুব ছোট অংশ ছিল। তোমরা দেখ, এই মুক্তি কেবল বৃহত্তর কাহিনী, তাদের নিয়তি, এমন একটি জায়গার জন্য পথ তৈরি করেছিল যার জন্য তাদের সৃষ্টি করা হয়েছিল এবং দখল করার জন্য ডাকা হয়েছিল।

#### কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

সুতরাং, আসুন এই অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ নীতিটি বুঝতে পারি। মিসর থেকে তাদের উদ্ধার করা হয়েছিল কোথাও যাওয়ার জন্য, তাদের ভাগ্যের জায়গা। ফৌরন কেবল তাদের ভবিষ্যতকে বাধা গ্রস্ত করেছিল। এবং আপনার ক্ষেত্রেও একই অবস্থা। আপনার সমস্যাটি আপনার ভবিষ্যতের জন্য একটি বাধা মাত্র। যদিও মুক্তি আপনার গল্পের অংশ, তবে আপনি কোথায় যাচ্ছেন এবং আপনাকে যা দখল করতে বলা হয় তা আপনার আসল গল্প! এখন, মন্ডলী ঈশ্বরের মুক্তির ঘটনাটি উদযাপন করতে ভালবাসে কিন্তু বেশিরভাগ সময় বুঝতে ব্যর্থ হয় যে মুক্তি কেবল আমাদের দখলের জায়গাটি অনুসরণ করার জন্য মুক্ত করে।

আমরা দেখতে পাচ্ছি যে মিসরের হাত থেকে ইস্রায়েলের শক্তিশালী উদ্ধার কেবল শুরু ছিল, শেষ নয়৷ যদিও ফৌরনের দাসত্ব থেকে মুক্ত ছিল, তবুও তাদের প্রকৃতপক্ষে দখল করতে এবং প্রতিশ্রুতি উপভোগ করতে তাদের এখনও দীর্ঘ পথ পাড়ি দিতে হয়েছিল৷ বছরের পর বছর কেটে গেল, একটি নতুন প্রজন্ম জেগে উঠল, এবং শেষ পর্যন্ত তারা মরুভূমি অতিক্রম করে জর্ডান নদীতে এসেছিল৷ সেই নদীর ওপারে ছিল প্রতিশ্রুত ভূমি যা তারা সবাই তাদের সারা জীবনের কথা শুনেছিল৷ মোশি তাদের পিতা-মাতাকে মিসর থেকে বের করে আনার পর থেকে তারা সবাই এই স্বপ্ন দেখছিল৷ মনে রাখুন, মোশির সঙ্গে মিসর থেকে বেরিয়ে আসা প্রজন্ম তাদের বিদ্রোহের কারণে মরুভূমিতে মারা গিয়েছিল, কেবল যিহোশূয় ও কালেব ব্যতীত, যারা ঈশ্বরকে বিশ্বাস করেছিল৷

গল্পের এই মুহুর্তে, মোশি মারা গেছেন এবং যিহোশূয় এখন পরবর্তী প্রজন্মকে সেই মহান প্রতিশ্রুত দেশে নিয়ে যাচ্ছেন। যখন তারা যর্দন নদীর নিকটবর্তী হয়, তখন তারা দেখতে পায় যে এটি বন্যার পর্যায়ে রয়েছে এবং তারপরে এটি একটি প্রবাহিত শক্তিশালী নদী যা পারাপারের জন্য অনুপযুক্ত এবং বিপজ্জনক। কিন্তু আবার, ঈশ্বর যেমন মোশিকে লোহিত সাগর অতিক্রম করতে বলেছিলেন যখন এটি তাদের পথ বন্ধ করে দিয়েছিল বলে মনে হয়েছিল, ঈশ্বর যিহোশূয়কে এগিয়ে যেতে এবং নদী অতিক্রম করতে বলেছিলেন কিন্তু যাজকদের প্রথমে ওপারে পাঠাতে বলেছিলেন। ঈশ্বরের নির্দেশ অনুযায়ী জাতি পুরোহিতদের সামনে রওনা দেওয়ার জন্য সারিবদ্ধভাবে দাঁড়িয়ে ছিল এবং তাদের পায়ের আঙ্গলগুলি জল স্পর্শ করার সাথে সাথেই জল প্রবাহিত হওয়া বন্ধ হয়ে যায়।

লোহিত সাগর পারাপারের ঘটনার মতো তারা তা সারা জীবন ধরে শুনেছে, তারা একটি শুকনো নদীর তলদেশ অতিক্রম করেছে৷ কিন্তু তাদের পিতা-মাতার বিপরীতে, যারা ফৌরনের কাছ থেকে মুক্তি পেয়েছিল, এই জল পারাপার কোনও মুক্তি ছিল না৷ পরিবর্তে,

## অমল্পু ব্যবসা

এটি ছিল তাদের ভবিষ্যতের প্রতি ঈশ্বরের নির্দেশিত দায়িত্ব৷ হ্যাঁ, লোহিত সাগর যেমন তাদের পিতৃপুরুষদের মিশর থেকে বেরিয়ে আসার পথে বাধা হয়ে দাঁড়িয়েছিল, ঠিক তেমনি নদীও ছিল একটি বাধা৷ কিন্তু এই ক্ষেত্রে, এটি ঈশ্বরের শক্তি এবং ক্ষমতার সাক্ষ্য হিসাবে কাজ করবে যে তারা সেই প্রাচীরযুক্ত শহর এবং দৈত্যদের সামনে দাঁড়িয়ে ছিল৷ এটা সবসময় তাদের মনে করিয়ে দিত যে, ঈশ্বর এমন একটি পথ তৈরি করবেন যখন কোন উপায় নেই, তিনি তাদের সাথে থাকবেন, এবং তিনি তাদের প্রতি তাঁর প্রতিজ্ঞা পূরণ করবেন৷

সেই নদী পারাপার যত বড়ই হোক না কেন, তারা তখনও সেখানে ছিল না৷ যা প্রতিশ্রুতি দেওয়া হয়েছিল তা "অর্জন" করার আগে তাদের এখনও সেই জায়গায় ন্যায়বিচার প্রতিষ্ঠিত করতে হয়েছিল৷ আরেকটা বিষয় ব্যাখ্যা করা যাক৷ ন্যায়বিচার একটি আইনী শব্দ যার অর্থ আইনের প্রশাসন৷ তারা সেই দেশ দখল করতে এবং প্রতিজ্ঞা উপভোগ করার আগে এই পরিস্থিতিতে ঈশ্বরের নির্দেশ, তাঁর আইন প্রয়োগ করতে হবে৷ আমি উল্লেখ করতে চাই যে, যদিও ঈশ্বর তাঁর শক্তির আশ্চর্যজনক প্রদর্শনের মাধ্যমে তাদের এত দূর নিয়ে গেছেন, তবুও তারা কিছু দখল করছিল না৷ ঈশ্বর যা বলেছেন তা তাদের এখনও পরিচালনা করতে হবে বা প্রয়োগ করতে হবে এবং প্রয়োগ করতে হবে, যার অর্থ তাদের সেই স্থানটি দখল করতে হবে এবং দখল করতে হবে৷

দেখুন, তাদের বাবা-মা সেই ভুল করেছিলেন যা অনেক খ্রীষ্টিয়ান করে৷ তারা ঈশ্বরের শক্তি দেখেছিল; তারা যে মহান দেশের দিকে এগিয়ে যাচ্ছিল সে সম্বন্ধে প্রতিজ্ঞা শুনেছিল৷ কিন্তু তারা ভেবেছিল যে তাদের পরিত্রাণ দেখেই সব কিছু রয়ে গেছে৷ ঈশ্বর বাকিটা করতেন, এবং তারা সেখানে পা রাখত, তাদের ঠান্ডা চা হাতে নিত এবং বিশ্রাম নিত৷ না, তারা উপলব্ধি করতে পারেনি যে যা প্রতিশ্রুতি দেওয়া হয়েছিল তা অর্জনের জন্য তাদের ন্যায়বিচার প্রতিষ্ঠিত করতে হবে৷ যখন তারা উপলব্ধি করল যে তাদের জড়িত হতে হবে এবং প্রকৃতপক্ষে প্রাচীরবেষ্টিত শহর এবং বিশাল দেহীদের মুখোমুখি হতে হবে. তখন তাদের হৃদয় ভয়ে ঠান্ডা হয়ে গেল৷

ঈশ্বরও আমাকে এটাই দেখানোর চেষ্টা করছিলেন। "গ্যারি, তোমাকে সেখানে যেতে হবে এবং এই পরিস্থিতি মোকাবেলা করতে হবে। আমি এখানে যা করতে চাই তা আপনাকে প্রতিষ্ঠিত করতে হবে। আপনি জিজ্ঞেস করতে পারেন, "আপনি কি ভয় পেয়েছিলেন?

#### কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

হ্যাঁ, আমাকে ভয়ের সঙ্গে লড়াই করতে হয়েছে৷ আমার টিভি সম্প্রচারের নাম ফিক্সিং দ্য মানি থিং, এবং আমি আমার বন্ধুর কাছে ১০ লক্ষ টাকা ঋণি ছিলাম - যা আমি জানতাম যে কেবল তার কর্মীদের নয়, সমস্ত বিক্রেতাদেরও অর্থ প্রদানের প্রয়োজন ছিল যাদের নিজস্ব পরিবারের যত্ন নেওয়ার প্রয়োজন ছিল - এবং আমার কোনও ধারণা ছিল না যে এই ১০ লক্ষ টাকা কোথা থেকে আসবে৷

সেই সভা থেকে বাড়ি ফেরার পথে, যখন আমি বিমানবন্দরের মধ্য দিয়ে হাঁটছিলাম, ঈশ্বর আবার আমার সাথে কথা বললেন। আমি তাঁকে স্পষ্টভাবে বলতে গুনেছি, "তোমাদের কর্মীদের উপরে তুলুনা আমি জানতাম যে তিনি লোহিত সাগরে মোশি যা করেছিলেন তার কথা উল্লেখ করছিলেন যখন তিনি তার কর্মীদের উত্থাপন করেছিলেন এবং জল বিচ্ছিন্ন হয়ে গিয়েছিল। আমি এটাও জানতাম যে, কর্মচারীরা সেই কর্তৃত্বের প্রতিনিধিত্ব করেছিল যা মোশি জাতির নির্ধারিত নেতা হিসাবে পেয়েছিলেন। আমি তখন জানতাম যে ঈশ্বর আমাকে আমার কর্তৃত্বে দাঁড়াতে বলছেন। আমি এই পরিচর্যার প্রধান ছিলাম। এই পরিস্থিতিতে আমাকে ঈশ্বরের কর্তৃত্ব এবং প্রজ্ঞা পরিচালনা করতে হবে যদি আমি কখনও এটি থেকে বেরিয়ে আসতে চাই। আমার সেই নতুন ক্যাম্পাসের প্রতিশ্রুতি ছিল, কিন্তু যতক্ষণ না আমি দায়িত্ব গ্রহণ করি এবং ন্যায়বিচার প্রতিশ্বিত না করি, ততক্ষণ পর্যন্ত আমি পেশার সুবিধা পাব না৷ কাউকে সেখানে প্রবেশ করতে হবে এবং ঈশ্বরের সাহায্যে এই আর্থিক বিশৃঙ্খলার একটি সমাধান বের করতে হবে। আর সেই কেউ ছিলেন আমি, পরিচর্যার প্রধান!

নির্মাতার ১০ লক্ষ টাকার বিষয়ে, ঈশ্বর ড্রেন্ডাকে একটি পরিকল্পনা দিয়েছিলেন৷ আমরা জানতাম যে সেই আর্থিক সংকটের সময় আমাদের শহরে কোনও ব্যাংক ঋণ দেয়নি৷ এমনকি আমি আমার নিজের ব্যাংকে গিয়ে আমার বাড়ির বিপরীতে ১ কোটি টাকা ঋণ চেয়েছিলাম, যা কেবল মাত্র কিছু তহবিল পেতে সহায়তা করার জন্য প্রদান করা হয়েছিল কারণ আমি জানতাম যে অনেক লোক আমাদের অর্থ প্রদানের উপর নির্ভর করছে৷ আমি যা চেয়েছিলাম তার চেয়ে আমার বাড়ির মূল্য ছিল শত শত বেশি৷ আমার নিখুঁত ক্রেডিট এবং দুর্দান্ত নগদ প্রবাহ ছিল, কিন্তু তারা আমাকে ফোন করেছিল এবং বলেছিল যে তারা আমাকে প্রত্যাখ্যান করেছে৷ আমি বিশ্বাস করতে পারছিলাম না, কিন্তু সেই সময়ে পরিস্থিতি এমনই ছিল৷ ঈশ্বর ড্রেন্ডাকে বলেছিলেন যে আমাদের নির্মাতার ব্যাংকে যাওয়া উচিত এবং আমাদের মন্ডলীকে পুরো ১০ লক্ষ টাকা ধার দিতে বলা উচিত৷ আমরা কখনও এই ব্যাংকে যাইনি বা এর কথা শুনিনি, কিন্তু আমরা সেটাই করেছি৷ আপনি দেখুন, আমরা

## অসলপ্ত ব্যবসা

বুঝতে পেরেছিলাম যে আমাদের নির্মাতা যদি তার প্রয়োজনীয় ১০ লক্ষ টাকা না পান তবে তাকে দেউলিয়া হওয়ার জন্য মামলা করতে হতে পারে৷ তার একটি ব্যবসায়িক ক্রেডিট লাইন ছিল যা সর্বাধিক ছিল, এবং তার উপরে, তিনি এখনও বিভিন্ন বিক্রেতাদের কাছে হাজার হাজার টাকা পাওনা ছিলেন৷ আমরা বুঝতে পেরেছিলাম যে তার ব্যাংক ইতিমধ্যে সেই অর্থের বেশিরভাগের জন্য হুকে ছিল, এবং আমরা চেয়েছিলাম যে তারা সেই ঋণটি আমাদের কাছে হস্তান্তর করুক৷ যদি তারা আমাদের ঋণ অনুমোদন করে, তবে আমরা আমাদের নির্মাতাকে অর্থ প্রদান করব, এবং ব্যাংক, তার বিক্রেতা এবং কর্মীদের অর্থ প্রদানের জন্য তার তহবিল থাকবে৷ তারপরে দায়আমাদের কাছে স্থানান্তরিত হবে, এবং আমাদের নির্মাতা মুক্ত হবে৷ কিন্তু মনে রাখবেন, এই ব্যাংক আমাদের সম্পর্কে কিছুই জানত না৷

সুতরাং, আমরা কে ছিলাম, আমাদের ইতিহাস, আমাদের প্রবৃদ্ধির পূর্বাভাস এবং কেন তারা তাদের ১০ লক্ষ টাকা ফেরত দেওয়ার জন্য আমাদের বিশ্বাস করতে পারে তার একটি উপস্থাপনা একত্রিত করেছি৷ আমি যেমন বলেছি, আমরা এর আগে কখনও এই ব্যাংকে যাইনি এবং ঋণ কর্মকর্তার সাথে কখনও দেখা করিনি৷ কিন্তু আমরা সেদিন আমাদের উপস্থাপনা করেছিলাম এবং ব্যাখ্যা করেছিলাম যে কেন আমরা মনে করি যে আমাদের ১০ লক্ষ টাকা দেওয়া তাদের সর্বোত্তম স্বার্থে ছিল। যখন আমরা আমাদের মামলা শেষ করলাম্ তখন তিনি বললেন্ "আন্ডাররাইটিং ছাড়াই ৫০ লক্ষ টাকা পর্যন্ত একটি চেক লেখার অধিকার আমার আছে." এবং তিনি একটি চেক বের করলেন এবং ঘটনাস্থলেই আমাদের মন্ডলীতে এটি লিখে দিলেন৷ তিনি তখন বলেছিলেন, "আমি আপনার অনুরোধটি প্রক্রিয়া করার পরে আগামী সপ্তাহে আপনাকে বাকি ৫০ লক্ষ টাকা দেব৷ সত্য গল্প: আন্ডাররাইটিং ছাড়াই, কোনও আবেদন পত্র পুরণ না করে, তিনি ঘটনাস্থলে আমাদের ৫০ লক্ষ টাকা চেক লিখেছিলেন৷ ড্ৰেন্ডা এবং আমি হতবাক হয়ে সেখানে বসে ছিলাম যখন তিনি আমাদের চেকটি দিয়েছিলেন৷ কিন্তু দয়া করে আমার কথা শুনুন: আমরা যদি এই প্রক্রিয়াটি প্রতিষ্ঠিত না করতাম তবে এটি কখনই ঘটত না৷ দ্বিতীয়ত, আমাদের ব্যাংকারের সাথে দেখা করার প্রয়োজন ছিল৷ কেন? কারণ আমরা পরিচর্যার প্রধান হওয়ার পর থেকে পরিচর্যার কর্মী, কর্তৃত্ব এবং অভিষিক্তদের বহন করেছি। আমি আমার একজন কর্মীকে এটা করার জন্য পাঠাতে পারতাম না৷ আমি নিশ্চিত যে আমি যদি এটি করতাম তবে তারা এই চেকটি নিয়ে বেরিয়ে যেত না। এটা করার জন্য ঈশ্বরের কাছ থেকে একটি পরিকল্পনা নিয়ে আমাকে আমার কর্মীদের, আমার কর্তৃত্ব বাড়াতে হয়েছিল৷

## কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

আমাকে আরও বলতে দিনা কিভাবে এই ৩০ লক্ষ টাকার টিভি চালু করার জন্য প্রদর্শিত হয়েছিল? ঠিক আছে, এটি নিজেই একটি দীর্ঘ গল্প, তবে আমি এটি ছোট করে বলবা আটলান্টার কেউ একজন একটি ছোট পুস্তিকার একটি অনুলিপি পেয়েছিল যা আমি বেশ কয়েক বছর আগে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসার বিষয়ে লিখেছিলামা আমরা তখনও টিভিতে

ছিলাম না, রেডিওতে ছিলাম না এবং সেই সময় আটলান্টায় আমাদের কোনও অফিস বা সহযোগী ছিল না৷ আমাদের ওহাইও অফিস থেকে আমার একজন কর্মচারী আটলান্টা বিমানবন্দরের মধ্য দিয়ে ভ্রমণ করছিলেন এবং বিমানে পড়ার জন্য আমার বইটি নিয়ে গিয়েছিলেন৷ তিনি যখন বিমানবন্দরে অপেক্ষা করছিলেন, তখন সেখানকার এক ব্যক্তি তার হাতে বইটি দেখতে

এটা করার জন্য ঈশ্বরের কাছ থেকে একটি পরিকল্পনা নিয়ে আমাকে আমার কর্মীদের, আমার কর্তৃত্ব বাড়াতে হয়েছিল৷

পান এবং এটি সম্পর্কে জিজ্ঞাসা করেন৷ আমার কর্মচারী, যিনি এটি পড়া শেষ করেছিলেন, বলেছিলেন যে তিনি এটি পেতে পারেন৷

এই লোকটি বইটি পড়েছিল এবং এতে এতটাই মুগ্ধ হয়েছিল যে সে আমাকে ফোন করেছিল এবং বলেছিল যে সে এটি পছন্দ করে৷ তিনি বইটি দেখে এতটাই মুগ্ধ হয়েছিলেন যে তিনি আমাকে এটি সম্পর্কে কথা বলার জন্য একটি জাতীয় টেলিভিশন সম্প্রচারে থাকার ব্যবস্থা করেছিলেন৷ শোয়ের প্রযোজকরা শো চলাকালীন তাদের দর্শকদের কাছে আমার সামগ্রী সরবরাহ করতে চেয়েছিলেন এবং আমাদের জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে আমরা প্রয়োজনীয় উপাদান তৈরী করতে পারি কিনা এবং অবশ্যই, আমরা হ্যাঁ বলেছি৷ আশ্চর্যজনকভাবে, সেই শোটি এত বেশি পণ্য বিক্রি করেছিল যে সেই একটি টিভি উপস্থিতি থেকে মুনাফা আমাদের টিভি সম্প্রচার শুরু করার জন্য পুরো ব্যয়ের এক তৃতীয়াংশের জন্য অর্থ প্রদান করেছিল৷

দ্বিতীয়ত, আমার মন্ডলীর এক ব্যক্তি রবিবার সকালের প্রার্থনার পরে আমার কাছে এসেছিলেন এবং আমাকে টিভির জন্য ১২৬,০০,০০০ টাকা দিয়েছিলেন৷ এটা নিঃসন্দেহে বিস্মায়কর ছিল৷ এই লোকটি আমাদের মন্ডলীতে পুরোপুরি ভগ্নচূর্ণ হৃদয়ে এসেছিল এবং মাত্র কয়েক বছর আগে তাকে তার অ্যাপার্টমেন্ট থেকে উচ্ছেদ করা হয়েছিল৷ কিন্তু রাজ্য সম্বন্ধে আমার শিক্ষা শোনার সঙ্গে সঙ্গে তাঁর জীবন বদলে যেতে শুরু করে৷ তিনি বেশ কয়েকটি ব্যবসা গড়ে তুলেছিলেন যা তাকে সত্যিই সমৃদ্ধ করেছিল৷

## অমল্প ব্যবসা

এবার, আপনি এই গল্পে প্রক্রিয়াটি দেখতে পারেন৷ আমি কেবল মেইলবক্সে যাইনি এবং সবকিছু কভার করার জন্য একটি চেক ছিল৷ আমাকে সেই টিভি সম্প্রচারের জন্য বিশদ এবং প্রক্রিয়াগুলি পরিচালনা করার প্রক্রিয়ার মধ্য দিয়ে যেতে হয়েছিল, যা আমাকে সেই তহবিলগুলি ধরতে সক্ষম করেছিল৷ আমাকে সেখানে প্লেনে যেতে হয়েছিল এবং তারপরে আসল ট্যাপিং করতে হয়েছিল৷ এই গল্পে আমার ভূমিকা ছিল৷

ইব্রীয় ১১:৩৩ পদ সম্বন্ধে প্রার্থনায় ঈশ্বর আমাকে যে বিষয়টি দেখতে সাহায্য করার চেষ্টা করছিলেন তা হল, বিশ্বাসের প্রয়োজন আছে, কিন্তু সবকিছুর প্রয়োজন নেই৷ প্রতিশ্রুতি অর্জনে আমাদের ভূমিকা রয়েছে৷

#### ঈশ্বর মাছ আনতে পারেন, কিন্তু আমাদের তাদের ধরতে হবে!

সুতরাং, আসুন এটিকে একটু বিভক্ত করা যাক। অধিকার অর্থ হ'ল আপনি যে কোনও কিছু দখল করেছেন তার উপর আপনার আইনী আধিপত্য প্রয়োগ এবং বজায় রাখা, এমন কিছু যা আপনার আইনী এখতিয়ারের অধীনে রয়েছে। পাকরাও করা অর্থ এমন কিছু নয় যা আপনি সংঘাত বা বলপ্রয়োগের মাধ্যমে দখল করেছেন, যদিও এর অর্থ এটি হতে পারে। উদাহরণস্বরূপ, কেবল মাত্র এক টুকরো জমির জন্য অর্থ প্রদান সেই জমিটি দখল করে এবং এটি আপনার আইনী এখতিয়ারে নিয়ে আসে। কিন্তু আবার, আপনি যদি সেই জমির উপর আপনার ইচ্ছাকে শাসন না করেন তবে এটি সুপ্ত এবং অকেজো থাকবে। তাহলে প্রশাসন কি? অভিধান অনুসারে, এটি একটি কাজ্ক্ষিত ফলাফলের দিকে কিছু পরিচালনা করার কাজ বা প্রক্রিয়া।

ইব্রীয় ১১ অধ্যায়ে আমাদের পাঠ্য আমাদের বলছে যে, আমরা যদি ঈশ্বরের প্রতিজ্ঞাপুলি উপভোগ করতে চাই তবে আমাদের ন্যায়বিচার প্রতিষ্ঠা করতে হবে৷ এর সহজ অর্থ হল যে, কোন পরিস্থিতিতে ঈশ্বর কী চান, তাঁর বাক্য, তাঁর আইন যা বলে তা আমাদের প্রয়োগ করতে হবে৷ আমাদের নিজস্ব ভূমির ক্ষেত্রে, এর অর্থ হ'ল আমরা সেই ভূমিতে যা ঘটতে দেখতে চাই তা প্রয়োগ করি৷

আপনার ব্যবসা বা জীবনে এই নীতিটি প্রয়োগ করার জন্য, এর অর্থ প্রক্রিয়াটি পরিচালনা করা, যা আপনার আইনী এখতিয়ারের অধীনে থাকা কোনও কিছু থেকে আপনি যে কাজ্ফিত ফলাফল আশা করছেন তা আনবে৷

## কৃতদাসেরা স্বপ্ন দেখে না

এখানেই মানুষ সাধারণত ভূল করে৷ তারা বুঝতে পারে না যে প্রতিশ্রুতি দখলের ক্ষেত্রে তাদের ভূমিকা রয়েছে৷ আর মনে রাখবেন, আপনি যা প্রতিষ্ঠিত করেন না তা আপনি কখনই দখল করতে পারবেন না৷ বেশিরভাগ লোকেরা কেবল বিশ্বাসের উপর নির্ভর করে এবং আশা করে যে ঈশ্বর সমস্ত কাজ করবেন৷ কিন্তু এভাবে কাজ করে না৷

ড্রেন্ডা এবং আমার ৫৫ একরেরও বেশি জায়গায় ৭,০০০ বর্গফুটেরও বেশি জায়গা নিয়ে একটি দুর্দান্ত বাড়ি রয়েছে যা আমরা প্রায় ২৫ বছর আগে তৈরি করেছিলাম৷ সেই সময়ে, আমরা কেবল ঋণ থেকে বেরিয়ে আসছিলাম এবং রাজ্য সম্বন্ধে

# ..আপনি যা প্রতিষ্ঠিত করেন না তা আপনি কখনই দখল করতে পারবেন না৷

শিখছিলাম, তাই আমরা নিজেরাই অনেক কাজ করতে যাচ্ছিলাম৷ আমরা আমাদের বাড়িটি ফ্রেম করার জন্য এবং এটি শুকানোর জন্য একজন ঠিকাদার নিয়োগ করেছি, এবং আমরা বাকিগুলি করতে বা সাধারণ চুক্তি করতে যাচ্ছি৷ এবং আমি বলতে চাই যে আমরা একটি বাড়ি নির্মাণ সম্পর্কে কিছুই জানতাম না, এবং আমি কিছুই বোঝাতে চাই না৷ সুতরাং, আমরা কীভাবে আপনার নিজের বাড়ি তৈরি করবেন সে সম্পর্কে একটি বই কিনেছিলাম এবং আমরা চলে গিয়েছিলাম৷ আমরা কি নির্বোধ ছিলাম, নাকি কী? যাই হোক, আমরা সেটাই করেছি৷ আমি বাড়ির সমস্ত বৈদ্যুতিক কাজ করেছি, এবং তবুও সেই সময়, আমার কোনও ধারণা ছিল না যে ১২:২ তারের পরিমাপের মানে কী৷ আমি বিদ্যুৎ সম্পর্কে কিছুই জানতাম না৷ আমাদের এক বন্ধু ছিল যিনি প্লাম্বিংয়ে সহায়তা করেছিলেন৷ আমরা টাইল ফ্লোরগুলি করেছি (ড্রেন্ডা সেগুলি করেছিলেন), আমরা খাদ খনন করেছি, সমস্ত ফিক্সচার ইনস্টল করেছি, পুরো বাড়িটি রঙ করেছি এবং আরও অনেক কিছু৷

এক রাতে আমি ক্লান্ত হয়ে পড়েছিলাম৷ সেই সময়, আমরা আমাদের মন্ডলীর পালক ছিলাম, আমার ব্যবসার জন্য প্রতি সন্ধ্যায় সেল কল করতাম, প্রতি রাতে বাড়িতে কাজ করার জন্য দেরি করে জেগে থাকতাম, এবং আমি ক্লান্ত হয়ে পড়েছিলাম৷ একদিন, আমি প্রভুর কাছে এই বিষয়ে অভিযোগ করতে শুরু করলাম, এবং তিনি বললেন, "আচ্ছা, তুমি কীভাবে আশা করেছিলেন যে এই বাড়িটি এখানে আসবে? হ্যাঁ, আমার মনে হয় আমি সত্যিই এটি চেয়েছিলাম৷ কিন্তু এই বাড়িটি এখানে এবং আমরা কীভাবে এটি তৈরি করেছি তার জন্য অর্থ প্রদান করা হয়েছে৷ আমরা বহু টাকা সঞ্চয় করেছি৷ সর্বোপরি, আমাদের সমস্ত বাচ্চারা সাহায্য করেছে, এবং এটি আমাদের সকলের জন্য একটি বিশেষ জায়গা৷

## ঈশ্বর তাঁর দায়িত্ব পালন করবেন, কিন্তু তাঁর প্রতিজ্ঞাগুলি উপভোগ করার জন্য আমাদের অবশ্যই আমাদের অংশগুলি করতে হবে।

ঈশ্বর আমাকে বলেছিলেন যে প্রশাসন গতিবৃদ্ধির একটি প্রধান চাবিকাঠি! হ্যাঁ, এটি অধিকারর বিরক্তিকর বিবরণ, তবে এটি করতে হবে। আমার একটি বাড়ি আছে, এবং এটি উপভোগ করতে অনেক প্রশাসনিক কাজের প্রয়োজন। বাড়ির কাজ করার জন্য ট্যাক্স, রক্ষণাবেক্ষণ এবং মেরামত সবই করতে হবে।

সুতরাং আপনার গতিবৃদ্ধির জন্য চালিকা শক্তি কেন এত গুরুত্বপূর্ণ? কেন তা ব্যাখ্যা করার জন্য আমি একটি উদাহরণ ব্যবহার করি৷ আপনি কি কখনও ইঞ্জিনকে নিয়ন্ত্রণ করে কোন গাড়ি চালিয়েছেন? আপনি অ্যাকসেলারেটরটিকে যতই নীচে চাপ দিন না কেন, এটি দ্রুত যাবে না৷ আপনি দেখুন, কার্বুরেটরটি ইঞ্জিনে কেবল মাত্র একটি নির্দিষ্ট জ্বালানী প্রবাহ পরিচালনা করার জন্য ডিজাইন করা হয়েছিল এবং আপনি যতই দ্রুত যেতে চান না কেন, এর কোনও পার্থক্য থাকে না৷ যতক্ষণ না আপনি চালিকা শক্তির নিয়ন্ত্রণ পরিবর্তন করেন, ততক্ষণ আপনি সীমাবদ্ধ৷

আর এখানেই অনেক লোক রয়েছে, দ্রুত যেতে চায়, কিন্তু সবকিছু প্রশাসনিক সমস্যার সাথে আটকে আছে৷

আমার বক্তব্য প্রমাণ করার জন্য, আমি আপনাকে একটি প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করতে চাই: "ফৌরন কেন যোষেফকে মিসরীয় জাতির দায়িত্ব দিয়েছিল?" আমি জানি অধিকাংশ লোক কি বলবে: "যোষেফ ক্রেন্সিন্সের ক্রেপ্রক্রমাখনা করত্যে সক্ষম হয়েছিল"৷ কিন্তু তারা ভূলা আমাকে দেখাতে দিনা

"আমি ফরৌণকে যেমনটি বললাম তা ঠিক এরকম: ঈশ্বর যা করতে চলেছেন তা তিনি ফরৌণকে দেখিয়েছেন৷ মিশর দেশে অতিপ্রাচুর্যময় সাতটি বছর আসতে চলেছে, কিন্তু তার পিছু পিছু দুর্ভিক্ষকবলিত সাতটি বছর আসবে৷ তখন মিশরের সব প্রাচুর্য মানুষ ভুলে যাবে, এবং দুর্ভিক্ষ দেশটিকে ধ্বংস করে দেবে৷ দেশের প্রাচুর্যকে কেউ মনে রাখবে না, কারণ যে দুর্ভিক্ষ সেটির পিছু পিছু আসতে চলেছে তা খুব ভয়াবহ হবে৷ ফরৌণকে দুটি আকারে স্বপ্রটি দেওয়ার কারণ হল এই যে বিষয়টি ঈশ্বর দ্বারা অটলভাবে নিশ্চিত হয়ে আছে, এবং অচিরেই ঈশ্বর তা বাস্কবায়িত করবেন৷

আর এখন ফরৌণ একজন বিচক্ষণ ও বুদ্ধিমান লোক খুঁজে বের করুন এবং তার হাতে মিশর দেশের দায়িত্ব তুলে দিনা প্রাচুর্যময় সাত বছর ধরে মিশরে উৎপন্ন শস্যের এক-পঞ্চমাংশ আদায় করার জন্য ফরৌণ সারা দেশে ভারপ্রাপ্ত কর্মকর্তাদের নিয়োগ করুনা তাঁরা আগামী এই সুন্দর বছরগুলিতে যেন খাদ্যশস্য সংগ্রহ করেন এবং ফরৌণের কতৃর্ভের অধীনে সেই শস্য মজুত করে যেন নগরগুলিতে খাদ্যভাগুর গড়ে রাখেনা মিশরের উপর দুর্ভিক্ষকবলিত যে সাতটি বছর নেমে আসতে চলেছে, সেই সময় ব্যবহারের উপযোগী করে দেশের জন্য এই খাদ্যশস্য মজুত করে রাখতে হবে, যেন দেশটি সেই দুর্ভিক্ষ দ্বারা ধ্বংস হয়ে না যায়"।

ফরৌণের ও তাঁর সব কর্মকর্তার কাছে <mark>সেই পরিকল্পনাটি</mark> বেশ ভালো বলে মনে হলা

—আদিপুস্তক ৪১:২৮-৩৭

না, এর কারণ এই নয় যে, যোষেফ ফৌরনের স্বপ্নের ব্যাখ্যা দিতে পেরেছিলেন৷ এটি যোষেফকে ফৌরনের সাথে কথা বলার বিশ্বাসযোগ্যতা এবং প্ল্যাটফর্ম দিয়েছিল, কিন্তু এটি তার বিশদ প্রশাসনিক পরিকল্পনা ছিল যা ফৌরনের মনোযোগ আকর্ষণ করেছিল এবং তাকে এই কাজটি দিয়েছিল৷ আমি এখানে একটি ঘটনা উল্লেখ করি:

মিসরকে বাঁচিয়েছে প্রশাসন! আর সেই প্রশাসনই আপনাকে বাঁচাবে৷

২০০৯ সালে যেদিন ঈশ্বর আমাকে ইব্রীয় ১১:৩২-৩৩ পদ দেখিয়েছিলেন এবং প্রশাসন কতটা গুরুত্বপূর্ণ ছিল সে সম্বন্ধে আমার সাথে কথা বলেছিলেন, তিনি আমাকে যিশাইয় ৫৪ অধ্যায়ে যেতে বলেছিলেন। সেখানে, তিনি আমাকে গতিবৃদ্ধি করার একটি গল্প দেখিয়েছিলেন যা প্রশাসনের পাশাপাশি আমারও বুঝতে হবে। ঠিক আছে, প্রকৃতপক্ষে, যিশাইয় ৫৪ অধ্যায়ে তিনি আমাকে যা দেখিয়েছিলেন তার একটি বড় অংশ ছিল প্রশাসন, কিন্তু আরও বিশদ ছিল যা তিনি আমাকে দেখাতে চেয়েছিলেন। সেই সময়, আমি চারটি জিনিস চিহ্নিত করেছিলাম যা আরও অঞ্চল বৃদ্ধি এবং গ্রহণের জন্য অবশ্যই করা উচিত। প্রশাসন ছিল চারটির মধ্যে একটি। আমি এই চারটি পদক্ষেপকে গতিবৃদ্ধির জন্য চারটি সূত্র হিসেবে দেখিয়েছিলেন। আমি বছরের পর বছর ধরে এই চারটি সূত্র বেশ কয়েকবার শিখিয়েছি, এবং এগুলি এই বইয়ে নয়টি সূত্রের মধ্যে চারটি হিসাবে অন্তর্ভুক্ত করা হয়েছে যা আমি সময়ের সাথে সাথে শিখেছি।

২০১৫ সালে আমার ৬০ বছর পূর্ণ হয়েছিল, এবং আমার জন্মদিনে, প্রভু আমার জীবনের পরবর্তী ১০ বছর সম্পর্কে স্বপ্নে আমার সাথে কথা বলেছিলেন৷ ২০০৬ সালে আলবেনিয়ায় থাকাকালীন তিনি আমাকে যে নির্দেশনা দিয়েছিলেন তা তিনি আমাকে স্মরণ করিয়ে দিয়েছিলেন, যেখানে তিনি আমাকে জাতিসমূহের কাছে গিয়ে আর্থিক আশীর্বাদের তাঁর চুক্তি শিক্ষা দিতে বলেছিলেন৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে আমি আমার ৬০ তম এবং আমার ৭০ তম জন্মদিনের মধ্যে আমার আগের সমস্ত পরিচর্যার বছরগুলিতে সম্মিলিতভাবে যা আর্জন করেছি তার চেয়ে বেশি কাজ করব৷ বাহ! আমার মনে আছে এটা অসাধারণ ছিল৷ অবশ্যই, আমি ইতিমধ্যে প্রতিশ্রুতিবদ্ধ ছিলাম এবং সেই মিশনের প্রতি বিশ্বস্ত থাকার জন্য ব্যস্ত ছিলাম, তবে এটি অবশ্যই উৎসাহজনক ছিল৷

ড্রেন্ডা এবং আমি ঈশ্বরকে আমাদের জীবনের সেই সময় পর্যন্ত বেশ কিছু আশ্চর্যজনক কাজ করতে দেখেছি। আমরা প্রচার ও শিক্ষা দানের জন্য বিশ্ব ভ্রমণ করেছি। আমরা দৈনিক টিভিতে গিয়েছিলাম, যা বিশ্বের প্রতিটি টাইম জোনে প্রচারিত হয়েছিল। আমাদের মন্ডলী হাজার হাজারে উন্নীত হয়েছিল, এবং আমরা অগণিত জীবনকে পরিবর্তিত হতে দেখেছি। আমরা এমন লোকদের দেখেছি যাদের ডাক্তাররা বলেছিলেন যে সুস্থ হয়ে স্বাভাবিক জীবনে ফিরে আসার জন্য চার ঘন্টা সময় রয়েছে। আমরা দেখেছি হাসপাতালে মৃত ঘোষণা করা ব্যক্তিদের জীবিত করা হয়েছে এবং যারা আজ জীবিত এবং ভাল আছেন। আমরা দেখেছি যে টিউমারগুলি অদৃশ্য হয়ে গেছে এবং পক্ষাঘাতগ্রস্তদের পরের দিন উঠে কাজে ফিরে যেতে দেখেছি। নিঃসন্দেহে, সবচেয়ে রোমাঞ্চকর বিষয় ছিল হাজার হাজার মানুষকে ঈশ্বরের রাজ্য কতটা চমৎকার তা আবিষ্কার করতে দেখা, ঈশ্বরের কাছে তাদের হুদয় উৎসর্গ করা এবং তারপর তাদের জীবনকে সম্পূর্ণরূপে রূপান্তরিত হতে দেখা। এটি একটি অবিশ্বাস্য সুযোগ ছিল। সুতরাং, আমি উত্তেজিত হয়েছিলাম যখন তিনি বলেছিলেন যে আগামী ১০ বছর আমরা ইতিমধ্যে যা দেখেছি তার চেয়েও বড় কিছু হতে চলেছে!

তবে ২০১৬ সালের অক্টোবরে ঘটে ছিল অস্বাভাবিক কিছু ঘটনা৷ প্রভু আমার সাথে প্রশাসন এবং পূর্বে যে চারটি সূত্র দেখিয়েছিলেন তা সম্বন্ধে আবার কথা বললেন৷

একদিন সকালে, একজন স্বর্গদৃত আমার শয়নকক্ষে এসে মাত্র চারটি শব্দ বলেছিলেন, "তোমার একটি কাজ আছে"। আমি আসলে দৃতকে দেখিনি, কিন্তু আমি তাকে কথা বলতে শুনেছি। আমি যখন পবিত্র আত্মাকে জিজ্ঞেস করলাম যে, এটা কি তাঁর কণ্ঠস্বর, যা আমি শুনেছি, তিনি বললেন, "না, এটা তোমার দৃত"। ঠিক আছে, এটি দুর্দান্ত ছিল, তবে সেই সময়ে, আমি কিছুটা বিভ্রান্ত ছিলাম কারণ আমি ইতিমধ্যে জানতাম যে আমার একটি কাজ রয়েছে এবং আমি সত্যিই এটিতে কাজ করতে ব্যস্ত ছিলামা সুতরাং, আমি ভাবতে শুরু করলাম যে দৃত কী বলেছিলেন এবং কেন তিনি এটি বলেছিলেন। আমি আবার ভেবেছিলাম যখন দৃত কথা বলেছিলেন এবং এমন কোনও বিবরণ তুলে ধরার চেষ্টা করেছিলেন যা আমাকে ইঙ্গিত দিতে পারে। আমার মনে পড়ে ছিল যে তার কণ্ঠস্বরের পিছনে একটি জরুরী এবং কর্তৃত্ব ছিল৷ আমি বুবতে পেরেছিলাম যে তিনি বলছেন যে আলবেনিয়ায় ঈশ্বরের কাছ থেকে আমি যে দায়িত্ব পেয়েছি তা অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ এবং সেই সময়টি সংক্ষিপ্ত ছিল৷ আমার মনে হয় আমি তার কথাগুলি ব্যাখ্যা করতে পারি যাতে মনোনিবেশ এবং সংকল্পবদ্ধ থাকা এবং এটি সম্পন্ন করা যায়৷

সেই দিনের পরে, আমি প্রার্থনা করতে শুরু করেছিলাম যে কীভাবে দ্রুত এগিয়ে যাওয়া যায় এবং আমি আমার কাজটি সম্পন্ন করতে আমার কী করা উচিত। স্বর্গদূত আবির্ভূত হওয়ার কয়েক মাস পরে আমি এই বইটি সম্পর্কে স্বপ্ন দেখেছিলাম, যেমনটি আমি শেষ অধ্যায়ে উল্লেখ করেছি৷ এই স্বপ্নে, আমি এই বইটি দেখেছি, আমি শিরোনাম দেখেছি, এবং আমি অধ্যায়ের শিরোনাম দেখেছি৷ স্বপ্নে, আমি অনুভব করলাম যে প্রভু বলেছেন যে এই নয়টি সূত্রের গতিবৃদ্ধি করার জন্য আমাকে শিখতে হবে এবং আয়ত্ত করতে হবে যদি তিনি আমার হৃদয়ে যা কিছু অর্জন করেছেন তা দিয়ে আমার দৌড় শেষ করতে চাই৷ আমি বলছি না যে এই নয়টি সূত্রই একমাত্র সূত্র যা গতিবৃদ্ধিকে নিয়ন্ত্রণ করে, কিন্তু তিনি আমাকে বলেছিলেন যে এগুলিই আমার আয়ত্ত করা দরকার এবং এই বইয়ে রাখাও দরকার৷

## স্বপ্নে, তিনি এই নয়টি ক্ষেত্ৰকে বলেছিলেন যে, আমাকে "গতিবৃদ্ধির জন্য নয়টি সূত্র " শিখতে হবে৷

আমি প্রথম চারটি সূত্রকে চিনতে পেরেছিলাম কারণ তিনি ইতিমধ্যে আমাকে সেগুলি শিখিয়েছিলেন এবং আমি বছরের পর বছর ধরে সেগুলি শিখিয়েছি৷ এবং প্রকৃতপক্ষে, আমি যে বইয়ের অধ্যায়গুলি দেখেছি তার অনুসারে এই চারটি সূত্রই ছিল প্রথম চারটি সূত্র যা আমি বইটিতে আলোচনা করার কথা ছিল৷ এই স্বপ্ন পাওয়ার পরে, আমি অধ্যয়ন শুরু করি এবং তিনি আমাকে যে পাঁচটি সূত্র দেখিয়েছিলেন তা নোট তৈরি করতে শুরু করি৷ সেই গবেষণায়, আমি দেখেছি যে আমার ব্যক্তিগত এবং পরিচর্যা জীবনে আমাকে সত্যিই অনেক গুলি বিষয়ে কাজ করতে হয়েছিল, যে জিনিসগুলিতে কিছুটা পরিবর্তন করা দরকার৷

সেই স্বপ্ন দেখার পরে, আমি বইটি লিখতে খুব উত্তেজিত ছিলাম৷ আমি ভেবেছিলাম এত নাটকীয় এবং স্পষ্ট স্বপ্নের পরে, আমার যত তাড়াতাড়ি সম্ভব শুরু করা উচিত, তবে আমি জানতাম যে আমি এখনও প্রস্তুত নই কারণ আমার আগে আরও অনেক কিছু শেখার ছিল৷ এখন, স্বপ্ন দেখার ছয় বছর পরে, আমি বইটি লিখছি, এবং সেই স্বপ্নটি পূরণ হতে দেখে আমি খুব উত্তেজিত৷ কিন্তু গতিবৃদ্ধির জন্য প্রকৃত নয়টি সূত্রের মধ্যে প্রবেশ করার আগে, আমাকে কিছু ভিত্তি স্থাপন করতে হবে এবং আপনাকে যিশাইয় ৫৪ অধ্যায়ে নিয়ে যেতে হবে, যেখানে ঈশ্বর গতিবৃদ্ধির জন্য প্রথম চারটি সূত্র প্রকাশ করেছিলেন৷

"গান গাও, ওগো বন্ধ্যা নারী, তুমি, যে কখনও সন্তানের জন্ম দাওনি; সংগীতে ফেটে পড়ো, আনন্দে চিৎকার করো, যারা কখনও প্রসবযন্ত্রণা ভোগ করোনি; কারণ যার স্বামী আছে, সেই নারীর চেয়ে, যে নারী পরিত্যক্তা, তার সন্তান বেশি," সদাপ্রভু একথা বলেনা

"তোমার তাঁবুর স্থান আরও প্রশস্ত করো, তোমার তাঁবুর পর্দাগুলি আরও প্রসারিত করো, খরচের ভয় কোরো না; তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো, তোমার গোঁজগুলি আরও শক্ত করো। কারণ তুমি ডান ও বাঁ, উভয় দিকে প্রসারিত হবে; তোমার বংশধরেরা জাতিসমূহকে অধিকারচ্যুত করবে ও তাদের পরিত্যক্ত নগরগুলিতে বসবাস করবে"।

—যিশাইয় ৫৪:১-৩

এখানে আমরা এমন একজন মহিলার সম্পর্কে একটি ভবিষ্যদ্বাণী দেখতে পাই যিনি বন্ধ্যা এবং স্বামী নেই তবুও এমন একজন মহিলার চেয়ে বেশি সন্তান রয়েছে যার স্বামী রয়েছে, সকলেই শ্রমে না গিয়ে৷ আমি মনে করি এটি আপনার মনোযোগ আকর্ষণ করা উচিত৷ আপনার প্রথম চিন্তা হওয়া উচিত, এটি কীভাবে ঘটতে পারে? আমি মনে করি আমরা ৫৩ অধ্যায় দেখে সেই প্রশ্নের উত্তর বুঝতে শুরু করতে পারি৷ অধ্যায় ৫৩ হল যীশু সম্বন্ধে একটি ভবিষ্যদ্বাণী, তিনি কী করতে এসেছিলেন এবং কীভাবে তিনি আমাদের সকলের জন্য পাপের মূল্য পরিশোধ করেছিলেন৷

আসুন আমি আপনাকে ৫৩ অধ্যায়ের কিছুটা দেখাই এবং দেখুন আপনি একমত কিনা৷

সত্যিই তিনি আমাদের দুর্বলতা সকল তুলে নিয়েছেন এবং আমাদের সকল দুঃখ বহন করেছেন, তবুও, আমরা মনে করলাম, ঈশ্বর তাঁকে শাস্তি দিয়েছেন, তিনি আহত ও নিপীড়িত হয়েছেন। কিন্তু তিনি আমাদের অপরাধের জন্য বিদ্ধ, আমাদের অধর্ম সকলের জন্য চূর্ণ হয়েছেন; আমাদের শান্তিলাভের জন্য তাঁকে শাস্তি ভোগ করতে হল, আর তাঁর ক্ষতসকলের দ্বারা আমরা আরোগ্য লাভ করলাম।

আমরা সবাই মেষদের মতো বিপথগামী হয়েছিলাম, প্রত্যেকেই নিজের নিজের পথে চলে গিয়েছিলাম; আর সদাপ্রভু আমাদের সকলের অপরাধ তাঁর উপরে অর্পণ করেছেনা

—যিশাইয় ৫৩:৪-৬

আর সেই অধ্যায়ের শেষ বাক্য, ১২ পদে বলা হয়েছে:

তিনি অনেকের পাপ বহন করেছেন এবং অধর্মীদের জন্য অনুরোধ করে চলেছেন।

আমি মনে করি আপনি একমত হবেন যে অধ্যায় ৫৩ অবশ্যই যীশু সম্পর্কে কথা বলছে। সুতরাং, এই বিষয়টি মাথায় রেখে, আসুন আমরা সরাসরি ৫৪ অধ্যায় ১ পদে যাই।

গান গাও, ওগো বন্ধ্যা নারী, তুমি, যে কখনও সন্তানের জন্ম দাওনি; সংগীতে ফেটে পড়ো, আনন্দে চিৎকার করো, যারা কখনও প্রসবযন্ত্রণা ভোগ করোনি; কারণ যার স্বামী আছে, সেই নারীর চেয়ে, যে নারী পরিত্যক্তা, তার সন্তান বেশি, সদাপ্রভু একথা বলেনা

এখন, আমরা আবার জিজ্ঞাসা করতে পারি, "কীভাবে একজন মহিলা প্রসব না করে সন্তান জন্ম দিতে পারে? এবং এখন, আপনার কাছে উত্তর আছে৷ স্পষ্টতই, ৫৪ অধ্যায়ে নতুন জন্মের কথা বলা হয়েছে, এমন বাচ্চাদের কথা বলা হয়েছে যাদের সংখ্যা দেওয়া যায় না, আত্মা থেকে জন্মগ্রহণ করে এবং দেহথেকে নয়৷ যিশাইয় আপনার, আমার এবং মন্ডলীর কথা বলছেন৷ তবে এটি কেবল নতুন জন্মের চেয়ে আরও বেশি কথা বলে; এটি একটি সম্পূর্ণ নতুন চুক্তির কথা বলে৷ পৌল গালাতীয় ৪:২১-৩১ পদে আমাদের জন্য যিশাইয় ৫৪ অধ্যায়ের ব্যাখ্যা দিয়েছেন৷

তোমরা যারা বিধানের অধীনে থাকতে চাও, আমাকে বলো তো, বিধান যা বলে, তা কি তোমরা জানো না? কারণ লেখা আছে, অব্রাহামের দুই পুত্র ছিল, একজন ক্রীতদাসীর, অন্যজন স্বাধীন নারীরা ক্রীতদাসী নারীর দ্বারা তাঁর পুত্রের জন্ম হয়েছিল স্বাভাবিক উপায়ে, কিন্তু স্বাধীন নারীর দ্বারা তাঁর পুত্রের জন্ম হয়েছিল এক প্রতিশ্রুতির ফলস্বরূপে।

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

এসব বিষয় রূপক অর্থে গ্রহণ করা যেতে পারে, কারণ ওই দুজন নারী দুটি চুক্তির প্রতীকস্বরূপ। একটি চুক্তি সীনয় পর্বত থেকে, তা ক্রীতদাস হওয়ার জন্য সন্তানদের জন্ম দেয়া এ হল হাগারা এখন হাগার হল আরবে স্থিত সীনয় পর্বতের প্রতীক এবং বর্তমানের জেরুশালেম নগরীর সঙ্গে সংগতিপূর্ণ, কারণ সে তার সন্তানদের নিয়ে দাসত্ববন্ধনে আবদ্ধ আছে৷ কিন্তু উর্ধেব স্থিত জেরুশালেম স্বাধীন, সে আমাদের প্রকৃত মা৷

—গালাতীয় ৪:২১-২৬

পৌল এখানে ২৪ পদে দুই নারীর অর্থকে দুটি চুক্তির প্রতিনিধিত্বকারী হিসাবে ব্যাখ্যা করেছেন৷ একজন নারী দাসত্বে আছেন; এটি পুরানো চুক্তি এবং আইনের প্রতিনিধিত্ব করে৷ দ্বিতীয় মহিলা সেই নতুন চুক্তির প্রতিনিধিত্ব করে যা আইনের সাথে আবদ্ধ নয়, তবে এটি একটি নতুন চুক্তি যা যীশু আমাদের জন্য যা করেছিলেন তার উপর ভিত্তি করে, যা বিশ্বাসের মাধ্যমে অর্জিত হয়৷ তবে এমন কিছু আছে যা আপনি নিবিড়ভাবে মনোযোগ দিতে চাইতে পারেন যা এখানে সত্যিই বিশাল! ৩০ পদটি গভীরভাবে দেখন৷

কিন্তু শাস্ত্র কী বলে? ''সেই ক্রীতদাসী ও তার ছেলেকে তাড়িয়ে দাও, কারণ সেই স্বাধীন নারীর <u>সম্পত্তির অধিকারে</u> ওই মহিলার ছেলে কখনোই <mark>ভাগ</mark> বসাবে না''।

—গালাতীয় ৪:৩০

আপনি কি কখনও উত্তরাধিকার পেয়েছেন? ঠিক আছে, আপনি একা নন। Credit.com ডাটাবেসটি জরিপ করে দেখেছে যে ২০১৬ সালের অক্টোবর থেকে ডিসেম্বরের মধ্যে মারা যাওয়া ৭৩% লোকের বকেয়া ঋণ ছিল। টেবিলে তারা যে গড় বিল রেখে ছিল তা ছিল ৬১,৫৫,৪০০ লক্ষ টাকা। <sup>১৩</sup> তবে এটি আপনার উত্তরাধিকারের ধরণ নয়। না, আমি যে উত্তরাধিকারের কথা বলছি তা আপনি যা শুনেছেন তার চেয়ে ভাল।

পৌল বলেছেন যে আপনার উত্তরাধিকার রয়েছে, কিন্তু তিনি খুব স্পষ্ট যে আপনি এটি অর্জনের চেষ্টা করে, নিজেরাই ঈশ্বরের জন্য যথেষ্ট ভাল হওয়ার চেষ্টা করে এটি গ্রহণ করতে পারবেন না৷ এটি যীশু খ্রীষ্টের মাধ্যমে ঈশ্বরের পরিবারে আপনাকে দত্তক নেওয়ার সাথে আসে, যাকে নতুন করে জন্ম দেওয়া বলা হয়৷ যখন আপনি নতুন করে জন্মগ্রহণ

করেন, তখন আপনি ঈশ্বরের পরিবারের অংশ হয়ে যান, বাড়ির একটি পুত্র বা কন্যা। মনে রাখবেন, উত্তরাধিকারের জন্য আপনাকে কাজ করতে হবে না; এটি তোমাকে দেওয়া হয়েছে, সেই মহিলার মতো যার শ্রম ছাড়াই অনেক সন্তান ছিল। তাকে শুধু সেগুলো গ্রহণ করতে হয়েছিল। যখন আমি এই অবিশ্বাস্য উত্তরাধিকার সম্পর্কে কথা বলছি, আমি চাই আপনি সেই বিবৃতির দিকে মনোনিবেশ করুন: তাকে কেবল সেগুলি গ্রহণ করতে

হয়েছিল৷ তিনি বন্ধ্যা ছিলেন, যা সেদিন লজ্জাজনক ছিল৷ কিন্তু তারপরে, তার অগণিত সন্তান ছিল, তাদের প্রসবের জন্য তাকে শ্রম করতে হয়নি৷ তিনি কেবল তাদের গ্রহণ করেছিলেন, এবং এটি সেই চুক্তির কথা বলছে যা আপনি এখন দাঁড়িয়ে আছেন৷ এর সবগুলোই এখন আপনার জন্য উপলব্ধ৷

মনে রাখবেন,
উত্তরাধিকারের জন্য
আপনাকে কাজ করতে হবে
না;
এটি তোমাকে দেওয়া
হয়েছে…।

#### অপিনার সম্ভাবনা আমূল বদলে গেছে!

এটি এখন আর আপনি কে বা আপনার সামর্থ্যের সাথে আবদ্ধ নয়, তবে এখন এটি ঈশ্বর দ্বারা নির্ধারিত হয়, যিনি উত্তরাধিকার প্রদান করেন। আশ্চর্যজনক শোনাচ্ছে? আচ্ছা, আসুন আপনার উত্তরাধিকারের দিকে নজর দেওয়া যাক। ওহ? আপনি বলছেন যে আপনার উত্তরাধিকার রয়েছে বলে একটি প্রত্যয়িত চিঠি আপনি পাননি। আচ্ছা, আমি মনে করি আপনার আছে!

আপনি হয়ত শুনেছেন যে কেউ মারা গেলে লোকেরা শেষ ইচ্ছা এবং চুক্তি শব্দটি ব্যবহার করে৷ তারা যা বলছে তা হ'ল মৃত ব্যক্তির লেখা ইচ্ছাপত্র যা বর্ণনা করে যে তাদের মৃত্যুর পরে তাদের সম্পত্তি কীভাবে তাদের উত্তরাধিকারীদের কাছে বিতরণ করা হবে৷ চুক্তি শব্দটির অর্থ একটি আনুষ্ঠানিক, লিখিত নির্দেশ যা মৃত্যুর পরে কারও সম্পত্তির নিষ্পত্তির ব্যবস্থা করে, একটি ইচ্ছা৷ ১৪

<sup>&</sup>lt;sup>30</sup> Bill Fay, "What Happens When People Die with Debt: Who Pays?" <u>www.debt</u>. org, May 20, 2021

আমরা যে বাইবেল পড়ি তার একটি অংশকে নতুন নিয়ম বলা হয়, যার অর্থ ঈশ্বরের কাছ থেকে একটি আনুষ্ঠানিক লিখিত নির্দেশ যা তিনি আমাদের কী দিয়েছেন তা বর্ণনা করে৷ সুতরাং হ্যাঁ, আপনাকে আপনার উত্তরাধিকারের নোটিশ দেওয়া হয়েছে৷ কিন্তু আপনি কি এটা পড়েছেন? আপনি যদি একটি প্রত্যয়িত চিঠি পান যে আপনাকে আপনার কাকার দ্বারা উত্তরাধিকারী হিসাবে তালিকাভুক্ত করা হয়েছে, আপনি কি এটি খুলবেন? অবশ্যই করবেন৷

তাহলে কেন অনেক লোক তাদের উত্তরাধিকারের নোটিশ- সেই বাইবেল খুলছে না? কারণ, প্রথমত, তারা এই উত্তরাধিকারের কথা কখনও শোনেনি। দ্বিতীয়ত, তারা যা শুনেছে তা হল যে, ঈশ্বর একজন কঠিন টাস্কমাষ্টার। তারা ঈশ্বরকে এমন একজন ঈশ্বর হিসাবে দেখে যিনি তাদের উপর রাগান্বিত, এবং কী করা উচিত নয় সেই বিষয়ে তাঁর কাছে একটি সম্পূর্ণ তালিকা রয়েছে। তারা জানে যে তারা কখনই সেই তালিকা পূরণ করতে পারেনি, সুতরাং কেন তারা পড়তে চাইবে যে ঈশ্বর তাদের কী বলবেন? তারা ঈশ্বরকে অন্যায্য এবং অন্যায্য হিসাবেও দেখে, তাই তারা এমনকি তাঁকে এবং তাঁর বাক্যকে বিশ্বাস করার ভানও করে না।

উদাহরণস্বরূপ, আমি একটি শিরোনাম পড়েছিলাম যে সাত বছর বয়সী একটি শিশু টনসিলেক্টমির সময় অপারেশন টেবিলে মারা গিয়েছিল৷ একটি সাধারণ এবং সাধারণত খুব নিরাপদ অপারেশন, অপারেশনের সময় তার হুৎস্পন্দন বন্ধ হয়ে যায়, একটি অত্যন্ত বেদনাদায়ক ফলাফল৷ আমি মনে করি এটি ঘটেছে শুনে আমাদের সবার হৃদয় কিছুটা নিঃশ্বাস ফেলেছিল৷ যাইহোক, তার মৃত্যু যতটা ভয়ানক ছিল, গল্পের আরেকটি মর্মান্তিক অংশ ছিল যা এই পরিবারকে তাদের বাকি জীবনের জন্য প্রভাবিত করতে পারে৷ বাবা একজন প্রতিবেদককে যা বলেছিলেন তা উদ্ধৃত করা যাক (আমি এখানে উদ্ধৃত করছি):

"আপনি বুঝতে পারছেন না কেন এমন ঘটনা ঘটছে কিন্তু আমরা জানি এটি ঈশ্বরের পরিকল্পনা ছিল। আর এটিই একমাত্র জিনিস যা আমাদের মধ্য দিয়ে যেতে পারে, কারণ আমরা জানি যে তা ঈশ্বর করেছিলেন"। ১৫

<sup>&</sup>lt;sup>38</sup> www.dictionary.com

<sup>&</sup>lt;sup>ડેલ</sup> New York Post, February રેક, રે૦રે૦

আমি গ্রিন বে প্যাকার্সের কোয়াটারব্যাক অ্যারন রজার্সের উদ্ধৃত উল্লেখ করতে চাই, যার গল্পটি ২২ শে জানুয়ারী, ২০২০ সালে *পিপল* ম্যাগাজিনে প্রকাশিত হয়েছিল৷

"রজার্স ব্যাখ্যা করেছেন যে তিনি ছোটবেলায় ধর্ম নিয়ে প্রশ্ন তুলেছিলেন এবং বয়স বাড়ার সাথে সাথে 'ভিন্ন ধরণের আধ্যাত্মিকতার' সাথে সম্পর্কিত ছিলেনা আমি যাদের চিনতাম, তাদের বেশিরভাগই ছিল... তোমাকে শুধু যেতে হয়েছিল। আমি জানি না আপনি কীভাবে এমন একজন ঈশ্বরে বিশ্বাস করতে পারেন যিনি গ্রহের বেশিরভাগ অংশকে জ্বলন্ত নরকে দোষী সাব্যন্ত করতে চানা কোন ধরনের প্রেমময়, সংবেদনশীল, সর্বব্যাপী, সর্বশক্তিমান সত্তা তার সুন্দর সৃষ্টিকে এই সবকিছুর শেষে একটি জ্বলন্ত নরকে দিতে দোষীস্বাব্যন্ত করতে চান''?

র্নিবোধতুল্য মন্তব্য! কিন্তু তারা যদি ঈশ্বর সম্বন্ধে এটাই বিশ্বাস করে, তাহলে আপনাকে একমত হতে হবে, কে এমন একজন ঈশ্বরকে বিশ্বাস করতে পারে বা সেবা করতে চায়, যিনি তাদের সাত বছর বয়সী মেয়েকে নিতে চেয়েছিলেন? কেউ নয়! আর কে এমন এক ঈশ্বরের সেবা করতে চায়, যিনি পৃথিবীর অধিকাংশ অংশকে নরকে নিয়ে যেতে "চান"? কেউ নয়! কিন্তু অধিকাংশ খ্রীষ্টিয়ানরাই এমনটাই বিশ্বাস করে৷ আপনি সারা জীবন শুনেছেন, "ঈশ্বর অনুমতি দিয়েছেন," "ঈশ্বর এটি করেছিলেন," "এটি ঈশ্বরের পরিকল্পনা ছিল," "এটি তাদের যাওয়ার সময় ছিল," এবং এই জাতীয় আরও অনেক বিবৃতি৷ আসলে, আমি বাজি ধরতে যাচ্ছি যে আপনি সম্ভবত একইভাবে চিন্তা করেন৷ সুতরাং আমি স্পষ্ট করে বলতে যাচ্ছি: আপনি যদি সত্যিই বিশ্বাস করেন যে ঈশ্বর এমন, তিনি স্বেচ্ছায় একটি শিশুকে হত্যা করবেন বা কাউকে ক্যান্সার দেবেন, তাহলে আমাদের একটি গুরুতর আলোচনা করা দরকার৷ আমি এটা এভাবে বলতে চাই:

আপনি কখনই এমন কাউকে বিশ্বাস করবেন না যাকে আপনি বিশ্বাস করেন না এবং অবশ্যই সেই ব্যক্তির কাছ থেকে তথাকথিত উত্তরাধিকার সম্পর্কে কিছু পড়ার আগ্রহ থাকবে না!

এই কারণেই আমি লোকেদের সাথে ভাগ করে নেওয়ার জন্য এত সময় ব্যয় করি যে ঈশ্বর কতটা মঙ্গলময়। শুধু তাদের বলার মাধ্যমে নয়, তাদের দেখানোর মাধ্যমেও। এই অধ্যায়ে আমি আপনার উত্তরাধিকার, আপনার সীমাহীন সম্ভাবনা নিয়ে আলোচনা করতে সময় ব্যয় করছি, কারণ আমি যদি আপনাকে আপনার প্রকৃত সম্ভাবনাগুলি দেখতে

সহায়তা না করি তবে আমরা যখন গতিবৃদ্ধির জন্য নয়টি সূত্র সম্পর্কে কথা বলতে শুরু করব তখন আপনি খুব কম লক্ষ্য রাখবেন৷ আমরা যদি সত্যিকার অর্থে কে এবং আমাদের ঈশ্বরের মহত্ত্ব, যিনি আমাদের জন্য, তাঁর একটি চিত্র পেতে পারি, আমি মনে করি এটি আমাদের জীবনকে আমরা যে লক্ষ্যগুলির দিকে নির্ধারণ করি তা সংজ্ঞায়িত করতে সহায়তা করবে৷ এর ভিত্তি অবশ্যই হবে যে, ঈশ্বর মঙ্গলময় এবং আমরা আমাদের প্রতি তাঁর প্রতিজ্ঞার উপর আস্থা রাখতে পারি৷

আমি আপনাকে একটি গল্পের মাধ্যমে একটি উদাহরণ দিতে চাই যা আমি সম্প্রতি আমার মন্ডলীতে উপস্থিত এক তরুণীর কাছ থেকে শুনেছি৷ অ্যামি দুটি সুন্দর তরুণ ছেলের মা, এবং তার জীবনের সবচেয়ে বড় আনন্দ মা হওয়া৷ বিয়ের পর থেকেই এটাই ছিল তার স্বপ্ন৷ কিন্তু বিয়ের প্রথম তিন বছর তিনি গর্ভবতী হতে পারেননি৷ পরিবর্তে, তিনি গর্ভপাত এবং নিরুৎসাহে জর্জরিত ছিলেন৷ কিন্তু একদিন তিনি অবিশ্বাস্য একটা কথা শুনলেন৷ একজন বন্ধু ক্যান্সারে আক্রান্ত হয়েছিলেন এবং বেঁচে থাকার জন্য মাত্র চার দিন সময় পেয়েছিলেন কিন্তু ঈশ্বরের শক্তিদারা তাৎক্ষণিকভাবে সুস্থ হয়ে উঠেছিলেন৷ এই বন্ধু তাকে ঈশ্বরের রাজ্য সম্বন্ধে আমার শিক্ষার সাথে পরিচয় করিয়ে দিয়েছিল৷

একদিন এই ব্যক্তির স্ত্রীর সাথে কথা বলার সময়, স্ত্রী তাকে জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে তিনি সন্তান নেওয়ার চেষ্টা করছেন কিনা। তিনি বললেন, 'হ্যাঁ, আমি আছি। তখন স্ত্রী তাকে বলল, "এটা ঈশ্বরের ইচ্ছা যে তোমার একটি সন্তান হবে, এবং তোমার বিজয় আসছে। এতে অ্যামি কান্নায় ভেঙে পড়েন, কারণ তিনি সবেমাত্র গর্ভপাতের অভিজ্ঞতা অর্জন করেছিলেন। শব্দগুলি সান্ত্বনাদায়ক ছিল, তবুও তার কোনও ধারণা ছিল না কেন এই মহিলাটি এমন কিছু বলবে। তাকে সবসময় শেখানো হয়েছিল যে ঈশ্বর ভাল জানেন, এবং যদি সে গর্ভবতী না হয় তবে ঈশ্বরের আরও ভাল পরিকল্পনা ছিল। কিন্তু ঈশ্বরের ইচ্ছা কী, সে বিষয়ে এতটা আত্মবিশ্বাসী হওয়ায় এই মহিলার কথাগুলো তাকে কৌতুহলী করে তুলেছিল। তিনি আরও জানতে চেয়েছিলেন। বাক্য অধ্যয়নের সময়, তিনি এই শাস্রটি পেয়েছিলেন।

তোমাদের মধ্যে এমন বাবা কে আছে, ছেলে রুটি চাইলে যে তাকে পাথর দেবে, অথবা মাছ চাইলে তার পরিবর্তে সাপ দেবে?

—লূক ১১:১১

হঠাৎ করে, তিনি বুঝতে পেরেছিলেন যে যদি তিনি ঈশ্বরের কাছে একটি সন্তানের জন্য প্রার্থনা করেন তবে তিনি তাকে একটি শিশু দেবেন, গর্ভপাত বা বন্ধ্যা ভবিষ্যত নয়। তিনি সেই শাস্ত্রকে হৃদয়ে নিয়েছিলেন এবং কয়েক মাসের মধ্যে তিনি একটি পুত্র সন্তানের সাথে গর্ভবতী হয়েছিলেন৷ তার গর্ভাবস্থা দুর্দান্ত চলছিল; এবং পরে তার গর্ভাবস্থায়, তিনি শিশুর লিঙ্গ কী তা খুঁজে বের করতে গিয়েছিলেন৷ সেদিন হাসপাতাল থেকে বের হওয়ার সময় তার ফোন বেজে উঠল৷ নার্স জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে তিনি অবিলম্বে ফিরে আসতে পারেন কিনা, কারণ ডাক্তার তার সাথে কথা বলতে চেয়েছিলেন কারণ এমন কিছু দেখা গেছে যা জরুরি মনোযোগের প্রয়োজন৷ অ্যামি ঘুরে দাঁড়াল এবং ফিরে গেল৷ ডাক্তার তাকে বলেছিলেন এবং তাকে দেখিয়েছিলেন যে তার শিশুর হৃদয়ে একটি ছিদ্র রয়েছে, পাশাপাশি আরও বেশ কয়েকটি স্বাস্থ্য সমস্যা গুরুতর ছিল৷ তাকে বলা হয়েছিল যে তাকে এখনই একজন বিশেষজ্ঞের সাথে দেখা করতে হবে৷

অ্যামি একজন বিশেষজ্ঞের সাথে অ্যাপয়েন্টমেন্ট করেছিলেন, যা তিন দিন পরে শেষ হয়েছিল৷ এই তিন দিনে, তিনি এবং তার স্বামী প্রার্থনা করেছিলেন এবং সন্তানের বিষয়ে বাক্যের মধ্যে ছিলেন এবং সেই শিশুটিকে না হারানোর জন্য দৃঢ়প্রতিজ্ঞ ছিলেন৷ বিশেষজ্ঞ বেশ কয়েক ঘন্টা ছবি তুলতে এবং তাকে পরীক্ষা করার পরে, তিনি অ্যামির কাছে এসেছিলেন এবং বলেছিলেন যে তিনি এটি আগে কখনও দেখেননি, তবে মাত্র তিন দিন আগে যে গর্তটি প্রদর্শিত হয়েছিল তা চলে গেছে, এর সামান্য চিহ্ন অবশিষ্ট রয়েছে৷ শিশুটি পুরোপুরি সুস্থ ছিল৷ অ্যামি রোমাঞ্চিত! তিনি এখন দুই সন্তানের মা, এবং তিনি এখন জানেন যে ঈশ্বর ভাল! এটি একটি দুর্দান্ত গল্প এবং কয়েক বছর ধরে আমি যে হাজার হাজার গল্প শুনেছি তার মধ্যে একটি৷

ঈশ্বর মঙ্গলময়, আর যদি তোমরা জান যে তিনি মঙ্গলময়, তাহলে আপনাদের কি ধরনের উত্তরাধিকার আছে বলে মনে করেন?

গালাতীয়ের চতুর্থ অধ্যায়ে পৌল একটি ইহুদি মগুলীকে লিখছেন, যারা খ্রীষ্টকে জানতে পেরেছে। যাইহোক, তারা এখনও নতুন ধারণার সাথে লড়াই করছে যে আইনের আর প্রয়োজন নেই। পৌল তাদেরকে সেই পুরানো জীবনধারা সম্বন্ধে শিক্ষা দিচ্ছেন এবং সংশোধন করছেন, যা ছিল কৃতদাসত্ব।

যা আমি বলতে চাইছি, তা হল, উত্তরাধিকারী যতদিন শিশু থাকে, <u>সে সমস্ত</u> সম্পত্তির অধিকারী হলেও, ক্রীতদাসের সঙ্গে তার কোনও পার্থক্য থাকে না৷ তার বাবা যে সময় নির্দিষ্ট করে দিয়েছেন, সেই সময় পর্যন্ত সে অভিভাবক ও

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

প্রতিপালকদের তত্ত্বাবধানে থাকে। একইভাবে, আমরা যখন শিশু ছিলাম, আমরা জগতের বিভিন্ন রীতিনীতির অধীনে ক্রীতদাস ছিলাম। কিন্তু সময় যখন সম্পূর্ণ হল, ঈশ্বর তাঁর পুত্রকে পাঠালেন; তিনি এক নারী থেকে জন্ম নিলেন, বিধানের অধীনে জন্মগ্রহণ করলেন, যেন যারা বিধানের অধীন তাদের মুক্তিপণ দিয়ে মুক্ত করেন এবং আমরা দত্তক থেকে পুত্র হওয়ার পূর্ণ অধিকার লাভ করি। যেহেতু আমরা পুত্র, তাই ঈশ্বর তাঁর পুত্রের আত্মাকে আমাদের হৃদয়ে পাঠালেন, যে আত্মা "আববা, পিতা" বলে ডেকে ওঠেন। তাই তোমরা আর ক্রীতদাস নও, কিন্তু পুত্র; আর যেহেতু তোমরা পুত্র, ঈশ্বর তোমাদের উত্তরাধিকারীও করেছেনা

—গালাতীয় ৪:১-৭

এখানে, পৌল এই বিষয়টি তুলে ধরছেন যে খ্রীষ্টের কাছে আসার পর, আপনি এখন ঈশ্বরের পুত্র বা কন্যা এবং তিনি যাকে আইনের অভিভাবক ও ট্রাস্টি বলে থাকেন, তা থেকে মুক্তা আইনটি ছিল ধার্মিকতার একটি ভয়-ভিত্তিক রূপ যা কেউ কখনও অর্জন করতে পারে না৷ সুতরাং, বছরের পর বছর বলি দিতে হত, কিন্তু এই বলিদানগুলি মানুষকে পাপ থেকে মুক্ত করার কোনও ক্ষমতা ছিল না৷ এখন যীশু খ্রীষ্টের মাধ্যমে, বাইবেল বলে যে খ্রীষ্টের মধ্যে, আপনি একটি নতুন সৃষ্টিতে পরিণত হয়েছেন৷

অতএব, কেউ যদি খ্রীষ্টে থাকে, সে এক নতুন সৃষ্টি; পুরোনো বিষয় সব অতীত হয়েছে, দেখো সব নতুন হয়ে উঠেছে৷

—২ করিন্থীয় ৫:১৭

ঈশ্বরের আত্মা এখন আপনাদের মধ্যে বাস করেন এবং পাপের প্রতি আপনাদের দাসত্ব ভেঙে গেছে। ঈশ্বরের পুত্র বা কন্যা হিসাবে, আপনি তাঁর সামনে নির্দোষ হয়ে দাঁড়ান, আপনি যা করেন বা করেন নি তার ভিত্তিতে নয়, বরং আপনি কে তার ভিত্তিতে। আপনি এখন উত্তরাধিকারের জন্য যোগ্য, যেমন পৌল গালাতীয় ৪:৭ পদে বলেছেন। কিন্তু উত্তরাধিকার কী? চতুর্থ পদে কী বলা হয়েছে?

## পুরোটা সম্পদ!

চমৎকার, এটি একটি বিশাল উত্তরাধিকার, তবে আমি মনে করি এটি নির্ভর করে আমরা কার সম্পত্তির কথা বলছি তার উপর৷ কিছু লোকের সম্পদ রয়েছে যা নিয়ে আমার মোটেও আগ্রহ থাকবে না৷

সুতরাং, পৌল বলছেন আপনি উত্তরাধিকার সূত্রে কাঁর সম্পত্তি পেয়েছেন?

কারণ যারা ঈশ্বরের আত্মা দ্বারা চালিত হয়, তারাই ঈশ্বরের পুত্রা প্রকৃতপক্ষে, তোমরা যে আত্মাকে গ্রহণ করেছ, তিনি তোমাদের ভয়ে জীবন কাটানোর জন্য ক্রীতদাস করেন না; কিন্তু তোমরা দত্তকপুত্র হওয়ার আত্মা লাভ করেছা তাঁরই দ্বারা আমরা ডেকে উঠি "আব্বা! পিতা" বলো পবিত্র আত্মা স্বয়ং আমাদের আত্মার সঙ্গে সাক্ষ্য দিচ্ছেন যে, আমরা ঈশ্বরের সন্তানা এখন, যদি আমরা সন্তান হই, তাহলে আমরা উত্তরাধিকারীও— ক্রিশ্বরের উত্তরাধিকারী ও খ্রীষ্টের সঙ্গে সহ-উ্তরাধিকারী
কিন্তু যদি আমরা তাঁর মহিমার অংশীদার হতে চাই তবে তাঁর কইভোগেরও অংশীদার হতে হবে৷

—রোমীয় ৮:১৪-১৭

পৌল বলেন, আমরা ঈশ্বরের উত্তরাধিকারী! তার মানে আমরা ঈশ্বরের সমস্ত কিছু উত্তরাধিকার সূত্রে পেয়েছি! এটি এক মুহুর্তের জন্য ডুবে যেতে দিনা ঈশ্বরের পুত্র বা কন্যাদের মধ্যে একজন হিসাবে আপনার সমগ্র সম্পত্তির উপর আইনী দাবি রয়েছে৷ এখন দাঁড়াও৷ পল সেটা সেখানে রেখে যাননি৷ তিনি আরও বলেন যে আমরা খ্রীষ্টের সহউ্তরাধিকারী৷ একজন সহউ্তরাধিকারী উত্তরাধিকার সম্পর্কে চিন্তা করার সময় বেশিরভাগ লোকেরা যতটা চিন্তা করে তার চেয়ে আলাদা ব্যবস্থার কথা বলে৷ আমরা সাধারণত উত্তরাধিকারকে উত্তরাধিকারীদের মধ্যে বিভক্ত হিসাবে বিবেচনা করি৷ তবে এই ক্ষেত্রে, সহউ্তরাধিকারী শব্দটির অর্থ সাধারণভাবে অংশ নেওয়া৷ এর অর্থ হ'ল সমস্ত উত্তরাধিকারী উত্তরাধিকারে সমানভাবে ভাগ করে নেয়; তারা সবাই এর মালিক৷ উদাহরণস্বরূপ, যদি কোনও স্বামী এবং স্থী একটি বাড়ি কিনে থাকেন তবে তারা সম্ভবত এটি কে সাধারণভাবে ভাড়াটে হিসাবে নিবন্ধন করবেন, যার অর্থ তারা উভ্য়ই এটির মালিক৷ যদি কেউ মারা যায়, তবে কোনও প্রোবেট নেই৷ জীবিত স্থী ইতিমধ্যে এটির মালিক৷ প্রোবেট হ'ল আইনত প্রমাণ করার প্রক্রিয়া যে সম্পত্তির উপর কারও আইনী দাবি রয়েছে৷ যখন কোনও সম্পত্তি সাধারণভাবে মালিকানাধীন হয়, তখন উভয় ব্যক্তিই

ইতিমধ্যে এটির মালিক, তাই স্বামী-স্ত্রীর মধ্যে একজন মারা গেলে আসলে কিছুই পরিবর্তন হয় না৷ কোন বিভ্রান্তি নেই, কার মালিকানা নিয়ে কোনও লড়াই নেই, কোনও আইনি চ্যালেঞ্জ নেই৷ বাকি স্বামী-স্ত্রী ইতিমধ্যে পুরো বাড়ির মালিক৷

কী বলা হয়েছে তা ভেবে দেখুন৷ আপনি ঈশ্বরের উত্তরাধিকারী এবং যীশুর সহ-উত্তরাধিকারী৷ যীশুর যা কিছু আছে, আপনারও আছে৷ সুতরাং, মনে রাখবেন, আপনার পুরো সম্পদের উপর একটি আইনী দাবি রয়েছে! অতএব, ঈশ্বরের মনোযোগ পাওয়ার আশায় আপনার ভিক্ষা, আপনার কান্না, আপনার আহাজারি এবং আপনার দুঃখজনক প্রার্থনা বন্ধ করুন৷ বন্ধ করুণ৷

#### আপনার ইতিমধ্যে পুরো সম্পদের উপর একটি আইনী দাবি রয়েছে!

আমরা এমনভাবে ভিক্ষা করি না যেন আমরা এতিম! আমরা বাবার টেবিলে বসে সাহসের সঙ্গে বলতে পারি, "বিস্কুট গুলো এদিকে দেও তো" প্রকৃতপক্ষে, যীশু বলেছিলেন যে নিরাময় হল মার্ক ৭:২৭ পদে সন্তানদের রুটি, তাই নিরাময় আমাকে দিনা প্রকৃতপক্ষে, বাইবেলে ৭,০০০ টিরও বেশি প্রতিশ্রুতি রয়েছে এবং সেগুলি আপনার কাছে হ্যাঁ এবং আমেনা সুতরাং, এটি সব উপভোগ করুন; এটি ইতিমধ্যে আপনার! আমি মনে করি, পৌল ফিলিপীয় ৪:৬-৭ পদে এই বিষয়টি খুব ভালভাবে ব্যাখ্যা করেছেন।

#### আপনার কোন কিছু নিয়ে উৎকণ্ঠিত হওয়ার দরকার নেই!

কোনো বিষয়েই উৎকণ্ঠিত হোয়ো না, কিন্তু সব বিষয়ে প্রার্থনা ও মিনতি দ্বারা ধন্যবাদের সঙ্গে ঈশ্বরের কাছে তোমাদের সব অনুরোধ জানাও। এতে সব বোধবুদ্ধির অতীত ঈশ্বরের শান্তি, খ্রীষ্ট যীশুতে তোমাদের অন্তর ও মন রক্ষা করবে।

—ফিলিপীয় ৪:৬-৭

উৎকণ্ঠিত হবেন না! কেন? কারণ আপনার যদি উত্তরের অ্যাক্সেস থাকে তবে আপনার উৎকণ্ঠিত হওয়ার দরকার নেই৷ পৌল বলেন, "কিন্তু সব বিষয়ে…" আপনার কাছে উত্তর আছে৷ আমি মনে করি এতে আপনার মুখোমুখি হতে পারে এমন কোনও সমস্যা বা প্রয়োজন অন্তর্ভুক্ত থাকবে৷ তারপরে তিনি আমাদের বলেন যে কীভাবে আমাদের প্রয়োজনগুলি পরিচালনা করতে হবে বা কখন আমাদের কোনও পরিস্থিতিতে সাহায্যের

প্রয়োজন৷ "কিন্তু সব বিষয়ে প্রার্থনা ও মিনতি দ্বারা ধন্যবাদের সঙ্গে ঈশ্বরের কাছে তোমাদের সব অনুরোধ জানাও"৷ আমি মনে করি, বেশির ভাগ মানুষই নামাজের অংশ টি পায়৷ আমাকে এক মিনিটের মধ্যে এই বিষয়ে আরও কথা বলতে হবে, কিন্তু আমি মনে করি বেশিরভাগ লোকেরা বুঝতে পারে যে প্রার্থনা কেবল ঈশ্বরের সাথে কথা বলা৷

এটি পরবর্তী অংশ, যা নিয়ে আমি মনে করি বেশিরভাগ খ্রীষ্টিয়ানদের একটি সমস্যা রয়েছে, এবং বেশিরভাগই জানে না যে পৌল কী বিষয়ে কথা বলছেন। আমি পিটিশন শব্দটির কথা বলছি। পিটিশনের সংজ্ঞা হ'ল একটি আনুষ্ঠানিক, লিখিত নথি যা কর্তৃত্বে থাকা কোনও ব্যক্তি বা গোষ্ঠীর কাছ থেকে অধিকার বা সুবিধার জন্য অনুরোধ করে বা কোনও বিষয়ে আদালতের হস্তক্ষেপ এবং পদক্ষেপের জন্য একটি আনুষ্ঠানিক লিখিত আবেদনা<sup>১৬</sup> এটি একটি পিটিশনের মতো শোনাচ্ছে যা একটি আইনী অবস্থান বা সম্পর্কের উপর ভিত্তি করে একটি খুব নির্দিষ্ট অনুরোধ। আপনি কি কল্পনা করতে পারেন যে আপনার মামলার শুনানির জন্য একটি আদালতে আবেদন করবেন, এবং বিচারক আপনাকে জিজ্ঞাসা করবেন যে আপনি কেন সেখানে আছেন? আপনি উত্তর দেন, "আচ্ছা, আমার শুধু কিছু জিনিস দরকার। "ঠিক আছে," বিচারক বলেন, "আপনার কী প্রয়োজন এবং আপনি কেন মনে করেন যে এই আদালত আপনার অনুরোধটি শুনবে? আপনি উত্তর দেন, "আমার শুধু কিছু জিনিস দরকার; এটুকুই। তুমি কি মজা করছো? আপনি যদি সেখানে থাকার জন্য আপনার আইনি অধিকারের প্রমাণ দিতে না পারেন এবং আপনি ঠিক কেন সেখানে আছেন তার প্রমাণ দিতে না পারলে সেই আদালতে আপনার কোনও আইনি অবস্থান নেই। বিচারক শুধু আপনাকে বের করে দেবেন: এটা একটা কৌতুক হবে।

কিন্তু, অবশ্যই, স্বর্গে আপনার যথাযথ আইনি অবস্থান রয়েছে। কেন? কারণ সেই মহান রাজ্যের একজন নাগরিক হিসাবে, আপনার ইতিমধ্যে এটির একটি আইনী দাবি রয়েছে। কিন্তু আসুন সেই পিটিশনে ফিরে যাই। আমরা বুঝতে পারি যে আমাদের প্রার্থনা করা দরকার, কিন্তু আমাদের আবেদন কী? পিটিশন শব্দটির সংজ্ঞার আলোকে আমরা আগে উল্লেখ করেছি, আপনি কীভাবে উত্তর দেবেন? আপনার আনুষ্ঠানিক, লিখিত অনুরোধটি

<sup>-----</sup>

The American Heritage Dictionary of the English Language

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

কেমন হবে? আপনি কীভাবে কোনও বিষয়ে আদালতের হস্তক্ষেপ এবং পদক্ষেপের জন্য একটি আনুষ্ঠানিক আবেদন লিখবেন? আমি মনে করি আপনি একমত হবেন যে এটি খুব বিশদভাবে হবে৷

ঠিক আছে, আমি আপনাকে বলতে পারি যে বেশিরভাগ লোকেরা কীভাবে প্রার্থনা করে - খুব অস্পষ্ট এবং "যদি এটি আপনার ইচ্ছা হয়" অনুরোধ সহা তারা তাদের আইনি অবস্থান সম্পর্কে নিশ্চিত নয়, এবং তারা নিশ্চিত নয় যে আইনগতভাবে তাদের কী৷ যদি কেউ প্রার্থনায় যাওয়ার সময় এই দুটি জিনিস বুঝতে না পারে, তবে একমাত্র কাজ টি হল ভিক্ষা করা৷ আমি আপনাকে সাহায্য করি: বন্ধ করুণ৷ আপনার অনুরোধটি আদালতের একটি আইনী এবং ন্যায়সঙ্গত অনুরোধ তা প্রমাণ করার জন্য আইনী কাগজপত্রসহ খুব বিস্তারিত অনুরোধ ছাড়া আপনি কখনই আদালতে যাবেন না৷

অনেক খ্রীষ্টিয়ানই জানে না যে তাদের আইনগত অবস্থান কী, তাদের আইনগত অবস্থানের ভিত্তিতে কীভাবে স্বর্গের আদালতে আবেদন করতে হয়, অথবা রাজ্যে আইনগতভাবে তাদের কী আছে৷ আমি যখন এই নীতিগুলি সম্পর্কে কথা বলি এবং শেখাই তখন অনেকেই ক্ষুব্ধ হন৷ তারা আমাকে বলে যে ঈশ্বরের কাছ থেকে কিছু দাবি করা অসন্মানজনক হবে৷ আমরা ঈশ্বরর কাছে কিছু চাই না৷ আমরা শুধু বলছি, "বিস্কুট গুলো পাস করা৷ আপনি ইতিমধ্যে বিস্কুটের মালিক; ঈশ্বর তোমাদেরকে তা দিয়েছেন৷ যখন তিনি আমাদের যা দিয়েছেন তা আমরা গ্রহণ করি না তখন তিনি ক্ষুব্ধ হন৷

যদি আমার ব্যাংকে প্রচুর আমানত থাকে, টাকা তুলতে যাই, এবং টেলার আমাকে বলে যে তার কাছে আমার টাকা নেই, আমি কী করব? "ওহ, আমি দুঃখিত যে আমি আপনাকে বিরক্ত করেছি৷ এত মর্যাদাপূর্ণ ব্যাংকের কাছ থেকে এমন অনুরোধ করা আমার পক্ষে কতটা বোকামি৷ এটাই কি আমি করবো? না! আমি আমার টাকা দাবি করতাম; এটা আগে থেকেই আমার ছিল৷ আমি যখন ব্যাংকে যাই, আমি খুব বিস্তারিত উত্তোলন করি৷ আমি বলছি না, 'আরে, তোমরা জানো কোনটা সবচেয়ে ভালো৷ আমাকে কিছু টাকা দাও; আপনারাই সিদ্ধান্ত নিনা৷

## একটি পিটিশন খুব বিশদ, তবে আপনার কী আছে তা না জানলে এটি বিস্তারিত হতে পারে না৷

একটি নির্দিষ্ট অনুরোধ কেমন দেখায় তার একটি উদাহরণ আমি আপনাকে দিই। কয়েক বছর আগে, যখন আমরা শিখছিলাম কিংডম কীভাবে কাজ করে, তখন আমি একটি মোটরসাইকেল চেয়েছিলাম। আমরা তখনও পুরানো ফার্মহাউসে থাকতাম, এবং আমাদের কোনও গ্যারেজ ছিল না। সুতরাং, আমি একটি নতুন হোন্ডা এসটি ১১০০ র জন্য একটি বীজ বপন করেছি যা আমি একদিন দেখেছিলাম এবং ভেবেছিলাম যে এটি একটি দুর্দান্ত বাইকের মালিক। যাইহোক, যখন আমি সেই বাইকটির জন্য আমার বীজ বপন করেছিলাম, তখন আমি আমার চেকে লিখেছিলাম যে এটি রাখার জন্য একটি চমৎকার গ্যারেজ না হওয়া পর্যন্ত আমি এটি প্রদর্শিত হতে চাই না। কেন? কারণ আমি আবহাওয়ায় বাইরে রাখতে চাইনি। সেই সময় আমার যাজক মোটরসাইকেল চালাতে ভালোবাসতেন। প্রতি বছর, আমি তাকে ৩০০০ টাকার জন্য একটি চেক লিখতাম এবং চেকে লিখতাম: আপনার রাইডিংয়ের জন্য গ্যাসের টাকা এবং আমার এসটি ১১০০ র জন্য বীজ। আমি অন্যান্য পালক এবং বন্ধুদের জন্য তিনটি ব্যবহৃত মোটরসাইকেলও কিনেছিলাম, সব মিলিয়ে বলেছিলাম যে এটি আমার এসটি ১১০০ র বীজ ছিল।

ঠিক আছে, আমরা আমাদের বাড়ি তৈরি করার পরে, আমাদের একটি চমৎকার গ্যারেজ ছিলা একদিন, এক দম্পতি একটি নতুন এসটি ১৩০০ নিয়ে আমার বাড়িতে এসেছিলেন এবং এটি আমার জন্মদিনে আমাকে দিয়েছিলেন। হোন্ডা সবেমাত্র একটি নতুন, আরও শক্তিশালী ইঞ্জিন - হোন্ডা এসটি ১৩০০ দিয়ে ১১০০ পুনরায় ডিজাইন করেছিল। আমি যেমন স্বপ্ন দেখেছিলাম ঠিক তেমনই হবে। এটি একটি দুর্দান্ত বাইক ছিল যা আমি ১৪ বছর ধরে চালিয়েছি। আমি তখন থেকে এটি একটি হার্লে আল্ট্রা লিমিটেড দিয়ে প্রতিস্থাপন করেছি যা আমি ভ্রমণের জন্য ব্যবহার করি। কিন্তু আমি আপনাকে জানাতে চেয়েছিলাম যে আমার আবেদনটি কতটা সুনির্দিষ্ট ছিল এবং ঠিক সেটাই প্রদর্শিত হয়েছিল। এবং এটাই সবসময় প্রদর্শিত হবে।

রাজ্য কীভাবে এত সুনির্দিষ্ট এবং কীভাবে আপনার আবেদনটিও সুনির্দিষ্ট হওয়া দরকার সে সম্পর্কে আমি আপনাকে অনেক গল্প বলতে পারি। কয়েক বছর আগে, আমরা আমাদের মন্ডলীতে একটি কনফারেন্সের জন্য কয়েকটি এস্কালাডেস ভাড়া নিয়েছিলাম। আমরা আমাদের অতিথিদের চারপাশে চালানোর জন্য তাদের ভাড়া দিয়েছিলাম এবং আমরা এটি

করার জন্য একটি চমৎকার গাড়ি সরবরাহ করতে চেয়েছিলাম। তবে এবারই প্রথম নয় যে আমরা এটা করেছি। আমরা সবসময় তাই করেছি। কিন্তু এই প্রথম আমি তাদের মধ্যে একটিকে গাড়ি চালিয়েছিলাম যখন আমরা তাদের একটি ইভেন্টের জন্য সম্পত্তিতে রেখেছিলাম। আমি নিশ্চিত নই কেন আমরা এই বিশেষ ইভেন্টের সময় একটি গাড়ি চালিয়েছি, তবে আমরা এটি রাতারাতি বাড়িতে নিয়ে এসেছি। আর তুমি কি জানো? আমি এটা ভালোবাসি। ড্রেন্ডা এবং আমি এটি কীভাবে চালিত হয়েছিল এবং এটি দেখতে কেমনছিল তা পছন্দ করতাম।

সেই সময়, আমরা একটি চমৎকার হোন্ডা পাইলট চালাচ্ছিলাম, তবে এস্কালেড নিশ্চিতভাবে পাইলটের চেয়ে এক ধাপ উপরে ছিল৷ এটি প্ল্যাটিনাম মুক্তা সাদা মডেল ছিল এবং এটি সংক্ষিপ্ত সংস্করণ ছিল৷ আপনি যদি এই এস্কালেডস সম্পর্কে অনেক কিছু জানেন তবে এগুলি দুটি আকারে আসে, দীর্ঘ এবং একটি সংক্ষিপ্ত৷ আমরা সংক্ষিপ্তটি আরও ভাল পছন্দ করেছি কারণ এটি কিছুটা চটপটে কৌশলের সাথে আরও ভালভাবে পরিচালনা করতে পারে বলে মনে হয়েছিল৷ আমি যখন ড্রেন্ডাকে নিয়ে এস্কালাড চালাচ্ছিলাম, তখন সে বলল, "তুমি জানো, আমি এটা পছন্দ করি৷ আমি মনে করি আমরা এর মধ্যে একটি পেয়েছি"৷ আমি একমত হলাম, "আমাদের ঠিক এই রকম একটি পাওয়া উচিত, মুক্তা সাদা রঙের সংক্ষিপ্ত সংস্করণ"৷ আমরা দুজনেই একমত হয়েছি৷

যদিও আমরা আমাদের কথোপকথনের কথা কাউকে বলিনি, প্রায় এক মাস পরে, যখন আমি আমার কাগজ তুলতে বাইরে যাচ্ছিলাম, তখন আমার সেল ফোন বেজে উঠল। আমি লাইনের অন্য প্রান্তের কণ্ঠস্বরটিকে এমন একজন হিসাবে চিনতে পেরেছিলাম যিনি আমার মন্ডলীতে উপস্থিত ছিলেন। তিনি হ্যালো বলেছিলেন এবং তারপরে বলেছিলেন যে তিনি আমাকে একটি এস্কালেড কিনতে চান। আমি এক মিনিটের জন্য বিস্মিত হয়েছিলাম কিন্তু বললাম, "দুর্দান্ত"! তারপর তিনি আমাকে জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে আমি কোন রঙটি পছন্দ করব, এবং আমি তাকে বলেছিলাম যে আমরা মুক্তা সাদা রঙটি ভালবাসি। তিনি বললেন, "আমি যখন তোমার জন্য একটি নিয়ে আসব তখন আমি তোমাকে ডাকব"। তবে তিনি আমাকে জিজ্ঞেস করেননি যে আমি সংক্ষিপ্ত বা দীর্ঘটি চাই কিনা।

এক মাস পার হয়ে গেল, এবং আমি ভেবেছিলাম যে তিনি সম্ভবত গাড়িটির কথা ভুলে গেছেন, তবে নিশ্চিতভাবে, তিনি ফোন করেছিলেন এবং আমাদের আসতে বলেছিলেন, আমাদের নেওয়ার জন্য তাঁর কাছে এস্কালাড প্রস্তুত ছিল৷ আমরা যখন তার সাথে দেখা

করলাম, আমরা সেখানে বসে থাকা একটি সুন্দর মুক্তা সাদা সংক্ষিপ্ত সংস্করণ দেখতে পেলাম। এটি সব দিক থেকে নিখুঁত ছিল, ব্রু াচ ছাড়াই, আক্ষরিক অর্থে নিখুঁত। আমরা তাকে বলেছিলাম যে আমরা এটি পছন্দ করি। এরপর তিনি ক্ষমা চান। তিনি বলেছিলেন যে তিনি দুঃখিত যে আমাদের কাছে ফিরে আসতে এত সময় লেগেছে, তবে যদিও তিনি একটি দীর্ঘ সংস্করণ খুঁজে বের করার চেষ্টা করেছিলেন, তবে তিনি কেবল সংক্ষিপ্তটি খুঁজে পেয়েছিলেন। আমরা হেসে বললাম, "সংক্ষিপ্তটি আমরা চেয়েছিলাম৷ আমরা সেই গাড়িটি বাড়িতে নিয়ে গিয়েছিলাম এবং ভেবেছিলাম যে আমরা সেই গাড়িটি চালানোর জন্য গ্রহের সবচেয়ে ধনী ব্যক্তি।

আবার, আমি একটা পুরো বইকে দৃষ্টান্ত দিয়ে পূর্ণ করতে পারতাম যে, রাজ্য কতটা সুনির্দিষ্ট। সুতরাং, যখন ফিলিপীয়রা একটি পিটিশন সম্পর্কে কথা বলছে, তখন এটি যা বলে তা বোঝায়৷ আবার, আপনি ভিক্ষা করছেন না; আপনি একটি অনুরোধ করছেন৷ এটা আমার বাচ্চাদের একজনের কথার চেয়ে আলাদা কিছু নয়, "আরে, বাবা, বিস্কুটগুলি পাস করো৷ আমার বাচ্চারা যে খাবার খায় তার জন্য আমার কাছে ভিক্ষা করে না৷ তারা এমন আচরণ করে যেন তারা এটির মালিক, যা তারা করে৷

প্রভুর প্রার্থনা কীভাবে আমাদের প্রার্থনা করতে শেখায় তা আমি পছন্দ করি এবং আমি মনে করি এটি আপনাকে প্রার্থনায় আমাদের যে ভঙ্গি গ্রহণ করতে হবে তার আরেকটি দুর্দান্ত উদাহরণ দেখায়৷ খুব সহজভাবে, এটি বলে, "আমাদের দৈনিক আহার আজ আমাদের দাও"৷ বেশ সরাসরি, আপনার কি মনে হয় না? প্রকৃতপক্ষে, যীশু ধর্মীয় লোকেদের তিরস্কার করেছিলেন কারণ তারা ভিক্ষা করছিল এবং দীর্ঘ প্রার্থনা চালিয়ে যাচ্ছিল, কেবল এই আশায় যে ঈশ্বর তাদের জন্য কিছু করবেন৷

আর তুমি প্রার্থনা করার সময় পরজাতীয়দের মতো অর্থহীন পুনরাবৃত্তি কোরো না, কারণ তারা মনে করে, বাগবাহুল্যের জন্যই তারা প্রার্থনার উত্তর পাবে৷ তাদের মতো হোয়ো না, কারণ তোমাদের কী প্রয়োজন তা চাওয়ার পূর্বেই তোমাদের পিতা জানেন৷

অতএব তোমরা এভাবে প্রার্থনা কোরো:

# এমগ্র ধ্বমা

"হে আমাদের স্বর্গস্থ পিতা, তোমার নাম পবিত্র বলে মান্য হোক, তোমার রাজ্য আসুক, তোমার ইচ্ছা যেমন স্বর্গে, তেমন পৃথিবীতেও পূর্ণ হোকা আমাদের দৈনিক আহার আজ আমাদের দাও"।

—মথি ৬:৭-১১

আমি জানি যে প্রার্থনাটি আমি এখানে উদ্ধৃত করার চেয়ে আরও এগিয়ে গেছে, তবে আমি আমার বক্তব্যটি তুলে ধরার জন্য যথেষ্ট উদ্ধৃতি দিয়েছি৷ তারা ভেবেছিল তাদের অনেক কথার কারণে তাদের কথা শোনা হবে৷ এটা আপনাকে কী বলে? স্বর্গের সামনে তাদের আইনী অবস্থান সম্পর্কে তাদের কোনও ধারণা ছিল না, এবং দুঃখজনকভাবে, এটি আজও অনেকের জন্য একই রকম৷ যীশু যখন বলেন যে তারা মনে করে যে তাদের অনেক কথার কারণে তাদের কথা শোনা হবে, তখন এখানে শোনা বাক্যের অর্থ এই নয় যে, ঈশ্বর শুনছেন না৷ তিনি এমন একজন বিচারকের মতো শুনছেন যিনি একটি মামলার শুনানি করেন৷ ঈশ্বর মামলাটি গ্রহণ করবেন এবং ন্যায়বিচার হবে৷ যেহেতু তারা স্বর্গের সিংহাসনে তাদের আইনী অবস্থান বুঝতে পারেনি, তাই যা করার বাকি ছিল তা হ'ল দীর্ঘ প্রার্থনার সাথে ভিক্ষা করা, কেবল এই আশায় যে ঈশ্বর তাদের জন্য কিছু করবেন৷ যীশু এ সম্বন্ধে কী বলেছিলেন? বন্ধ করো! এভাবে প্রার্থনা করুন৷

মনে রাখবেন, প্রভুর প্রার্থনা একটি টেমপ্লেট বা নমুনা যা আমাদের কীভাবে প্রার্থনা করতে হয় তা শেখায়। বেশিরভাগ সময়, লোকেরা কেবল এটি কে এমনভাবে উদ্ধৃত করে যেন এটি একটি প্রার্থনা। না, তিনি তোমাদেরকে দেখাচ্ছেন কিভাবে প্রার্থনা করতে হয়। প্রার্থনাটি প্রথম লাইনে আপনার বৈধ অবস্থানকে তুলে ধরে: "আমাদের পিতা।" তিনি তোমাদের পিতা, যার অর্থ তোমাদের আইনগত দাবি আছে এবং তাঁর কাছ থেকে পাওয়ার অধিকার রয়েছে। তারপরে এটি চলতে থাকে এবং আপনাকে নির্দেশ দেয় যে কীভাবে আপনার আবেদনটি তাঁর সামনে আনতে হবে। স্বর্গ যা বলে তা আপনার বলে দাবি করার জন্য আপনি সেখানে আছেন, এবং এখন আপনার অনুরোধ সেই আইনী দাবিটি স্বর্গীয় রাজ্য থেকে পৃথিবীতে আনতে চলেছে। আপনি যখন আপনার অনুরোধ করেন, তখন এটি রহমতের জন্য ভিক্ষা করা নয়, বরং "আমাদের দৈনিক আহার আজ আমাদের দাও"। লক্ষ্য করুন যে এই বিবৃতিতে কোনও ভিক্ষা নেই। এটি সহজ এবং পয়েন্টে: বিস্কুটগুলি পাস করুন। আপনি আসলে আপনার প্রয়োজনীয় যে কোনও কিছু সেই লাইনে রাখতে পারেন। আবার, এটি কীভাবে প্রার্থনা করতে হয় তার একটি টেমপ্লেট বা নমুনা, এবং এটি কেবল আহারের বিষয় উল্লেখ করে না। এর সহজ কথাটি হল:

#### আমাদের দৈনিক আহার আজ আমাদের দাও।

আপনার অনুরোধ হচ্ছে স্বর্গে যা আছে তা পৃথিবীতে নিয়ে আসা, যা যীশু যা শিখিয়েছিলেন তার সাথে পুরোপুরি সামঞ্জস্যপূর্ণা

আমি তোমাদের সত্যি বলছি, তোমরা পৃথিবীতে যা আবদ্ধ করবে তা স্বর্গেও আবদ্ধ হবে এবং পৃথিবীতে **যা কিছু মুক্ত করবে** তা স্বর্গেও মুক্ত হবে।

—মথি ১৮:১৮

আমরা এইমাত্র যা পড়েছি তা ব্যাখ্যা করা যাক৷ স্বর্গীয় জগতের কিছুই আপনার জীবনে পৃথিবীতে প্রদর্শিত হবে না যতক্ষণ না আপনি এটির জন্য আইনী দাবি করেন! কেন? কারণ আপনি এটি না করা পর্যন্ত এটি করার কোনও আইনি এখতিয়ার নেই৷

বেশ কয়েক বছর আগে, আমার মন্ডলীতে একজন যুবতী ছিল, যিনি ভয়ের চেতনার সমস্যায় ভুগছিলেনা একদিন তার সাথে কথা বলার সময়, আমি মূলটি খুঁজে বের করার চেষ্টা করছিলাম, যে দরজাটি শয়তান তাকে কষ্ট দেওয়ার জন্য ব্যবহার করেছিল৷ তখন তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তিনি যখন ছোট ছিলেন, তখন তিনি একটি ধনী বাড়িতে

বেড়ে উঠেছিলেন এবং একটি সুন্দর বেডরুম ছিলা তার বিছানায় সুন্দর বালিশ ছিল, এবং বিছানার স্প্রেডটি চমৎকার ছিলা "বিছানায় সবচেয়ে আশ্চর্যজনক পুতুল ছিল," তিনি বলেছিলেনা যদিও তার নিজস্ব শয়নকক্ষ ছিল, তবে তিনি সেখানে কখনও ঘুমাতেন না৷ তাকে

স্বর্গীয় জগতের কিছুই
আপনার জীবনে পৃথিবীতে
প্রদর্শিত হবে না
যতক্ষণ না আপনি এটির জন্য
আইনী দাবি করেন!

বেসমেন্টে ঘুমাতে হয়েছিল যাতে তার ঘরটি গগুগোল না হয়৷ তার মা তাকে সকালে বাড়ি থেকে বের করে দিতেন এবং সন্ধ্যা পর্যন্ত তাকে ভিতরে আসতে দিতেন না, এবং তারপরে কেবল তার জুতা খুলে তার কাপড়ের উপর ঘাসের একটি ব্লেডও না আছে তা নিশ্চিত করতেন৷ সুতরাং যদিও এই তরুণীর ধনী বাবা-মা ছিল এবং সুন্দর জিনিস ছিল, তবুও সে সেগুলি উপভোগ করতে পারেনি এবং এতিমের মতো জীবনযাপন করতে বাধ্য হয়েছিল৷ কতটা দুঃখজনক৷ আশ্চর্যের কিছু নেই যে এই যুবতী ঈশ্বরের কাছ থেকে পাওয়ার জন্য এত কঠিন সময় কাটিয়েছিলেন এবং ভয় এবং হতাশার সাথে লড়াই করেছিলেন৷ কিন্তু.

## **এমগ্র**প্ত ব্যবসা

ঈশ্বরকে ধন্যবাদ, তার মনের ক্রমাগত পুনঃপ্রশিক্ষণের মাধ্যমে, সে সেই ভয়ের কারাগার থেকে বেরিয়ে এসেছিল, এবং আপনিও পারেন। ধর্মীয় সংস্কৃতির মিথ্যা থেকে মুক্ত হতে এবং আপনি কে এবং আপনার কী আছে তা পুরোপুরি বুঝতে, আপনাকে আপনার মনকেও পুনরায় প্রোগ্রাম করতে হবে।

অতএব, ভাইবোনেরা, ঈশ্বরের বহুবিধ করুণার পরিপ্রেক্ষিতে, আমি তোমাদের কাছে মিনতি করছি, তোমরা তোমাদের শরীরকে জীবস্ত বলিরূপে, পবিত্র ও ঈশ্বরের গ্রহণযোগ্যরূপে উৎসর্গ করো—তাই হবে তোমাদের যুক্তিসংগত আরাধনা। আর তোমরা এই জগতের রীতি অনুযায়ী জীবনযাপন করো না, কিন্তু তোমাদের মনের নতুনীকরণের দ্বারা রূপান্তরিত হও। তখন তোমরা ঈশ্বরের ইচ্ছাকে যাচাই ও অনুমোদন করতে পারবে, যা উৎকৃষ্ট, প্রীতিজনক ও সিদ্ধা

—রোমীয় ১২:১-২

আমাকে এক মিনিটের জন্য ক্ষমা করুন, তবে আমাকে এখানে সত্যিই স্পষ্ট হওয়া দরকার। আপনি কখনই ঈশ্বরের উত্তরাধিকার পেতে সক্ষম হবেন না যতক্ষণ না আপনি আপনার ধর্মীয় মনকে এই সত্যের সাথে পুনরায় সংগঠিত করেন যে রাজ্যে আপনার পরিচয় কি। পৌল যখন ইফিষীয় মন্ডলীকে এই বিষয়ে লিখেছিলেন, তখন তিনি তা জানতেন।

এই কারণে, প্রভু যীশুর প্রতি তোমাদের বিশ্বাসের ও পবিত্রগণের প্রতি তোমাদের ভালোবাসার কথা যখন শুনেছি, তখন থেকেই আমার প্রার্থনায় তোমাদের স্মরণ করে তোমাদের জন্য ঈশ্বরকে ধন্যবাদ জানাতে বিরত হইনি৷ আমি অবিরত মিনতি করি, আমাদের প্রভু যীশু খ্রীষ্টের ঈশ্বর, গৌরবময় পিতা, তোমাদের প্রজ্ঞা ও প্রত্যাদেশের আত্মা দান করুন, যেন তোমরা তাঁর পরিচয় অনেক বেশি জানতে পারো৷ আমি আরও প্রার্থনা করি যে, তোমাদের অন্তর্দৃষ্টি আলোকিত হয়ে উঠুক, যেন তাঁর আত্মানের প্রত্যাশা, পবিত্রগণের মধ্যে তাঁর গৌরবময় উত্তরাধিকারের প্রশ্বর্য এবং আমাদের মতো বিশ্বাসীদের জন্য তাঁর অতুলনীয় মহান শক্তি তোমরা জানতে পারো৷ সেই শক্তি তাঁর প্রবল পরাক্রমের সঙ্গে কৃতকর্মের মতো সক্রিয়৷ তিনি সেই শক্তি খ্রীষ্টে প্রয়োগ করেছেন, যখন তিনি তাঁকে মৃতলোক থেকে উত্থাপন করেছেন এবং স্বর্গীয় স্থানে তাঁর ডানদিকে তাঁকে বসিয়েছেন, শুধু বর্তমান কালে নয়, কিন্তু আগামী দিনেও যে সমস্ত শাসন ও কর্তৃত্ব, ক্ষমতা ও

আধিপত্য এবং পদাধিকার দেওয়া যেতে পারে, তারও উর্ধেব তিনি তাঁকে স্থাপন করেছেনা

—ইফিষীয় ১:১৫-২১

পৌল বলেন, "আমি আরও প্রার্থনা করি যে, তোমাদের অন্তর্দৃষ্টি আলোকিত হয়ে উঠুক, যেন তাঁর আহ্বানের প্রত্যাশা, প্রিত্রগণের মধ্যে তাঁর গৌরবময় উত্তরাধিকারের ঐশ্বর্য এবং আমাদের মতো বিশ্বাসীদের জন্য তাঁর অতুলনীয় মহান শক্তি তোমরা জানতে পারোণ আলোকিত শব্দের অর্থ দ্বীপ্তিময় হওয়া। তিনি প্রার্থনা করছেন যে পবিত্র আত্মা আপনাকে দেখতে সাহায্য করবেন যে খ্রীষ্টের মধ্যে আপনার কত বড় উত্তরাধিকার রয়েছে। তিনি এটিকে একটি গৌরবময় উত্তরাধিকার বলে অভিহিত করেছেন! খ্রীষ্টের মধ্যে আমাদের উত্তরাধিকার অবশ্যই একটি আত্মিক উত্তরাধিকার, কিন্তু এটি এখানে পৃথিবীর রাজ্যে একটি দৈহিক উত্তরাধিকার।

আমি ভেবেছিলাম আমি আপনার উত্তরাধিকারের একটি ছোট অংশ স্পর্শ করব যা খুব কম খ্রীষ্টিয়ানই বোঝেন, অব্রাহামের আশীর্বাদ। কিছু লোক মনে করে যে, যেহেতু আমাদের কাছে একটি নতুন নিয়ম আছে, তাই পুরাতন নিয়মের সমস্ত উপকারিতা বাতিল হয়ে গেছে— সত্য নয়৷

খ্রীষ্টই মূল্য দিয়ে বিধানের অভিশাপ থেকে আমাদের মুক্ত করেছেন, কারণ তিনি আমাদের জন্য অভিশাপস্বরূপ হলেন, কারণ এরকম লেখা আছে, "যে ব্যক্তিকে গাছে টাঙানো হয়, সে অভিশাপগ্রস্তা" তিনি আমাদের মুক্ত করলেন, যেন <u>যে</u> <u>আশীর্বাদ অব্রাহামকে দেওয়া হয়েছিল, তা খ্রীষ্ট যীশুর মাধ্যমে অইহুদিদের কাছে</u> সৌচ্চায়, যেন বিশ্বাসের দ্বারা আমরা পবিত্র আত্মার প্রতিশ্রুতি লাভ করি।

—গালাতীয় ৩:১৩-১৪

সময়ের দিকে ফিরে গিয়ে, যখন পৃথিবী সৃষ্টি করা হয়েছিল, তখন ঈশ্বর আদম ও হবাকে তাঁর রাজ্যের পক্ষে এটি শাসন করার জন্য পৃথিবীর উপরে স্থাপন করেছিলেন৷ শয়তান, যাকে ইতিমধ্যে পৃথিবীতে নিক্ষেপ করা হয়েছিল, মানুষকে যে কর্তৃত্ব দেওয়া হয়েছিল তার জন্য লালসা করেছিল৷ শয়তান তখন আদম ও হবাকে প্রতারিত করার জন্য একটি

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

পরিকল্পনা করেছিল৷ ঈশ্বরের চরিত্র সম্বন্ধে তাদের কাছে মিথ্যা বলে এবং তাদের উন্নত জীবনের প্রতিশ্রুতি দিয়ে আদম ও হবা স্বেচ্ছায় শয়তানকে অনুসরণ করার এবং ঈশ্বরকে পরিত্যাগ করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন৷ যেহেতু ঈশ্বর তাদেরকে পৃথিবীর উপর সম্পূর্ণ কর্তৃত্ব দিয়েছিলেন, তাই ঈশ্বর তাদের থামাতে পারেননি (ইব্রীয় ২:৭-৮)৷ ফলাফল কি? আদিপুস্তক ৩:১৭-১৯ পদে আমরা তা দেখতে পাই৷

তোমার জন্য ভূমি অভিশপ্ত হল; আজীবন তুমি কঠোর পরিশ্রম করে তা থেকে খাবার খাবো তা তোমার জন্য কাঁটাগাছ ও শিয়ালকাঁটা ফলাবে, আর তুমি ক্ষেতের লতাগুল্ম খাবে, যতদিন না তুমি মাটিতে ফিরে যাচ্ছ, ততদিন তুমি কপালের ঘাম ঝরিয়ে তোমার খাবার খাবে, যেহেতু সেখান থেকেই তোমাকে আনা হয়েছে; কারণ তুমি তো ধুলো, আর ধুলোতেই তুমি যাবে ফিরে।

পৃথিবী অভিশপ্ত হয়ে গিয়েছিল, যার সহজ অর্থ পৃথিবী ঈশ্বরের আশীর্বাদ হারিয়েছে৷ এবং দয়া করে লক্ষ্য করুন যে ঈশ্বর এর জন্য আদমকে দোষারোপ করেছেন৷ তিনি পৃথিবীকে অভিশাপ দেননি; আদম তাই করেছে৷ আমাকে এইভাবে বলতে দিন: আদম আক্ষরিক অর্থে ঈশ্বরকে তার জীবন থেকে বের করে দিয়েছিল! যে পৃথিবী একসময় এত সুস্বাদু এবং সবুজ ছিল তা এখন আগাছা এবং কাঁটা উৎপাদন করবে৷ আদম ও হবা, যারা এত সহজেই ঈশ্বরের উদ্যান থেকে খেয়ে ফেলেছিল, তারা এখন তাদের নিজের বেদনাদায়ক পরিশ্রম এবং ঘাম দ্বারা বেঁচে থাকার জীবন পাবে৷ শয়তান এই জগতের ঈশ্বর হয়ে উঠলে ঈশ্বর মানবজাতির উপর তাঁর প্রভাব হারিয়ে ফেলেন৷

<u>এই যুগের দেবতা</u> অবিশ্বাসীদের মন অন্ধ করেছে, যেন তারা খ্রীষ্টের মহিমার যে সুসমাচার তার আলো দেখতে না পায়৷ সেই খ্রীষ্টই হলেন ঈশ্বরের প্রতিমূর্তি৷

—২ করিস্থীয় ৪:৪

আদমের বিদ্রোহের সবচেয়ে খারাপ পরিণতি ছিল যে সমস্ত মানবজাতি, তার বংশ, তখন ঈশ্বরের কাছ থেকে এবং শয়তানের এখতিয়ারের অধীনে আলাদা হয়ে গিয়েছিল৷ শয়তানের সমস্ত প্রলোভনের মধ্যে, তিনি একটি ছোট বিবরণ রেখে গিয়েছিলেন৷ এটি ছিল যে তার বিচার ইতিমধ্যে নির্ধারিত হয়েছিল এবং তার নিয়তি ছিল নরক নামক একটি জায়গা৷ এখন, মানুষ, শয়তানের রাজ্যের অংশ হওয়ায় এবং তার আত্মিক এখতিয়ারের

অধীনে, তাকেও সেখানে নিয়ে যাওয়া হবে৷ এটা ঈশ্বরের সিদ্ধান্ত ছিল না৷ এটা ছিল আদমের৷ মথি ২৫:৪১ পদ বলে, নরক মানবজাতির জন্য কখনই প্রস্তুত ছিল না৷

···অনস্ত অগ্নিতে নিক্ষিপ্ত হও, যা দিয়াবল ও তার দূতদের জন্য তৈরি করা হয়েছে।

—মথি ২৫:৪১

বেশিরভাগ লোকেরা মনে করে যে স্বর্গে বা নরকে যাওয়া তারা যা করে তার উপর ভিত্তি করে এবং যদি তারা যথেষ্ট ভাল হয় তবে তারা স্বর্গে যাবে৷ কিন্তু আমি এটা পরিষ্কারভাবে বলতে চাই:

#### আপনি কতটা ভাল বা মন্দ তার সাথে স্বর্গ বা নরকে যাওয়ার কোনও সম্পর্ক নেই।

আদম যখন ঈশ্বরের বিরুদ্ধে বিদ্রোহ করেছিলেন, তখন তিনি সমস্ত মানবজাতিকে তাঁর সাথে নরকে নিয়ে গিয়েছিলেন। আমি এখানে স্পষ্ট ভাবে বলতে চাই না, কিন্তু আমাকে হতে হবে৷ আদমের কারণে সবাই ইতিমধ্যে নরকে যাচ্ছে এবং এর থেকে বের হওয়ার একটাই পথ আছে৷ এই বিচার থেকে পালানোর একমাত্র উপায় হল, স্বর্গে থাকা মেষশাবকের জীবন গ্রন্থে তোমার নাম লেখা হোক৷ এবং এটি হওয়ার একমাত্র উপায় হ'ল যদি আপনি বিশ্বাস করেন যে যীশু যিনি ছিলেন তিনি ছিলেন এবং আপনার পরিত্রাণের জন্য তাঁর নাম ডাকুন৷

আর যে কেউ প্রভুর নামে ডাকবে, সেই পরিত্রাণ পাবে৷

—প্রেরিত ২:২১

যীশু এটিকে নতুন করে জন্ম গ্রহণ বলে অভিহিত করেছিলেন; আর যদি তোমরা যীশুর নাম উচ্চারণ না করো, তাহলে আমি তোমাদের এখনই তা করতে উৎসাহিত করবা আপনি দেখুন, যীশু ছিলেন ঈশ্বরের উদ্ধার পরিকল্পনা, যাতে তিনি তাঁর সৃষ্টিকে তাঁর রাজ্যে ফিরিয়ে আনতে পারেন, যেখানে তিনি মূলত মানুষকে বাস করার জন্য ডিজাইন করেছিলেনা কিন্তু যেহেতু প্রত্যেক পুরুষ, নারী ও শিশুর স্বাধীন ইচ্ছা আছে এবং তাদের

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

নিজের জীবনের উপর আইনগত এখতিয়ার রয়েছে, তাই ঈশ্বর কাউকে তার বিনামূল্যে জীবনের উপহার পেতে বাধ্য করতে পারেন না।

কারণ অন্ধকারের কর্তৃত্ব থেকে তিনি আমাদের উদ্ধার করে তাঁর পুত্রের রাজ্যে নিয়ে এসেছেন, যাঁকে তিনি প্রেম করেন।

—কলসীয ১∙১৩

যখন আদম ও হবার পতন ঘটে, তখন ঈশ্বর পৃথিবীতে তাঁর প্রতিনিধিত্ব হারিয়ে ফেলেন। তাকে অন্য একজন কে খুঁজে বের করতে হয়েছিল যিনি তাকে পৃথিবীর রাজ্যে প্রবেশের সুযোগ দেবেন, যাতে তিনি তার উদ্ধারের পরিকল্পনা স্থাপন করতে পারেন। সেই লোকটিছিল অব্রাম, যাকে পরবর্তীতে অব্রাহাম নামে অভিহিত করা হয়। অব্রাহাম ও সারা বছরের পর বছর বয়সে অগ্রসর হয়েছিলেন এবং সারা সন্তান ধারণের বয়স অতিক্রম করেছিলেন। কিন্তু ঈশ্বর তাদের কাছে উপস্থিত হয়ে বললেন যে, তাদের অবশ্যই একটি পুত্র সন্তান হবে। অব্রাহাম ঈশ্বরকে বিশ্বাস করেছিলেন, এবং ঈশ্বর একটি আইনী চুক্তি করেছিলেন, একটি শপথ করেছিলেন এবং অব্রাহামের কাছে শপথ করেছিলেন যে এটি অবশ্যই ঘটবে।

এই চুক্তি আবারো ঈশ্বরকে মানবজাতিকে আশীর্বাদ করার সুযোগ দেবে, কিন্তু শুধুমাত্র অব্রাহাম এবং তার উত্তরাধিকারীদের মাধ্যমে, যেমন ঈশ্বর এবং অব্রাহাম এবং তার উত্তরাধিকারীদের মাধ্যমে, যেমন ঈশ্বর এবং অব্রাহাম এবং তার উত্তরাধিকারীদের মধ্যে চুক্তি করা হয়েছিল। এই চুক্তি এবং এই বংশের মাধ্যমেই যীশু পৃথিবীতে এসেছিলেন। অধিকাংশের কাছে, মথির সুসমাচার প্রথম অধ্যায়টি খুব বিরক্তিকর একটি তালিকা, কিন্তু এটি যীশুর জন্ম পর্যন্ত অব্রাহামের বংশবৃত্তান্তের একটি খুব বিশদ বিবরণ। এই অধ্যায়টি ততটা বিরক্তিকর নয় যতটা আপনি অনুমান করতে পারেন কারণ এটি প্রমাণ করে যে যীশু অব্রাহামের কাছে সেই প্রতিশ্রুতির মাধ্যমে এসেছিলেন। স্বর্গ ও পৃথিবীর সামনে সাক্ষ্য দেওয়ার জন্য সেখানে লেখা আছে, যাতে সবাই দেখতে পারে, এবং এটি যাচাই করে যে যীশু বৈধভাবে পৃথিবীতে এসেছিলেন। এই জগতের ঈশ্বর শয়তানের কাছে এটা বিশেষভাবে গুরুত্বপূর্ণ, যিনি যীশুর বৈধতাকে চ্যালেঞ্জ করতে পারতেন, কিন্তু প্রমাণগুলো সবার দেখার জন্য রয়েছে।

ঠিক আছে, এখন যখন আমরা জানি যে অব্রাহাম কে ছিলেন, আসুন আমরা অব্রাহামের আশীর্বাদ সম্বন্ধে আমাদের আলোচনায় ফিরে আসি এবং নতুন নিয়মে এটি কীভাবে

#### আপনার সম্ভাবনা কত বড়?

আমাদের প্রভাবিত করে৷ ঈশ্বর যখন অব্রাহামের সাথে এই চুক্তি করেছিলেন, তখন তিনি অব্রাহামকে প্রতিজ্ঞা করেছিলেন৷ ঈশ্বর অব্রাহামকে বলেছিলেন যে তিনি একটি মহান জাতি হয়ে উঠবেন এবং তিনি তাঁর মাধ্যমে পৃথিবীর সমস্ত জাতিকে আশীর্বাদ করবেন, যা অবশ্যই এই সত্যের কথা উল্লেখ করেছিল যে যীশু তাঁর বংশের মধ্য দিয়ে আসবেন৷ ঈশ্বর বলেছিলেন যে তিনি অব্রাহামকে আশীর্বাদ করবেন৷ ঈশ্বর অব্রাহামকে যে প্রতিশ্রুতি দিয়েছিলেন তাকে অব্রাহমের আশীর্বাদ বলা হয়৷

আমাদের অবশ্যই মনে রাখতে হবে যে অব্রাহাম নতুন করে জন্মগ্রহণ করেননি, কারণ যীশু এখনও পাপের মূল্য পরিশোধ করতে আসেননি, তাই অব্রাহাম ঈশ্বরের সামনে যেতে পারেননি৷ কিন্তু অব্রাহাম প্রতিজ্ঞা করেছিলেন যে, তাঁর নিজের বংশের মাধ্যমে মশীহ আসবেন এবং পরিত্রাণের মূল্য পরিশোধ করবেন৷ ততদিন পর্যন্ত, ঈশ্বর অব্রাহামকে প্রতিজ্ঞা করেছিলেন যা পৃথিবীর রাজ্যের সাথে সম্পর্কিত ছিল, ঘোষণা করেছিলেন যে তিনি কীভাবে তাকে আশীর্বাদ করবেন এবং পৃথিবীর উপর তাকে মহান প্রভাব দেবেন৷

এই সময় পর্যন্ত, শয়তান আদমের পাপের ফলস্বরূপ মানুষকে দাসত্ব এবং দারিদ্রের জীবনের কাছে জিম্মি করে রেখেছিল। কিন্তু অব্রাহামের প্রতিজ্ঞার মাধ্যমে, ঈশ্বর আইনত আদমের বিদ্রোহের পৃথিবীর অভিশাপকে অতিক্রম করতে পারেন এবং আব্রাহামকে আশীর্বাদ করতে পারেন। অব্রাহাম তার নিজের বেদনাদায়ক পরিশ্রম এবং ঘামের মধ্যে সীমাবদ্ধ থাকার পরিবর্তে, ঈশ্বর ঘোষণা করেছিলেন যে তিনি অব্রাহামকে মহান করবেন এবং তাকে সমৃদ্ধ করবেন।

গালাতীয় পত্তে আমরা যেমন পড়ি, এই প্রতিজ্ঞাপ্তলো আজও আমাদের কাছে সত্য— অব্রাহামের আশীর্বাদ।

## অব্রাহামের আশীর্বাদ

আগের অধ্যায়ে আমি যেমন বলেছিলাম, একজন নতুন নিয়মের বিশ্বাসী হিসাবে, আপনার কাছে নতুন জন্মের আত্মিক উত্তরাধিকার রয়েছে তবে অব্রাহামের আশীর্বাদও রয়েছে৷ আবার, অব্রাহামের আশীর্বাদ হল সেই প্রতিজ্ঞা যা ঈশ্বর অব্রাহামকে বলেছিলেন যে তিনি কে ছিলেন, তাঁর ভবিষ্যত এবং একদিন তাঁর প্রচুর সম্পদ থাকবে৷ আমাদের আলোচনার মঞ্চ তৈরি করার জন্য, আসুন আদিপুস্তক ৩:১৭-১৯ পদে ফিরে যাই, যেখানে মানুষের পতন সম্বন্ধে বলা হয়েছে৷

তোমার জন্য ভূমি অভিশপ্ত হল; আজীবন তুমি কঠোর পরিশ্রম করে তা থেকে খাবার খাবে। তা তোমার জন্য কাঁটাগাছ ও শিয়ালকাঁটা ফলাবে, আর তুমি ক্ষেতের লতাগুল্ম খাবে, যতদিন না তুমি মাটিতে ফিরে যাচ্ছ, ততদিন তুমি কপালের ঘাম ঝারিয়ে তোমার খাবার খাবে, যেহেতু সেখান থেকেই তোমাকে আনা হয়েছে; কারণ তুমি তো ধুলো, আর ধুলোতেই তুমি যাবে ফিরে।

—আদিপুস্তক ৩:১৭-১৯

পৃথিবী অভিশাপ দেয়— বেদনাদায়ক পরিশ্রম এবং আমাদের দ্রুর ঘামের দ্বারা, আমরা জীবনের মধ্য দিয়ে আমাদের পথ তৈরি করতাম৷ মূলত, এই সিস্টেমের অধীনে আপনার সম্ভাবনা আপনার নিজের পরিশ্রম হবে৷ অবশ্যই, আমরা সকলেই বেঁচে থাকার এই ব্যবস্থার অধীনে জন্মগ্রহণ করেছি এবং এই ফিল্টারের মাধ্যমে আমাদের সাফল্যের সম্ভাবনামূল্যায়ন করার জন্য নিজেকে প্রশিক্ষিত করেছি - এটি আমাদের কত শ্রম ব্যয় করবে? কিন্তু

আদিপুস্তক ১২ অধ্যায়ে ঈশ্বর অব্রাহামকে যে প্রতিজ্ঞা দিয়েছিলেন, তা সবকিছু বদলে দিয়েছিল৷

সদাপ্রভু অব্রামকে বললেন, "তোমার দেশ, তোমার আত্মীয়স্বজন ও তোমার পৈত্রিক পরিবার ছেড়ে সেই দেশে চলে যাও, যা আমি তোমাকে দেখাতে চলেছি৷ "<u>আমি তোমাকে</u> এক মহাজাতিতে <u>পরিণত করব,</u> আর আমি তোমাকে আশীর্বাদ করব; <u>আমি</u> তোমার নাম মহান <u>করে তুলব,</u> আর তুমি এক আশীর্বাদ হবে৷ যারা তোমাকে আশীর্বাদ করবে, <u>আমি</u> তাদের <u>আশীর্বাদ করব,</u> আর যারা তোমাকে অভিশাপ দেবে, আমি তাদের অভিশাপ দেব; আর পৃথিবীর সব লোকজন তোমার মাধ্যমে আশীর্বাদ লাভ করবে৷"

—আদিপুস্তক ১২:১-৩

আপনি কি পরিবর্তন দেখেছেন? ঈশ্বর বললেন.

#### "*আমি তোমাকে পরিণত করব*ণ

এটা নিয়ে ভাবুন। ঈশ্বর অব্রাহামকে বললেন, 'আমি তোমাকে বানিয়ে দেব। তাকে আর এমন ভবিষ্যতের জন্য বন্দী করে রাখা হবে না যা তাকে তার নিজের বেদনাদায়ক পরিশ্রম এবং ঘামের মাধ্যমে তৈরি করতে হয়েছিল বা ঘটাতে হয়েছিল। ঈশ্বর তাকে বলছিলেন যে তিনি তাকে তৈরি করতে চলেছেন। অন্য কথায়, অব্রাহামকে আশীর্বাদ করার জন্য তাঁর বিশ্বাসের মাধ্যমে ঈশ্বরের একটি আইনি দরজা ছিল। ঈশ্বর অব্রাহামকে প্রতিজ্ঞা করেছিলেন যে তিনি তাকে আশীর্বাদ করবেন, তাঁর নাম মহান করবেন এবং তিনি একটি মহান জাতি হয়ে উঠবেন। ঈশ্বর আরও বলেছিলেন যে তাঁর মাধ্যমে, পৃথিবীর সমস্ত মানুষ আশীর্বাদ পাবে, যা এই সত্যের কথা উল্লেখ করেছিল যে যীশু তাঁর বংশের মধ্য দিয়ে আসবেন। আমি যেমন বলেছি, ঈশ্বর অব্রাহামকে যে প্রতিজ্ঞা দিয়েছিলেন, সেগুলোকে অব্রাহামের আশীর্বাদ বলা হয়। অব্রাহাম জানতেন যে এই প্রতিজ্ঞাগুলি কতটা মহান, তা নিশ্চিত করার জন্য, ঈশ্বর তাকে তার মাধ্যমে কী করতে চেয়েছিলেন তার বেশ কয়েকটি ছবি দিয়েছিলেন।

পরে, এক দর্শনের মাধ্যমে সদাপ্রভুর বাক্য অব্রামের কাছে এল: "অব্রাম, ভয় কোরো না৷ আমি তোমার ঢাল, তোমার মহা পুরস্কার৷"

## অব্রাহামের আশীর্বাদ

কিন্তু অব্রাম বললেন, "হে সার্বভৌম সদাপ্রভু, তুমি আর আমাকে কী দেবে? আমি যে নিঃসন্তান ও দামাস্কাসের ইলীয়েষরই যে আমার ভূসম্পত্তির উত্তরাধিকারী হবো" আর অব্রাম বললেন, "তুমি তো আমাকে কোনও সন্তান দাওনি; তাই আমার ঘরের এক দাসই আমার উত্তরাধিকারী হবো"

তখন তাঁর কাছে সদাপ্রভুর এই বাক্য এল: "এই লোকটি তোমার উত্তরাধিকারী হবে না, কিন্তু যে ছেলে তোমার নিজের রক্তমাংস, সেই হবে তোমার উত্তরাধিকারী।" তিনি অব্রামকে বাইরে নিয়ে গিয়ে বললেন, "<u>আকাশের দিকে</u> <u>তাকিয়ে দেখো ও যদি সম্ভব হয় তবে তারাশুলি গোনো</u>।" পরে তিনি তাঁকে বললেন, "তোমার সন্তানসন্ততিরা এরকমই হবো"

অব্রাম সদাপ্রভুকে বিশ্বাস করলেন, এবং তিনি তা অব্রামের পক্ষে ধার্মিকতা বলে গণ্য করলেন৷ এছাড়াও তিনি অব্রামকে বললেন, "আমি সেই সদাপ্রভু, <u>যিনি</u> তোমাকে এই দেশের অধিকার দেওয়ার জন্য কলদীয় দেশের উর থেকে এদেশে বের করে এনেছি৷"

—আদিপুস্তক ১৫:১-৭

ঈশ্বর এখানে দুটি ছবি ব্যবহার করেছেন যেন অব্রাহামকে তিনি যে প্রতিশ্রুতি দিচ্ছেন তার বিশালতা উপলব্ধি করতে সাহায্য করেন। প্রথমত, তিনি বলেন, "আকাশের দিকে তাকিয়ে দেখো ও যদি সম্ভব হয় তবে তারাগুলি গোনাো—তোমার সন্তানসন্ততিরা এরকমই হবে"। অবশ্যই, এই কথোপকথনের সময়, অব্রাহামের কোনও সন্তান ছিল না। দ্বিতীয়ত, ঈশ্বর অব্রাহামের উত্তরাধিকারী সমস্ত জমির সীমানা নির্ধারণ করেছেন, যা ছিল ৩৫ লক্ষ একরেরও বেশি! যা তার বের হওয়ার চেয়েও বেশি হবে। অব্রাহামের উত্তরাধিকার কত বড় ছিল তা ব্যাখ্যা করার জন্য, আসুন আমরা শুধু বলি যে এটি তার গণনার চেয়ে বড় ছিল!

প্রভুর এই আশীর্বাদ যা অব্রাহামের উপর ছিল তা তাত্ক্ষণিকভাবে প্রভাব ফেলেছিল৷ ঈশ্বরের আশীর্বাদ পাওয়ার পর মাত্র এক অধ্যায় পরে প্রতিশ্রুতি দিচ্ছি, আমরা একটি বিশাল পরিবর্তন দেখতে পাচ্ছি৷

অব্রাম তাঁর গৃহপালিত পশুপাল এবং রুপো ও সোনার নিরিখে খুবই ধনী হয়ে গেলেন।

—আদিপুস্তক ১৩:২

আমরা দেখতে পাচ্ছি, তিনি সত্যিই বেদনাদায়ক শ্রম এবং ঘামের অভিশাপ ব্যবস্থা থেকে রক্ষা পেয়েছিলেন৷

এখন, আসুন আমরা সেই সময়ে এগিয়ে যাই যখন ইস্রায়েলীয়রা মিশর ছেড়ে প্রতিশ্রুত দেশে যাচ্ছিল৷ তারা দেশে প্রবেশ করার আগে, ঈশ্বর চেয়েছিলেন যে তারা বুঝতে পারে যে তাদের উত্তরাধিকার কতটা মহান হবে৷ অতএব, তিনি মূসার মাধ্যমে দ্বিতীয় বিবরণ ৬:১০-১২ পদে তাদের এই কথা বলেছেন৷

তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু যখন তোমাদের সেই দেশে নিয়ে যাবেন যা তিনি তোমাদের পূর্বপুরুষ অব্রাহাম, ইস্হাক ও যাকোবের কাছে দেবার জন্য প্রতিজ্ঞা করেছিলেন—যে দেশে থাকবে বড়ো বড়ো সমৃদ্ধশালী নগর যেগুলি <u>তোমরা</u> তৈরি করোনি, এমন সব জিনিসে ভরা ঘরবাড়ি যেগুলি <u>তোমরা জোগাড় করোনি,</u> কুয়ো যা <u>তোমরা খোঁড়োনি</u>, এবং আঙুরের বাগান ও জলপাই গাছ যা <u>তোমরা লাগাওনি</u> তখন তোমরা সেগুলি খাবে ও তৃপ্ত হবে, সতর্ক থেকো যেন তোমরা সদাপ্রভুকে ভুলে না যাও, যিনি মিশর দেশ থেকে, দাসত্বের দেশ থেকে, তোমাদের বের করে এনেছেনা

—দ্বিতীয় বিবরণ ৬:১০-১২

আমি মনে করি আপনি বিষয়টি বুঝতে পেরেছেন; তারা শ্রম ছাড়াই এই সমস্ত কিছুর উত্তরাধিকারী হতে চলেছে! আসুন মনে রাখা যাক যে ইসরায়েল এগুলি দখল করে নিয়েছিল ভূমি, সেখানে যারা বাস করত, তারা অত্যন্ত দুষ্ট ছিল বলে তাদের বিচার করা হয়েছিল৷

তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু তোমাদের সামনে থেকে তাদের তাড়িয়ে দেওয়ার পর, তোমরা কেউ মনে মনে বোলো না, "আমার ধার্মিকতার জন্য সদাপ্রভু আমাকে এই দেশ অধিকার করাতে এখানে নিয়ে এসেছেন।" তা নয়, এসব জাতির লোকদের দুষ্টতার জন্যই সদাপ্রভু তোমাদের সামনে থেকে তাদের তাড়িয়ে দিতে যাচ্ছেন। তোমাদের ধার্মিকতা কিংবা সাধুতার জন্য তোমরা যে তাদের দেশ অধিকার করতে যাচ্ছ তা নয়; কিন্তু এই জাতিদের দুষ্টতার জন্য, বরং তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু তোমাদের পূর্বপুরুষ অব্রাহাম, ইস্হাক ও যাকোবের কাছে যে কথা

### অব্রাহামের আশীর্বাদ

প্রতিজ্ঞা করে বলেছিলেন তা পূরণ করবার জন্যই তিনি এসব জাতির দুষ্টতার দরুন তোমাদের সামনে থেকে তাদের তাড়িয়ে দেবেনা কাজেই তোমরা জেনে রেখো, তোমাদের ধার্মিকতার জন্য যে তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু এই চমৎকার দেশটি তোমাদের অধিকার করতে দিচ্ছেন তা নয়, কারণ তোমরা তো একগুঁয়ে এক জাতি৷

—দ্বিতীয় বিবরণ ৯:৪-৬

কিন্তু আমি যে বিষয়টি তুলে ধরছি তা দ্বিতীয় বিবরণ ৬:১০ পদের প্রথমেই রয়েছে, "তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভূ যখন তোমাদের সেই দেশে নিয়ে যাবেন যা তিনি তোমাদের পূর্বপূরুষ ··· অব্রাহামের কাছে দেবার জন্য প্রতিজ্ঞা করেছিলেন"।

#### ঈশ্বর তোমাদেরকে দেশে নিয়ে আসবেন।

এমন নয় যে তাদের নিজেদের শক্তির দিকে ঝুঁকে সেখানে লড়াই করতে হয়েছিল; ঈশ্বর তাদেরকে নিজের মধ্যে নিয়ে যাবেন৷

#### আমি তোমাকে বানাবো!

সম্ভবত বাইবেলের সর্বোত্তম স্থান যা আব্রাহামের আশীর্বাদ কে তুলে ধরে তা হল দ্বিতীয় বিবরণ ২৮। আমরা যখন এটি পড়েছি, দয়া করে এখানে আপনার নাম রাখুন, কারণ এই প্রতিশ্রুতিগুলি এখন আপনার যেমন ছিল তেমনই তখনকার ছিল।

তোমরা যদি তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভুর সম্পূর্ণ বাধ্য হও এবং আমি আজ তাঁর যেসব আদেশ তোমাদের দিচ্ছি তা পালন করো, তাহলে তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু পৃথিবীর সব জাতির উপরে তোমাদের স্থান দেবেনা তোমরা যদি তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভুর বাধ্য হও তবে এসব আশীর্বাদ তোমরা পাবে আর তা তোমাদের সঙ্গে থাকবে

তোমরা নগরে আশীর্বাদ পাবে এবং দেশে আশীর্বাদ পাবে৷

তোমাদের গর্ভের ফলে, ক্ষেতের ফসলে এবং পশুধনের ফলে আশীর্বাদ পাবে—তোমাদের পশুপালের বাছুর ও মেষীদের শাবকা

তোমাদের ঝুড়ি এবং ময়দা মাখার পাত্রে আশীর্বাদ পাবে৷

ভিতরে আসবার সময় তোমরা আশীর্বাদ পাবে এবং বাইরে যাওয়ার সময় তোমরা আশীর্বাদ পাবে৷

যারা শব্রু হয়ে তোমাদের বিরুদ্ধে দাঁড়াবে সদাপ্রভু এমন করবেন যাতে তারা তোমাদের সামনে হেরে যায়৷ তারা একদিক থেকে তোমাদের আক্রমণ করতে এসে সাত দিক দিয়ে পালিয়ে যাবে৷

তোমাদের গোলাঘরের উপর সদাপ্রভুর আশীর্বাদ থাকবে এবং যে কাজে তোমরা হাত দেবে তাতেই তিনি আশীর্বাদ করবেন। তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু তাঁর দেওয়া দেশে তোমাদের আশীর্বাদ করবেন।

তোমরা যদি তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভুর আজ্ঞা পালন করো ও তাঁর পথে চলো তাহলে তিনি তাঁর প্রতিজ্ঞার উপর শপথ অনুসারে তোমাদের তাঁর পবিত্র প্রজা হিসেবে স্থাপন করবেনা তখন পৃথিবীর সমস্ত জাতি দেখতে পাবে যে, সদাপ্রভুর নামেই তোমাদের পরিচয়, আর তাতে তারা তোমাদের ভয় করে চলবে।

সদাপ্রভু তোমাদের খুব সমৃদ্ধ করবেন—তোমাদের গর্ভের ফলে, পশুধনের ফলে এবং ক্ষেতের ফসলে—সেই দেশে যা তিনি দেবেন বলে তোমাদের পূর্বপুরুষদের কাছে শপথ করেছিলেনা

তোমাদের সময়মতো বৃষ্টি দিয়ে তোমাদের হাতের সব কাজে আশীর্বাদ করবার জন্য সদাপ্রভু তাঁর দানের ভাণ্ডার, আকাশ খুলে দেবেন। তোমরা অনেক জাতিকে ঋণ দেবে কিন্তু তোমরা নিজেরা কারোর কাছ থেকে ঋণ নেবে নাা

সদাপ্রভু এমন করবেন যাতে তোমরা সকলের মাথার উপরে থাকো, পায়ের তলায় নয়া তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভুর যেসব আদেশ আজ আমি তোমাদের দিচ্ছি তাতে যদি মনোযোগ দাও এবং যত্নের সঙ্গে পালন করো, তবে সবসময় তোমরা উন্নত হবে, কখনোই অবনত হবে না। আজ

#### অব্রাহামের আশীর্বাদ

আমি তোমাদের যেসব আদেশ দিচ্ছি, অন্য দেবতাদের অনুগামী হয়ে এবং তাদের সেবা করার জন্য তার ডানদিকে কিংবা বাঁ দিকে যাবে না৷

—দ্বিতীয় বিবরণ ২৮:১-১৪

হ্যাঁ, এই তুমি! আমি আশা করি আপনি এখন বুঝতে পারবেন কেন আমি আপনাকে এটি পড়তে চেয়েছিলাম৷ আপনি এখানে বেঁচে থাকার মানসিকতা একেবারেই দেখতে পাচ্ছেন না৷ তোমরা যা-ই করুক না কেন, তা সমৃদ্ধ হবেই!

*"তোমাদের তাঁর পবিত্র প্রজা হিসেবে স্থাপন করবেন*" প্রতিষ্ঠিত করবেন? বেশির ভাগ

মানুষই প্রতিষ্ঠিত নয়৷ ১০০ বছর পুরানো একটি ওক গাছ প্রতিষ্ঠিত হয়; কেউ এটা সরাতে পারবে না! তবে বেশিরভাগ মানুষের জন্য, এই ধারণাটি বিদেশী৷ তাদের জীবন মানসিক চাপে ভরা, শুধু তাদের চারপাশের নিরাপত্তাহীনতা থেকে এগিয়ে থাকার চেষ্টা করছে৷ তাদের কিছুই নেই! সমস্ত কিছু অর্থ প্রদানের মাধ্যমে কেনা হয়, এবং যদি অর্থ প্রদান না করা হয় তবে বৈধ

তোমরা অনেক জাতিকে ঋণ দেবে কিন্তু তোমরা নিজেরা কারোর কাছ থেকে ঋণ নেবে না৷

মালিক আসে এবং তাদের সম্পত্তি নিয়ে যায়৷ প্রতিষ্ঠিত মানে আপনাকে সরানো যাবে না, ভাল সময়ে বা খারাপ সময়ে৷

ঈশ্বর ইস্রায়েলকে বলছেন যে কেউ তাদের কে তাদের নিজের দেশ থেকে সরিয়ে নিতে পারবে না, এবং জোর দেওয়া হচ্ছে নিজের কথার উপরা প্রতিষ্ঠিত মানে আপনি এটির মালিক! ঋণ নেই। তুমি ইহার মালিক। এই বাক্যটি আরও বলে, "তখন পৃথিবীর সমস্ত জাতি দেখতে পাবে যে, সদাপ্রভুর নামেই তোমাদের পরিচয়, আর তাতে তারা তোমাদের ভয় করে চলবে। সদাপ্রভু তোমাদের খুব সমৃদ্ধ করবেন।" ঈশ্বর বলেছেন যে যখন তারা প্রতিষ্ঠিত হবে, লোকেরা দেখতে পাবে যে তারা প্রভুর নামে ডাকা হয়়। কিভাবে? ঈশ্বর অদৃশ্য, সুতরাং অধর্মীরা কীভাবে ঈশ্বরকে দেখতে পাবে? পদ ১১ আমাদের বলে, "সদাপ্রভু তোমাদের খুব সমৃদ্ধ করবেন"! তারা আপনার সম্পদ দেখবে এবং স্বীকার করতে হবে যে ঈশ্বর আপনাকে আশীর্বাদ করেছেন। যদি তা যথেষ্ট না হয়়, তবে পাঠ্যটি চলতে থাকে এবং বলে, "তোমরা অনেক জাতিকে ঋণ দেবে কিন্তু তোমরা নিজেরা কারোর কাছ থেকে ঋণ নেবে না। সদাপ্রভু এমন করবেন যাতে তোমরা সকলের মাথার

উপরে থাকো'। আপনি এতটাই ধন্য হবেন যে আপনি ঋণদাতা হবেন, ঋণগ্রহীতা হবেন না। তুমি মাথা হবে, পায়ের তলা হবে না।

#### ঋণ নেই! এটা আপনার উত্তরাধিকারের অংশা

এখন, আমি তোমাকে কিছু জিজ্ঞাসা করতে চাই৷ আমরা এইমাত্র যা পড়েছি তা যদি সত্য হয়, এবং তা সত্য হয়, এবং যদি আমি আপনাকে প্রমাণ করি যে একজন নতুন নিয়মের বিশ্বাসী হিসাবে, আপনার সেই একই প্রতিশ্রুতি রয়েছে, তবে এটি কি আপনার জীবন সম্পর্কে কিছু পরিবর্তন করবে? আপনি যদি আজ একজন ধনী চাচার কাছ থেকে ১০ কোটি টাকার উত্তরাধিকার পেয়ে থাকেন তবে এটি কি আগামীকাল আপনার জীবনকে বদলে দেবে? আমার এরকম মনে হয়৷

"গান গাও, ওগো বন্ধ্যা নারী, তুমি, যে কখনও সন্তানের জন্ম দাওনি; সংগীতে ফেটে পড়ো, আনন্দে চিৎকার করো, যারা কখনও প্রসবযন্ত্রণা ভোগ করোনি; কারণ যার স্বামী আছে, সেই নারীর চেয়ে, যে নারী পরিত্যক্তা, তার সন্তান বেশি," সদাপ্রভূ একথা বলেনা

"তোমার তাঁবুর স্থান আরও প্রশস্ত করো, তোমার তাঁবুর পর্দাগুলি আরও প্রসারিত করো, খরচের ভয় কোরো না; তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো, তোমার গোঁজগুলি আরও শক্ত করো"।

—যিশাইয় ৫৪:১-২

আমরা ইতিমধ্যে কথা বলেছি যে কীভাবে একজন মহিলা শ্রম ছাড়াই শ্রমপ্রাপ্ত মহিলার চেয়ে বেশি সন্তান ধারণ করতে পারে৷ এখন আমরা জানি যে, যিশাইয় আধ্যাত্মিক নতুন জন্মের কথা বলছিলেন, ঈশ্বরের আত্মার দ্বারা পুনরায় জন্ম গ্রহণ করেছিলেন৷ এবং আমরা দেখতে পেলাম যে, এই দুই নারী দুটি চুক্তির প্রতিনিধিত্ব করে— দাসত্মের পুরানো চুক্তি, যা সাধারণ পথ, এবং নতুন চুক্তি যা জন্মগত অভিজ্ঞতার সাথে, যা আত্মার শক্তি দ্বারা আমাদের রূপান্তরিত করে৷ যিশাইয় যে উদাহরণ ব্যবহার করেছেন তাতে এই নতুন চুক্তির প্রভাব স্পষ্ট করা হয়েছে৷ একজন মহিলা গর্ভধারণ করেন এবং সাধারণ নয় মাসের গর্ভাবস্থার মাধ্যমে একটি শিশু প্রসব করেন৷ কিন্তু অন্য চুক্তি টি দেহের দ্বারা সীমাবদ্ধ নয়, একটি প্রতিশ্রুতি দ্বারা কল্পনা করা হয়, এবং আত্মার শক্তি দ্বারা জন্মগ্রহণ করে৷ আমাদের কাছে সীমাহীন পথ আছে, সীমিত পথ নয়৷ আমরা এখন আর আমাদের অভিজ্ঞতা বা

#### অব্রাহামের আশীর্বাদ

সামর্থ্যের মধ্যে সীমাবদ্ধ নই৷ মনে রেখো, ঈশ্বর অব্রাহামকে সৃষ্টি করেছেন৷ তিনি সন্তান নিতে পারতেন না, কিন্তু করেছেন৷

গল্পটি মনে রাখুনা আমি আমার ব্যবসাটি কার্যকর করার জন্য নয় বছর ধরে চেষ্টা করেছি, কিন্তু এটি কার্যকর হয়নি৷ ঈশ্বরের সাথে, এটি হয়েছিল, এবং এখন আমি একজন কোটিপতি৷ আমি ভেবেছিলাম আমার সময়সূচীর কারণে আমার একজন বিক্রেতার সাথে শীর্ষ দশে থাকা সম্ভব নয়৷ আমি টানা ১৪ বছর ধরে তাদের সাথে প্রায় ৪০ লক্ষ প্রযোজনা করেছি এবং শীর্ষ দশে থাকা সম্ভব বলে মনে করি নি৷ তবে আমি শীর্ষ ১০ এর মধ্যে পেয়েছি, এবং আমি ১০,০০,০০০ টাকার চেক পেয়েছি যা শীর্ষ ১০ এখন পরপর কয়েক বছর ধরে পায়৷

আমার মেয়ে অ্যামির পেটে ১৩ পাউন্ডের টিউমার ছিল এবং মনে হয়েছিল অস্ত্রোপচার এড়ানোর কোনও উপায় নেই, তবে তিনি করেছিলেন৷ এক রাতে ঘুমানোর সময় টিউমারটি অদৃশ্য হয়ে যায়৷ তিনি ১৩ পাউন্ড হারান; তার কোমরে ৯ ইঞ্চি; এবং তার পিঠ, যা গাঁট বাঁধা এবং মুচড়ে গিয়েছিল, সম্পূর্ণরূপে পুনরায় তৈরি করা হয়েছিল৷

আমার পুত্রবধূকে বলা হয়েছিল যে তার চার মাস বেঁচে থাকতে হবে কারণ তার নিতম্বঅঞ্চলে একটি বিশাল টিউমার ছিল, তবে সে মারা যায়নি৷ টিউমারটি এক রাতে অদৃশ্য হয়ে যায় যখন তিনিও ঘুমিয়েছিলেন৷

আমি চলতে পারি, কিন্তু আপনি ছবিটি পেয়েছেন৷ আপনার ভবিষ্যত এখন আর সীমাবদ্ধ নয়৷ ঈশ্বর বলেন, তিনি তোমাদের সৃষ্টি করবেন৷ এই বিশাল রূপান্তরের কারণে, যিশাইয় বলেছেন যে আপনাকে বৃদ্ধির জন্য প্রস্তুত হতে হবে৷ মনে রাখবেন, অব্রাহামকে বলা হয়েছিল যে, তার উত্তরাধিকার তার চেয়েও বেশি৷ ভাবুন কি? তিনি তোমাদের কাছেও একই কথা ঘোষণা করেছেন৷

এখন আমাদের অন্তরে যিনি তাঁর সক্রিয় ক্ষমতা অনুসারে আমাদের সকল চাহিদা পূর্ণ করতে অথবা কল্পনারও অতীত কাজ করতে সমর্থা

—ইফিষীয় ৩:২০

#### আপনি যা কল্পনা করতে পারেন ঈশ্বর তার চেয়েও বেশি কিছু করতে সক্ষম!!!!

যিশাইয় ঘোষণা করার পর, এই নতুন চুক্তি যিশাইয় ৫৪ অধ্যায়ের ১ পদে অতিপ্রাকৃত বৃদ্ধি ঘটাতে চলেছে, তখন তিনি পরবর্তী পদগুলিতে এই ফসলের জন্য প্রস্তুত হওয়ার জন্য

## অসলপ্ত ব্যবসা

আমাদের কী করা দরকার তা ব্যাখ্যা করেন৷ পরবর্তী চারটি পদে তিনি এই বৃদ্ধি পাওয়ার জন্য আমাদের চারটি প্রাথমিক কাজ তুলে ধরেছেন৷ গতিবৃদ্ধির জন্য এই প্রথম চারটি সূত্র!

এটি কীভাবে কাজ করে তার আরেকটি উদাহরণ দিই৷ গত বছর, ২০২১ সালে, কোভিডের কারণে আমাদের উৎপাদন কিছুটা স্থবির ছিল৷ আমি বীজ বপন করেছিলাম এবং ঈশ্বরের কাছে ২০২১ সালটি আমার ব্যবসায়ের সেরা বছর হওয়ার জন্য অনুরোধ করেছিলাম৷ এটা ছিল ২০২১ সালের পতন, এবং জিনিসগুলি আসলে এগিয়ে যাচ্ছিল না এবং প্রকৃতপক্ষে পিছনে রয়ে যাচ্ছিল না বরং কেবল সামঞ্জস্যপূর্ণ ছিল৷ তবে, অবশ্যই, আমি ধারাবাহিকতার জন্য বীজ বপন করিনি৷ আমি সর্বকালের সেরা বছরের জন্য বীজ বপন করেছি৷

নভেম্বরের শুরুতে আমার একটা স্বপ্ন ছিল৷ স্বপ্নে, আমি আমার খোলা মানিব্যাগের একটি ছবি দেখলাম, এবং এটি অর্থে পূর্ণ ছিল৷ প্রভু সেই স্বপ্নে আমার সাথে কথা বলেছিলেন এবং বলেছিলেন, "বছর শেষ হওয়ার আগে আমি এখনও বড় কিছু করতে পারি৷ বাহ, কি দারুণ উৎসাহ৷

কয়েক সপ্তাহ পরে, একজন লোক ফোন করে বলেছিল যে সে আমাদের বিনিয়োগ সম্পর্কে কথা বলতে চায় যা সম্পর্কে সে অনেক কিছু শুনেছে। তিনি শুনেছিলেন যে গত ২০ বছরে, আমরা কখনও কোনও ক্লায়েন্টকে বাজারের পরিবর্তনের কারণে অর্থ হারাতে দেখিনি। মার্কিন যুক্তরাষ্ট্রে পরিস্থিতি কতটা অশান্ত হয়ে উঠছে তা দেখে তিনি কৌতৃহলী হয়ে ছিলেন। সুতরাং, আমি তার সাথে দেখা করেছি, তাকে আমাদের বিনিয়োগ কৌশল ব্যাখ্যা করেছি এবং তিনি এটি পছন্দ করেছেন। আচ্ছা, একটি দীর্ঘ গল্প সংক্ষিপ্ত করার জন্য, তিনি বরং প্রচুর পরিমাণে অর্থ বিনিয়োগ করেছিলেন। তাকে ক্লায়েন্ট হিসাবে থাকার কারণে, শেষ মুহুর্তে আরও কয়েকজন "এরা আমাকে কল করেছিল" ক্লায়েন্টের সাথে, আমার ব্যবসায়ের সেরা বছর ছিল।

আমি শুধু এটুকুই বলতে পারি যে, রাজ্যের আইন-কানুন এবং সমৃদ্ধির জন্য অভিষিক্ত ব্যক্তিরা সেই অর্থ নিয়ে এসেছিল৷ কিন্তু আমি বলতে চাই যে অর্থ কেবল প্রদর্শিত হয়ন৷ আমিই সেই টাকা পাওয়ার জন্য আমার আবেদন পেশ করেছিলাম, এবং এটি ঠিক যেমন আমি বপন করেছিলাম ঠিক সেভাবেই অনুমোদন হয়েছিল৷ অবিশ্বাস্য!

# আধিপত্য বিস্তারের সূত্র

আমি চতুর্থ অধ্যায়ে বলেছি, এই নতুন চুক্তির কারণে অনেক কিছুই পরিবর্তিত হতে চলেছে৷ আমি এটি পুনরায় বলতে চাই: সবকিছু পরিবর্তন হতে চলেছে! যিশাইয় এই নতুন চুক্তি এবং ঈশ্বরের রাজ্যে আমাদের জন্ম সম্বন্ধে ভবিষ্যদ্বাণী করার পর, তিনি আরও বলেছিলেন যে, এটা কীভাবে আমাদের জীবনযাপনের ধরনকে বদলে দেবে৷ এখন নতুন করে জন্ম গ্রহণের ফলে আমরা ঈশ্বরের নিজের পরিবারের একজন সদস্য হিসাবে ঈশ্বরের সমগ্র সম্পত্তিতে প্রবেশ করতে পারি৷ অব্রাহামের মতো, আমরাও এখন পৃথিবীর অভিশাপ ব্যবস্থা থেকে পালিয়ে এসেছি এবং আক্ষরিক অর্থে রাজ্য পরিবর্তন করেছি৷ আমি আগেই বলেছি, ২ পদে গতিবৃদ্ধির জন্য প্রথম চারটি নিয়ম রয়েছে৷ এই চারটি আইন ঈশ্বর আমাকে দেখিয়েছিলেন যখন আমরা নাউ সেন্টারের সাথে এমন আর্থিক ঝামেলার মধ্যে ছিলাম৷ এগুলি অত্যন্ত শক্তিশালী ধারণা যা আপনাকে আপনার ব্যবসাকে ত্বরান্বিত করতে সহায়তা করবে বা আপনার যা কিছু দ্রুত এগিয়ে যেতে হবে তা দেখতে সহায়তা করবে৷ আসুন গতিবৃদ্ধির জন্য নয়টি সূত্রের প্রথমটি দিয়ে শুরু করা যাক — আ্বাধিপত্য বিস্তারের সূত্রা

তোমার তাঁবুর স্থান আরও প্রশস্ত করো, তোমার তাঁবুর পর্দাগুলি আরও প্রসারিত করো, খরচের ভয় কোরো না; তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো,তোমার গোঁজগুলি আরও শক্ত করো।

—যিশাইয় ৫৪:২

এখানে ঈশ্বর যে প্রথম নির্দেশ দিয়েছেন তা হল: আপনার তাঁবুর জায়গাটি প্রশস্ত করুন, তাঁবুটি নয়, বরং তাঁবুর স্থানা তাঁবুটি আপনার জীবনের প্রতিনিধিত্ব করে এবং জায়গাটি আপনার জীবনের জন্য আপনার দৃষ্টিভঙ্গি উল্লেখ করবে৷ সেই এক চতুর্থাংশ একরের মানসিকতার উপর বেঁচে থাকার পরিবর্তে যিশাইয় বলেছিলেন যে আপনার উত্তরাধিকারের সমস্ত কিছু পেতে সক্ষম হওয়ার জন্য আপনার আরও বেশি ঘর, অনেক বেশি জায়গা প্রয়োজন৷ এই সূত্রটি বলে যে আপনি যেখানে বাস করেন সেই জায়গাটি প্রসারিত করুন, আপনার অঞ্চল, আপনার আধিপত্য বৃদ্ধি করুন৷ মনে রাখবেন, ঈশ্বর কেবল আপনার আইনী এখতিয়ারের অধীনে যা আছে তা আশীর্বাদ করতে পারেন৷

#### এটা আপনার পছন্দ হবে!

দ্বিতীয় বিবরণ ২৮:৮ পদ বলছে:

তোমাদের গোলাঘরের উপর সদাপ্রভুর আশীর্বাদ থাকবে এবং <u>যে কাজে</u> <u>তোমরা হাত দেবে</u> তাতেই তিনি আশীর্বাদ করবেন৷ তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভু তাঁর দেওয়া দেশে তোমাদের আশীর্বাদ করবেন৷

আপনার আশীর্বাদ আছে, কিন্তু আবার, যদি কিছু আপনার এখতিয়ারের অধীনে না থাকে তবে তার উপর ঈশ্বরের কোনও আইনী এখতিয়ার নেই। সুতরাং এখানে প্রশ্ন: আপনি কি ৩টি টমেটো গাছ চান যা আশীর্বাদপ্রাপ্ত বা ৫০,০০০ টাকা? আপনি যদি জানতেন যে এই অভিষিক্তের অধীনে আপনি যা কিছু রাখবেন তা সমৃদ্ধ হবে, তবে আপনি সেখানে কত টাকা রাখবেন? ওহ, এই প্রশ্ন নিয়ে আমাদের পুরানো মানসিকতায় ফিরে যাওয়ার প্রলোভন৷ আপনি হ্যাঁ বলার আগে আমাদের না বলুন এখানে প্রশিক্ষণ শুরু হয়েছে৷ কিন্তু এই সিদ্ধান্তে আপনি একা নন৷ বাইবেল বলে যে আপনি ঈশ্বরের কাছে সাহায্য চাইতে পারেন৷

তোমাদের কারও যদি **প্রজ্ঞার** অভাব থাকে, সে ঈশ্বরের কাছে তা চাইবে, যিনি কোনও ক্রটি না ধরে উদারভাবে সকলকে দান করে থাকেন, আর তাকে তা দেওয়া হবে৷

—্যাকোব ১:৫

## আধিপত্য বিস্তারের সূত্র

কিন্তু অধিকাংশ লোকের জন্য, তারা এতদূরও পৌঁছাতে পারে না কারণ তাদের কোন প্রশিক্ষণই ঈশ্বরের কোন বিবেচনা ছাড়াই দরজা বন্ধ করে দেয়া তাদের কাছে কিছু পাওয়ার চেষ্টা করছেন। আমি জানি। আমিও অনেকবার এটা করেছি, এবং এর জন্য আমাকে হাজার হাজার টাকা খরচ করতে হয়েছে। উদাহরণস্বরূপ, আমার প্রায় এক বছর বা তারও বেশি সময় আগে একটি অভিজ্ঞতা ছিল যা এই ভুল ডিফল্ট সেটিংটিকে স্পষ্টভাবে নির্দেশ করে। এটি কত সহজে পপ আপ করার চেষ্টা করে সে সম্পর্কে আমার সচেতন হওয়া দরকার। এত বছর পরেও, যদি আমি সতর্ক না হই, তবে এটি এমন একটি সিদ্ধান্ত নেবে যখন এটি করা উচিত নয়।

উদাহরণস্বরূপ, আমার প্রায় এক বছর বা তারও বেশি সময় আগে একটি অভিজ্ঞতা ছিল যা এই ভুল ডিফল্ট সেটিংটিকে স্পষ্টভাবে নির্দেশ করে৷ এটি কত সহজে পপ আপ করার চেষ্টা করে সে সম্পর্কে আমার সচেতন হওয়া দরকার৷ এত বছর পরেও, যদি আমি সতর্ক না হই, তবে এটি এমন একটি সিদ্ধান্ত নেবে যখন এটি করা উচিত নয়৷

একদিন, ২ করিন্থীয় ৯:১০-১১ পদগুলি শুধুই আমার মাথায় ঘুরছিল, আর আমি তা মাথা থেকে ঝেড়ে ফেলতে পারছিলাম না। আমি জানতাম যে সদাপ্রভু আমাকে কিছু শেখানোর চেষ্টা করছেন, এবং আমি শাস্ত্রের উপর ধ্যান করছিলাম, পবিত্র আত্মাকে এই বিষয়ে আমার সাথে কথা বলার অনুমতি দিচ্ছিলাম। পাঠ্যের যে অংশটি আমার মাথায় ঘুরতে থাকে তা হ'ল, "যিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন"।

এখন বিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন, তিনি তোমাদের জন্য বীজ যুগিয়ে দেবেন ও বৃদ্ধি করবেন, সেই সঙ্গে তোমাদের ধার্মিকতার ফসল প্রচুররূপে বৃদ্ধি করবেন৷ তোমরা সর্বতোভাবে সমৃদ্ধিশালী হবে, যেন তোমরা সব উপলক্ষে মুক্তহস্ত হতে পারো এবং আমাদের মাধ্যমে তোমাদের মুক্তহস্তের সেই দান ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদ-দানে পরিণত হবে৷

—২ করিস্থীয় ৯:১০-১১

আমি যখন এই শাস্ত্র নিয়ে চিন্তা করতে থাকলাম, তখন পবিত্র আত্মা যেন "ও আহারের জন্য খাদ্য" বাক্যটি আলোকিত করতে লাগলেন; এই অংশটি আমার দিকে ঝাঁপিয়ে পড়েছিল৷ আমি উপলব্ধি করেছি যে অনেক লোক যখন দিতে চায় তখন তারা ভয়ের মুখোমুখি হয় কারণ তারা এই বাক্যাংশটি বোঝে না৷ বেশির ভাগ মানুষ ই মনে করে যে, যখন তারা কিছু দেয়, তখন তারা কিছু ছেড়ে দেয়, যে এটি তাদের জন্য ব্যয়বহুল হবে৷ কিন্তু ঈশ্বর আমাকে যা মনে করিয়ে দিচ্ছিলেন তা হল যে তিনি কেবল বীজ বপনের জন্য

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

বীজ সরবরাহ করেন না, বরং তিনি খাওয়ার জন্য রুটিও সরবরাহ করেন, যা একজন ব্যক্তির ব্যক্তিগতভাবে প্রয়োজন। অবশ্যই, আমি ইতিমধ্যে এটি জানতাম, কিন্তু আমি অনুভব করেছি যে তিনি নিশ্চিত করতে চেয়েছিলেন যে আমি লোকেদের এটি বলেছি, তারা বুঝাতে পেরেছে যে তিনি আমাদের উভয়কেই দিয়েছেন এবং তাদের দিতে ভয় পাওয়ার দরকার নেই।

এই বিশেষ রাতে, আমরা সমর্থিত একটি পরিচর্যায় ১৫ লক্ষ টাকা বপন করার কয়েক সপ্তাহ পরে, আমি লাইট বন্ধ করে বিছানায় যাচ্ছিলাম, যখন হঠাৎ করে, আমি আমার

তিনি কেবল বীজ বপনের জন্য বীজ সরবরাহ করেন না, বরং তিনি খাওয়ার জন্য খাদ্যও সরবরাহ করেন, যা একজন ব্যক্তির ব্যক্তিগতভাবে প্রয়োজন। মালিকানাধীন কয়েকটি স্টকের স্টক মার্কেট চেক করার কথা ভেবেছিলাম৷ আমি যখন আমার অ্যাকাউন্টটি টেনে নিলাম, তখন আমি দেখলাম যে তারা সত্যিই কিছু উপরে উঠে গেছে৷ আমি যখন আমার ফোনটি নামিয়ে রাখতে যাচ্ছিলাম, তখন আমার চোখ একটি

নির্দিষ্ট স্টকের দিকে আকৃষ্ট হয়েছিল যা আমার মালিকানাধীন ছিল না৷ আমি এই স্টকটি আগেও দেখেছি, এবং আমি একবার এটি দেখেছি, এমনকি এটি কেনার কথাও ভেবেছি৷ আমি যখন এর অতীত পারফরম্যান্সটি অনুসন্ধান করেছি, তখন আমি দেখেছি যে এটি আগের ২ মাস ধরে সমতল ছিল, তাই আমি পাস করেছি৷ কিন্তু এই রাতে কোনও কারণে, এই স্টকটি আমার দিকে ঝাঁপিয়ে পড়েছিল বলে মনে হয়েছিল৷ আশ্চর্যজনকভাবে, আমার মনে হয়েছিল যে আমার এটির কিছু কেনা উচিত, যা আমার স্বভাবের বাইরে ছিল৷ সুতরাং, আমি এগিয়ে গিয়ে এই স্টকের ২,৫০,০০০ টাকা কিনেছি এবং আমার ফোনটি সেট করেছি৷

ড্রেন্ডা এবং আমি কিছুক্ষণ কথা বলেছিলাম, এবং আমি তাকে স্টক ক্রয় সম্পর্কে বলেছিলাম এবং তাকে দেখানোর জন্য এটি টেনে নিয়েছিলাম। আমি যখন এটি টেনে তুললাম, আমি হতবাক হয়ে সেখানে বসে ছিলাম কারণ আগের ঘন্টায় এটি ২০০ শতাংশেরও বেশি বেড়েছে। আমরা জেগে ছিলাম এবং কথা বলছিলাম কারণ আমরা দেখছিলাম সংখ্যাগুলি ধীরে ধীরে বাড়তে থাকে। পরের তিন ঘন্টার মধ্যে, স্টকটি ২৭,০০,০০০ টাকারও বেশি মূল্যে উঠেছিল, যেখানে এটি সমতল হয়েছিল। আমি ড্রেন্ডাকে বলেছিলাম, "এটি আমাদের ২৫,০০,০০০ টাকা! আমি দ্রুত স্টকটি বিক্রি করে ছিলাম এবং বৃদ্ধিটি দখল করেছিলাম, এবং আমি জানতাম যে এটি কয়েক সপ্তাহ আগে আমি যে ২৫,০০,০০০ টাকা বপন করেছিলাম তার ফেরত ছিল৷ স্টকটি সকালের মধ্যে

#### আধিপত্য বিস্তারের সূত্র

ফিরে গিয়েছিল এবং সেই ঘটনা ঘটার কয়েক মাস পরেও সেই স্তরটি আর ফিরে আসেনি। এটা ছিল আমার দেখা সবচেয়ে অদ্ভুত জিনিস। আমি জানি যে, পবিত্র আত্মাই আমাকে সেই ভাণ্ডার আলোকিত করেছিলেন, এবং আমি ড্রেভাকে বলেছিলাম যে ঈশ্বর আমাদের বীজ ফিরিয়ে দিচ্ছেন। ঈশ্বর বীজদাতাকে বীজ দান করেন এবং খাওয়ার জন্য রুটি দেন। আপনি জানেন, তিনি কীভাবে এটি করেন তা নিয়ে আমি চিন্তা করি না, তবে তিনি সর্বদা এটি করেন। তবে এটি আকর্ষণীয় ছিল।

আমি সেই স্টকটি বিক্রি করার পরে এবং আমার অ্যাকাউন্টে অর্থ ফেরত পাওয়ার পরে. আমি ভেবেছিলাম্ *আহারে, আমি যদি জানতাম যে এটি এভাবে বাড়তে চলেছে তবে* আমি ২.৫০.০০০ টাকারও বেশি বিনিয়োগ করতামা আচ্ছা, পিছনে ফিরে তাকানো সবসময় ২০/২০ ভিশন নিয়ে হয়৷ হ্যাঁ, আমি ১০,০০,০০০ টাকা বিনিয়োগ করতে পারতাম, অথবা আপনার মন ঘুরছে এবং ভাবছে, *যদি আমি ১০,০০,০০০ টাকা* বিনিয়োগ করতাম? ভেবে দেখুন, ওই বিনিয়োগে আমি কত টাকা আয় করতাম। কিন্তু আমি ১০.০০.০০০ টাকা দিইনি৷ আমি ১০.০০.০০০ টাকা দিইনি৷ আমি ৫.০০.০০০ টাকা দিইনি। আমি ১,৫০,০০০ টাকা দিয়েছি। দেখবেন, আমার মুনাফা সীমিত হয়ে গেছে। আমি ২.৫০.০০০ টাকা রেখেছি. এবং যদিও আমি নিশ্চিত যে আরও পছন্দ করতাম. এটি ঘটতে যাচ্ছিল না কারণ আমি কেবল ২,৫০,০০০ টাকা রেখেছিলাম৷ সূতরাং, কী হয়েছিল? আমি এর অর্ধেকটাই ঠিক করে ফেলেছি। আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে আমার সেই স্টকের কিছু কেনা উচিত, কিন্তু আমি প্রভুকে জিজ্ঞাসা করিনি যে আমার কতটা কিনতে হবে৷ আমি আমার মস্তিঙ্কে আমার স্বাভাবিক ডিফল্ট সেটিংকে এই সিদ্ধান্তটি নেওয়ার অনুমতি দিয়েছিলাম এমনকি আমি এটি সম্পর্কে চিন্তা না করেই। হ্যাঁ, আমি ২৫,০০,০০০ টাকা ফিরে পেয়েছি, আমার মূল বীজ, কিন্তু আমি সেই প্রতিশ্রুতির দ্বিতীয়ার্ধ পাইনি৷

এখন যিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন, <u>তিনি</u>
<u>তোমাদের জন্য বীজ যুগিয়ে দেবেন ও বৃদ্ধি করবেন, সেই সঙ্গে তোমাদের</u>
<u>ধার্মিকতার ফসল প্রচুররূপে বৃদ্ধি করবেনা</u>

—২ করিস্থীয় ৯:১০

আমি সেই বৃদ্ধি এবং বর্ধিত ফসল পাইনি যা আমার হওয়া উচিত ছিল৷ ঈশ্বর সেই রাতে আমার জন্য আরও অনেক কিছু রেখেছিলেন, কেবল আমার বীজ ফিরে পাওয়া নয়, যদিও এটি দুর্দান্ত ছিল৷ কিন্তু আমি ঈশ্বরকে জিজ্ঞেস করিনি যে কত টাকা খরচ করতে

## অমল্পু ব্যবসা

হবে এবং তাই আমি যদি জিজ্ঞাসা করতাম তবে আমার যে বৃদ্ধি হত তা মিস করেছি৷ আমি কেন ঈশ্বরের কাছে প্রার্থনা করিনি? আমি ব্যস্ত ছিলাম এবং রকেটের মতো উপরে ওঠার আগ পর্যন্ত এটি সম্পর্কে খুব বেশি ভাবিনি৷ পুরানো ডিফল্ট সেটিংটি কথা বলতে দেওয়া সহজ, তবে আমরা আমাদের ডিফল্ট সেটিংটি থামাতে এবং বিবেচনা করতে এবং আমাদের নিজের বোঝার ক্ষেত্রে এত তাড়াহুড়ো না করার জন্য পুনরায় সেট করতে পারি৷ এই ধরনের পরিস্থিতিতে ঈশ্বরের কাছে প্রজ্ঞা প্রার্থনা করুন, এবং আপনি কিছু বড় ফলাফল দেখতে পাবেন৷

সদাপ্রভু একদিন আমাকে বলেছিলেন: "ছোট খাটো পরিকল্পনা করো না"!

#### আরো আছে!

অনেক লোক এমন অনেক সুযোগ মিস করে যা ঈশ্বর তাদের সামনে স্থাপন করেন। তারা তিনটি টমেটো গাছ রোপণ করে, এবং যখন তারা নিখুঁত হয়ে যায়, তখন তারা বলে, "আচ্ছা, আমার আরও বীজ বপন করা উচিত ছিল"। আর আমি আপনাকে দেখিয়েছি, এটি করা সহজ।

আসুন আমরা আদিপুস্তকের অব্রাহাম সম্বন্ধে কিছু আয়াত দেখি৷

লোট অব্রামের সঙ্গ ত্যাগ করে যাওয়ার পর সদাপ্রভু অব্রামকে বললেন, "তুমি যেখানে আছ, সেখানে থেকেই তোমার চারপাশে—উত্তর, দক্ষিণ, পূর্ব ও পশ্চিমদিকে তাকিয়ে দেখাে৷ তুমি যে দেশটি দেখতে পাচ্ছ, সম্পূর্ণ সেই দেশটিই আমি চিরতরে তোমাকে ও তোমার বংশধরদের দেব৷ তোমার বংশধরদের আমি পৃথিবীর ধূলিকণার মতাে করে তুলব, যেন কেউ যদি ধূলিকণার সংখ্যা গুলতে পারে, তবে তোমার বংশধরদেরও গােনা যাবে৷ যাও, দেশটির দৈর্ঘ্য ও প্রস্থ ধরে ঘুরে এসাে, কারণ আমি এটি তোমাকেই দিচ্ছি৷"

—আদিপুস্তক ১৩:১৪-১৭

লক্ষ্য করুন, ঈশ্বর বলেছেন, "*তুমি যেখানে আছো সেখান থেকে চারদিকে তাকাও...* তো*মরা যা কিছু দেখছ, আমি তোমাকে ও তোমাদের বংশধরদের চিরকাল দেব।* তারপর ১৭ পদে তিনি বলেন, "*যাও, দেশটির দৈর্ঘ্য ও প্রস্থ ধরে ঘুরে এসো, কারণ আমি এটি* তোমাকেই দিচ্ছাি'।

#### আধিপত্য বিস্তারের সূত্র

সদাপ্রভু অব্রাহামকে তিনটি গুরুত্বপূর্ণ পদক্ষেপ দেখিয়েছিলেন৷ প্রথমে দেখো! হ্যাঁ, আপনি যেখানে আছেন সেখান থেকে৷ আপনি বলতে পারেন "আচ্ছা, আমার কাছে খুব

বেশি কিছু নেই৷ তিনি বলেননি যে আপনার কাছে কী আছে তা দেখুন, বরং আপনি কোথা থেকে আছেন তা দেখুন৷ তোমরা যা দেখবে, তিনি তোমাদের কে দিবেন৷ ওহ, এখানেই আমরা প্রায়শই এটি মিস করি৷ আমাদের সত্যিই ঈশ্বরকে

আমাদের সত্যিই ঈশ্বরকে
আমাদের উপলব্ধি প্রসারিত
করার অনুমতি দেওয়ার দিকে
মনোনিবেশ করা দরকার
যেন আমরা আরও

আমাদের উপলব্ধি প্রসারিত করার অনুমতি দেওয়ার দিকে মনোনিবেশ করা দরকার যেন আমরা আরও দূরে দেখতে পারি৷ আমরা কোথা থেকে এসেছি তা দেখার জন্য কল্পনা লাগে; অন্যথায়, আমরা যা দেখি তা হ'ল আমরা কোখায় আছি৷

সুতরাং, আমাদের প্রথম যে সূত্রটি আয়ত্ত করতে হবে তা হ'ল আধিপত্য বিস্তারের সূত্র। এটি গতিবৃদ্ধির জন্য নয়টি সূত্রের মধ্যে প্রথম৷ আপনি যা দেখতে পাচ্ছেন তার চেয়ে উপরে উঠতে পারবেন না৷ সুতরাং, আসুন থামুন এবং প্রশ্নের উত্তর দিন: আপনি কী দেখছেন? আপনি যা দেখতে পাচ্ছেন না তার দিকে আপনি কখনই হাঁটবেন না৷ কখনও না!

ঈশ্বর অব্রাহামকে বলেছিলেন, "দেখ, আমি তোমাকে সব দেব'। লক্ষ্য করুন, তিনি বলেছিলেন, "তোমাকে সব দেব," "তোমাকে সব কিছু দিয়েছি"। সমস্ত কিছুই তাঁর হাতে ছিল, কিন্তু অব্রাহামের প্রথমে বেরিয়ে যাওয়ার দায়িত্ব ছিল। অব্রাহাম যদি সেখানথেকে বের না হন, তাহলে সেই দেশের উপর ঈশ্বরের কোন এখতিয়ার ছিল না। তিনি কেবল সেই ভূমিই তাকে দিতে পারতেন, যেখানে তিনি পা রেখেছিলেন। কেন? কারণ অব্রাহামের আশীর্বাদ, অভিষিক্ত এবং সেই দেশকে স্বর্গের আওতাধীন করার এখতিয়ার ছিল।

আর এই সমীকরণের শেষ অংশটি হ'ল আপনি যা বের করেন না তা আপনি কখনই দখল করতে পারবেন না৷ আপনি যদি এটি দখল না করেন, যেমনটি আমি এই বইয়ে আগেই বলেছি, আপনি কখনই আপনার জীবনে কোনও উপকারের জন্য এটি পরিচালনা করতে পারবেন না৷ আসুন পর্যালোচনা করা যাক৷

- ১. আপনি কি দেখছেন?
- ২. আপনি যা দেখবেন, আপনাকে অবশ্যই বাইরে যেতে হবে৷
- ৩. আপনি যা দেখেন না তা কখনই বের করবেন না।
- ৪. আপনি যা বের করেন না তা আপনি কখনই দখল করতে পারবেন না।

পরের বার যখন আপনি বাড়ির দিকে তাকিয়ে গাড়ি চালাবেন, নিজেকে একটি প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করুন: এটি কীভাবে সেখানে পৌঁছেছিল? আমি জানি আপনি বলতে পারেন যে এটি একটি বোকা প্রশ্না কিন্তু সত্যি বলতে কি, এটা কিভাবে সেখানে এলো? এটি নির্মাণের আগে কাউকে এটি দেখতে হয়েছিল৷ সেই ছবি থেকে, একটি ক্লপ্রিন্ট আঁকা হবে; তারপরে ক্লপ্রিন্ট থেকে, অর্থ এবং সময়ের একটি অনুমান একত্রিত করে একটি উদ্ধৃতি তৈরি করা হবে, বাড়িটি নির্মাণের ব্যয়৷ আমি যে বিষয়টি বলছি তা হ'ল এটি নির্মাণের আগে কাউকে এটি দেখতে হয়েছিল৷ কেউ কেউ যা দেখেছিল তা আঁকেন এবং তারপর যা আঁকেন তা তৈরি করেন৷ এবং যখন সেই বাড়িটি শেষ হয়েছিল, তখন এটি ঠিক নীলনকশার মতো দেখাছিল৷

আমি আবারও বলছি:

কাউকে এটি নির্মাণের আগে দেখতে হয়েছিল। কাউকে ড্রইং করতে হয়েছিল, যা তারা দেখেছিল (কোন পরিকল্পনা)। কাউকে তৈরি করতে হয়েছিল (পরিকল্পনাটি বাস্তবায়নে) তারা যা ড্রইং করেছিল।

কিন্তু সবকিছু শুরু হয় ''আপনি কী দেখছেন'' তা দিয়ে৷ আধিপত্য বিস্তারের সূত্র!

আপনার জীবন সম্পর্কে আমি আপনাকে আবার জিজ্ঞাসা করতে যাচ্ছি, ''আপনি কী

কিন্তু সবকিছু শুরু হয় "আপনি কী দেখছেন" তা দিয়ে৷ আধিপত্য বিস্তারের সূত্র! দেখেন"? আসলে, এক মিনিটের জন্য থামুন এবং কয়েকটি নোট নিন৷ তারপর সেই ছবি থেকে সরে আসুন এবং নিজেকে জিজ্ঞাসা করুন, "আমি কি সত্যিই এটাই চাই"? মনে রাখবেন, আপনিই ছবিটি আঁকেন৷ আমার ২,৫০,০০০ টাকার উদাহরণটি সহজেই ২৫,০০,০০০ টাকা হয়ে যেতে পারত যদি আমি জানতাম যে দাম বাডতে চলেছে৷ কেউ

জানে যে দাম বাড়তে চলেছে কিনা, এবং তিনি আপনাকে আমন্ত্রণ জানান যে আপনার যে কোনও সময় প্রয়োজন হলে তাকে জিজ্ঞাসা করুন৷

#### আধিপত্য বিস্তারের সূত্র

রোমীয় ১২:২ পদ নামে একটি মহান শাস্ত্র আছে, যা আমি সময়ে সময়ে পড়তে পছন্দ করি:

আর তোমরা এই জগতের রীতি অনুযায়ী জীবনযাপন করো না, কিন্তু তোমাদের মনের নতুনীকরণের দ্বারা রূপান্তরিত হও। তখন তোমরা ঈশ্বরের ইচ্ছাকে যাচাই ও অনুমোদন করতে পারবে, যা উৎকৃষ্ট, প্রীতিজনক ও সিদ্ধা

মূলত, এই শাস্ত্র আমাদেরকে আমাদের চিন্তাভাবনা পরিবর্তন করতে এবং অতীতে আমরা যে জীবনধারা ব্যবহার করেছি তার সাথে সামঞ্জস্যপূর্ণ না হতে বলছে। আমার মা পোশাকের নিদর্শনগুলি কিনতেন যেন তিনি আমার দুই বোনযখন ছোট ছিলেন তখন তাদের জন্য পোশাক সেলাই করতে পারতেন। এখন, যদি সে একটি পোশাক সেলাই করত, তারপর যখন এটি শেষ হয়ে যায়, তখন সে তাকে ঘৃণা করত, তারপর ফিরে গিয়ে আবার একই প্যাটানটি ব্যবহার করত, সে একই পোশাকটি পেতে পারত যা সে প্রতিবার ঘৃণা করত, তা সে যতবারই তৈরি করুক না কেন। একটি ভিন্ন ফলাফল পেতে, তাকে তার ব্যবহৃত প্যাটানটি পরিবর্তন করতে হয়েছিল এবং এটি আমাদের জন্যও সত্য।

আপনি বলতে পারেন, "ঠিক আছে, গ্যারি, আমার জীবনের জন্য সত্যিই কোনও প্যাটার্ন নেই"৷ আর আমি বলব, "হ্যাঁ, আপনি করেন; সারাদিন আপনি এ নিয়েই ভাবছেন"৷ আর আপনি যদি বলেন যে আপনি সারাদিন কোনও কিছু নিয়ে ভাবেন না, ঠিক আছে, এটি আপনার সমস্যা৷

এবারও, আধিপত্য বিস্তারের সূত্র আপনার দৃষ্টিভঙ্গি নির্ধারণ করে৷ এখানেই আপনি বাস করেন, কিন্তু আপনি যেভাবে বাস করেন তা নয়৷ এটি আপনার দৃষ্টিভঙ্গি, আপনার আধিপত্য, আপনার ভবিষ্যত যা আপনি আলিঙ্গন করছেন এবং এর জন্য প্রস্তুতি নিচ্ছেন যা একটি মহান বিষয় নিয়ে আসাে আপনি কী প্রস্তুতি নিচ্ছেন তা দিয়ে আপনি সর্বদা বলতে পারেন যে আপনি কোথায় যাচ্ছেন৷ যদি কোনও ব্যক্তি একজন মহান পিয়ানােবাদক হতে চান তবে তারা অনুশীলন করতে চাইবেন৷ তারা যদি তাদের ব্যবসায় সফল হতে চায় তবে তারা সেই ব্যবসায়ের ছাত্র হয়ে উঠবে৷ সুতরাং, আমাকে বলুন: আপনি আপনার অফ টাইমে কী অনুশীলন করেন? আমি আপনাকে খারাপ বােধ করানাের চেষ্টা করছি না, তবে আপনাকে থামতে হবে এবং সত্যের মুখোমুখি হতে হবে৷ এভাবেই এটি কাজ করে৷

## এম**ন্**পু ব্যবসা

শেষ একটা প্রশ্ন আমি করতে চাই: "আপনার জীবনকে কোথায় টেনে নিয়ে যাওয়া হচ্ছে"? আপনি বলবেন, "ভাই, গ্যারি, কেউ আমাকে কোথাও টেনে আনছে না"। আপনার সাথে ভিন্নমত পোষণ করার জন্য দুঃখিত, কিন্তু আপনাকে কোথাও টেনে নিয়ে যাওয়া হচ্ছে৷ অন্তত বাইবেল তাই বলে৷

প্রলোভনে পড়লে কেউ যেন না বলে, "ঈশ্বর আমাকে প্রলুব্ধ করেছেন।" কারণ মন্দ বিষয়ের দ্বারা ঈশ্বরকে প্রলুব্ধ করা যায় না, আবার তিনিও কাউকে প্রলুব্ধ করেন না৷ কিন্তু প্রত্যেক মানুষ তার নিজের কামনাবাসনার দ্বারা আকর্ষিত হয়ে প্রলোভনে পড়ে ও কুপথে চালিত হয়৷ পরে, সেই কামনা পূর্ণগর্ভ হয়ে পাপের জন্ম দেয় এবং পাপ পূর্ণতা লাভ করে মৃত্যু প্রসব করে৷

—্যাকোব ১:১৩-১৫

যাকোব আমাদের সতর্ক করে দিচ্ছেন যে, মন্দ আকাজ্কা আমাদেরকে প্রলোভন ও পাপের মধ্যে টেনে নিয়ে যেতে দেয়। কিন্তু যে কোনো আকাজ্কাই আপনাকে তার পরিপূর্ণতার দিকে টেনে নিয়ে যাবে, ভালো হোক বা মন্দা জেমস বলেন, যখন কোনো আকাজ্কা থাকে তখন একজন ব্যক্তি প্রলুব্ধ হয়। আপনার একটি ভাল আকাজ্কা বা একটি মন্দ আকাজ্কা থাকতে পারে; উভয়ই আপনাকে পরিপূর্ণতার দিকে টেনে আনবে। একবার একটি আকাজ্কা থাকলে এবং আপনি প্রলোভনের কাছে আত্মসমর্পণ করলে, পরিপূর্ণতার একটি পরিকল্পনা কল্পনা করা হবে। একবার পরিকল্পনাটি কার্যকর হয়ে গেলে, জেমস বলেন যে এটি পরিপূর্ণতার ক্রিয়াটির জন্ম দেয় এবং তারপরে আকাজ্কার বাস্তবতার সন্তুষ্টি আসে। অতএব, মনে রাখবেন, আপনি আপনার হৃদয়ে যা রেখেছেন, যা আপনাকে প্রলুব্ধ করার অনুমতি দিচ্ছেন, তা আপনাকে তার পরিপূর্ণতার দিকে টেনে আনবে। আপনি যে ধরণের আকাজ্কানিয়ে ধ্যান করছেন তার উপর নির্ভর করে এই ধারণাটি আপনার পক্ষে এবং আপনার বিরুদ্ধে কাজ করে। আপনি কি দেখছেন?

#### আধিপত্য বিস্তারের সূত্র:

আপনার তাঁবুর স্থানটি প্রশস্ত করুনা

—যিশাইয় ৫৪:২

তোমার তাঁবুর স্থান (আধিপত্য বিস্তারের সূত্র) আরও প্রশস্ত করো, তোমার তাঁবুর পর্দাপ্তলি আরও প্রসারিত করো [ধারণ ক্ষমতার সূত্র], খরচের ভয় কোরো না; তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো, তোমার গোঁজগুলি আরও শক্ত করো।

—যিশাইয় ৫৪:২

এখন, আমরা ধারণ ক্ষমতার সূত্রের দিকে এগিয়ে যাচ্ছি৷ আমাদের আধিপত্য বাড়ানোর পরে, জিনিসগুলি পরিবর্তন করতে হবে৷ আমি যা বোঝাতে চাইছি তা হ'ল আপনি যদি আরও অঞ্চল নিতে যাচ্ছেন তবে সেই নতুন অঞ্চলটি পরিচালনা করার আপনার ক্ষমতা আপনার ক্ষমতা দ্বারা নির্ধারিত হয়৷ আধিপত্য বিস্তারের সূত্র "কোথায়" আপনি বাস করেন তার কথা বলেছিল৷ সামর্থ্যের নিয়মটি "কীভাবে" আপনি প্রতিদিন জীবনযাপন করেন তার কথা বলে: আপনার অভ্যাস, আপনার রুটিন এবং আপনি কীভাবে আপনার সময় ব্যবহার করেন৷ এখানে, ঈশ্বর বলছেন যে তিনি আপনাকে যে বৃদ্ধি আনতে চান তার জন্য আপনাকে জায়গা তৈরি করতে হবে৷ আপনার বর্তমান তাঁবু, আপনি কীভাবে আপনার সময় এবং আপনার বর্তমান ক্ষমতা বিনিয়োগ করেন, খুব ছোট এবং বৃহত্তর অঞ্চলের সাথে আসা দায়বদ্ধতার বৃদ্ধি পরিচালনা করতে সক্ষম নয়, তাই কিছু পরিবর্তন করতে হবে৷

আপনার তাঁবুর পর্দাগুলি প্রশস্ত করুন এবং পিছু হটবেন না আমি এই অংশটা ভালোবাসি৷ এমনকি আপনি মনে করার পরেও যে আপনি আরও বেশি সামলানোর জন্য জিনিসগুলি সামঞ্জস্য করেছেন, ঈশ্বর বলেছেন যে আপনি এখনও যথেষ্ট বড় চিন্তা করছেন না৷ পিছু হটবেন না; অনেক বৃদ্ধির জন্য জায়গা তৈরি করুন, অনেক কিছু!

সুতরাং, আসুন আমরা এই সূত্রটি অনুসন্ধান করি। ধারণ ক্ষমতার সূত্রটি সহজভাবে বলে যে আপনি যখন আপনার ধারণ ক্ষমতায় পৌঁছেছেন, তখন আপনার কাজ শেষ হয়ে গেছে। বৃদ্ধির আর কোনো জায়গা নেই। তাঁবুটি আপনি কীভাবে জীবনযাপন করেন এবং

## অসলপ্ত ব্যবসা

আপনার দিন এবং দায়িত্বগুলি পরিচালনা করতে আপনি যে প্রক্রিয়াগুলি ব্যবহার করেন তার প্রতিনিধিত্ব করে৷

আমি পড়েছি এমন একটি সমীক্ষায় বলা হয়েছে যে ২০ জন কর্মচারীর মধ্যে ৮ জন অভিভূত৷ <sup>১৭</sup> এটি ঠিক; বেশির ভাগ মানুষের দিন শেষ হয়ে গেছে৷ এই কারণে, তারা স্বপ্ন দেখা বন্ধ করে দিয়েছে, যা এক নম্বর আইন, আধিপত্যের আইনে ফিরে যায়৷ যারা তাদের সামর্থ্য কেড়ে নিয়েছে তারা স্বপ্ন দেখা বন্ধ করে দেয়৷ তাদের নাক গুলি গ্রাইন্ডস্টোন পর্যন্ত থাকে, তাই তারা এমনকি নতুন ধারণাগুলিও বিনোদন দেয় না৷ কেন? কারণ তারা প্রতিদিন যা করতে হবে তা খুব কমই করতে পারে৷

সুতরাং, আমি আপনাকে জিজ্ঞাসা করতে চাই, "আপনি কি অভিভূত? আপনি কি ভয়ে জেগে ওঠেন? আপনি কি পুরোপুরি ক্লান্ত হয়ে পড়েছেন"? আপনি যদি থাকেন, তাহলে আপনি আটকে আছেন, এবং আমি বলতে চাইছি আটকে আছি। আটকে যাওয়ার এবং আবার স্বপ্ন দেখা শুরু করার একমাত্র উপায় রয়েছে এবং তা হ'ল আপনাকে অবশ্যই আপনার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে হবে।

#### আপনার ধারণ ক্ষমতা বাড়ানোর একমাত্র উপায় হ'ল আপনার পদ্ধতিগুলি পরিবর্তন করা৷

আমি কী বিষয়ে কথা বলছি তার একটি উদাহরণ দিই৷ ধরা যাক আপনার কাছে ১০০/১০০ ফুট জমির প্লট রয়েছে যেখানে আপনি আপনার রুটি প্রস্তুতকারকের ঘরে তৈরি রুটির জন্য গম রোপণ করেছেন৷ আপনি সম্ভবত কাস্তে দিয়ে সেই ছোট্ট মাটির টুকরোটি সংগ্রহ করবেন এবং হাত দিয়ে পুরানো পদ্ধতিতে গমটি মাড়াবেন৷

তবে ধরা যাক যে আপনি আপনার ফসল বাড়াতে চান, এবং আপনি ৫ একর গম রোপণ করার সিদ্ধান্ত নিয়েছেন৷ ফসল কাটার সময়, যখন আপনি গমের সেই ক্ষেতে আক্রমণ শুরু করেন, আপনি কয়েক ঘন্টা কঠোর পরিশ্রম করেন, এবং যখন আপনি উপরের দিকে তাকান, তখন আপনার উপর একটি ভয় আসে কারণ আপনি দেখতে পাবেন যে আপনি আপনার ফসল কাটার মোট জমির মধ্যে কেবল একটি সামান্য ক্ষতি করেছেন। –

<sup>&</sup>lt;sup>59</sup> "8 Out of 20 Employees Feel Overwhelmed and Overworked," https://theundercoverrecruiter.com

আমি মনে করি এটি এখনও সম্ভব যে আপনি আপনার কাজটি সম্পন্ন করতে পারেন, যদি পর্যাপ্ত সময় দেওয়া হয় এবং আপনার জীবনের অন্যান্য সমস্ত দাবি স্থগিত করা হয়৷

তবে আসুন আরও এক ধাপ এগিয়ে যাই এবং বলি যে আপনি আপনার গম বিক্রি শুরু করতে চেয়েছিলেন এবং আপনি ২০,০০০ একর গম রোপণ করার সিদ্ধান্ত নিয়েছেন। এখন কি? আচ্ছা, প্রথমত, আপনি সম্ভবত এই ধারণাটি কখনই উপভোগ করবেন না, কারণ আপনি এই সম্ভাবনাটিকে "আমার কাস্তে দিয়ে এত গম কাটার কোনও উপায় নেই!" এই মানসিকতা।

এখানে আমরা দেখতে পাচ্ছি যে এমনকি আধিপত্য বিস্তারের সূত্রটিও এখন দুই নম্বর আইন, ধারণ ক্ষমতার সূত্র দ্বারা স্থগিত রাখা হয়েছে৷ এবারও, সূত্রটি বলে যে আপনি যখন আপনার সামর্থ্যে পৌঁছে ছেন, তখন আপনাকে সীমাবদ্ধ করা হয়৷ এটাই সব; এটুকুই আপনি করতে পারেন৷ আপনার ক্যাপড় ক্যাপাসিটির উত্তর কি? আপনার প্রক্রিয়া পরিবর্তন করুন৷ তাঁবুতে আপনি কীভাবে বাস করেন তা পরিবর্তন করতে হবে, আপনার দৈনন্দিন জীবনযাপনের ধরন পরিবর্তন করতে হবে, সেই বৃদ্ধি সামলাতে সক্ষম হতে হবে৷ ২০,০০০ একরের উদাহরণে, আপনাকে অবশ্যই একটি বা দুটি কম্বাইন কিনতে হবে৷ তার উপরে, আপনার কর্মচারী থাকতে হবে, একটি এইচআর বিভাগ, স্বাস্থ্য বেনিফিট, একটি বেতন বিভাগ এবং আরও ট্র্যাক্টর এবং সরঞ্জাম থাকতে হবে৷ ধরা যাক যে আপনার বর্তমান দৈনন্দিন রুটিন অবশ্যই পরিবর্তিত হবে৷

আরেকটা উদাহরণ দেই। ধরা যাক আপনি সপ্তাহে প্রায় চার ঘন্টা হ্যান্ড মোভার দিয়ে ঘাস কাটতে ব্যয় করেন। আপনি আপনার কোম্পানীতে আপনার বিক্রয় বৃদ্ধি করতে চান, এবং আপনি জানেন যদি আপনার কেবল সময় থাকে তবে আপনি আরও ব্যবসা আনতে পারেন। কিন্তু এই মুহুর্তে আপনার হাতে সময় নেই। এর সমাধান কি? আপনার বেশ কয়েকটি আছে। আপনি একটি জিরো টার্ন মোভার কিনতে পারেন বা আরও ভাল, আপনি কেবল এটি ভাড়া করতে পারেন এবং অর্থ উপার্জন করতে আপনার সময় ব্যয় করতে পারেন। এই সহজ দৃষ্টান্তটি আপনার জীবনের যে কোনও ক্ষেত্রে প্রযোজ্য। আবার, আরও ক্ষমতা অর্জনের জন্য আপনাকে আপনার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে হবে।

আমি জানি পরিবর্তন শব্দটি আমরা সবাই ভালোবাসি৷ মজা করছি - আসলে বেশিরভাগ লোকেরা তা করে না - তবে আপনি যদি আপনার স্থান বাডাতে চান তবে আপনাকে

অবশ্যই করতে হবে৷ যিশাইয় ৫৪ অধ্যায়ে এমন একটি বাক্য আছে যা আপনি হয়তো এড়িয়ে গেছেন, কিন্তু তা অনেক সত্য বহন করে৷

আপনার তাঁবুর পর্দাগুলি <u>প্রসার</u> করুন৷

তাঁবুর পর্দাগুলি প্রসার করতে প্রচেষ্টা প্রয়োজন। তাঁবুর অভ্যন্তরে সবকিছু পুনরায় সাজাতে হবে, এবং এটি জীবনের পাশাপাশি তাঁবুর ক্ষেত্রেও প্রযোজ্য। আসুন একটি সহজ উদাহরণ ব্যবহার করা যাক। একটি নতুন বেলুন নিন এবং এটি উড়িয়ে দিন। সাধারণত প্রথমবার বিস্ফোরণ ঘটানো বেশ কঠিন। আপনি বেলুনটি উড়িয়ে দেওয়ার পরে, এখন এটি থেকে বাতাস বের হতে দিন। আপনি লক্ষ্য করবেন যে বেলুনটি নতুন হওয়ার সময় যেমন ছিল তেমন আকারের নয়। এটি অনেক বড়; এবং যদি আপনাকে এটি আবার উড়িয়ে দিতে হয় তবে আপনি দেখতে পাবেন যে এটি করা অনেক সহজা তাহলে বেলুনের কী হয়েছে? আপনি ল্যাটেক্সকে একটি নতুন স্বাভাবিক অবস্থায় প্রসারিত করেছেন। বেলুনটি এখন সেই নতুন প্রসারিত অবস্থায় থাকবে। ধারণ ক্ষমতার মানসিকতার সূত্রে এই উদাহরণটি রেখে, আপনি কার্যকরভাবে বেলুনের ক্ষমতা বাড়িয়েছেন, তবে এটি করার জন্য আপনাকে এটি প্রসারিত করতে হয়েছিল।

কি ভাবছেন? আপনাকে একটি নতুন ধারণ ক্ষমতাতে প্রসারিত করতে হবে। প্রথমে এটি কঠিন হবে, তবে কিছক্ষণ পরে, এটি আপনার নতুন স্বাভাবিক হয়ে যায়। আমি আমার

আপনাকে একটি নতুন ধারণ ক্ষমতাতে প্রসারিত করতে হবো প্রথমে এটি কঠিন হবে, তবে কিছুক্ষণ পরে, এটি আপনার নতুন স্বাভাবিক হয়ে যায়৷ জীবনের একটি উদাহরণ দিই৷ আপনি হয়তো জানেন, ড্রেন্ডা এবং আমি দুটি দৈনিক টিভি সম্প্রচার করি৷ এটি এমন কিছু ছিল যা আমরা কেউই নিজেকে করতে দেখিনি, এবং এমনকি টিভি প্রোগ্রাম করা শুরু করাও আমাদের পক্ষে বেশ প্রসারিত ছিল৷ আমাদের কারোই টিভি করার কোনও অভিজ্ঞতা ছিল না, কীভাবে টিভি করতে হয় সম্পর্কে কিছুই জানতাম না এবং টিভিতে চালু করার জন্য প্রয়োজনীয় কোটি কোটি টাকা ছিল না৷

কিন্তু একদিন, আমরা অনুভব করলাম যে আমরা প্রভুর কাছ থেকে টিভি প্রোগ্রাম করা শুরু করার কথা শুনেছি৷ সুতরাং আমরা কীভাবে টিভি করতে হবে তা খুঁজে বের করার প্রক্রিয়া শুরু করেছি; এবং সত্যি কথা বলতে, আমরা যত বেশি শিখেছি, ততবেশি আমরা বুঝতে পেরেছি যে আমাদের কোনও ধারণা নেই৷ ঈশ্বর বিশ্বস্ত ছিলেন আমাদের কাছে এমন লোকদের নিয়ে আসার জন্য যারা টিভি প্রোগ্রাম করতে জানে: এবং বিশ্বাস

অনুসারে, আমরা ২০০৭ সালে ওহাইওতে দুটি স্থানীয় নেটওয়ার্কে আমাদের টিভি সম্প্রচার চালু করেছি৷ সেই সময়, আমরা মাসে একবার আসার জন্য একটি সংস্থাকে ভাড়া করেছিলাম এবং চার বা পাঁচটি প্রোগ্রাম রেকর্ড করেছিলাম, কারণ আমরা তাদের সপ্তাহে একবার সম্প্রচার করতাম৷ সেই সময় এয়ারটাইম খরচ ছিল মাসে ৯,০০,০০০ টাকা যা নিয়ে আসার জন্য প্রচুর অর্থের মতো মনে হয়েছিল৷ পরের বছর, আমরা আরও নেটওয়ার্ক নিতে শুরু করি এবং আমাদের মাসিক এয়ারটাইম বিল প্রতি মাসে ৫০,০০,০০০ টাকায় উন্নীত হয়৷ এখন, সেই মুহুর্তে, আমাকে স্বীকার করতে হবে, আমি প্রায় অভিভূত ছিলাম; কিন্তু আবার ঈশ্বর বিশ্বস্ত ছিলেন এবং আমরা বেশ কয়েকটি জাতীয় নেটওয়ার্কে গিয়েছিলাম৷ সুতরাং, হ্যাঁ, আমি আমার আরামের অঞ্চলের বাইরে প্রসারিত ছিলাম৷ কিন্তু আমি টিভি প্রযোজনার সাথে স্বাচ্ছন্দ্য বোধ করতে শুরু করি এবং আমাদের সাপ্তাহিক সম্প্রচারের জন্য অর্থ আসতে শুরু করে৷ কিন্তু একদিন সব কিছু পাল্টে গেল৷ এটি বুধবার সন্ধ্যার একটি সাধারণ প্রার্থনা সভায় ছিল এবং আমার মেয়ে অ্যামি প্রার্থনায় নেতৃত্ব দিচ্ছিল৷ হঠাৎ তিনি থেমে গেলেন, আমার দিকে তাকালেন এবং নিম্নলিখিত কথাটি বললেন৷

"ফসল তোমাদের জন্য অনেক বড়া আমি তোমাকে প্রসারিত করছি৷ কেবল মাত্র আমার আত্মার দ্বারা আপনি বুঝতে পারেন যে কী ঘটতে চলেছে৷ তুমি কি বেরিয়ে আসবে, আমি তোমাকে তোমার বোঝার বাইরে কঠিন জিনিসের দিকে নিয়ে যাব, অসম্ভবের দিকে"?

চমৎকার, এটা আমার প্রথম রোডিও প্রোগ্রাম ছিল না। আমি জানতাম যে ঈশ্বর আমাকে এমন একটি সুযোগ দিতে চলেছেন যা আমার চেয়ে বড় ছিল এবং এটি আসার আগে তিনি আমাকে এর জন্য প্রস্তুত করছিলেন। আমি কি হ্যাঁ বলব? আমি কি প্রসারিত হতে ইচ্ছুক ছিলাম? আমি প্রসারিত হওয়ার ব্যথা জানতাম কারণ আমি ইতিমধ্যে এটি দ্বারা অনেকবার পরীক্ষা করা হয়েছিল, তবে প্রসারিত হওয়ার পুরষ্কারটিও আমি বুবতে পেরেছিলাম। তাই সেই রাতে আমি বললাম, "হ্যাঁ, প্রভু, যাই হোক না কেন, আমি হ্যাঁ বলি"।

সেই প্রার্থনা সভার প্রায় এক মাস পরে, আমরা ডেস্টার টিভি নেটওয়ার্ক থেকে একটি কল পেয়েছিলাম যা আমাদের সাপ্তাহিক টাইম স্লুট ছিল৷ ডেস্টার একটি বিশাল খ্রীষ্টিয়ান টিভি নেটওয়ার্ক যা বিশ্বের প্রতিটি টাইম জোনে সম্প্রচার করে এবং তারা আমাদের প্রতিদিনের সময় স্লুট সরবরাহ করে৷ আমি জানতাম যে তাদের সাধারণত কোনও দৈনিক সময় স্লুট উপলব্ধ থাকে না, এবং আমি এটিও জানতাম যে যদি আমি এটি

প্রত্যাখ্যান করি তবে সম্ভবত আমার আর কোনও সুযোগ থাকবে না৷ কিন্তু আমি এটাও জানতাম যে প্রতিদিন যাওয়ার জন্য আমরা যেভাবে টিভি করতাম তাতে আমূল পরিবর্তন ের প্রয়োজন হবে, কেবল কর্মী এবং সরঞ্জামগুলিতেই নয়, এটির জন্য অর্থ প্রদানের জন্য প্রয়োজনীয় অর্থের ক্ষেত্রেও।

সেই সময়, আমরা কেবল একটি সাপ্তাহিক সম্প্রচার করার ব্যয় এবং উত্পাদন বজায় রেখেছিলাম, এবং আমি আমাদের অর্থের মধ্যে আরও বেশি নেওয়ার কোনও জায়গা দেখিনি৷ আমরা এখনও এমন একটি সংস্থা ব্যবহার করছিলাম যা এসে আমাদের সাপ্তাহিক টিভি শোটি ট্যাপ এবং সম্পাদনা করেছিল৷ কিন্তু তারপর আমি উপলব্ধি করলাম যে আমাকে প্রযোজক এবং সম্পাদকদের নিজস্ব দল তৈরি করতে হবে, পাশাপাশি আমাদের প্রতিদিন যাওয়ার জন্য প্রয়োজনীয় ক্যামেরা এবং অন্যান্য সরঞ্জামও ছিল না৷ অবশ্যই একটা কথা আমি বলতে পারি যে, সেই বুধবার রাতে আমি যে ভবিষ্যদ্বাণী পেয়েছিলাম, সেই বিষয়ে প্রভুর সঙ্গে আমি একমত হয়েছি৷ তিনি জিজ্জেস করলেন, আমি কি তাঁকে অসম্ভবের দিকে নিয়ে যেতে দেব? ঠিক আছে, আমাকে একমত হতে হয়েছিল, এটি সম্পূর্ণ অসম্ভব বলে মনে হয়েছিল৷ একটি দীর্ঘ গল্প সংক্ষিপ্ত করার জন্য, ঈশ্বর লোকেদের এবং শুরু করার জন্য পর্যাপ্ত অর্থ নিয়ে এসেছিলেন, কিন্তু এটি শক্ত ছিল: এবং আমি স্বীকার করব, আমাকে প্রসারিত করা হয়েছিল!

এর পরে কী ঘটেছিল তা বুঝতে আমি আপনাকে সহায়তা করি৷ আপনি সাপ্তাহিক জন্য একটি এয়ারটাইম বিল প্রদান করছেন, যা সপ্তাহে একবার৷ তারপরে আপনি একটি দৈনিক যান, যা সপ্তাহে পাঁচ দিন৷ আপনি বর্তমানে সাপ্তাহিকের সাথে যে পরিমাণ অর্থ প্রদান করছেন তার চেয়ে পাঁচ গুণ আপনার ব্যয় হঠাৎ বৃদ্ধি পেয়েছে, যা আমরা কেবল বজায় রেখেছিলাম৷ যাইহাক, ডেস্টারের লোকেরা এটি বুঝতে পেরেছিল এবং আমাদের বলেছিল যে আমরা সম্ভবত প্রথমে আমাদের এয়ারটাইম বিল পরিশোধে পিছিয়ে পড়ব কারণ আমাদের নতুন দর্শকদের আমাদের সম্পর্কে সচেতন হতে এবং সম্প্রচারকে সমর্থন করা শুরু করতে কিছুটা সময় লাগবে৷ আমরা প্রতিদিন যাওয়ার জন্য চুক্তিতে স্বাক্ষর করেছি, এবং নিশ্চিতভাবে, আমরা আমাদের মিডিয়া সংস্থাকে আমাদের প্রথম মাসিক বিল পরিশোধ করতে সক্ষম ছিলাম না যা ডেস্টারের সাথে আমাদের চুক্তি পরিচালনা করেছিল৷ কিন্তু আমরা সবাই এটা আশা করেছিলাম, তাই এটা খুব একটা বড় চুক্তি ছিল না৷

কিন্তু পাঁচ মাস পরেও আমরা আমাদের এয়ারটাইম বিলের ক্ষেত্রে আরও পিছিয়ে পড়ছিলাম। আমি তখন আমাদের ক্রেতার কাছ থেকে একটি ইমেল পেয়েছিলাম যে আমরা আমাদের বিলগুলিতে ৫ কোটি টাকা পিছিয়ে ছিলাম এবং তাদের আইনজীবীরা ভাবছিলেন যে আমরা এটি সম্পর্কে কী করতে যাচ্ছি৷ আপনি কি কখনও বেলুন উড়িয়ে দেওয়ার সময় একটি বেলুন পোপ করেছেন কারণ আপনি এটিতে খুব বেশি চাপ প্রয়োগ করেছেন? ঠিক আছে, আমার মনে হয়েছিল যে আমি কেবল পপিংয়ের দ্বারপ্রান্তে আছি৷ আমি জানতাম না যে আমি কীভাবে সেই এয়ারটাইম বিল পরিশোধ করতে যাচ্ছি, এবং এর সবচেয়ে খারাপ অংশটি ছিল আমার টিভি সম্প্রচারের নাম ফিক্সিং দ্য মানি থিং আমি ওটা নিয়ে লড়াই করেছি৷ আমি এমনকি ড্রেন্ডাকে বলেছিলাম যে সম্ভবত আমাদের টিভি এয়ারটাইম থেকে পিছু হটতে হবে, কারণ আমরা এভাবে চালিয়ে যেতে পারি নি৷ কিন্তু তিনি শুধু এটুকুই বলবেন, "ঈশ্বর কী বলেছেন"?

আমরা একটি ছোট প্রার্থনা সভায় গিয়েছিলাম, এবং কী ঘটছে তা কাউকে না জানিয়ে, সেখানকার বেশ কয়েকজন লোক আমার জন্য প্রার্থনা করতে বাধ্য হয়েছিল৷ যখন তারা প্রার্থনা করছিল, আমি হঠাং অনুভব করলাম যে পুরো পরিস্থিতির ওজন বেড়ে গেছে, এবং আমি জানতাম যে সবকিছু ঠিক হয়ে যাবে৷ কয়েক দিন পরে, আমার একটি স্বপ্ন ছিল যেখানে আমি চেকের একটি বিশাল স্তূপ দেখতে পেয়েছিলাম৷ আমি কিছু চেকের পরিমাণ এবং সেই চেকগুলিতে অনেক নাম দেখতে পাচ্ছিলাম৷ আমি জেগে উঠলাম জেনে যে ঈশ্বর টাকা নিয়ে আসছেন৷ সেই সপ্তাহান্তে, আশ্চর্যজনকভাবে, আমরা গির্জায় আমাদের স্বাভাবিক অফার পরিমাণের চেয়ে ৫ কোটি টাকা পেয়েছিলাম, যা আমাদের বিল পরিশোধ এবং বর্তমান করার জন্য তহুবিল দিয়েছিল৷

আমাদের মিডিয়ার খরচ এখন মাসে কয়েক কোটি টাকায় উন্নীত হয়েছে, তবুও আমি শিশুর মতো ঘুমাতে পারি৷ কেন? কারণ আমি একটি নতুন স্বাভাবিক, একটি নতুন ক্ষমতার মধ্যে পা রেখেছি৷ হ্যাঁ, পরিবর্তন এটির একটি বিশাল অংশ ছিল - এবং কখনও কখনও এটি আরামদায়ক ছিল না; আমি আপনাকে এটি বলতে পারি - তবে পুরষ্কারটি অবশ্যই মূল্যবান ছিল এবং রয়েছে৷ তাই আমি কিছু উপদেশ দিই৷

আপনার ধারণ ক্ষমতার অভাবকে আপনার দৃষ্টিভঙ্গিকে প্রভাবিত করতে দেবেন না! আপনার দৃষ্টিভঙ্গিকে আপনার ধারণ ক্ষমতায় যে পরিবর্তনগুলি করা দরকার তা নির্দেশ

করতে দিনা

## **এমগ্র**প্ত ব্যবসা

আপনার পরবর্তী পদক্ষেপ এবং কোন প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করা দরকার তা নির্ধারণে আপনাকে সহায়তা করার জন্য এখানে একটি চাবিকাঠি রয়েছে৷ শুধু নিচের প্রশ্নের উত্তর দিন৷

#### আপনার জীবন কী আপনাকে হতাশ করে?

আপনার উত্তরটি চিহ্নিত করে যে আপনার কোথায় বজায় রাখতে সমস্যা হচ্ছে বা এমন ক্ষেত্রগুলি যা আপনার শক্তি নয় যেখানে আপনি এটি অন্য কারও কাছে হস্তান্তর করার জন্য আরও উপযুক্ত হবেন৷

ধরা যাক যে আপনি সপ্তাহে প্রায় তিন ঘন্টা আপনার লনের ঘাস কাটতে ব্যয় করেন৷
এটাই কি আপনার সময়ের সর্বোত্তম ব্যবহার? যেমনটি আমি ইতিমধ্যে উল্লেখ করেছি,
আপনি একটি দ্রুততর মোভার কিনে আপনার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে পারেন বা
আরও ভাল, আপনার জন্য এটি তৈরি করার জন্য শিশুটিকে রাস্তায় অর্থ প্রদান করতে
পারেন৷ আপনার রাস্তায় থাকুন৷ বৃহত্তর অঞ্চল দখলের স্বপ্ন দেখার জন্য মুক্ত থাকুন৷

দ্বিতীয় যে প্রশ্নের উত্তর আপনাকে দিতে হবে তা হল,

#### আপনার বর্তমান প্রক্রিয়াটি কি আপনার প্রত্যাশার সাথে মিলে যাওয়ার ক্ষমতা রাখে?

আমরা তাঁবুর ভিতরে বসে এবং স্বপ্ন দেখার জন্য এবং বর্তমানে আমাদের দৈনন্দিন জীবনে যে প্রক্রিয়াগুলি ব্যবহার করি তা পরিচালনা করার জন্য আমরা খুব কঠোর উদাহরণস্বরূপ, যদি আমার একটি সুপার বড় ওয়াশিং মেশিন থাকে এবং এটি আমার সমস্ত কাপড়ের জন্য ধোয়া পরিচালনা করতে সক্ষম হয়, তবুও আমার কাপড় এখনও ধোয়া হচ্ছে না, তবে আমার সময় পরিচালনার সমস্যা রয়েছে৷ এটি নিজেই একটি প্রক্রিয়া সমস্যা কিন্তু একটি ভিন্ন বিষয় যা আমরা পরবর্তী অধ্যায়ে আলোচনা করব৷ কিন্তু আমি যদি খাঁড়িতে

পাথরের উপর আমার কাপড় ধুই এবং আমার বাড়িতে এখনও নোংরা কাপড়ের স্তূপ থাকে, তবে আমাকে অবশ্যই বুঝতে হবে যে আমার প্রক্রিয়াটি আমার প্রত্যাশা বা আমার প্রয়োজনের সাথে মিলে যাওয়ার ক্ষমতা রাখে না, সেক্ষেত্রে আমাকে একটি ওয়াশিং মেশিন কিনতে হবে বা আমার জন্য আমার কাপড় ধোয়ার জন্য কাউকে নিয়োগ করতে হবে৷

আমাদের অধিকাংশই, এটি উপলব্ধি না করে, অসম্পূর্ণ লক্ষ্যগুলিতে জীবন যাপন করে৷ কারণ আমরা যথেষ্ট কঠোর পরিশ্রম করছি না, ঠিক এর বিপরীত৷ আমরা তাঁবুর ভিতরে বসে এবং স্বপ্ন দেখার জন্য এবং বর্তমানে আমাদের দৈনন্দিন জীবনে যে প্রক্রিয়াগুলি ব্যবহার করি তা পরিচালনা করার জন্য আমরা খুব কঠোর পরিশ্রম করছি৷

উদাহরণস্বরূপ, আমি একটি নিবন্ধ পড়েছি যেখানে বলা হয়েছে যে বেশিরভাগ লোকেরা টিভি দেখতে, ওয়েব সার্ফিং করতে বা তাদের ফোনে কথা বলতে দিনে একাধিক ঘন্টা অপচয় করে৷ আমি নিশ্চিত যে আপনি দিনের শেষে কাউকে এই সাধারণ অভিব্যক্তিটি বলতে শুনেছেন, "সব সময় কোথায় গেল? এখন বিছানায় যাওয়ার সময় কিভাবে হতে পারে? ঠিক আছে, এটি একটি ভাল প্রশ্ন এবং যার জন্য আপনার একটি উত্তর প্রয়োজন৷ আমাদের পরবর্তী অধ্যায়ে, আমরা এই প্রশ্নের উত্তর দেব, কারণ আপনাকে জানতে হবে যে সেই সমস্ত সময় কোথায় গেছে৷ তবে আপাতত, কেবল জেনে রাখুন যে যখন আপনার ক্ষমতা সীমাবদ্ধ থাকে, আপনি সত্যিই সেই প্রশ্নের উত্তর দেওয়ার চেষ্টা করছেন না৷ আপনি শুধু জানেন যে আপনি পিছনে আছেন; এবং সময়টি কোথায় গেল তা বোঝার চেষ্টা করার পরিবর্তে, আপনি ধরা পড়ার জন্য কীভাবে দ্রুত দৌড়াতে হবে তার দিকে মনোনিবেশ করছেন৷

ধারণ ক্ষমতা বাড়ানোর জন্য আপনি যে সহজ জিনিসগুলি করতে পারেন তার মধ্যে একটি হ'ল পুরানো নিয়মে করণীয় তালিকা তৈরি করা৷ তবে বেশিরভাগ লোক যাদের করণীয় তালিকা রয়েছে তারা তালিকাভুক্ত যা অর্জন করতে ব্যর্থ হয়৷ কেন? ঠিক আছে, আবার, তাদের প্রক্রিয়াগুলি সমস্যাগুলি পরিচালনা করার জন্য অপর্যাপ্ত৷ দ্বিতীয়ত, তারা প্রথমে সবচেয়ে সহজ আইটেমগুলিতে শুরু করে এবং কখনই কঠিন, গুরুত্বপূর্ণ আইটেমগুলিতে পৌঁছায় না৷ সুতরাং, এখানে একটি চাবিকাঠি রয়েছে: প্রতিদিনের শুরুতে সবচেয়ে কঠিন, সবচেয়ে অপছন্দনীয় কিন্তু জরুরী আইটেমগুলি পরিচালনা করুন এবং আপনি অবাক হবেন যে আপনি কতটা করতে পারেন এবং কীভাবে অভিভৃত হওয়ার সেই বিরক্তিকর অপরাধবোধ চলে যায়৷

আপনার প্রক্রিয়াগুলি সমাপ্তির পরিকল্পনার দিকে পরিচালিত করে; এবং যদি আপনি আপনার পরিকল্পনাটি সম্পূর্ণ করতে না পারেন তবে এটি একটি সূচক যে প্রক্রিয়াটি পরিবর্তন করা দরকার৷ একটি জিনিস যা সম্পর্কে আমি আপনাকে সতর্ক করতে চাই তা হ'ল বিলম্ব৷ এক সেকেন্ডের জন্য সীমাবদ্ধ ক্ষমতা সহ্য করবেন না৷ সর্বদা সামনের দিকে চিন্তা করুন এবং সাহায্য ও দিকনির্দেশনার জন্য পবিত্র আত্মার কাছে প্রার্থনা করুন৷

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

আপনার ক্ষমতা সাধারণত সতর্কতা ছাড়াই হঠাৎ সীমাবদ্ধ করা হয় না, যদিও এটি ঘটতে পারে, যেমনটি আমার গল্পে হয়েছিল৷ সাধারণত, আপনি এটি কিছু সময়ের জন্য আসতে দেখতে পারেন৷ সমস্যাটি হল যখন আমরা সামনের দিকে তাকাই না এবং এটি আসতে দেখি এবং তারপরে সতর্ক হয়ে যাই, এবং সবকিছু জরুরী হয়ে যায়৷

আমার মনে আছে যখন আমাদের মন্ডলী খুব ছোট ছিল, কিন্তু ক্রমান্নয়ে বৃদ্ধি পাচ্ছিল। আমি মন্ডলী এবং আমার ব্যবসা গড়তে অত্যন্ত ব্যস্ত ছিলাম। সেই সময়, মন্ডলীতে বইগুলি চালানোর জন্য আমার একটি ফাঁকা সময় ছিল, এবং আমি দেখতে পাচ্ছিলাম যে আমরা আর বেশি দিন চালিয়ে যেতে পারব না। এক রাতে হতাশায়, ড্রেন্ডা এবং আমি হাত ধরে প্রার্থনা করেছিলাম যে ঈশ্বর আমাদের এমন একজনের কাছে নিয়ে যাবেন যিনি সাহায্য করতে পারেন। আমরা যখন প্রার্থনা করেছিলাম, ঠিক সেই রাত ১০টার দিকে আমাদের বিছানার পাশে ফোন বেজে উঠলা তিনি ছিলেন মন্ডলীর আমাদের এক নেতার স্ত্রী। এখানে তিনি যা বলেছেন। "আমি প্রার্থনা করছিলাম, এবং আমি অনুভব করলাম যে প্রভু আমাকে ফোন করে জিজ্ঞাসা করতে বলেছেন যে আর্থিক ক্ষেত্রে আপনার কোনও সাহায্যের প্রয়োজন আছে কিনা। আর্থিক ক্ষেত্রে আমার অনেক অভিজ্ঞতা রয়েছে এবং আমি সাহায্য করতে চাই"। বাহ, আমরা স্বস্তি পেয়েছি৷ আমরা জানতাম যে এই মহিলাটি বিশ্বাসযোগ্য এবং তার দৈনন্দিন জীবন এবং কাজের ক্ষেত্রে খুব বিশদ ছিল তবে আমরা জানতাম না যে তার হিসাবরক্ষণের অনেক অভিজ্ঞতা রয়েছে৷ তিনি আমাদের বুককিপার হয়ে ছিলেন এবং একটি দুর্দান্ত কাজ করেছিলেন।

দুর্ভাগ্যবশত, ড্রেন্ডা এবং আমি ঈশ্বরের কাছে সাহায্য চাওয়ার পরিবর্তে কীভাবে আমাদের হিসাবরক্ষণের সমস্যাটি মোকাবেলা করা যায় তা নিজেরাই খুঁজে বের করার জন্য অপ্রয়োজনীয় উদ্বেগ এবং চাপ ব্যয় করেছি৷ আমার মনে আছে যখন এই মহিলা ফোন করেছিলেন, তিনি বলেছিলেন যে তিনি জানেন যে দেরি হয়ে গেছে কিন্তু অনুভব করেছিলেন যে প্রভু তাকে সেই মুহুর্তে ফোন করতে বলেছিলেন৷ ঈশ্বর তোমাদের জন্য যে সমস্ত কার্যভারের পরিকল্পনা করেছেন, সে সম্বন্ধে তিনি সবজানেন, এবং সেই দায়িত্বগুলি উপস্থিত হওয়ার আগে তিনি সেই দায়িত্বগুলির জন্য আপনার সক্ষমতা বিকাশে সহায়তা করবেন৷

আমি একটি সঠিক ক্ষমতা ভঙ্গি সেট করার বিষয়েও এক মুহুর্তের জন্য কথা বলতে চাই। আমি জানি এটি একটি অদ্ভুত বাক্যাংশ, ক্ষমতা ভঙ্গি। কিন্তু আমি বিশ্বাস করি যে এটি অত্যাবশ্যক এবং যিশাইয়ের বাক্যের সাথে যায় যখন তিনি বলেছিলেন যে জায়গা তৈরি

করুন এবং পিছু হটবেন না৷ আমি মনে করি কোনও নতুন উদ্যোগ বা অ্যাসাইনমেন্টে যাওয়ার সময় বেশিরভাগ লোকেরা খুব কম লক্ষ্য রাখে৷

আমার মনে আছে. বিমানে এক ব্যক্তির পাশে বসে আমরা কথোপকথন শুরু করেছিলাম৷ আমি তাকে জিজ্ঞেস করলাম সে কি করেছে. এবং সে আমাকে বলেছিল যে সে একটি বেকারির মালিক। ভেবেছিলাম যে তিনি সম্ভবত আমার শহরের মতো একটি ছোট বেকারির মালিক, যারা বিয়ে করে এবং কুকিজ বিক্রি করে, আমি তাকে তার সম্পর্কে জিজ্ঞাসা করেছিলাম৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে এটি বোস্টনের একটি স্থানীয় বেকারি ছিল এবং তিনি মাত্র দই বছর আগে এটি খুলেছিলেন। আমি জিজ্ঞেস করলাম এটা কেমন চলছে. এবং তার উত্তর আমাকে হতবাক করে দিয়েছে। তিনি বলেন, আমি মনে করি, গত বছর তারা ২ কোটি টাকা বেশি করেছে। "দাঁড়াও." আমি বললাম, "আমি ভেবেছিলাম তুমি বলেছিলে যে তুমি মাত্র দই বছর আগে এই বেকারিটি খুলেছিলে৷ তিনি বলেন, এটা সঠিক ছিল৷ আমি তখন তাকে জিজ্ঞেস করেছিলাম যে তিনি ব্যবসার দ্বিতীয় বছরে কীভাবে ২ কোটি টাকারও বেশি কাজ করেছিলেন৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তার বেকারিতাদের প্রাথমিক ব্যবসা হিসাবে জন্মদিনের পার্টির কেক এবং কুকিজকে লক্ষ্য করে না৷ পরিবর্তে, তারা প্রথম দিন থেকেই বড় কর্পোরেট অ্যাকাউন্টগুলিকে লক্ষ্য করেছিল৷ আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে এই লোকটি তার বিল পরিশোধের জন্য একটি বেকারি শুরু করেনি; তিনি ধনী হওয়ার জন্য এটি শুরু করেছিলেন! তার মানসিকতা আমার মনোযোগ আকর্ষণ করেছিল এবং বেশিরভাগ মানুষের চেয়ে আলাদা ছিল৷

তাঁর গল্পটি এক নম্বর আইন, আধিপত্য বিস্তারের সূত্র এবং একসাথে কাজ করার ক্ষমতার সূত্রের একটি নিখুঁত উদাহরণ। যখন তিনি তার ব্যবসা শুরু করতে শুরু করেছিলেন, তখন তিনি খোলার আগে তার ক্ষমতা একটি উচ্চ সম্ভাবনায় সেট করেছিলেন। তিনি বড় হওয়ার প্রত্যাশা করেছিলেন এবং আশা করেছিলেন এবং এটি করার জন্য সমস্ত যন্ত্রপাতি চেয়েছিলেন। বেশিরভাগ লোকেরা পুরানো প্রক্রিয়াগুলির সাথে এটি কেড়ে নেয় এবং প্রতিযোগিতায় অভিভূত এবং পরাজিত থাকে। সুতরাং আপনি যেখানে থাকবেন বলে মনে করেন তার ঠিক আগে সর্বদা আপনার সামর্থেরে ভঙ্গিটি সামনে সেট করুন।

আপনার প্রক্রিয়াগুলি অবশ্যই নকল হতে হবে৷ বর্তমানে পরিচর্যায় আমার ১০০ জনেরও বেশি কর্মচারী রয়েছে, যার মধ্যে আমার আর্থিক সংস্থাও রয়েছে৷ প্রথম দিকে, আমার প্রায়শই অপ্রীতিকর অভিজ্ঞতা ছিল যখন কোনও কর্মচারী চলে গিয়েছিল যে আমরা

## অমল্পু ব্যবসা

আমাদের সমস্ত প্রক্রিয়া হারিয়ে ফেলেছি, কারণ সেই ব্যক্তি কী করেছিলেন তা কীভাবে করতে হয় তা কেউ জানত না৷ কেউ প্রক্রিয়াগুলি লেখার কথা ভাবেনি তাই যে অবস্থানে থাকুক না কেন আমাদের প্রক্রিয়াগুলি এখনও জায়গায় থাকবে৷ আমি জানি, একটি বোকা ভুল, কিন্তু অনেক ছোট কোম্পানি এবং সংস্থা একই জায়গায় রয়েছে৷ তাদের দলের মধ্যে যোগাযোগের কোনও স্পষ্ট লাইন নেই এমন অনেকেই গুরুত্বপূর্ণ প্রকল্পগুলিতে বল পড়ে যেতে দেখেন, যা তাদের সামর্থ্যের সীমায় রাখে এবং বৃদ্ধি পায় না বা আরও খারাপভাবে, জমি হারায়৷ সূতরাং আমি আবারও বলছি:

#### আপনার প্রক্রিয়াগুলি অবশ্যই নকল করা যেতে হবে!

সাবওয়ে নিশ্চিতভাবে একটি ভাল সাব তৈরি করে, তবে এটি কেবল একটি সাব স্যাভউইচ - যা আমি মনে করি আমরা সবাই বলব যে আমরা যদি তাদের মডেলে আমাদের নিজস্ব রুটি আনতে পারি তবে আমরা তৈরি করতে পারি। তবুও, তারা বিশ্বজুড়ে প্রায় ৪২,০০০ হাজার অবস্থান বজায় রাখতে সক্ষম হয়েছে, statista.com অনুসারে। অথবা ম্যাকডোনাল্ডসকে বিশ্বব্যাপী ৩৯,০০০ স্টোরের সাথে নেওয়া যাক, একই সূত্র অনুসারে। mappr.com মতে, উবারের কী হবে, যা ব্যবসার মাত্র ১২ বছরের মধ্যে বিশ্বব্যাপী ১০,০০০ টিরও বেশি শহরে ছিল? এসব ঘটনা কি শুধু নিজেরাই ঘটেছে? না, যে কেউ হ্যামবার্গার বানাতে পারে। উবার শুরু করা দুই ব্যক্তি কেবল কাজ করার জন্য আরও ভাল উপায় খুঁজছিলেন না। না, তারা যখন যাত্রা শুরু করেছিল তখন তাদের মনে বিশ্ব আধিপত্য ছিল। কিন্তু এই সংস্থাগুলি তাদের মতো বেড়ে ওঠার জন্য, তাদের দুর্দান্ত এবং সুসংজ্ঞায়িত প্রক্রিয়া থাকতে হবে। এবং আমি নিশ্চিত যে তাদের পথে তাদের পরিবর্তন করতে হবে।

আমি সারা জীবন বিক্রয় করেছি৷ যদিও আমি একটি বড় মন্ডলীর যাজক এবং দৈনিক টিভিও করি, তবুও আমি আমার আর্থিক পরিষেবা সংস্থার মালিক৷ যখন আমি সেই ব্যবসা শুরু করি, সমস্ত আয় ক্লায়েন্টদের সাথে আমার ব্যক্তিগত বিক্রয় দ্বারা উৎপাদিত হয়েছিল৷ আমি জানতাম যে যদি শনিবারের মধ্যে আমার সপ্তাহ সেট আপ না হয় তবে আমি পরের সপ্তাহের অর্ধেক উৎপাদনশীলতা হারাব৷ সুতরাং, আপনি এটি অনুমান করেছেন, আমি শনিবার দিনের বেশিরভাগ সময় সেই অ্যাপয়েন্টমেন্টগুলি সেট আপ করার জন্য ফোনে কাটিয়েছি৷

আমার কোম্পানিতে, আমি শত শত বিক্রয়কর্মীকে প্রশিক্ষণ দিয়েছি৷ তাদের বেশিরভাগই বিক্রয়ের একটি দুর্দান্ত সপ্তাহের আশা করেছিল, তবে খুব কম লোকই ছিল৷

কারণ? তারা পরিকল্পনা করার পরিবর্তে আশা করেছিল। বেশিরভাগই ফোন কল করতে পছন্দ করত না, তাই তারা বিলম্ব করেছিল এবং তাদের সপ্তাহগুলি শেষ করতে পারেনি। সোমবার সকালে তারা কাকে ফোন করবে সে সম্পর্কে তাদের কোনও সুনির্দিষ্ট পরিকল্পনা ছিল না। তারা কেবল আশা করেছিলেন যে সোমবার সকালে ফোনে তারা সাফল্য পাবেন। তারা ব্যবসায়ের অনুপাত, একজন ক্লায়েন্ট অর্জনের জন্য কতগুলি কল করা দরকার তাও অনুশীলন করেনি। সুতরাং, যখন পরপর দু'জন লোক না বলত, তখন তারা আমাকে বলত যে বিক্রয় করা তাদের জন্য নয়, এবং তারা ছেড়ে দেবে। কিন্তু যদি তারা বুঝতে পারে যে তারা প্রতি ১০ জনের সাথে কথা বলেছে, তারা গড়ে ৩,০০,০০০ থেকে ৫,০০,০০০ টাকার এর মধ্যে তৈরি করবে, তারা তাদের কল করা চালিয়ে যাবে, জেনে যে সময় সরিকটা

ড্রেন্ডা এবং আমি ওকলাহোমার স্কুলে দেখা করেছি এবং সেখানে আমাদের আর্থিক পরিষেবা ব্যবসা শুরু করেছি। বিক্রয় শেখা কঠিন ছিল কারণ আমি একজন বহিরাগত ব্যক্তি ছিলাম না, এবং আমাকে কাজটি করতে নিজেকে বাধ্য করতে হয়েছিল। কিন্তু কিছুদিন পরে, আমি আমার কল করতে, আমার পণ্য জানতে এবং ক্লায়েন্টদের সাথে কাজ করতে স্বাচ্ছন্দ্য বোধ করি। কিন্তু একদিন জগিং করার সময়, প্রভু আমাকে বলেছিলেন যে আমাকে ওহিওতে ফিরে যেতে হবে। সুতরাং ড্রেন্ডা এবং আমি ওহিওতে ফিরে আসি. তবে এটি আবার কঠিন ছিল।

আমাকে স্ক্র্যাচ থেকে আমার ব্যবসা তৈরি করতে হয়েছিল এবং আমার প্রাথমিক ক্লায়েন্টদের খুঁজে পেতে ঠান্ডা কল করা শুরু করেছিল৷ আমি দেখেছি যে আমি যদি দিনে ৯০টি ফোন কল করি তবে আমি প্রায় ২৫ জনের সাথে কথা বলতে পারব৷ অন্যরা বাড়িতে থাকবে না এবং সম্ভবত কাজে ছিল, তবে আমি একটি বার্তা রেখে যেতাম, যার কেউ কেউ সাড়া দিয়েছিল৷ ২৫ জনের মধ্যে আমি আসলে যার সাথে কথা বলতে পেরেছি, তাদের মধ্যে কেবল মাত্র ৬ থেকে ৭ জন আগ্রহী ছিল এবং প্রকৃতপক্ষে একটি অ্যাপয়েন্টমেন্ট সেট করেছিল৷ এই ৭টি নিয়োগের মধ্যে, আমি ৩টি বিক্রয় করব; এবং এই ৩টি বিক্রয় থেকে, আমি সাধারণত সপ্তাহে প্রায় ২,০০,০০০ থেকে ৫,০০,০০০ টাকা উপার্জন করতাম৷ একবার রেফারেল আসার পরে, আমি আমার কোন্ড কলিং সিস্টেমটি ছেড়ে দিয়েছি এবং কেবল রেফারেলগুলির সাথে কাজ করেছি৷ সেখান থেকে, আমি সহযোগীদের নিয়োগ করতে শুরু করি যতক্ষণ না আমার ৩০০ বিক্রয়কর্মী ছিল এবং আমাদের অফিসটি জাতীয়ভাবে ৫,০০০ অফিসের মধ্যে ১ নম্বর অফিসে পরিণত হয়েছিল৷

আমি আপনাকে এই গল্পটি বলার কারণ হ'ল জোর দেওয়া যে আপনার দিনটি পরিচালনা করার জন্য আপনার অবশ্যই একটি প্রক্রিয়া থাকতে হবে৷ সময় মূল্যবান! আজ, ৩০ বছরেরও বেশি সময় পরে, আমার সংস্থা এখনও ব্যবসায় রয়েছে, আজ ব্যতীত জিনিসগুলি পরিবর্তিত হয়েছে৷ আমাদের প্রক্রিয়া বদলে গেছে৷ আজ, আমাদের কাছে এমন সফ্টওয়্যার রয়েছে যা সবকিছুর ট্র্যাক রাখে৷ একজন ক্লায়েন্ট আমার অফিসে কল করতে পারে, এবং আমি তাদের কম্পিউটারে টেনে আনতে পারি এবং তাদের সাথে আমাদের প্রতিটি ফোন কলের রেকর্ড দেখতে পারি, পাশাপাশি আমরা কী নিয়ে কথা বলেছি৷ আমরা তাদের স্বাক্ষরিত প্রতিটি চুক্তির অনুলিপিসহ কলটিতে ব্যবহৃত প্রতিটি ফর্ম এবং বিক্রয় সামগ্রী ফাইল করি, পাশাপাশি এই পণ্যগুলি তাদের জন্য সময়ের সাথে সাথে কীভাবে সম্পাদন করেছে, আমরা যে কোনও পরিবর্তন করেছি এবং আমাদের ব্যবসা ট্র্যাক করতে সহায়তা করার জন্য আরও অনেক আইটেম৷ আজ, আমার সহযোগীরা বাড়ি থেকে কাজ করতে পারে এবং সবকিছুতে অ্যাক্সেস পেতে পারে৷ আমাদের ক্লায়েন্টরা অনলাইনে যেতে পারেন এবং তাদের পরিকল্পনা আপডেট করতে পারেন, আমাদের একটি বার্তা পাঠাতে পারেন বা ম্যানুয়ালি তাদের ডেটা পরিবর্তন করতে পারেন। পৃথিবী বদলাচ্ছে, আমাদেরও বদলাতে হবে৷

আর আজ, আমি আমার ব্যবসায় ক্লায়েন্ট কল করি না৷ সেটা করতে আমি অনেক বেশি ব্যস্ত৷ আমাকে এটি মহান ব্যক্তিদের হাতে তুলে দিতে হয়েছিল যারা আমার জন্য ব্যবসা পরিচালনা করে৷ কেন? কারণ আমার আরও অনেক কিছু করার আছে৷ আমার বার্ষিক বোর্ড মিটিং ছাড়াও, আমি প্রতি তিন মাসে মাত্র একবার অফিসে যাই; এবং মাসিক প্রতিবেদনগুলি পরীক্ষা করার পাশাপাশি, আমি জিনিসগুলি চলমান রাখার জন্য আমার প্রয়োজনীয় সমস্ত কিছু অ্যাক্সেস করতে পারি৷ আপনি দেখুন, আমাকে আরও অঞ্চল নেওয়ার অনুমতি দেওয়ার জন্য আমাকে আমার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে হয়েছিল৷ যদিও আমি আজ ব্যক্তিগতভাবে ক্লায়েন্টদের সাথে দেখা করি না, তবুও আমার সংস্থা এখনও বছরে কয়েক হাজার নিট মুনাফা উৎপাদন করে৷ আমি কি এখনও ক্লায়েন্টদের সাথে কাজ করতে ভালবাসি? হাঁ! আমি কি এখনও আমার কোম্পানির দৃষ্টিভঙ্গি ভালবাসি? হাঁ! কিন্তু আমি যদি আমার লক্ষ্য অর্জন করতে চাই, আমি সবকিছু করতে পারব না৷ আমাকে অবশ্যই কাজে থাকতে হবে৷

মনে রাখবেন, ধারণ ক্ষমতার সূত্রটি হয় আপনার আগুনকে ইন্ধন জোগাবে বা আপনার আগুনকে স্মোল্ডিংয়ে পরিণত করবে৷ আপনি যদি হতাশ বা অভিভূত হন তবে আপনি ইতিমধ্যে আপনার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করার জন্য খুব দীর্ঘ সময় অপেক্ষা করেছেন৷

#### ধারণ ক্ষমতার সূত্র

যখন আপনার ধারণ ক্ষমতা শেষ হয়ে যায়, তখন আপনার কাজ শেষ হয়ে যায়।

সুতরাং, এটি ঘটতে দেবেন না৷ আপনি জিজ্ঞাসা করতে পারেন, "আমি কীভাবে জানব যে আমার বর্তমান প্রক্রিয়াগুলি ভাল কিনা"? আসলে, ধারণ ক্ষমতার সূত্রটি হয় আপনার আগুনকে ইন্ধন জোগাবে বা আপনার আগুনকে স্মোল্ডিংয়ে পরিণত করবে৷

আপনি যদি সর্বাধিক হন তবে তারা দুর্দান্ত প্রক্রিয়া হতে পারে, তবে আপনি তাদের ছাড়িয়ে গেছেন৷ ক্রমাগত আপনার উৎপাদনশীলতা মূল্যায়ন করে ক্যাপাসিটি ক্যাপের চেয়ে এগিয়ে থাকুন, যা আমাদের গতিবৃদ্ধির জন্য তৃতীয় নিয়মের দিকে নিয়ে যায়৷

## অধ্যায় ৭

## আয়ত্বে আনার সূত্র

তোমার তাঁবুর স্থান (আধিপত্য বিস্তারের সূত্র) আরও প্রশস্ত করো, তোমার তাঁবুর পর্দাগুলি আরও প্রসারিত করো [ধারণ ক্ষমতার সূত্র], খরচের ভয় কোরো না; তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো [আয়ত্বে আনার সূত্র], তোমার গোঁজগুলি আরও শক্ত করো।

—যিশাইয় ৫৪:২

আসুন গতিবৃদ্ধির জন্য প্রথম চারটি সূত্রের জন্য আমাদের মূল শাস্ত্রে ফিরে যাই। তৃতীয় সূত্রটি বাক্যাংশটির উপর ভিত্তি করে, "তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো"। আপনি যদি একটি তাঁবু বড় করেন তবে বৃহত্তর ক্যানভাস অঞ্চলটি তাঁবুটিকে নীচে ঠেলে দেওয়ার জন্য বাতাসকে আরও সুবিধা দেবে। দড়ি এবং গোঁজগুলি, যা তাঁবুটিকে মাটিতে ধরে রাখে, ক্যানভাসের টান সহ্য করার জন্য আরও বেশি লিভারেজ অর্জনের জন্য দীর্ঘ করতে হবে কারণ ক্যানভাসের বৃহত্তর পৃষ্ঠের অঞ্চল থেকে আরও চাপ প্রয়োগ করা হয়। তবে আসুন দড়িগুলি একবার দেখে নেওয়া যাক। তারা তাঁবুর সাথে সংযুক্ত, যা আমরা বলেছি যে আপনি কীভাবে আপনার দৈনন্দিন জীবনযাপন করেন, এবং গোঁজগুলি, যা মাটিতে হাতুড়ি দেওয়া হয়। যে জমিতে হাতুড়ি মেরে ফেলা হয়েছে তা এক নম্বরে ফিরে এসেছে, আপনার তাঁবুর জায়ণা, আপনার দর্শন এবং আধিপত্য। আপনার তাঁবু ধরে রাখা দড়িগুলি ধরে রাখার জন্য গোঁজগুলি মাটিতে হাতুড়ি দেওয়া হয়, যা আপনার দৈনন্দিন প্রক্রিয়া, আপনার দৃষ্টি, মাটির প্রতি দায়বদ্ধ। তারা কিভাবে এটা করে? প্রশাসনের মাধ্যমে! আমি এই তৃতীয় সূত্রটিকে প্রশাসনের আইন বলতে পারতাম। কিন্তু আমি এটাকে দখলদারিত্বের আইন বলতে বেছে নিয়েছি কারণ আপনি যা পরিচালনা করেন না তা আপনি কখনই দখল করবেন না।

আপনি যা পরিচালনা করেন না তা আপনি কখনই আপনার আয়ত্বে আনতে পারবেন না! দড়িগুলি হ'ল তথ্য, ভালভাবে সিদ্ধান্ত নেবার বিবরণ৷ প্রশাসন সবার দেখার জন্য তথ্য টেবিলে রাখে৷ যেহেতু দড়িগুলি আপনার দৃষ্টিতে নোঙর করা হয়েছে, তাই তারা আপনার প্রক্রিয়াগুলি তাঁবুতে ধরে রেখেছে, আপনি কীভাবে বাস করেন, আপনার দৃষ্টির প্রতি দায়বদ্ধ৷ এইভাবে আপনি বিচার করতে সক্ষম হন যে আপনার প্রক্রিয়াগুলি আপনাকে আপনার গন্তব্যে নিয়ে যেতে সক্ষম কিনা৷

আপনি যদি কোনও ব্রিটিশ সাবওয়েতে দ্রমণ করেন তবে আপনি পাতাল রেল গাড়িগুলির প্রবেশদারে "মাইন্ড দ্য গ্যাপ" লেখা চিহ্নগুলি দেখতে পাবেন৷ আপনি যদি ফাঁক সম্পর্কে সচেতন না হন তবে ট্রেন এবং অবতরণের মধ্যে ফাঁকে পড়ে আপনি আহত বা আরও খারাপ হতে পারেন৷ এখানেও একই বিপদ বিদ্যমান৷ আপনার পুরো ব্যবসা বা পারিবারিক জীবন একটি বড় গগুগোলের মধ্যে পড়তে পারে যদি আপনি ব্যবধান, বিশদ সম্পর্কে সচেতন না হন৷ আপনি যদি ব্যবধানটি নিয়ে মাথা না ঘামান, তবে আপনি নিজেকে পথ থেকে দরে খঁজে পাবেন যখন সবকিছ ঠিকঠাক ছিল৷

আমি একজন পাইলট, এবং আমি খুব দ্রুত শিখেছি যে আমি যে গন্তব্য অনুসরণ করছি তা থেকে আমি বিচ্যুত হতে চাই না৷ পরিচিত বিমানবন্দর থেকে খুব অল্প দূরত্বে, আমার কম্পাস দেখার দরকার নেই৷ আমার নীচের ভূখণ্ডটির সবকিছুই পরিচিত৷ কিন্তু আমি যখন দীর্ঘ ভ্রমণে বের হই, তখন কম্পাস নেই, আমি সঠিক পথে আমার গন্তব্যে যাচ্ছি কি না তা জানার জন্য আমার কোনও রেফারেন্স পয়েন্ট নেই৷ অনেক লোক আশা করে যে তারা সঠিক পথে এগিয়ে যাচ্ছে কিন্তু আসলে তারা ভূল পথে যাচ্ছে৷

আমার আর্থিক ব্যবসায়, আমরা সর্বদা একজন ক্লায়েন্টকে প্রথম দেখা করার সময় একটি বাজেট নিয়ে কাজ করতে বলি৷ স্পষ্টতই, যদি আমরা ক্লায়েন্টকে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সহায়তা করতে চাই বা যদি আমাদেরকে তাদের বিনিয়োগগুলি সুরক্ষিত করতে বলা হয় তবে আমাদের দেখতে হবে যে তারা আর্থিকভাবে কোথায় রয়েছে৷ সেই প্রাথমিক প্রশ্নাবলীতে আমরা একটি প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করি তা হ'ল, প্রতি মাসে তাদের কত টাকা ডিসক্রিশনারী (বিবেচনামূলক)৷ অন্য কথায়, আমি এমন অর্থ খুঁজছি যা দিয়ে আমরা তাদের লক্ষ্য অর্জনে এবং ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সহায়তা করতে পারি৷ জিজ্ঞাসা করার আগে আমি ইতিমধ্যে জানি যে তাদের সাধারণত কোনও ধারণা থাকে না৷ আধুনিক সময়ের ক্রেডিট কার্ডের ব্যাপক ব্যবহার বেশিরভাগ মানুষের জন্য বাজেট কেড়ে নিয়েছে৷ যতক্ষণ না তাদের কার্ডে কোনও খোলা ক্রেডিট উপলব্ধ থাকে,

#### আয়ত্বে আনার সূত্র

ততক্ষণ তারা ব্যয় চালিয়ে যায়। তবে অবশ্যই, এটি সেই সমস্যার অংশ যা আমি আমার ক্লায়েন্টদের কাছে প্রকাশ করার চেষ্টা করছি, যা তারা জানে না, এবং তাদের তা জানা উচিত।

এটি আমার কাছে সর্বদা আশ্চর্যজনক যখন লোকেরা আমাকে বলে যে তাদের কাছে মাসে অতিরিক্ত ৫০০০০ টাকা বা তারও বেশি ঘাটতি থাকে, তবে যখন তারা বাজেট করে, তখন তারা দেখতে পায় যে তারা প্রতি মাসে ৭০০০০ টাকা ঘাটতি রয়েছে৷ আমার একজন ক্লায়েন্ট ছিল যে বলেছিল যে তাদের প্রতি মাসে ১,০০,০০০ টাকা অতিরিক্ত রয়েছে তবে তারা জানতে পেরে হতবাক হয়েছিল যে তাদের প্রতি মাসে ঘাটতি ১,৭০,০০০ টাকা ছিল, এই কারণেই তাদের ক্রেডিট কার্ডগুলি সর্বাধিক শেষ হয়ে গিয়েছিল৷ হুমম, আমি ভাবছি এটা কিভাবে হল৷ বিশদ বিবরণ ব্যতীত, আপনার যা অর্জন করা উচিত তা অর্জন করতে সক্ষম হবেন কিনা তা জানার কোনও উপায় নেই৷

আপনার বর্ধিত পারিবারিক প্রক্রিয়াগুলির সমস্ত বিবরণ পরিচালনা করার জন্য আরও প্রশাসনের প্রয়োজন৷ আমি আগেই বলেছি, আপনি যদি কাস্তে দিয়ে ১০,০০০ একর গম কাটার চেষ্টা করেন, তাহলে লোকেরা আপনার অজ্ঞতায় হাসবে৷ এত ফসল কাটার জন্য আপনার অনেক গুলি সংমিশ্রণের প্রয়োজন হবে৷ অবশ্যই, আমি যেমন বলেছি, আপনার আধিপত্য বাড়ার সাথে সাথে আপনার প্রক্রিয়াগুলির পরিবর্তনের প্রয়োজনীয়তা আরও বেশি স্পষ্ট হয়ে ওঠে৷ কাস্তে সহ একটি শখের গম চাষী থেকে একটি বিশাল চামের অপারেশনে যাওয়ার জন্য সবকিছু পরিবর্তন করতে হবে৷ আপনার একটি পে-রোল বিভাগ, এইচআর আইন পরিচালনাকারী একটি এইচআর বিভাগ এবং স্বাস্থ্য বীমা, আপনার প্রয়োজনীয় সমস্ত যন্ত্রপাতির রক্ষণাবেক্ষণের সময়সূচী এবং আরও অনেক কিছর মতো কর্মচারী সবিধার প্রয়োজন হবে৷

### সুতরাং এবারও, আপনি যা পরিচালনা করেন না তা আপনি কখনই আপনার আয়ত্বে আনতে পারবেন না৷

ইব্রীয় ১১:৩৩-৩৪ পদের শুরুতে সদাপ্রভু আমাকে এটাই বলার চেষ্টা করেছিলেন। লোকেরা বিশ্বাস করে যে ঈশ্বর তাদের এই বিশাল ব্যবসা এবং উপার্জন দিয়েছেন, কিন্তু তারা যা চায় তা পরিচালনা করার ক্ষমতা তাদের নেই।

আমি একজন মন্ডলীর পালককে জানি যিনি এটি খুব ভালভাবে বোঝেন৷ যখন তিনি কোনও স্টাফ পদের জন্য লোকদের সাক্ষাৎকার নেন, তখন তিনি তাদেরকে তাদের

গাড়িতে নিয়ে যেতে বলেন৷ তিনি জানেন যে গাড়িটি যদি বড় কোন গগুগোল হয়, তবে তার পরিচর্যাটি অল্প সময়ের মধ্যে ঠিক সেই গাড়ির মতো দেখাবে৷ তিনি জানেন যে তারা যদি ইতিমধ্যে যা আছে তা পরিচালনা করতে না পারে তবে তাদের আরও পরিচালনা করার কোনও উপায় নেই৷ এখন ধরুন, তিনি বিশৃঙ্খল গাড়ীতে বসে আছেন, গাড়ীর কার্পেটে ফ্রেঞ্চ ফ্রাই পরে আছে, এবং পুরো গাড়ী জুড়ে আবর্জনা ছড়িয়ে ছিটিয়ে আছে, সেই সাথে এখন বিব্রত সম্ভাব্য কর্মচারী৷ আপনি কি মনে করেন তিনি কী শুনেছেন? "দুঃখিত, আমি ইদানীং আমার গাড়ি পরিষ্কার করার সময় পাইনি"৷ কিন্তু এটা কি আসল অজুহাত? না, দুঃখিত বৃথা চেষ্টা৷ গাড়ী ধোয়ার ব্যবস্থা আছে, এবং এমন ব্যবসা রয়েছে যারা আপনার বাড়িতে আসে এবং আপনার জন্য আপনার গাড়ী ধোয়া এবং পরিষ্কার করে৷

এই ব্যক্তির দৃষ্টি সমস্যা রয়েছে, স্পষ্টতই৷ তবে আমি বাজি ধরব যে যখন সেই গাড়িটি নতুন ছিল, তখন তারা এটি কতটা পরিষ্কার এবং পরিচ্ছন্ন ছিল তা পছন্দ করেছিল এবং তারা এটিকে সেভাবে রাখতে দৃঢ়প্রতিজ্ঞ ছিল৷ কিন্তু তারপরই জীবনে ঘটে চলা বিভিন্ন কারণে তাদের দৈনন্দিন প্রক্রিয়াগুলি তাদের দৃষ্টির সাথে সামঞ্জস্য রাখতে সক্ষম ছিল না৷ সুতরাং, কী হয়েছিল? তারা তাদের দৃষ্টিভঙ্গির সাথে আপস করেছিল এবং চারপাশে একটি নোংরা গাড়ি চালানো মেনে নিয়েছিল৷ এই ক্ষেত্রে, একবার সমস্যাটি লক্ষ্য করা গেলে, এই সমস্যাটি যেন অব্যাহত না থাকে তা নিশ্চিত করার জন্য একটি নতুন প্রক্রিয়া স্থাপন এবং পরিচালনা করা উচিত ছিল৷ উদাহরণস্বরূপ, একটি সহজ করণীয় তালিকা মালিককে প্রতি বুধবার কাজ থেকে বাড়ি ফেরার পথে গাড়ি ধোয়ার মধ্য দিয়ে গাড়ি চালানোর কথা মনে করিয়ে দেয়৷ অথবা তাদের জন্য গাড়ি পরিষ্কার করার জন্য কাউকে সময় নির্ধারণ করুন৷ মূল কথাটি হ'ল এই ব্যক্তিটি তাদের বর্তমান ক্ষমতার সীমার সাথে মানানসই হওয়ার জন্য তাদের দৃষ্টিভঙ্গি হ্রাস করেছিল৷

প্রশাসনের খুবই গুরুত্বপূর্ণ ভূমিকা রয়েছে৷ আমি যেমন বলেছি যে কোন প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করা দরকার তা এটি নির্দেশ করে, তবে এটি আপনাকে ব্যক্তিগতভাবে প্রক্রিয়াটি থেকে বেরিয়ে আসার প্রয়োজন হতে পারে তাও নির্দেশ করবে৷ এর দ্বারা আমি যা বোঝাতে চাইছি তা হ'ল জিনিসগুলি আরও জটিল হওয়ার সাথে সাথে আপনাকে পেশাদার সহায়তা নিয়োগ করতে হবে৷ নোংরা গাড়ির সাথে সেই সম্ভাব্য কর্মচারীর মানসিকতা আমি জানি৷ তারা ভাবছে, একদিন আমি এই বিষয়ে পোঁছাব৷

#### আয়ত্বে আনার সূত্র

কিন্তু আমি লক্ষ্য করেছি যে যারা কাজগুলি সম্পন্ন করে তারা সর্বদা জিজ্ঞাসা করে,
"আমি এই কাজটি কার হাতে তুলে দিতে পারি?" আমি মনে করি আমরা সবাই
"আমাকে এটি করতে হবে" মানসিকতা মোকাবেলা করি৷ এটি আমাদের বেঁচে থাকার
ক্ষুদ্র চিন্তা ভাবনা থেকে আসে৷ আমাকে এইভাবে বলতে দিন: আপনি এই সমস্ত ছোট
ছোট কাজ করতে পারবেন না৷ আপনার সময়ের মূল্য এর চেয়েও বেশি৷

হ্যাঁ, এক সময়, আমি আমার নিজস্ব ট্যাক্স প্রস্তুত এবং দাখিল করেছি৷ এটি নিশ্চিতভাবে আমার শক্তিশালী পয়েন্টগুলির মধ্যে একটি ছিল না, এবং আমি এটি করতে ভয় পেয়েছিলাম৷ অবশেষে, আমি খুব ব্যস্ত ছিলাম, এবং আমার রিটার্নগুলি আরও জটিল হয়ে উঠলে, সেগুলি সঠিকভাবে করার জ্ঞানের অভাব ছিল৷ আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে আমার অনেক আগেই এটি নিয়োগ করা উচিত ছিল, এবং আমার বিলম্ব আমাকে আঘাত করছিল, আমাকে সাহায্য করছিল না৷ পে-রোল ট্যাক্সের ক্ষেত্রেও একই অবস্থা; ব্যক্তিগতভাবে এটি পরিচালনা করার জন্য কী ঝামেলা৷ আমি ভেবেছিলাম আমি অর্থ সঞ্চয় করছি, কিন্তু কিছু জরিমানা পাওয়ার পরে দীর্ঘমেয়াদে, আমি কোনও অর্থ সঞ্চয় করিছি না৷ এখন, মাসে দশ হাজার টাকার জন্য, একটি সংস্থা আমার বেতন দেয় এবং আমার সমস্ত প্রয়োজনীয় বেতন ফর্ম ফাইল করে৷ এটা কোন বুদ্ধির বিষয় ছিল না!

আমার সময়ের প্রশাসন আমার জীবনের একটি বড় অংশ৷ এত কিছু চলছে, আমার নিজের মতো করে চালিয়ে যাওয়ার কোনও উপায় নেই৷ বর্তমানে আমার দুটি ব্যক্তিগত সহকারী রয়েছে যারা আমার ক্যালেন্ডার চালায় এবং আমার জন্য সমস্ত ধরণের জিনিস পরিচালনা করে৷ যখন কেউ আমাকে জিজ্ঞেস করে যে আমি তাদের সাথে দেখা করতে পারি কিনা, আমি তাদের আমার সহকারীদের সাথে কথা বলতে বলি৷ আমার কোনও ধারণা ছিল না; তারা আমার ক্যালেন্ডার চালায়৷ প্রশাসন আমাকে দেখায় যে আমাকে কোথায় নিজেকে প্রতিস্থাপন করতে হবে যেন আমি বড় ছবিতে, আমার দৃষ্টিভঙ্গিতে মনোনিবেশ করতে পারি৷ সুতরাং, আমাকে একটি বিবৃতি দিতে দিন যা আপনাকে মনে রাখতে হবে৷

### কার্যভার বন্টন এবং প্রশাসনের অভাবের কাছে ধারণ ক্ষমতা সর্বদা জিম্মি থাকে।

এই বিবৃতিটি এতটাই গুরুত্বপূর্ণ যে আপনাকে থামতে হবে এবং এটি আবার পড়তে হবে৷ আরও ভাল, এটি এমন কোথাও লিখুন যেখানে আপনি এটি প্রায়শই দেখতে পারেন৷ সুতরাং, এখানে প্রশ্ন: আপনি কী ডেলিগেট করতে পারেন? আপনি ফানেলের পাতলা ঘাড়, তাই পথ থেকে সড়ে যান এবং একা করার চেষ্টা বন্ধ করুন৷

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

দলনেতা হিসাবে, এটি একটি মহান সংস্থার হোক বা আপনার জীবনের, আপনাকে অবশ্যই আপনার প্রক্রিয়াগুলিতে পরিবর্তনের নেতৃত্ব দিতে হবে যেন আপনি এমন একটি ক্ষমতার স্তরে কাজ করছেন যা আপনাকে আপনার লক্ষ্যগুলিতে নিয়ে যাবে৷ প্রশাসন এই পরিবর্তনকে চালিত করার জন্য তথ্য সরবরাহ করে৷ প্রশাসন এমন বিবরণ সরবরাহ করে যা আপনার, নেতার কাছে অমূল্য - যেমন বর্তমান প্রক্রিয়া, কর্মচারী, বিপণন এবং আপনার জীবনের অন্যান্য বিভিন্ন ক্ষেত্রে বিনিয়োগের ফল৷ তারা সবাই আপনাকে দেখায় যে কী পরিবর্তন করা দরকার৷ একটি বাথরুম স্ক্লেল এমন একটি ডিভাইস যা তথ্যগুলিটেবিলে রাখে (কোনও উদ্দেশ্য নেই) এবং আপনাকে আপনার ডায়েট এবং অনুশীলনের অভ্যাসগুলিতে পরিবর্তন নেভিগেট করতে সহায়তা করে৷ আপনার কী কিনতে হবে? কী বিক্রি করতে হবে? প্রশাসন সব প্রশ্নের উত্তর দেয়৷

বেশ কয়েক বছর আগে, ওহাইওতে একটি বিশাল বরফ ঝড় হয়েছিল যা এক সপ্তাহেরও বেশি সময় ধরে বিদ্যুৎ সরবরাহ বন্ধ করে দিয়েছিল৷ কোনও গ্যাস স্টেশন খোলা ছিল না, কোনও সেল ফোন কভারেজ ছিল না; এবং সেই সময়, আমার ফায়ারপ্লেসের জন্য কোনও কাঠ কাটা ছিল না৷ আমার একটি ঘর ছিল যেখানে একটি প্রোপেন ফায়ারপ্লেস ছিল এবং সেখানেই আমরা থাকতাম৷ আমার বাচ্চারা ভেবেছিল যে এটি তাদের জীবনের অন্যতম সেরা সময় কারণ আমরা সবাই পুরো সপ্তাহ জুড়ে সেই ঘরে গেম খেলেছি৷ কিন্তু আমার জন্য এটি একটি বিপর্যয় ছিল যা এড়ানো যেত৷ আমার একএকর বন রয়েছে যা ভেঙে পড়া গাছে পূর্ণ যা শীতের আগে কেটে ফেলা উচিত ছিল৷

ওই ঘটনার পর আমি বেশ কিছু কাজ করেছি। এক, আমি আমার সম্পত্তিতে একটি ফ্রিস্ট্যান্ডিং ২৫০-গ্যালন পেট্রল ট্যাঙ্ক যুক্ত করেছি যা আমি পূর্ণ রাখি। এটি গ্রীন্মে লনটি মোড়ার জন্য আমি যে গ্যাস ব্যবহার করি তা সরবরাহ করে, তবে এটি জরুরী অবস্থার ক্ষেত্রে ব্যাকআপ হিসাবেও কাজ করে। আমি একটি পুরো বাড়ির প্রোপেন বৈদ্যুতিক জেনারেটরও যুক্ত করেছি যা বাড়ির সবকিছু চালানোর জন্য যথেষ্ট বড়। এবং, অবশ্যই, আমি প্রোপেন ট্যাঙ্কটি পূর্ণ রাখি। আমি আমার গুদামে কাটা জ্বালানি কাঠের একটি ভাল সরবরাহ রাখি এবং শীতকালে ঘুরে বেড়াতে পারি তা নিশ্চিত করার জন্য সর্বদা কমপক্ষে একটি অল-হুইল ড্রাইভ গাড়ির মালিক। আমরা আমাদের বেসমেন্টে এক মাসের মুদি রফতানির সরবরাহ রাখি এবং সর্বদা কিছু নগদ ও হাতে রাখি। এই সমস্ত জিনিস গুলি

#### আয়ত্বে আনার সূত্র

আবহাওয়ার দ্বারা তালাবদ্ধ থাকার দীর্ঘ সপ্তাহের আগে উপলব্ধ ছিল, তবুও আমি সেগুলির উপর কাজ করিনি৷ এই কারণেই প্রশাসনের একটি পরিকল্পনা আপনাকে সেখানে সোঁছানোর আগে জিনিসগুলি দেখতে সহায়তা করবে৷ এটি দুর্বলতার ক্ষেত্রগুলি নির্দেশ করবে যা আপনার পরিকল্পনাগুলিকে লাইনচ্যুত করতে পারে এবং আপনার লক্ষ্যগুলিকে বিঘ্নিত করতে পারে৷

সুতরাং, আসুন আমরা আগে উল্লিখিত সেই করণীয় তালিকায় ফিরে যাই। আমি আনন্দিত যে আপনি সেই তালিকায় কিছু কাজ সম্পন্ন করেছেন, তবে নিজেকে এই অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্নটি জিজ্ঞাসা করুন: "আমি কেন তালিকার সমস্ত কাজ শেষ করতে পারিনি"? আপনি যদি আমার মতো হয়ে থাকেন, তবে এমন সময় ছিল যখন কয়েক মাস ধরে আমার করণীয় তালিকায় কিছু ছিল৷ এটা একেবারেই অগ্রহণযোগ্য ছিল৷ এটা আমাকে কী বলেছিল? এটি আমাকে বলেছিল যে আমার ক্ষমতা সীমাবদ্ধ ছিল, এবং এমনকি যদি কাটা রুটির পরে আমার সবচেয়ে বড় ধারণা থাকত তবে এটি কোনও পার্থক্য করত না৷ কারণ এই আইডিয়াগুলো কে আমার করণীয় তালিকায় রাখার জন্য আমি যতই পরিশ্রমী হই না কেন, সেগুলো বাস্তবায়িত হবে না৷ তালিকাটি আরও দীর্ঘ হতে থাকবে৷ আমাকে আমার প্রক্রিয়া পরিবর্তন করতে হয়েছিল!!!! আপনি জানেন আপনারও একই সমস্যা আছে বা আছে৷ প্রশাসন, তালিকাটি আমাকে দেখিয়েছিল যে আমি নিজেকে বোকা বানাচ্ছি, এবং যদি আমি আমার দৃষ্টিভঙ্গি সম্পর্কে সিরিয়াস হই তবে পরিবর্তনের দাবি করা হয়েছিল৷

এখন, আপনার তালিকার দিকে তাকালে, আপনি কি এই আইটেমগুলির মধ্যে কিছু বন্টন করতে পারতেন? এমন কোনও উপায় আছে যা আপনি আপনার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে পারেন যেন আপনাকে আবার একই সমস্যাটি মোকাবেলা করতে না হয়? দিনের শেষে আপনার অফিস ছেড়ে চলে যাওয়া এবং আপনি পুরো তালিকাটি সম্পন্ন করেছেন তা জানা কি দুর্দান্ত হবে না? এটা করা যেতে পারে৷ শুধু ভাবুন যে এটি আপনার সাফল্যকে কীভাবে প্রভাবিত করবে যদি আপনার চিন্তাভাবনাগুলি পরিবর্তিত হয় এবং আমাকে এটি করার জন্য মনে রাখতে হবে যে আমি পরবর্তীতে যেখানে যাচ্ছি, তা করার জন্য আমাকে তা মনে রাখতে হবে!

মনে রাখবেন, দৃষ্টিভঙ্গি যত বড় হবে, আপনার প্রক্রিয়াগুলিতে তত বেশি পরিবর্তন ঘটবে এবং সুশাসনের প্রয়োজনীয়তা তত বেশি হবে৷ আয়ত্বে আনার সূত্র কতটা গুরুত্বপূর্ণ?

বিশ্বাসের মাধ্যমে তাঁরা বিভিন্ন রাজ্য জয় করেছিলেন, ন্যায়বিচার **প্রতিষ্ঠিত** করেছিলেন এবং প্রতিশ্রুত বিষয় লাভ করেছিলেন।

—ইব্রীয় ১১:৩৩

এটি কেবল আপনার ইচ্ছা এবং প্রকৃতপক্ষে সেখানে থাকার মধ্যে পার্থক্য হতে পারে৷ এখানে একটি সত্য যা আমি জানি যে কিছু লোককে সাহায্য করবে, এবং সম্ভবত আপনি৷

#### কেউ কেউ প্রশাসনকে ভালোবাসেন!

আমি জানি যখন আমি প্রশাসনের কথা বলি, তখন অনেকের মস্তিষ্ক ঝুঁকে যায়- অবশ্যই সব নয়, তবে অনেকে৷ আমি জানি কারণ আমি বিস্তারিত প্রশাসনে পেঁচানো নই; এটা আমার জীবন কেড়ে নেয়৷ কিন্তু বিশ্বাস করুন বা না করুন, কিছু লোক এটি ভালবাসে, এবং সতিটে ভালবাসে! তাদেরকে ভালোবাসতে বাধ্য করা হয়েছে!

আর ঈশ্বর মণ্ডলীতে নিয়োগ করেছেন, প্রথমত প্রেরিতশিষ্যদের, দ্বিতীয়ত ভাববাদীদের, তৃতীয়ত শিক্ষকদের৷ তারপরে, অলৌকিক ক্ষমতাপ্রাপ্ত, সুস্থ করার ক্ষমতাপ্রাপ্ত, সাহায্য করার ক্ষমতাপ্রাপ্ত, **প্রশাসনিক** বরদানপ্রাপ্ত, এবং বিভিন্ন ধরনের ভাষা বলার ক্ষমতাপ্রাপ্ত তাদের নিয়োগ করেছেন৷

—১ করিন্থীয় ১২:২৮

ভাবুন কি? ঈশ্বর এমন কিছু লোককে সৃষ্টি করেছেন যারা বিশদ বিবরণে আবদ্ধ৷ আমি তাদের একজন নই, যেমনটা আমি বলেছি৷ আমি একটি নির্দিষ্ট পরিমাণ প্রশাসন উপভোগ করি তবে গভীরভাবে অডিট স্তরের জিনিসগুলি নয়৷

#### আয়ত্বে আনার সূত্র

আমার মেয়ে একটি বিপণন সংস্থার মালিক, এবং সে পুরোপুরি আউট হওয়ার পর্যায়ে রয়েছে৷ তিনি বলেছিলেন যে তিনি কিছু সহায়তা না পাওয়া পর্যন্ত তিনি আর কোনও ক্লায়েন্ট নিতে পারবেন না৷ তিনি আমাকে দেখিয়েছিলেন যে কীভাবে তার ২০ জন কর্মচারী তার কাছে সরাসরি রিপোট করেছেন৷ তিনি জানেন যে এটি ভাল নয় এবং তাকে অবশ্যই তার কাঠামো এবং তার প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে হবে৷ কেন? ঠিক আছে, তিনি সর্বাধিক আউট হওয়ার পাশাপাশি, তাকে প্রতিটি বিভাগকে মাইক্রোম্যানেজ করতে হচ্ছে, যা তার সৃজনশীল দিকটিকে হত্যা করছে৷ তিনি বলেছিলেন যে তার সৃজনশীল দিকটি হ'ল তিনি ভাল এবং প্রতিভা যা তার সংস্থাকে এগিয়ে নিয়ে যায়৷ তিনি যে একটি লক্ষণ অনুভব করছেন তা হ'ল ওভারলোডের সংবেদনশীল নিষ্কাশনের বিরুদ্ধে লড়াই করা৷ তিনি বলেন যে তিনি মানসিকভাবে ক্লান্ত হয়ে বাড়ি ফিরে যান এবং তার উত্সাহ হ্রাস পাচ্ছে৷ হাাঁ, আমি তাকে বলেছিলাম যে এটি সামর্থ্যের নিয়মের মতো শোনাচ্ছে, এবং এটি অন্যতম লক্ষণ, সংবেদনশীল বার্নআউট।

অন্যান্য বড় বিপণন সংস্থাগুলিতে কিছু গবেষণা করার পরে, তিনি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন যে তারা কীভাবে জিনিসগুলি করে সে সম্পর্কে তাদের কিছু প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করার জন্য একটিকে কল করবেন৷ তিনি নিশ্চিত ছিলেন না যে তারা তাকে কোনও পরামর্শ দেবে কিনা কারণ তারা তাকে সম্ভাব্য প্রতিযোগী হিসাবে দেখতে পারে৷ এটি একটি দীর্ঘ শটছিল, তিনি বলেছিলেন, তবে তিনি মরিয়া ছিলেন৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তিনি কলটি করেছিলেন এবং আশ্চর্যজনকভাবে, তিনি যে মহিলার সাথে কথা বলছিলেন তিনি তার প্রশ্নের উত্তর দেওয়ার জন্য খুব উত্তেজিত ছিলেন৷ আমার মেয়ে জানতে পেরেছিল যে সে যে মহিলার সাথে কথা বলছিল সে ব্যক্তিগতভাবে তার কোম্পানির পুরো কাজের কাঠামো ডিজাইন করেছিল এবং সমস্ত কাজের বিবরণও লিখেছিল৷

মহিলাটি যা বলছিল তা শুনে আমার মেয়ে খুব খুশি হয়েছিল৷ কিছুদিন পরে, আমার মেয়ে একটি চিন্তা করেছিল, এই মহিলা কি আমাকে আমার স্টাফ স্ট্রাকচার এবং সঠিক আ্যাডমিন স্ট্রাকচার ডিজাইন করতে সহায়তা করতে ইচ্ছুক হবে যদি আমি তাকে সাহায্য করার জন্য অর্থ প্রদান করি? এটি সত্যিই একটি দীর্ঘ শট ছিল, তবে তিনি জিজ্ঞাসা করেছিলেন৷ আর আশ্চর্যজনকভাবে, মহিলাটি বলেছিলেন, "আমি করব; আমি প্রশাসন ভালোবাসি"৷ সর্বোপরি, তিনি বলেছিলেন যে তিনি এটি বিনামূল্যে করবেন৷ তিনি বলেছিলেন যে তিনি আমার মেয়ে যা জিজ্ঞাসা করছিল ঠিক তাই করার জন্য কিছু ক্লায়েন্টকে পাশে নেওয়ার কথা ভাবছিলেন এবং তিনি অনুভব করেছিলেন যে এটি তার

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

ধারণার জন্য একটি ভাল পরীক্ষা হবে৷ আমার মেয়ে উত্তেজিত হয়ে নিজের পাশে ছিল৷ অতএব উৎসাহিত হোন: আশেপাশেই সাহায্য আছে৷

#### আপনি যা ঘৃণা করেন তা কিছু মানুষ ভালোবাসে!

আপনি যা পরিচালনা করেন না তা আপনি কখনই আপনার আয়ত্বে আনতে পারবেন না৷ আপনি যা ঘৃণা করেন তা করতে সময় নষ্ট করবেন না৷
এটি ভাড়া করুন বা এমন কাউকে নিয়ে আসুন যার সেই
ক্ষমতা রয়েছে এবং এটি ভালবাসে৷ আপনি যা ঘৃণা
করেন তা করার জন্য আপনি যত বেশি সময় সেখানে
থাকবেন, তত বেশি এটি আপনার যাত্রায় আপনার
আনন্দ এবং উত্তেজনা কেড়ে নেবে এবং সম্ভবত

আপনাকে ছেড়ে দেওয়ার জন্য প্রলুব্ধ করবে৷

গতিবৃদ্ধির জন্য এই অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ সূত্র সম্পর্কে উপসংহারে, মনে রাখবেন, আপনি যা পরিচালনা করেন না তা আপনি কখনই আয়ত্বে আনতে পারবেন না৷ আয়ত্বে আনার সূত্র আপনার লক্ষ্য অর্জনের সাথে সম্পর্কিত আপনার প্রক্রিয়াগুলি মূল্যায়নের জন্য প্রয়োজনীয় ডেটা এবং বিবরণ সরবরাহ করে৷

#### ব্যবধানটি মনে রাখবেন!

তোমার তাঁবুর স্থান (আধিপত্য বিস্তারের সূত্র) আরও প্রশস্ত করো, তোমার তাঁবুর পর্দাগুলি আরও প্রসারিত করো [ধারণ ক্ষমতার সূত্র], খরচের ভয় কোরো না [বড় কিছু ভাবুন]; তোমার তাঁবুর দড়িগুলি আরও লম্বা করো [আয়ত্বে আনার সূত্র], তোমার গোঁজগুলি আরও শক্ত করো।

—যিশাইয় ৫৪:২

আপনি যখন তাঁবুর গোঁজগুলির উদ্দেশ্য বুরাতে পারেন তখন চাপের সূত্রটি বোঝা সত্যিই কঠিন নয়। গোঁজ জিনিসগুলিকে জায়গায় রাখে। যথেষ্ট সহজ। এই ক্ষেত্রে, ঈশ্বর আমাদের বলছেন যে, আমাদের তাঁবুর দর্শনে, আমাদের তাঁবুর জায়গার মধ্যে আমাদের অংশগুলো কেড়ে নিতে হবে, যেন একটি বৃহৎ তাঁবু রক্ষণাবেক্ষণের ফলে তারা বাড়তি চাপের দ্বারা বের হয়ে না যায়। মনে রাখবেন, তাঁবুতেই দৈনন্দিন জীবনের প্রক্রিয়াগুলি সংঘটিত হয়। আমাদের বর্ধিত দৃষ্টিভঙ্গির জন্য এখন নতুন এবং আরও জটিল প্রক্রিয়াগুলির সাথে আমরা কীভাবে জীবনযাপন করি তার পরিবর্তন প্রয়োজন। যতক্ষণ পর্যন্ত গোঁজগুলি ধরে থাকবে, তাঁবুটি অব্যাহত থাকবে এবং তাঁবুর প্রক্রিয়াগুলি দৃষ্টিভঙ্গি অর্জনের জন্য প্রয়োজন অনুসারে রূপান্তরিত হতে থাকবে, যা আধিপত্যের নিয়মের ভিত্তিতে উপস্থাপিত হবে।

সুতরাং, আসুন আমি এর প্রয়োগের প্রকৃত অর্থ ব্যাখ্যা করি৷ আমরা ইতিমধ্যে প্রতিষ্ঠিত করেছি যে দড়িগুলি আমাদের দৈনন্দিন প্রক্রিয়াগুলিকে আমাদের দৃষ্টিভঙ্গি, ভূমির কাছে দায়বদ্ধ করে প্রশাসনের প্রতিনিধিত্ব করে৷ তাহলে কেন ঈশ্বর আমাদের কে আমাদের কে শক্তিশালী করতে বলবেন? কারণ আমরা যখন আমাদের তাঁবুকে বড় করব, যার অর্থ আমাদের বৃহত্তর দৃষ্টিভঙ্গি দ্বারা দাবি করা পরিবর্তন বা নতুন প্রক্রিয়াগুলি, তখন পরিবর্তনটি যে বিশৃঙ্খলা নিয়ে আসে তার কারণে আমাদের দৃষ্টিভঙ্গি ছেড়ে দেওয়ার বা আমাদের দৃষ্টিভঙ্গির সাথে আপস করার জন্য আরও ওজন বা চাপ থাকবে৷ পরিবর্তন সবসময়ই বিঘ্নঘটায়৷ যখন জাহাজটি সামনে-পিছনে ঝাঁকুনি দিচ্ছে তখন আমাদের ধরে

রাখতে হবে৷ আমরা যদি ধরে রাখি এবং যেতে না দিই তবে জাহাজটি আমাদের সেই বন্দরে নিয়ে যাবে যা আমরা কম্পাসের উপর স্থাপন করেছি৷ কখনও কখনও পরিবর্তন একটি পাথুরে যাত্রা তৈরি করে, তবে পরিবর্তন এটির মূল্যবান৷ সহজ কথায়, আপনার গোঁজগুলি শক্তিশালী করার অর্থ কেবল এটি৷

#### চাপকে আপনার দৃষ্টিভঙ্গির সাথে আপস করতে দেবেন না৷ হাল ছেড়ে দেবেন না!

আপনার কাছে ঈশ্বরের প্রতিজ্ঞা আছে, এবং তাঁর বাক্য ব্যর্থ হয় না৷ সুতরাং, এই দৃষ্টিভঙ্গি ধরে রাখুন৷ বৃদ্ধি আসছে৷ আমি এমন অনেক লোকের সাথে কথা বলেছি যাদের আফসোস রয়েছে৷ তারা আমাকে বলবে যে তারা যখন ছোট ছিল তখন তাদের বাইরে বের হওয়া উচিত ছিল, অথবা তারা চায় যে তারা সেই ব্যবসাটি শুরু করতে পারত, সেই ভ্রমণটি গ্রহণ করত বা সেই বাড়িটি তৈরি করত৷ তালিকাটি চলতে থাকে এবং চলতে থাকে৷ অবশ্যই, পিছনের দিকে তাকানো সর্বদা ২০/২০ দৃষ্টিভঙ্গি দিয়ে হয়, কিন্তু ঈশ্বরের কাছ থেকে একটি প্রতিশ্রুতি নিয়ে এগিয়ে যাওয়া ২০/২০ দৃষ্টিভঙ্গি নিয়ে পিছনে তাকানোর চেয়ে ভাল৷

এটি বলার সময়, আপনাকে অবশ্যই মনে রাখতে হবে যে একটি প্রতিশ্রুতি সর্বদা শেষের কথা বলে, শুরু নয়৷ ঈশ্বর সর্বদা সমাপ্ত উত্তেজনায় কথা বলেন, যার অর্থ তিনি সর্বদা একটি দিক বা কার্যভারে উপসংহার বা বিজয়ের কথা বলতে যাচ্ছেন৷ ঈশ্বর যখন অব্রাহামকে বলেছিলেন যে তিনি তাকে একটি মহান জাতিতে পরিণত করতে চলেছেন, সেই সময় ইব্রাহীমের কোনও সন্তানও ছিল না৷ কিন্তু ঈশ্বর শেষের কথা বলছেন, বর্তমানের কথা নয়৷

আমার মনে আছে আমি একবার একটি স্বপ্ন দেখেছিলাম যেখানে ঈশ্বর আমাকে

আপনাকে অবশ্যই
মনে রাখতে হবে যে
একটি প্রতিশ্রুতি সর্বদা
শেষের কথা বলে, শুরু
নয়া

দেখিয়েছিলেন যে আমার ব্যবসা প্রচুর অর্থ উপার্জন করতে চলেছে৷ আমি বলতে চাচ্ছি যে এই স্বপ্নের সময় আমি যা ভেবেছিলাম তার চেয়ে বেশি অর্থ, যা কয়েক বছর আগে ছিল৷ আমি যখন প্রভুকে জিজ্ঞেস করলাম, এটা কিভাবে ঘটবে, তখন তিনি বললেন, "এই পর্যায়ে পৌঁছানোর জন্য তোমাকে তোমার কোম্পানীকে দু'বার রিব্রান্ড করতে হবে"। আমি বিভ্রান্ত ছিলাম৷ আমি

বললাম, "আমি বুঝতে পারছি না৷ কেন আমাকে একবার নয়, দু'বার আমার ব্যবসা রিব্র্যান্ড করতে হবে'? তিনি আমাকে উত্তর দিয়েছিলেন এবং বলেছিলেন, "কারণ

আপনি প্রথমবার পুনরায় ব্র্যান্ড করার পরে যে পরিবর্তনগুলি করা দরকার তা দেখতে পারবেন না৷ তিনি যা বলছিলেন তা হ'ল আমি যেখানে ছিলাম সেখান থেকে এত দূরে দেখতে পাচ্ছিলাম না৷ এবং তিনি সঠিক ছিলেন৷ আমি সংস্থাটিকে পুনরায় ব্র্যান্ড করেছি, এমনকি প্রথম বড় রিব্র্যান্ডিংয়ের সময় এর নামও পরিবর্তন করেছি এবং সংস্থাটি উন্নত হয়েছিল; তবে এখনও অনেকগুলি সমস্যা এবং প্রক্রিয়া ছিল যা প্রথম রিব্র্যান্ডিং এবং পুনর্গঠনের পরে স্পষ্ট ছিল না৷

আমাকে ভুল বুঝবেন না৷ আমরা সেই প্রথম রিব্র্যান্ডিংয়ে প্রচুর কর্মহীনতা মোকাবেলা করেছি, তবে আমরা আরও বাড়তে থাকার সাথে সাথে আরও সমস্যা দেখা দিয়েছে৷ আমাদের প্রক্রিয়াগুলো পিছিয়ে পড়ছিল৷ সুতরাং, আমরা দুর্বলতার ক্ষেত্রগুলির একটি তালিকা রেখেছিলাম যা আমরা বড় হওয়ার সাথে সাথে লক্ষ্য করেছি এবং আমাদের দ্বিতীয় পুনঃব্র্যান্ডিং এবং পুনগঠনের পরিকল্পনা শুরু করেছি৷ আমরা যে ক্ষেত্রগুলি নিয়ে কাজ করছিলাম তার মধ্যে একটি ছিল আমাদের কম্পিউটার সিস্টেম৷ সেই সময়, প্রতিটি সহযোগী তাদের নিজস্ব ল্যাপটপ থেকে কাজ করত এবং তারপরে মাসে একবার আমাদের কাছে ফাইলগুলি আপলোড করতে হত যেন হোম অফিস সেগুলি ফাইল করতে পারে৷ আমরা জানতাম যে আমরা যদি একটি শক্তিশালী দেশব্যাপী সংস্থা হতে চাই তবে আমাদের একটি ওয়েব-ভিত্তিক প্রোগ্রামে যেতে হবে যা যে কোনও জায়গা থেকে অ্যাক্সেস করা যেতে পারে এবং আমাদের সমস্ত প্রয়োজনীয় ফাইলস্বয়ংক্রিয়ভাবে সংরক্ষণ করবে, আমাদের সহযোগীদের হাত থেকে সেই গুরুত্বপূর্ণ ভূমিকাটি গ্রহণ করবে৷

আমাদের ক্লায়েন্টদের সাথে কথা বলার এবং তাদের অ্যাকাউন্টগুলি পর্যবেক্ষণ করার সময় তাদের আরও ভাল অনলাইন অভিজ্ঞতা সরবরাহ করার জন্য আমাদের একটি উপায় সরবরাহ করা দরকার৷ আমরা বুঝতে পেরেছিলাম যে মেইল-আউট নিউজলেটারের দিন শেষ হয়ে গেছে; এবং ক্রমাগত পরিবর্তিত কর আইন এবং নির্দেশিকাগুলির সাথে, আমাদের ক্লায়েন্টদের সাথে এই সমস্ত যোগাযোগ করার একটি উপায় প্রয়োজন ছিল৷ আমরা এটাও জানতাম যে ভরা ফাইল ক্যাবিনেটের দিন শেষ হয়ে গেছে এবং সবকিছু ডিজিটালভাবে ফাইল করা দরকার৷ আমাদের ক্লায়েন্টদের ব্যক্তিগত ডেটা ফর্ম এবং স্বাক্ষরিত চুক্তিগুলি নিরাপদে ফাইল করার পাশাপাশি প্রতিটি ক্লায়েন্ট ফোন কল এবং কলের পরে যে কোনও পরিবর্তন বা নির্দেশাবলী ট্র্যাক এবং ফাইল করার জন্য আমাদের আরও ভাল উপায় প্রয়োজন ছিল৷ এই সমস্ত কিছু তখন ফাইল করার জন্য আমাদের আরও ভাল উপায় প্রয়োজন ছিল৷ এই সমস্ত কিছু তখন

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

কাগজে-কলমে করা হচ্ছিল, কিন্তু আমরা জানতাম যে আমরা এটি পরিবর্তন না করে যে সংস্থা হতে চেয়েছিলাম তা হতে পারব না৷

সুতরাং, আমরা পুরো সংস্থাটিকে দ্বিতীয়বারের মতো পুনরায় ব্র্যান্ড করেছি। এটি প্রথম রিব্র্যান্ডিংয়ের প্রায় সাত বছর পরে ঘটেছিল। মনে রাখবেন, আমাদের কোম্পানী ৩৫ বছর পুরানো, এবং সেই সময়ের মধ্যে অনেক কিছু পরিবর্তিত হয়েছে। আমরা সেলসফোর্স নামে একটি সফ্টওয়্যার প্ল্যাটফর্ম ব্যবহার শুরু করেছি, যা আমাদের এই সমস্ত জিনিস স্বয়ংক্রিয়ভাবে করার ক্ষমতা দিয়েছে। সেই দ্বিতীয় রিব্র্যান্ডিংয়ের ফলাফল আমাদের আটকে থাকা ক্ষমতাকে উন্মুক্ত করে দেয় এবং আমাদের সামনে এগিয়ে যাওয়ার এবং আমাদের দৃষ্টিভঙ্গির দাবি করা অঞ্চলটি দখল করার ক্ষমতা দেয়। ঈশ্বর যখন প্রথম আমাকে এই বাক্যটি বলেছিলেন তখন আমরা যতটা আশা করেছিলাম তার চেয়ে ও বেশি সাফল্য দেখতে শুরু করেছিলাম। কিন্তু আমাকে সেই প্রক্রিয়া থেকে বেরিয়ে আসতে হয়েছিল।

প্রতিশ্রুতি সবসময় শেষের কথা বলে৷ আপনি যদি শেষ, প্রতিশ্রুতি এবং দৃষ্টিভঙ্গি বুরতে না পারেন তবে আপনি নিরুৎসাহিত হতে পারেন এবং ত্যাগ করতে পারেন৷ কিন্তু যতক্ষণ না আপনি মাটিতে সেই অংশগুলি রাখবেন এবং চাপের কারণে দৃষ্টিভঙ্গির সাথে আপস করতে অস্বীকার করবেন, ততক্ষণ আপনি আপনার পথ খুঁজে পাবেন৷ ঈশ্বর আপনাকে দেখাবেন৷

আমাকে যখন প্রচারের জন্য ডাকা হয়েছিল, তখন আমার বয়স ছিল ১৯ বছর৷ এটি আমার জন্মদিন ছিল, এবং আমাকে এক বন্ধুর বাড়িতে স্টেক ডিনার করার জন্য আমন্ত্রণ জানানো হয়েছিল৷ আমার বন্ধু সেখানে একমাত্র খ্রীষ্টিয়ান ছিল৷ আমরা যখন খাবার খেতে বসলাম, তখন তারা আমাকে খাবারের উপরে প্রার্থনা করতে বলেছিল, কারণ আমি জানতাম যে আমি একজন খ্রীষ্টিয়ান৷ আমি যখন প্রার্থনা করতে শুরু করলাম, তখন হঠাৎ ঈশ্বরের অভিষিক্ত ব্যক্তি আমার উপরে এসে আমাকে অভিভূত করলেন৷ আমি এতে হতবাক এবং বিস্মিত হয়েছিলাম৷ আমি যখন সেখানে বসেছিলাম, তখন এটি আরও শক্তিশালী হতে থাকে, শেষ পর্যন্ত, আমি জিজ্ঞাসা করলাম যে আমাকে এক মুহুর্তের জন্য ক্ষমা করা যেতে পারে কিনা৷ আমি পিছনের দরজা দিয়ে বাড়ির উঠোনে প্রবেশ করলাম এবং ঈশ্বরের উপস্থিতি আরও জোরালো হয়ে উঠল৷

হঠাৎ আমি একটা ছবি দেখলাম, যেখানে আমি হাতে বাইবেল নিয়ে দাঁড়িয়ে একদল লোকের কাছে প্রচার করছি৷ আমি ঘরটি দেখলাম, এবং আমি লক্ষ্য করলাম যে জানালার

পর্দা খোলা থাকায় বাইরে অন্ধকার ছিল, এবং আমি দেখতে পাচ্ছিলাম যে এটি রাত ছিল৷ আমি দেখলাম লোকেরা সবাই ভাঁজ করা চেয়ারে বসে আছে, এবং আমি সেখানে থাকা লোকের সংখ্যা দেখেছি, প্রায় ২০ থেকে ৩০ জন৷ তারপর আমি শ্রবণযোগ্যভাবে নয়, বরং আমার আত্মা থেকে এই কথাগুলো শুনলাম, "আমি তোমাকে আমার বাক্য প্রচার করার জন্য আহ্মান করছি"৷ আমি এই বিবৃতিটি তিনবার শুনেছি, এবং তারপরে অভিষিক্তটি উখাপিত হয়েছিল৷ আমি যখন ঘরে ফিরে বসলাম, তখন সবার চোখ ছিল আমার দিকে৷ তারা জিজ্ঞেস করলো কি হয়েছে, এবং আমি বললাম, "আমার মনে হয় আমাকে শুধু প্রচার করার জন্য ডাকা হয়েছিল"৷ এটি আমার ভবিষ্যত সম্পর্কে একটি খুব স্পষ্ট চিত্র এবং অভিজ্ঞতা ছিল৷

কেউ কেউ বলবে, "আচ্ছা, আপনি কি এর পরে প্রচার শুরু করেছিলেন"? না আমি করিনি৷ ঈশ্বর আমাকে কলেজে নিয়ে গেলেন৷ আপনি দেখুন, আমি মূলত হাই স্কুল থেকে ছিটকে পড়েছিলাম৷ আমার ক্লাসে আমার চেয়ে মাত্র একজন লোক স্নাতক হয়েছিল৷ ঈশ্বর জানতেন যে, যদিও আমাকে ডাকা হয়েছিল, আমি এখনও প্রস্তুত ছিলাম না৷ আসুন আমরা সৎ হই৷ আপনি যদি লিখতে না পারেন এবং যদি আপনি যোগাযোগ করতে না পারেন তবে আপনি প্রস্তুত নন৷ সুতরাং, আমি কলেজে গিয়েছিলাম, এবং অনেক কঠোর পরিশ্রমের মাধ্যমে, আমি ২.৯ গ্রেড পয়েন্ট গড় দিয়ে শেষ করেছি৷ আমার জন্য, এটি অসাধারণ ছিল৷ সেই সময়ে, কলেজ ছিল আমার জীবনের সবচেয়ে কঠিন কাজ, এবং আমি খুশি ছিলাম যে এটি শেষ হয়েছে৷

কলেজের পরে, অদ্ভুতভাবে, আমি অনুভব করেছি যে ঈশ্বর আমাকে আর্থিক কাজ করতে আহ্বান করেছেন, বিশেষত জীবন বীমা এবং সিকিউরিটিজ বিক্রি করার জন্য। ঈশ্বর কেন তা করবেন? আমি লাজুক ছিলাম, খুব লাজুক ছিলাম। আমি বড় হতে এতটাই লাজুক ছিলাম যে আমি যদি পারি তবে লোকেদের এড়িয়ে চলতাম। আমি যখন বিক্রয় শুরু করি, তখন আমি এক মিলিয়ন মারা গিয়েছিলাম। আমাকে ফোন করতে এবং মানুষের সাথে কথা বলতে বাধ্য করতে হয়েছিল। তবে আমি এটিতে আরও ভাল এবং আরও ভাল হয়েছি এবং অবশেষে, আমি জাতীয়ভাবে ৫,০০০ অফিসের মধ্যে আমার সংস্থার জন্য এক নম্বর অফিস তৈরি করেছি।

তখনই ঈশ্বর বললেন, "এখন, কম্পানী ত্যাগ করো এবং একটি মন্ডলী চালু করো, যার তুমি পালক হবে"। আপনি দেখুন, ঈশ্বর যখন আমাকে ডেকেছিলেন তখন আমি প্রস্তুত ছিলাম না। আমাকে প্রস্তুতির প্রক্রিয়া থেকে বেরিয়ে আসতে হয়েছিল। আমাদের নতুন মন্ডলীর প্রথম অফিসিয়াল রাতে, যখন আমি সেখানে দাঁড়িয়ে পাঠদান করছিলাম, তখন আমি একই ছবি দেখেছিলাম যা আমাকে যে রাতে ডাকা হয়েছিল সেই রাতে আমাকে দেখানো হয়েছিল। ভাঁজ করা চেয়ারে বসে ছিল মানুষ, জানালার বাইরে অন্ধকার, সেই ঘরেই। এটি একটি আশ্চর্যজনক নিশ্চিতকরণ ছিল যে আমি ঠিক সেখানেই ছিলাম যেখানে ঈশ্বর আমাকে চেয়েছিলেন। ১৯ বছর বয়সে আমি যে দর্শন পেয়েছিলাম তার ২১ বছর পরে।

দেখুন, ঈশ্বর আমাদের ধরে রাখার প্রতিশ্রুতি বা ছবি দিয়েছেন, যেন আমরা সঠিক পথে হাঁটতে পারি৷ অতএব, মনে রাখবেন, ঈশ্বর সর্বদা শেষ উত্তেজনার মধ্যে কথা বলেন৷ অতএব, আপনার দৃষ্টিভঙ্গি ত্যাগ করবেন না৷ এটির সাথে আঁকড়ে ধরুন, এবং এটিকে জীবনের পথে আপনার সাথে কথা বলতে দিন৷ তখন আপনি সেই ছবির বাস্তবতা খুঁজে পাবেন যা আপনাকে সেখানে নিয়ে গেছে৷

আমি এটাও চাই যে আপনি আপনার রেস চালানোর সময় এই সত্যটি মনে রাখবেন৷

#### সবকিছুর শেষ আছে!

আপনি যে পরিবর্তনের কঠোর পরিশ্রম শুরু করছেন তার জন্য একটি লক্ষ্য এবং পুরষ্কার রয়েছে। আমি আপনার জীবনে বৃদ্ধি এবং গতিবৃদ্ধি দেখার জন্য আপনার আকাজ্ক্ষাকে সাধুবাদ জানাই। কিন্তু বুঝাতে হবে সমস্যা তো থাকবেই। পরিবর্তন সহজ নয়।

আমি সারা জীবন সাইকেল চালাতে ভালোবাসি, এবং আমি বেশ কয়েকটি সাইকেল

আপনি যে পরিবর্তনের কঠোর পরিশ্রম শুরু করছেন তার জন্য একটি লক্ষ্য এবং পুরষ্কার রয়েছে৷ পেয়েছি৷ সাত বছর আগে, আমি সেঞ্চুরি রাইডে চড়তে চেয়েছিলাম৷ এক শতাব্দীর যাত্রা একদিনে ১০০ মাইল ভ্রমণ করে৷ আমি স্বীকার করব যে এটি বেশ দুঃসাহসিক লক্ষ্য ছিল৷ আমি অতীতে কখনও এই পরিমাণের কাছাকাছি কোথাও ভ্রমণ করিনি, তবে যেহেতু আমার বয়স ৬০ বছর ছিল, তাই আমি

জানতাম যে আমার তখন এটি করা উচিত বা আমি কখনও এটি করতে পারি না৷ এই বইয়ে আমি আপনাকে আগেই বলেছি, আমি সেই অঞ্চলে বাস করতাম, তা সাইকেল

চালানোর জন্য একটি দুর্দান্ত জায়গা ছিল৷ ড্রেন্ডা এবং আমার একটি পুরানো রালে ট্যান্ডেম সাইকেল ছিল, দুজনের জন্য নির্মিত একটি সাইকেল, যেটাতে করে আমরা মাঝে মাঝে ঘুরে বেড়াতাম৷

সুতরাং, আমি ড্রেন্ডার সাথে কথা বলতে শুরু করলাম, একসাথে, একটি নতুন ট্যান্ডেমে একসাথে সেঞ্চুরি রাইড করার বিষয়ে, কারণ আমাদের পুরানোটি সত্যিই এত দীর্ঘ যাত্রার জন্য খুব ভারী ছিল। আশ্চর্যজনকভাবে, সে এই ধারণাটি পছন্দ করেছিলেন। আমি নিশ্চিত ছিলাম না যে সে এত ক্ষণ সাইকেলের সিটে বসতে চাইবে। তবে ড্রেন্ডা সর্বদা দুঃসাহসিক ছিল, তাই আমরা একটি স্পনসরড সেঞ্চুরি রাইড খুঁজে বের করতে শুরু করেছি যা আমরা চাই। একটি স্পনসরড রাইড একটি সংগঠিত রাইড যা আপনার রুটে জল এবং খাবারের জন্য স্টপ স্টেশন স্থাপন করে। এছাড়াও, যান্ত্রিক সমস্যাগুলির জন্য সহায়তা রয়েছে যা আপনি বহন করতে পারেন পাশাপাশি প্রয়োজনে চিকিৎসা সহায়তাও রয়েছে।

একদিন একটি বাণিজ্যিক এয়ারলাইন্সের ফ্লাইটে তিনি এয়ারলাইন্সের ম্যাগাজিনে বিশ্বের সবচেয়ে সুন্দর সাইকেল রাইড হিসাবে বিজ্ঞাপন দেওয়া শতাব্দীর রাইডটি দেখেছিল। যাত্রাটি লেক তাহোর চারপাশে ঘুরবে, ক্যালিফোর্নিয়ার ট্রাকিতে বিচ্যুত হবে এবং তারপরে প্রয়োজনীয় ২০০ মাইল কোর্স পূরণের জন্য লেক তাহোতে ফিরে আসবে। আমরা যখন বিমানে ছিলাম, আমরা দুজনেই প্রদত্ত ছবিগুলি দেখেছিলাম, ভেবেছিলাম যে এটি সর্বকালের সেরা যাত্রা হবে এবং আমরা সাইন আপ করেছি।

আমরা জানতাম সেখানে যেতে এবং যাত্রা করার জন্য, আমাদের প্রথমে একটি ভাল ট্যান্ডেম সাইকেল কিনতে হবে৷ আমি যেমন বলেছি, আমাদের পুরানো, ভারী ট্যান্ডেম কাজ করবে না৷ চারদিকে তাকানোর পরে, আমরা যাওয়ার এক সপ্তাহ আগে একটি চমংকার কালো অ্যালুমিনিয়াম ক্যাননডেল ট্যান্ডেম বাইক কিনেছিলাম৷

যাত্রাটি অবশ্যই ক্যালিফোর্নিয়ায় ছিল, এবং আমরা ওহাইও থেকে সেখানে আমাদের আরভি চালানোর পরিকল্পনা করেছিলাম কারণ আমরা আরভিতে স্টোরেজ বিভাগে ট্যান্ডেম রাখতে পারি৷ আমরা আমাদের হোটেল রিজার্ভেশন করেছি, আরভিকে জ্বালানী দিয়েছি এবং ক্যালিফোর্নিয়ার দিকে রওনা হয়েছি৷ এক সপ্তাহ চালানোর পর অবশেষে আমরা যখন লেক তাহো এলাকায় পৌঁছলাম, আমরা অবাক হয়ে গেলাম৷ আমরা বুঝতে পারিনি যে তাহো হ্রদটি পুরোপুরি বড় বড় পাহাড় দ্বারা বেষ্টিত ছিল৷ আমি জানতাম যে দৃশ্যগুলি সুন্দর ছিল, এবং আমার এটি উপলব্ধি করা উচিত ছিল, তবে এখন সেই

পর্বতারোহণের দিকে তাকিয়ে, আমি আসলে যাত্রাটি শেষ করার আমাদের ক্ষমতা সম্পর্কে কিছুটা উদ্বিগ্ন ছিলাম৷ কিন্তু তারপরও আমরা রাইড করার জন্য দৃঢ় প্রতিজ্ঞ ছিলাম৷

আমার স্ত্রী যখন আমাদের নিবন্ধন করার জন্য লাইনে দাঁড়িয়েছিলেন, তখন তার সামনের লোকটি তাকে জিজ্ঞাসা করেছিল যে তিনি ৭৫ মাইলের সংক্ষিপ্ত রুটে বা ২০০ মাইলের রুটে চড়ছেন কিনা৷ ড্রেন্ডা বলেছিল যে ২০০ মাইল পথ এবং আমরা একটি ট্যান্ডেম চালাচ্ছিলাম৷ এরপর সে তাকে জিজ্ঞেস করেন যে সে কতটা প্রশিক্ষণ নিয়েছেন, এবং সে বলেছিল যে সে কয়েকবার বাড়ি ফিরেছেন৷ তিনি অবিশ্বাসের চোখে তার দিকে তাকালেন এবং তাকে বলেছিলেন যে আমরা কখনই এটি করব না৷ তিনি বলেছিলেন যে তিনি একজন আগ্রহী বাইক রাইডার ছিলেন এবং তিনি কেবল ৭৫ মাইলের রুটটি করছিলেন৷ প্রায় সেই সময় ইভেন্টের নিবন্ধনকারী ক্লার্ক ড্রেন্ডাকে জিজ্ঞেস করেছিলেন যে আমরা ৭৫ মাইলের রুটে বা ১০০ মাইল রুটে চালাবো কিনা৷ ড্রেন্ডা দ্রুত তার পাশের লোকটির দিকে তাকিয়ে বলল, "আমরা ১০০ মাইল পথ পাড়ি দিচ্ছি"।

আমরা সকাল সাড়ে ৬টার দিকে যাত্রা শুরু করেছিলাম এবং কয়েকটি প্রয়োজনীয় বাইক অ্যাডজাস্টমেন্ট ব্যতীত প্রথম ৫০ মাইলের জন্য সত্যিই কোনও সমস্যা হয়নি৷ আপনি দেখুন, আমরা আসলে সেখানে পৌঁছানোর আগে আমাদের নতুন বাইকটি একবারই চালিয়েছিলাম৷ আমি জানি, আমি জানি, আমরা সম্পূর্ণ নির্বোধ ছিলাম৷ আরও একটি ছোট বিবরণ ছিল যা আমরা আমাদের পরিকল্পনায় গণনা করতে ব্যর্থ হয়েছিলাম, এবং এটি ছিল যে আমাদের যাত্রার বেশিরভাগ উচ্চতা ৭,০০০ থেকে ৮,৫০০ ফুটের মধ্যে ছিল৷ আমরা সেই উচ্চতায় কম অক্সিজেনের উপর গণনা করিনি৷ ৫০ মাইলের চিহ্নের মধ্যে, আমি এটি অনুভব করতে শুরু করেছিলাম এবং আমি জানতাম যে আমি সমস্যায় আছি৷ কিন্তু কিছু বিশ্রামের পরে এবং খাওয়ার জন্য থামার পরে, আমি ভাল বোধ করলাম এবং আমরা আবার শুরু করলাম৷ যাত্রার সবচেয়ে কঠিন অংশটি এখনও আমাদের সামনে ছিল, ফিনিশ লাইনের ঠিক আগে ২২ মাইলের আরোহণ৷

মাইল ৮৬ এবং ১১ মাইলের সেই পর্বতারোহণের অর্ধেক সময় ছিল যেখানে আমি আর বেশি দূর যেতে পারছিলাম না। প্রখর রোদে আমার ঘাম থেকে লবণ দিয়ে আমার হ্যান্ডেলবারগুলি সাদা ছিল এবং আমার পেশীগুলি কাজ করবে না। আমি রাস্তার পাশে বসে ছিলাম যখন একজন মহিলা এসে বললেন, "মনে হচ্ছে আপনার লবণের প্রয়োজন। তিনি দেখতে পেলেন যে আমি ফ্যাকাশে ছিলাম এবং হ্যান্ডেলবারগুলি লবণে আচ্ছাদিত

ছিল৷ তিনি তার গাড়িতে গেলেন এবং লবণে ভরা ডিল আচারব্রাইনের একটি জার বের করলেন৷ তিনি বলেছিলেন যে তিনি সর্বদা এই জাতীয় দীর্ঘ যাত্রায় ব্রাইন প্যাক করেন৷ তিনি সেই পাত্রটি আমার হাতে দিয়েছিলেন এবং আমাকে এটি পান করতে বলেছিলেন, যা আমি করেছি৷ কয়েক মিনিটের মধ্যে, আমি অনুভব করতে পারি যে শক্তি আমার দেহে ফিরে আসছে: এবং আমি উঠে আবার সেই পাহাডে উঠতে শুরু করলাম৷

আমরা যখন পর্বতের চূড়ায় পৌঁছলাম, তখন সবকিছু শেষ লাইনে নেমে গিয়েছিল৷ আমি যখন আমার সামনে তাকালাম, আমি এটি দেখতে পাচ্ছিলাম, সমাপ্তি লাইন৷ সেই মুহুর্তে আমার কাছে সেই ফিনিশ লাইনের চেয়ে ভাল আর কিছুই মনে হয়নি! আমি জানতাম যে একবার আমি সেখানে পৌঁছানোর পরে, সেখানে খাবার, একটি গরম ঝরনা এবং এমন কিছু করার সন্তুষ্টি থাকবে যা অসম্ভব বলে মনে হয়েছিল৷ সেদিন প্রায় ৩০০ জনের ভিড়ের মধ্যে আমরা সেই যাত্রায় মাত্র দু'জন ট্যান্ডেমের মধ্যে একজন ছিলাম৷ আমি পরে যাদের সাথে কথা বলেছি তাদের কাছ থেকে জানতে পেরেছি যে এই রাইডে ট্যান্ডেম চালানো এক ব্যক্তির বাইকের চেয়ে অনেক বেশি কঠিন ছিল৷ যখন আমরা প্রকৃতপক্ষে সমাপ্তির সীমা অতিক্রম করেছি, আমি মনে করি না যে আমরা এটি শেষ করেছি বলে আমাদের কৃতজ্ঞতা এবং স্বস্তির অনুভূতি শব্দগুলি প্রকাশ করতে পারে৷

আপনার যাত্রাটি সেই বাইকে আমাদের রোড ট্রিপের সাথে সাদৃশ্যপূর্ণ হবে৷ আপনি আপনার যাত্রা শুরু করার সাথে সাথে সবকিছুই গৌরবময় বলে মনে হয়, তবে সর্বদা এমন সমস্যা রয়েছে যা অবশ্যই পথে নেভিগেট করা উচিত৷ আমাদের ক্ষেত্রে, আমরা যদি আগে থেকে সঠিক প্রস্তুতি নিতাম এবং যাওয়ার আগে অঞ্চল এবং রুট সম্পর্কে কিছু গবেষণা করতাম তবে আমরা আমাদের ভ্রমণকে আরও সহজ করে তুলতাম৷

কিন্তু আমি আপনাকে এই গল্পটি বলার কারণ হ'ল আপনাকে শেষ পুরষ্কারের দিকে মনোনিবেশ করতে উৎসাহিত করা, কারণ ঈশ্বর আপনার ভবিষ্যুৎ সম্পর্কে আপনার সাথে কথা বলেছেন। মনে রাখবেন, তিনি সমাপ্তি লাইনের কথা বলেন, শুরুর কথা নয়। আপনি যখন সেখানে পৌঁছাবেন তখন এটি কতটা দুর্দান্ত হবে। সুতরাং, যখন রাস্তাটি কিছুটা কঠিন হয়ে যায় এবং আপনি আপনার ঝুঁকি টানতে এবং আপনার দৃষ্টিভঙ্গি ত্যাগ করতে প্রলুব্ধ হন, তখন আপনার মনে অবশ্যই সেই শেষ রেখাটির একটি স্পষ্ট চিত্র থাকতে হবে। এই কারণেই আপনি প্রথম স্থানে চালু করেছিলেন, এবং এটিই আপনাকে নিশ্চিত করতে হবে যে আপনি এটি ধরে রেখেছেন। যেহেতু বাইবেল বলে যে, আমরা

যেন গোঁজগুলিকে শক্তিশালী করতে দেই; তাই আমাদের জানতে হবে কিভাবে তা করতে হবে৷

চলুন, হবকুক ২:২ পদটি দেখি৷

তখন সদাপ্রভু উত্তর দিলেন: "এই দর্শন লেখো স্পষ্ট করে ফলকের উপর লেখো যেন একজন দৌড়বাজ অন্যদের কাছে সঠিক বার্তা বহন করতে পারে"।

প্রথম যে কাজটি আপনাকে করতে হবে তা হ'ল ভিশনটি লিখে রাখা৷ এটি কোনও ঐচ্ছিক খেলা নয়, এবং এটি এত গুরুত্বপূর্ণ যে এটি নির্ধারণ করতে পারে যে আপনি সফল বা ব্যর্থ কিনা৷ আপনি যখন শুরু করেছিলেন তখন যা এত স্পষ্ট বলে মনে হয়েছিল তা হঠাৎ অস্পষ্ট হয়ে যাওয়ার একটি উপায় রয়েছে৷ বেশিরভাগ লোকেরা চাপের সময় পিছনের দিকে তাকাতে শুরু করে, যখন জিনিসগুলি পাগল হয় এবং সাফল্যের কোনও গ্যারান্টি নেই বলে মনে হয়৷ এটি সেই সময় যখন আপনাকে দৃষ্টিভঙ্গি, শেষের দিকে তাকাতে হবে এবং নিজেকে জিজ্ঞাসা করতে হবে, "ফিরে গিয়ে আমি কি পেতে চাই"?

আমার এক বন্ধু আছে, যে তার চাকরি হারিয়েছে, আর তার জীবনের উত্তর খুঁজছিল, তারপর সে আমাদের শিক্ষার উপাদান খুঁজে পেয়েছিল। তিনি বলেছিলেন যে তিনি প্রতিদিন ঘন্টার পর ঘন্টা এটি শুনবেন এবং এটি তার চিন্তাভাবনাকে পরিবর্তন করতে শুরু করে। তিনি একটি নতুন কর্পোরেট চাকরি খোঁজার পরিবর্তে নিজের ট্রাকিং সংস্থা শুরু করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন। শুরুতে, এটি কেবল তিনি এবং একটি ট্রাক ছিল, তবে তিনি কিছুটা সাফল্য পেয়েছিলেন এবং তার বিল পরিশোধ করতে সক্ষম হয়েছিলেন। কিন্তু শোনার সাথে সাথে তার দৃষ্টিশক্তি বাড়তে থাকে। তিনি ট্রাক কিনতে শুরু করেন এবং তারপরে আরও ট্রাক কিনতে শুরু করেন যতক্ষণ না তার কাছে এখন পুরো সময়ের জন্য ১৮টি ট্রাক রয়েছে। পাঁচ বছরে তার নগদ প্রবাহ প্রতি মাসে ৪,০০,০০০ টাকা থেকে সপ্তাহে ১ কোটি টাকার বেশি হয়ে যায়। তিনি আমাকে বলেছিলেন যে এটি কঠিন ছিল এবং ট্রাকিং শিল্প সম্পর্কে অনেক কিছু শেখার ছিল। তাকে সমস্ত ফেডারেল আইন শিখতে হয়েছিল এবং তারপরে কীভাবে ট্রাকের বহর পরিচালনা করতে হয়। তিনি বল্ছিলেন যে এমন কিছু দিন ছিল যখন তিনি বিশৃঙ্খলা সহ্য করতে পারেননি কারণ সংস্থাটি এত দ্রুত বাড়ছে। কিন্তু তারপর তিনি ভাববেন, আসলে, ফিরে যাওয়ার কিছু নেই, তাই আমিও এগিয়ে যেতে পারি আপানি দেখুন, তাকে থামতে হয়েছিল এবং

সামনের দিকে তাকাতে হয়েছিল এবং এটিও উপলব্ধি করতে হয়েছিল যে তার পিছনে এমন কিছুই ছিল না যা তিনি ফিরে যেতে চেয়েছিলেন৷

যিশাইয় যে সব গোঁজগুলি শক্তিশালী করার কথা বলছেন, তা হল সেই প্রতিশ্রুতি ও দৃষ্টিভঙ্গি যা তোমাদের সামনে রয়েছে৷ আপনার পিছনে এমন কিছুই নেই যা ঈশ্বর আপনার সামনে যে ভবিষ্যত স্থাপন করেছেন তার সাথে মিলে যায়৷

আপনার গোঁজগুলি শক্তিশালী করার পদক্ষেপগুলি এখানে রয়েছে।

- ১. আপনার দৃষ্টিভঙ্গি লিখুন এবং আপনি কেন সেই দৃষ্টিভঙ্গি গ্রহণ করেছেন তা তালিকাভুক্ত করতে ভুলবেন না৷ সেখানে পৌঁছানোর পর জীবন টা কেমন হবে? সেখানে আপনার জন্য কী পুরস্কার অপেক্ষা করছে?
- ২. দৃষ্টি স্পষ্ট করুন, অর্থাত্ একটি পরিকল্পনা রাখুনা দৃষ্টিভঙ্গি ধরার জন্য আপনাকে কী করতে হবে?
- ৩. এটি দিয়ে চালান, যার অর্থ এটির উপর চলুন। একবার আপনার পরিকল্পনা শেষ হয়ে গেলে এবং আপনার যথাযথ পরিশ্রম শেষ হয়ে গেলে, এটিতে এগিয়ে যান।
  - 8. আমি এটি যোগ করছি: আপনি কার সাথে আপনার দৃষ্টি শেয়ার করে নেন এবং কার সাথে ঘুরে বেড়ান সে সম্পর্কে সতর্ক থাকুনা

তাদের মধ্যে বসবাসকারী উচ্ছুঙ্খল লোকেরা, বিকল্প খাবারের জন্য অনুনয় করল এবং ইস্রায়েলীরা পুনরায় বিলাপ করে বলতে লাগল, "আমাদের খাবারের জন্য যদি একটু মাংস পেতাম! সারণে আসছে, মিশরে আমরা বিনামূল্যে মাছ খেতাম, সেই সঙ্গে শসা, তরমুজ, সবজি, পিঁয়াজ, রসুনও খেতামা কিন্তু এখন আমাদের কুধার অবলুপ্তি ঘটেছে; এই মান্না ছাড়া অন্য কিছু দেখা যায় না৷"

<u>\_\_\_গণনা ১১:৪-৬</u>

সেঞ্চুরি ডিকশনারি অনুসারে, রাবল শব্দটির অর্থ অশ্লীল, কোলাহলপূর্ণ লোকদের একটি উত্তাল ভিড়; একটি বিভ্রান্ত, বিশৃঙ্খল সমাবেশ; *একটি অজ্ঞ জনতা।* 

এই লোকেরা মিশরে ফিরে যেতে চেয়েছিল যেখানে তারা বিনা মূল্যে মাছ খেয়েছিল?! তারা কি অন্ধ নাকি বোকা? সেখানে দাসত্ব ছাড়া আর কিছুই ছিল না! হ্যালো, জেগে উঠুন! আমি জানি এটি পাগলামি, এবং আমি এটি বুঝতে পারি না, তবে মনে হচ্ছে লোকেরা পরিবর্তন এবং স্বাধীনতার মূল্য দেওয়ার চেয়ে ধ্বংসের দিকে ফিরে যাবে৷

আমার একজন বিক্রয় প্রতিনিধির কথা মনে আছে যিনি তার বাড়ি হারাতে চলেছেনা তাকে সাহায্য করতে চেয়ে, আমি তাকে লিডগুলির একটি বিশাল তালিকা দিয়েছিলাম যা ইতিমধ্যে ক্লায়েন্ট ছিল যাদের তাদের পণ্যটি কম ব্যয়বহুল টিতে আপগ্রেড করার প্রয়োজন ছিল যা আমরা সবেমাত্র নিয়ে এসেছি৷ আমি বলতে চাচ্ছি, এটা কতটা সহজ ছিল? আপনি কোনও ক্লায়েন্টকে কল করুন এবং তাদের বলুন যে আপনি তাদের বীমা হার হ্রাস করতে চান৷ মনে রাখবেন, তারা ইতিমধ্যে আমাদের ক্লায়েন্ট ছিল; এটি একটি সাধারণ কল ছিল যা আমি নিশ্চিত যে এটি ভাল খবর হতে পারে৷ কিন্তু তুমি কি জানো? তিনি তা করবেন না৷ তিনি বলেছিলেন যে তিনি কেবল ফোন কল করতে পছন্দ করেন না৷ তুমি কি মজা করছো? তিনি আমার বিক্রয় প্রতিনিধিদের একজন ছিলেন৷ তিনি ইতিমধ্যে জানতেন যে কীভাবে এটি করতে হয় এবং ঘুমের মধ্যে এটি করতে পারেন৷ সুতরাং, তিনি কিছুই করেননি কারণ তার বাড়িটি শেরিফের কাছে বিক্রি হয়ে গিয়েছিল৷

দুর্ভাগ্যবশত, তিনি ব্যতিক্রম নন। আমি বিক্রয়কর্মীদের সাথে এটি বারবার দেখেছি। এটা একটা মজার ব্যাপার। একজন ব্যক্তি একটি চাকরিতে দিনে আট ঘন্টা কাজ করবে, কিন্তু যখন আপনি তাদের বিনামূল্যে থাকার পাশাপাশি তাদের আয়ের পাঁচ গুণ উপার্জন করার সুযোগ দেবেন, তখন তারা দিনে দুই ঘন্টা কাজ করবে না। দাসত্ব কি এতই ভালো? না অবশ্যই নয়। এটা মনে রাখতে হবে যখন চাপ থাকে।

আর আপনার বন্ধুদের বুদ্ধিমানভাবে বেছে নিন; এক ধরনের পাখি একত্রিত হয়৷ আপনি এমন লোকদের আশেপাশে থাকতে চান যারা নিজেরাই এগিয়ে যাচ্ছেন এবং আপনাকে একই কাজ করতে উৎসাহিত করছেন৷ যারা নেতিবাচক এবং জীবনের প্রতি খারাপ মনোভাব রয়েছে তাদের থেকে দূরে থাকুন৷

ঈশ্বরের কথা শুনে এবং আপনার গন্তব্যের দিকে রওনা হওয়ার পরে ডান বা বাম দিকে না যাওয়ার দৃঢ় সিদ্ধান্ত নিন। ঈশ্বর যা বলেছেন তা দৃঢ়ভাবে ধরে রাখুন। আমি এমন সময়

পেয়েছি যখন আমি ভেবেছিলাম যে আমি চাপ থেকে মুক্তি পাব৷ আমি আপনাকে শেষ অধ্যায়ে বলেছিলাম যে প্রতিদিন টিভিতে যাওয়া এবং যখন আমার কাছে কোনও উত্তর ছিল না তখন ঈশ্বর যা বলেছিলেন তার সাথে আমাকে কীভাবে লড়াই করতে হয়েছিল৷ আমাকে তাঁর প্রতিজ্ঞায় অটল থাকতে হয়েছিল এবং বিচলিত হতে হয়নি৷

কারণ ঈশ্বর আমাদের ভীরুতার আত্মা দেননি, কিন্তু দিয়েছেন পরাক্রম, প্রেম ও সুবৃদ্ধির আত্মা।

—২ তীমথিয় ১:৭

আপনি এটা করতে পারবেন৷ মাটির গভীরে সেই গোঁজগুলি খনন করুন৷ বৃদ্ধি আসছে৷ আপনি কৃতদাস নন৷ আপনি ঈশ্বরের গৃহে পুত্র বা কন্যা হিসাবে দাঁড়িয়ে আছেন, এবং আপনি পুরো সম্পত্তিতে উত্তরাধিকার সূত্রে অ্যাক্সেস পেয়েছেন৷ এটি সব আপনার জন্য উপলব্ধ!

মনে রাখবেন, যদি গোঁজগুলি পিছলে যায় তবে পুরো তাঁবুটি পড়ে যায়!

# কৌশলের সূত্র

কৌশলের সূত্রটি গতিবৃদ্ধির জন্য আমাদের পঞ্চম সূত্র। এবং আপনি অনুমান করতে পারেন যে এই সূত্রটি কতটা গুরুত্বপূর্ণ - অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ! কৌশল শব্দটির সংজ্ঞা, freedictionary.com অনুসারে, সাফল্যের জন্য একটি দীর্ঘমেয়াদী পরিকল্পনা বা একটি পরিকল্পনা। আমি পূর্ববর্তী একটি অধ্যায়ে উল্লেখ করেছি যে আপনি একটি বাড়ি নির্মিত দেখার আশা করার আগে একটি নীল নকশা থাকা দরকার। এই নীতি জীবনের প্রতিটিক্ষেত্রে সত্য। আপনি যদি ব্যবসায়িক ঋণের জন্য আবেদন করতে যাচ্ছেন তবে ব্যাংকার প্রথম যে জিনিসটি দেখতে চাইবেন তা হ'ল আপনার ব্যবসায়িক পরিকল্পনা। তিনি আপনার পরিকল্পনাটি মূল্যায়ন করবেন যে এটি অর্থবহ কিনা, যদি তিনি মনে করেন যে এটি কাজ করবে। অনেকেই জীবনে কোথাও যাওয়ার স্বপ্ন দেখেন কিন্তু সেখানে যাওয়ার কোনো পরিকল্পনা থাকে না। আমি সব সময় মানুষের সাথে কথা বলি, তাদের জিজ্ঞাসা করি যে তারা কী করতে চায়, এবং তারা আমাকে এই মহৎ দৃষ্টিভঙ্গি দেবে। অতঃপর আমি তাদেরকে জিজ্ঞেস করবো, তারা কিভাবে এর জন্য অর্থ প্রদান করবে, এবং তারা জানে না; তাদের কোনো পরিকল্পনা নেই। এর উত্তর কি? এটি লিখুন:

#### একবার আপনার পরিকল্পনা হয়ে গেলে, আপনার কাছে সবকিছু আছে!

আমি যা বোঝাতে চাইছি তার কয়েকটি উদাহরণ দিই৷ আমি যদি আপনাকে বলি যে আমি আমার পরবর্তী পরামর্শ দিয়ে আপনার সমস্ত আর্থিক সমস্যার সমাধান করতে পারি তবে কী হবে? আমি আপনাকে যা বলতে যাচ্ছি তা আক্ষরিক অর্থে আপনাকে আর্থিকভাবে মুক্ত করবে, তাই দয়া করে আপনার কাগজ এবং কলমটি এটি লেখার জন্য প্রস্তুত করুন৷ ঠিক আছে, চলুন দেখি কিভাবে: এই বছর ১০,৫০,০০০,০০০ টাকা নিট আয় করুন৷ অবশ্যই, এমন কিছু লোক রয়েছে যেখানে এটি তাদের সমস্ত সমস্যার সমাধান করবে না, তবে বেশিরভাগ আমেরিকানদের জন্য এটি একটি কৌশল৷

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

আমি যখন আমার সম্মেলনে এই উদাহরণটি ব্যবহার করি, তখন সবাই হাসতে শুরু করে যেন এটি কোনও ধরণের কৌতুকা কিন্তু আমি মজা করছি না৷ যদি তারা এই বছর এই পরিমাণ অর্থ উপার্জন করে, বেশিরভাগ মানুষের জন্য, এটি তাদের জীবনকে পরিবর্তন করবে৷ আমি যখন আমার কনফারেন্সগুলিতে এটি ব্যাখ্যা করি, তখন তারা হাসতে থাকে এবং হাসতে থাকে, কিন্তু কেন? তারা হাসে কারণ তারা নিজেকে কখনও এই ধরনের অর্থ উপার্জন করতে দেখতে পায় না, এবং তাদের জন্য এটি বিবেচনা করা হাস্যকর বলে মনে হয়৷ সমস্যা হচ্ছে তারা ওই ছবিতে নিজেদের দেখতে পায় না৷

কিন্তু যদি আমি আপনাকে বলি যে আমি একটি রফতানি সংস্থার মালিক, এবং আমার সতি্যই কিছু সহায়তা প্রয়োজন? আমার সংস্থা একটি অনন্য পণ্য উৎপাদন করে, এবং আমাকে এখনই তাদের মধ্যে ৫,০০০ টি পাঠাতে হবে। সুতরাং, আমি আপনাকে এই আইটেমগুলি বক্স এবং শিপ করতে সহায়তা করার জন্য একটি চুক্তি প্রস্তাব করি। আমি আপনাকে ডেলিভারির জন্য লোড এবং সিল করা প্রতিটি বাক্সের জন্য ৫০,০০০ টাকা দান করার প্রস্তাব দিচ্ছি৷ ধরুন আপনি দিনে ১০,০০০ টাকা করতে পারেন, আমি আপনাকে প্রতিদিন ৫২,৫০,০০০ টাকা প্রদান করব। এবং কেবল আমার উপমাটি কিছুটা পরিষ্কার করার জন্য, ধরা যাক আমি আপনাকে একই হারে তিন বছরের চুক্তি দিচ্ছি৷ এখন, আমার চুক্তিতে স্বাক্ষর করার পরে, যদি আমি আপনাকে ১০,৫০,০০০,০০০ টাকা নিট আয় করতে বলি তবে আপনি মনে করবেন যে এটি সহজ ছিল কারণ আপনি জানবেন যে এই ১০,৫০,০০০,০০০ টাকা উপার্জন করতে আপনার কেবল ২০০ দিন লাগবে৷ এবার কোনও ঠাটা-বিদ্রুপ হবে না৷

সুতরাং, যারা এই পরামর্শে হেসেছিল এবং যাদের আমি আমার জন্য প্যাকেজ এবং জাহাজের জন্য ভাড়া করেছিলাম তাদের মধ্যে পার্থক্য কী ছিল? পার্থক্য ছিল একটি পরিকল্পনা। একবার আপনার পরিকল্পনা হয়ে গেলে, আপনার কাছে সব কিছু আছে৷ আমি কেন এটা বলবং কারণ যদিও আপনার কাছে এখনও পুরো ১০,৫০,০০০,০০০ টাকা করা হয়নি, মাত্র কয়েক দিনের জন্য চাকরিতে থাকার কারণে, আপনি জানেন যে আপনি যদি কেবল পরিকল্পনাটি অনুসরণ করেন তবে আপনার ইতিমধ্যে চুক্তি অনুসারে ১০,৫০,০০০,০০০ টাকা রয়েছে৷ এজন্যই আমি বললাম, 'একবার পরিকল্পনা হাতে পেলেই সব কিছু আপনার হাতে থাকবে৷

ড্রেন্ডা এবং আমি যখন ভয়ানক ঋণগ্রস্ত ছিলাম, তখন আমি জানতাম না যে আমরা ঋণগ্রস্ত হয়ে পড়েছিলাম এবং কোনও উপায় ছিল না৷ আমাদের আইআরএস লিনস.

## কৌশলের সূত্র

প্যানশপ লোন, ক্রেডিট কার্ড বাতিল এবং ২৮% সুদে ফাইন্যান্স কোম্পানির ঋণ ছিলা আমরা আমাদের ডেন্টিস্ট, কাপড় ধোয়ায়, আমাদের বাবা-মা এবং আমাদের বন্ধুদের কাছে ঋণী৷ আপনি এটির নাম দিন, আমরা তাদের কাছে ঋণী৷ স্বাভাবিকভাবেই কোনো আশা ছিল না৷ আমার আর্থিক বিক্রয় ব্যবসা ভাল যাচ্ছিল না, এবং আমার আর্থিক সমস্যার কোনও উত্তর ছিল না৷ আমরা যখন রাজ্য সম্বন্ধে আরও বেশি করে জানতে পারছিলাম, তখন আমরা জানতাম যে, ঈশ্বর আমাদের বেরিয়ে আসার পথ দেখাবেন৷

তারপর এক রাতে, ঈশ্বর আমাকে একটি স্বপ্ন দিয়েছিলেন এবং সেই স্বপ্নে আমাকে দেখিয়েছিলেন যে আমি গত নয় বছর ধরে যে সংস্থার সাথে ছিলাম তা ছেড়ে আমার নিজের সংস্থা শুরু করতে হবে৷ এখন এটি পান: আমার সংস্থা মানুষকে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সহায়তা করবে! আমি জানি৷ পাগল, তাই না? আমি যদি জানতাম কিভাবে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে হয়, তাহলে আমি কয়েক বছর আগেই এটা করতে পারতাম৷ কিন্তু ঠিক সেটাই করতে বলেছেন তিনি৷ আমি আসলে কিছুটা হতবাক ছিলাম, এবং কীভাবে আমার নিজের সংস্থা শুরু করব সে সম্পর্কে আমার কোনও ধারণা ছিল না৷ কিন্তু একটি কোম্পানি মানুষকে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সাহায্য করে? হেই, আমার এখনও এমন কাউকে দরকার ছিল যা আমাকে বলতে পারে যে এটি কীভাবে করতে হবে!

আমি যখন এই বিষয়ে প্রার্থনা করতে শুরু করলাম, তখন এটা কীভাবে ঘটতে পারে সে সম্বন্ধে পবিত্র আত্মার সঙ্গে আমার জীবন-পরিবর্তনকারী অভিজ্ঞতা হয়েছিল৷ এটি আমার বীমা ব্যবসার জন্য আমার ক্লায়েন্টের একটি কলের সময় ঘটেছিল৷ ওহ, আমি আপনাকে বলতে ভুলে গিয়েছিলাম যে আমি আর্থিক পরিষেবা শিল্পে বীমা এবং সিকিউরিটিজ বিক্রি করছিলাম যখন এই সমস্ত আর্থিক বিশৃঙ্খলা ঘটেছিল৷ আমি জানি, এটা অনেকটা প্লাম্বারের মতো, যেখানে ফুটন্ত নল অন্য সবার সমস্যার যত্ন নিচ্ছে কিন্তু নিজের সমস্যাকে অবহেলা করছে৷ যদিও আমি ধীরে ধীরে আমার আর্থিক পরিষেবার অবস্থানে ব্যর্থ হয়েছিলাম, তবুও গত নয় বছরে এই ক্ষেত্র সম্পর্কে আমার সাধারণ জ্ঞানে আমি যে অভিজ্ঞতা অর্জন করেছি তা ঈশ্বর আমাকে যা দেখাতে চলেছেন তার জন্য খুব গুরুত্বপূর্ণ ছিল৷

আমি যখন আমার ক্লায়েন্ট এবং তার স্ত্রীর সাথে তাদের রান্নাঘরের টেবিলে বসেছিলাম, তখন আমরা সাধারণ উপস্থাপনাটি দেখেছিলাম, যা বিভিন্ন প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করে এবং আমরা যাকে ডেটা শীট বলেছিলাম তা পূরণ করে তারা আর্থিকভাবে কোথায় ছিল তার একটি

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

স্যাপশট নিয়েছিল। এই তথ্যটি প্রাথমিকভাবে তাদের কতটা জীবন বীমা থাকা উচিত তা নির্ধারণ করতে এবং বিনিয়োগের বিকল্পগুলি পরীক্ষা করতে ব্যবহৃত হয়েছিল। আমরা যখন তাদের ঋণের তালিকাটি পড়ছিলাম, তখন তারা দুজনেই বিচলিত হয়ে পড়েছিল এবং স্ত্রী কাঁদতে শুরু করেছিল কারণ তারা দুজনেই কতটা আশাহীন বোধ করেছিল। তারা দুজনেই পূর্ণ-সময়ের কাজ করছিলেন এবং প্রতি মাসে কমতে শুরু করেছিলেন।

এবার, আমি নিজে নয় বছর এভাবে বেঁচে থাকার পর এবং ঈশ্বর যখন ড্রেন্ডা ও আমাকে রাজ্য সম্বন্ধে শিক্ষা দিতে শুরু করলেন, তখন আপনি কল্পনা করতে পারেন যে, আমি তাদের জন্য কেমন অনুভব করেছি। ড্রেন্ডা এবং আমার মতো তারাও খ্রীষ্টিয়ান ছিলেন, কিন্তু রাজ্য কীভাবে পরিচালিত হয়েছিল সে সম্পর্কে তাদের কোনও জ্ঞান ছিল না। সেই সময়ে, ঈশ্বর ইতিমধ্যে আমাদের যে প্রাথমিক বিষয়গুলো দেখিয়েছিলেন, সেগুলো ছাড়া আমি রাজ্য সম্বন্ধে খুব বেশি কিছু ব্যাখ্যা করতে পারিনি। আমি সেগুলি তাদের সাথে ভাগ করে নিয়েছি, এবং অবশ্যই, আমি আমাদের নিজস্ব পরিস্থিতিতে ঘটতে দেখেছি এমন কিছু আশ্চর্যজনক গল্প ভাগ করে নিয়েছি। স্পষ্টতই, আমি বলতে পারি যে জীবন বীমা তাদের প্রধান সমস্যা ছিল না। রাজ্য সম্বন্ধে ঈশ্বর আমাকে কী শিক্ষা দিচ্ছেন তা ব্যাখ্যা করতে আমি কিছু সময় ব্যয় করেছিলাম, কিন্তু আমি এমন কিছু করার জন্য আকাজ্কা করেছিলাম যা আমি তাদের পরিস্থিতি সম্বন্ধে সত্তিকারের আর্থিক উত্তর দিতে পারি।

সেই রাতে অফিসে, যখন আমি আমার দিনটি শেষ করছিলাম এবং আমার স্বাভাবিক ফাইল এবং বার্তাপ্তলির স্তুপটি বাছাই করছিলাম যা আমাকে ফিরে আসতে হবে, তখন হঠাৎ আমার মনে হয়েছিল: আমি যদি জীবন বীমা ইস্যুটি অতিক্রম করি এবং তাদের পুরো আর্থিক চিন্রটি দীর্ঘভাবে দেখি তবে কী হবে? আমি কি কিছু করতে পারি? আমি যদি টাকা খুঁজতে শুরু করি? এর দ্বারা আমি যা বোঝাতে চেয়েছিলাম তা হ'ল, যদি আমি এমন জিনিসগুলি করার সস্তা উপায় গুলি খুঁজে পেতে পারি যা তারা ইতিমধ্যে করছিল? আমার লক্ষ্য সহজ হবে, তারা ইতিমধ্যে যা করছিল তা করার সস্তা উপায় গুলি সন্ধান করা এবং তারপরে আমি যে কোনও অর্থ তাদের নগদ প্রবাহ এবং ঋণে প্রয়োগ করি। এটি একটি সাধারণ প্রস্তাবের মতো শোনাচ্ছিল, তবে আমি জীবন বীমা এবং সিকিউরিটিজের বাইরে অন্য কোনও আর্থিক ক্ষেত্র সম্পর্কে খুব বেশি জানতাম না। এবং আমি আপনাকে বলতে চাই যে এটি ইন্টারনেটের দিনগুলির আগে ছিল। আমাকে যে গবেষণা করতে হবে তা পুরানো পদ্ধতিতে, ফোন এবং ফোন বুকের পৃষ্ঠাগুলির মাধ্যমে করা হবে।

## কৌশলের সূত্র

আমি পুরো সপ্তাহ ধরে এটি নিয়ে কাজ করেছি কারণ পরের সপ্তাহে আমার এই ক্লায়েন্টের সাথে আবার দেখা করার কথা ছিল৷ আমি অবাক হয়েছিলাম যে আমি মাসে কত টাকা খালি করতে পারি কারণ আমি প্রতিটি আর্থিক ক্ষেত্রে সত্যিই খনন করার জন্য সময় নিয়েছি৷ যখন আমি শেষ করলাম, পরিমাণটি মাসে শত শত ডলার পর্যন্ত যোগ হয়েছিল৷ আমার আর্থিক ক্যালকুলেটর দিয়ে, আমি তাদের সমস্ত ঋণ যুক্ত করেছি এবং তারপরে মুক্ত অর্থ তাদের স্বাভাবিক মাসিক পেমেন্টগুলিতে প্রয়োগ করেছি৷ আমি যখন কম্পিউট বোতামটি টিপলাম, আমি কেবল ক্রিনে উত্তরটির দিকে তাকিয়ে ছিলাম - ৬.২ বছর৷ ৬.২ বছরের উত্তরটি ছিল আমার ক্লায়েন্টের আয় পরিবর্তন না করে তার বাড়ির বন্ধক সহ তার সমস্ত ঋণ পরিশোধ করতে মোট সময় লাগবে৷ হ্যাঁ, আপনি তার মাসিক আয় পরিবর্তন না করে এটি সঠিকভাবে পড়েছেন৷ আমি হতবাক এবং নিশ্চিত হয়েছিলাম যে আমি একটি ভুল করেছি, তাই আমি বারবার গণিতটি করেছি যতক্ষণ না আমি নিশ্চিত হয়েছি যে আমার কাছে সঠিক উত্তর রয়েছে৷ এটা কি হতে পারে? কেন সবাই এটা জানত না?

আমি দ্রুত আমার হাতে থাকা আরও কয়েকটি ক্লায়েন্টের ফাইল গুলি ধরেছি এবং তাদের দ্রুত স্ক্যান করেছি এবং একই ফলাফল পেয়েছি৷ তাদের প্রত্যেকে তাদের মাসিক আয় পরিবর্তন না করে তাদের বন্ধক সহ ৫ থেকে ৭ বছরের মধ্যে ঋণমুক্ত হতে পারে৷ আমি যখন আমার গণনা শেষ করলাম তখন অফিসে দেরি হয়ে যাচ্ছিল, কিন্তু আমি যখন বাড়ি ফিরছিলাম, তখন আমি উত্তেজিত ছিলাম৷ আমি যা পেয়েছি তা যদি সত্য হয়, এবং আমার সমস্ত গণনা ইঙ্গিত দেয় যে সেই সময় এটি ছিল বেশ বড় টাকা, সত্যিই বড় ছিল৷

আমি কৌতৃহলী ছিলাম যে আমার ক্লায়েন্ট কীভাবে এই ধরণের তথ্যের প্রতিক্রিয়া জানাতে পারে৷ আমার আসন্ন অ্যাপয়েন্টমেন্টের জন্য, আমি সংখ্যাগুলি একটি সাধারণ এক পৃষ্ঠার উপস্থাপনায় টাইপ করার সিদ্ধান্ত নিয়েছি৷ আমার উদ্দেশ্য ছিল কেবল তাদের আশা দেওয়া; এতে আমার জন্য কিছুই ছিল না৷ আমি জানতাম যে একটি সম্ভাব্য জীবন বীমা বিক্রয় অসম্ভব৷ কিন্তু আমি এটাও জানতাম যে আমি যা জানতে পেরেছি তারা তা শুনতে চাইবে৷ পরের সপ্তাহে, আমি আবার আমার গণনা পর্যালোচনা করেছি এবং নিশ্চিত হয়েছি যে আমি সঠিক ছিলাম৷

আমি যখন ডোরবেল বাজিয়েছিলাম, তখন আমি নার্ভাস প্রত্যাশা অনুভব করছিলাম৷ আমি যখন তাদের রান্নাঘরের টেবিলে বসলাম, আমি তাদের বললাম যে আমি তাদের নম্বর দিয়ে

সারা সপ্তাহ কী করেছি। আমি ধীরে ধীরে আমার টাইপ করা নম্বরগুলি দিয়ে তাদের অনুসরণ করলাম, ব্যাখ্যা করলাম যে আমি কীভাবে কোনও সংস্থার নাম এবং নম্বরসহ মুক্ত নগদ নিয়ে এসেছি যা আমি তাদের দেখিয়েছি তা বাস্তবায়নের জন্য প্রয়োজনীয় হবে। আমি বলতে পারি যে তারা উত্তেজিত হয়ে উঠছে কারণ মুক্ত নগদ বাড়তে থাকে। কিন্তু যখন আমি তাদের বর্তমান আয়ের উপর তাদের বাড়িসহ ৬.২ বছরের মধ্যে পুরোপুরি ঋণমুক্ত হওয়ার সিদ্ধান্তে উপনীত হলাম, তখন তারা দুজনেই কাঁদতে শুরু করলেন, এবার আনন্দে। তারা সেখানে বসে ছিল এবং তাদের মুখ দিয়ে অশ্রু প্রবাহিত হয়েছিল এবং কেবল বলতে থাকে যে তারা ফলাফলে কতটা হতবাক হয়েছিল। তারা লাফিয়ে উঠে আমাকে আলিঙ্গন করেছিল, এবং আমরা সেই রাতে উৎযাপনের দুর্দান্ত সময় কাটিয়েছি।

সত্যি কথাটি হল৷ আইআরএস কি আপনাকে বলবে কিভাবে কম ট্যাক্স দিতে হয়? ব্যাংকার কি আপনাকে বলবে কিভাবে সুদ প্রদান এড়ানো যায়? না, পুরো সিস্টেমটি আপনার অর্থ নেওয়ার জন্য ডিজাইন করা হয়েছে, এটি রক্ষা করার জন্য নয়৷ আমি জানতাম যে আমি যা আবিষ্কার করেছি তা আমেরিকার প্রতিটি পরিবারকে শেখানো দরকার! সেই রাতটি আমার উপর নাটকীয় প্রভাব ফেলেছিল এবং আমি আমার সাথে দেখা প্রতিটি ক্লায়েন্টের জন্য একই জিনিস করতে চেয়েছিলাম৷ সুতরাং, সেই তথ্য দিয়ে সজ্জিত হয়ে এবং ঈশ্বর আমাকে যে স্বপ্ন দিয়েছিলেন তা নিশ্চিত করে, আমি যে জীবন বীমা সংস্থার সাথে কাজ করেছি তা ছেড়ে দিয়েছি এবং ড্রেন্ডা এবং আমি সেই ক্লায়েন্টের জন্য যা করেছি তা করে আমাদের নিজস্ব সংস্থা চাল করেছি৷

সেই প্রাথমিক বছরগুলিতে, আমরা আমাদের সংস্থাটিকে "বিশ্বাস-পূর্ণ পারিবারিক অর্থ" বলে অভিহিত করেছি৷ নামটি স্পষ্টভাবে বলে দিয়েছিল যে আমরা কী বিষয়ে রয়েছি— আপনি যদি রাজ্য এবং বিশ্বাস বুঝতে পারতেন, তাহলে আপনার আর্থিক অবস্থা পরিপূর্ণ হয়ে যেত৷ আমি একমত যে এটি একটি কোম্পানির জন্য খুব ভাল নাম ছিল না, এটি পরপর দুইবার বলার চেষ্টা করুন, তবে এটি কাজ করেছে৷ পরে আমরা নাম পরিবর্তন করে ফরওয়ার্ড ফাইন্যান্সিয়াল গ্রুপ রেখেছি, যা আজ রয়েছে এবং এটি এখনও শক্তিশালী ভাবে চলছে৷

সত্যি কথা বলতে কি, ব্যক্তিগতভাবে, আমাদের আর্থিক অবস্থা তখনও পূর্ণভাবে ভাল হয়নি৷ আমাদের এখনও সেই সমস্ত ঋণ পরিশোধ করতে হয়েছিল, তবে আমরা জানতাম যে আমরা আমাদের চলার পথ খুঁজে পেয়েছি৷ আমরা যখন আমাদের নতুন কোম্পানির সাথে যাত্রা শুরু করেছি, আমরা একই সময়ে উত্তেজিত এবং কিছুটা নার্ভাস ছিলাম৷ একটি

## কৌশলের সূত্র

সংস্থা স্থাপন এবং পরিচালনা সম্পর্কে আমাদের অনেক কিছু শেখার ছিল, তবে আমরা যে সবচেয়ে বড় বাধার মুখোমুখি হয়েছিলাম তা হ'ল কীভাবে এটি করে কোনও অর্থ উপার্জন করা যায়৷ আমাদের চ্যালেঞ্জ ছিল যে আমরা অনুভব করেছি যে আমরা পারব না, এবং আমরা মানুষকে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সহায়তা করার জন্য অর্থ চার্জ করতে চাইনি৷ এটি একটি বড় বাধা ছিল, এবং আমরা এটি সম্পর্কে প্রার্থনা করতে এবং বিকল্পগুলি দেখার জন্য বেশ কিছুটা সময় ব্যয় করেছি৷ বিশদ ব্যাখ্যায় না গিয়ে, প্রভু আমাদের সংস্থাটি সেটআপ করার জন্য একটি আশ্চর্যজনক কৌশল দেখিয়েছিলেন এবং ক্লায়েন্টকে কোনও ফি না নিয়ে অর্থ উপার্জন করার ভঙ্গি দিয়েছিলেন৷

এরপরে, আমার ক্লায়েন্টদের ডেটা নিয়ে আমি যে দীর্ঘ হাতের গণনা করছিলাম তা দ্রুত করার জন্য আমাদের একটি উপায় খুঁজে বের করতে হয়েছিল। আমি জানতাম যে আমরা যা করছি তা করার জন্য আমাকে একটি কম্পিউটার প্রোগ্রাম কাস্টম লিখতে হবে, তবে আমি কম্পিউটার সম্পর্কে বা কীভাবে এমন কাউকে খুঁজে পেতে পারি যা এটি করার ক্ষমতা রাখে সে সম্পর্কে কিছুই জানতাম না৷ আবার, ঈশ্বর কিছু আশ্চর্যজনক কাজ করেছেন। আমি আমাদের বাড়ি থেকে অনেক দূরে এক ব্যক্তির কাছ থেকে ফোন পেয়েছিলাম যিনি আমাদের সম্পর্কে শুনেছিলেন৷ তিনি দেখতে চেয়েছিলেন আমরা ক্লায়েন্ট হিসেবে কী করেছি৷ আমরা যা করেছি তা তিনি ভালবাসতেন্ এবং যখন আমরা কথা বলছিলাম, তখন আমি জানতে পেরেছিলাম যে তিনি একজন কম্পিউটার প্রোগ্রামার এবং পার্টিটাইমে তার নিজস্ব সংস্থা ছিল৷ আমি তার সাথে আমাদের প্রয়োজন সম্পর্কে কথা বলেছি, এবং তিনি খুব উৎসাহের সাথে বলেছিলেন যে আমরা যা করছি তাতে তিনি আমাদের সহায়তা করতে চানা আমি তাকে বলেছিলাম যে আমরা সবেমাত্র আমাদের সংস্থা শুরু করছি এবং তিনি যে কাজের প্রস্তাব দিয়েছিলেন তার জন্য অর্থ প্রদানকরার জন্য আমার কাছে এখনও তহবিল ছিল না. যদিও তিনি তার কাজের প্রস্তাব দিয়েছিলেন বিশাল ছাডে। তিনি এখনও কাজটি করতে চেয়েছিলেন এবং বলেছিলেন যে যখনই টাকা আসবে আমি তাকে অর্থ দিতে পারি৷ তাই আমরা সেটাই করেছি৷

মানুষ আমাদের ব্যবসাকে ভালোবাসে। সর্বোপরি, কেন নয়? এটি বিনামূল্যে ছিল, এবং লোকেরা অর্থ খুঁজে পেতে এবং ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে পছন্দ করেছিল। ব্যবসাটি বড় আকারে শুরু হয়েছিল এবং আমরা আড়াই বছরের মধ্যে ঋণমুক্ত হতে সক্ষম হয়েছি। শীঘ্রই, আমাদের সারা দেশে আমাদের পরিকল্পনা ভাগ করে নেওয়ার জন্য ৩০০টিরও

বেশি বিক্রয় প্রতিনিধি ছিল৷ আমাদের কোম্পানী বৃদ্ধি পেয়েছে এবং বছরের পর বছর ধরে সুসমাচার এবং লোকেদের সমর্থন করার জন্য আমাদের হাজার হাজার ডলার দিতে সক্ষম করেছে৷

"ঋণ পরিকল্পনা", যেমনটি আমরা এটি বলি, আজও বিনামূল্যে উত্পাদিত হয়, ৩০ বছরেরও বেশি সময় পরে। বছরের পর বছর অতিবাহিত হওয়ার সাথে সাথে সংস্থাটি তার মিশনে বৃদ্ধি পেয়েছিল। আমরা ২০০১ সালের আর্থিক বিপর্যয়ের পরে অবসর বিনিয়োগের দিকে মনোনিবেশ করেছি এবং তারপরে অবশ্যই, ২০০৮ সালের ক্র্যাশ, যেখানে লক্ষ লক্ষ লোক তাদের অবসর সঞ্চয়ের ৫০% থেকে ৮০% হারিয়েছে। আমরা নিরাপদ বিনিয়োগের বিকল্পগুলি নিয়ে গবেষণা করেছি এবং ২০০১ সালে আমাদের ব্যবসায়ের সেই দিকটি চালু করেছি।

আমি গর্বের সাথে বলতে পারি যে আমরা বর্তমানে আমাদের ক্লায়েন্টদের জন্য একশ মিলিয়ন ডলারেরও বেশি পরিচালনা করি, তাদের মধ্যে একটিও আমাদের দেশ এবং বিশ্বে আর্থিক বিশৃঙ্খলার বিগত ২১ বছরে তাদের বিনিয়োগে এক পয়সাও হারায়নি। এবং আমাদের ঋণ পরিকল্পনার মতো, আমাদের বিনিয়োগ ক্লায়েন্টদের জন্য প্রাথমিক বা বার্ষিক জড়িত কোনও ফি, কোনও প্রশাসন ফি বা ব্রোকার ফি নেই। আপনি যদি আপনার অবসরের অর্থ দিয়ে জুয়া খেলতে ক্লান্ত হয়ে পড়েন তবে আপনি আরও তথ্যের জন্য ফরোয়ার্ড ফিনান্সিয়াল গ্রুপে ১-(৮০০)-৮১৫-০৮১৮ বা Forwardfinancialgroup.com যোগাযোগ করতে পারেন।

কিন্তু আমি যে বিষয়টি বলছি তা হল, ঈশ্বর আমাদের পরিকল্পনা দিয়েছেন। আমি জানতাম সেই রাতে যখন ক্লায়েন্ট কান্নায় তার চেয়ার থেকে লাফিয়ে উঠে টেবিলের চারপাশে ছুটে গেল এবং আমাকে জড়িয়ে ধরল যে আমি আমার উত্তর, আমার পরিকল্পনা খুঁজে পেয়েছি। অবশ্যই, আমাদের ক্লায়েন্টদের জন্য কার্যকরভাবে আমাদের পরিকল্পনা নগদীকরণ এবং উৎপাদন করতে সক্ষম হওয়ার জন্য আমাদের কিছু জিনিস কাজ করতে এবং তৈরি করতে হয়েছিল। এবং তারপরে, অবশ্যই, আমাদের অফিসের কর্মীদের পাশাপাশি একই কাজ করার জন্য অন্যদের নিয়োগ এবং প্রশিক্ষণ দেওয়ার প্রয়োজন ছিল। কিন্তু এত বছর পরেও আমি সেই ক্লায়েন্টের সাথে প্রথম রাতের চেয়ে বেশি উত্তেজিত ছিলাম না। কেন? ঠিক আছে, অবশ্যই আমি তাদের জন্য উত্তেজিত ছিলাম, কিন্তু আমি জানতাম - আমি

## কৌশলের সূত্র

বলতে চাইছি - এটাই ছিল৷ এটাই ছিল আমার পরিকল্পনা, আমার পরিবার ও আমার পালানোর পথ৷

## পরিকল্পনা করার পর আমি জানতাম যুদ্ধ শেষ হয়ে গেছে৷ এটা শুধু ইহা থেকে বেরিয়ে৷ আসার ব্যাপার ছিল!

আশ্চর্যজনক, তাই না, পবিত্র আত্মার একটি সহজ ধারণা আমাদের জীবনকে চিরতরে বদলে দিয়েছে?! হ্যাঁ, আমাদের হাঁটতে হয়েছিল, কিন্তু ঈশ্বর আমাদের দেখিয়েছেন কোথায় হাঁটতে হবে। ঋণমুক্ত হয়ে কেমন লাগলো গ্যারি? শান্তি! বাকি! চিন্তা করো৷ আমরা গুরুতর আর্থিক কর্মহীনতা থেকে পুরোপুরি ঋণমুক্ত হয়ে গিয়েছিলাম, আমাদের গাড়ি, আমাদের বাড়ি এবং আমাদের প্রয়োজনীয় সমস্ত কিছুর জন্য নগদ অর্থ প্রদান করেছিলাম। দীর্ঘ নয় বছর ধরে, আমি প্রতিদিন প্রতি মিনিটে চরম চাপের মধ্যে ছিলাম৷ আমার বিশ্রাম ছিল না৷ এটি সপ্তাহের কোন দিন ছিল বা এটি ছুটির দিন ছিল কিনা তা গুরুত্বপূর্ণ ছিল না৷ আমি শান্তিতে ছিলাম না৷ আমি যেখানেই যাই না কেন আমার আর্থিক সমস্যা আমাকে অনুসরণ করে৷ আমাদের আর্থিক অবস্থার কারণে আমি ক্রমাগত লজ্জা এবং অপমান সহ্য করেছি৷ ভয় ছিল আমার নিত্যসঙ্গী, প্যানিক অ্যাটাক এবং এন্টিডিপ্রেসেন্টস আমার হতাশার শীর্ষে জীবনযাপনের একটি উপায়৷ কিন্তু তখন আমি মৃক্ত ছিলাম!

ঠিক আছে, গ্যারি, আমি এটি বুঝতে পেরেছি, এবং আমি আপনার জন্য খুশি৷ কিন্তু আমি কিভাবে আমার পরিকল্পনা, আমার জীবনের কৌশল পেতে পারি? আচ্ছা, আমি খুশি যে আপনি জিজ্ঞাসা করেছেন৷ এরপর আমি সেখানে যাচ্ছি৷ আমরা লূক পঞ্চম অধ্যায়ে শুরু করব৷

একদিন যখন লোকসমূহ তাঁর উপরে চাপাচাপি করে ঈশ্বরের বাক্য শুনছিল, তখন তিনি গিনেষরৎ হ্রদের তীরে দাঁড়িয়েছিলেন, আর তিনি দেখলেন৷ মৎস্যজীবীরা জলের কিনারায় দুটি নৌকা রেখে দিয়ে তাদের জাল পরিষ্কার করছিল৷ তিনি দুটি নৌকার একটিতে, শিমোনের নৌকায় উঠে তাঁকে কূল থেকে কিছুটা দূরে নিয়ে যেতে বললেন৷ তারপর তিনি নৌকায় বসে সকলকে শিক্ষা দিতে লাগলেন৷

## অমল্পু ব্যবসা

কথা শেষ করে তিনি শিমোনকে বললেন, ''নৌকা গভীর জলে নিয়ে গিয়ে মাছ ধরার জন্য জাল ফেলো।''

শিমোন উত্তর দিলেন, ''প্রভু, আমরা সারারাত কঠোর পরিশ্রম করেও কিছু ধরতে পারিনি, কিন্তু আপনার কথানুসারে আমি জাল ফেলব।''

তাঁরা সেইমতো করলে এত মাছ ধরা পড়ল যে, তাঁদের জাল ছেঁড়ার উপক্রম হল। তখন অন্য নৌকায় তাঁদের যে সহযোগীরা ছিলেন, তিনি তাঁদের ইশারা করলেন, যেন তাঁরা এসে তাঁদের সাহায্য করেন। তাঁরা এলেন। দুটি নৌকায় মাছে এমনভাবে ভর্তি হল যে, সেঞ্চলি ডুবে যাওয়ার উপক্রম হল।

তা দেখে শিমোন পিতর যীশুর দুই পায়ের উপর লুটিয়ে পড়ে বললেন, "প্রভু, আমার কাছ থেকে চলে যান, আমি পাপী!" কারণ এত মাছ ধরা পড়তে দেখে তিনি ও তাঁর সহযোগীরা আশ্চর্য হয়ে পড়েছিলেন। শিমোনের সঙ্গী সিবদিয়ের দুই পুত্র যাকোব ও যোহনও একইভাবে আশ্চর্য হয়েছিলেন।

যীশু তখন শিমোনকে বললেন, "ভয় কোরো না, এখন থেকে তুমি মানুষ ধরবো" তখন তাঁরা তাঁদের নৌকা দুটি তীরে টেনে নিয়ে এসে, সবকিছু পরিত্যাগ করে তাঁকে অনুসরণ করলেন।

—লূক ৫:১-১১

এই গল্পে আমি আপনাকে যা দেখতে চাই তা হল৷ প্রথমত, তারা পেশাদার মৎস্যজীবী ছিল, তবুও তারা সারা রাত মাছ ধরেছিল এবং কিছুই ধরেনি৷ কিন্তু যীশু এসে প্রচারের জন্য নৌকা ধার করেন এবং তারপর পিতরকে বলেন, "গভীর জলে জাল ফেল, এবং মাছ ধরার জন্য জাল ফেলা" পিতর এবং তার দুই অংশীদার, যাকোব এবং যোহন, তখন তাদের কাছে থাকা মাছগুলি দেখে বিস্মিত হন৷ এটি এত বড় ছিল যে এটি তাদের দুটি নৌকাই প্রায় ডুবে গিয়েছিল৷

সুতরাং, আসুন একটি প্রশ্নের উত্তর দেওয়া যাক: তারা কীভাবে এই মাছগুলি ধরেছিল? তারা ইতিমধ্যে সারা রাত চেষ্টা করেছিল এবং কিছুই ধরতে পারেনি, কিন্তু তারপরে হঠাৎ করে, তারা তাদের পুরো ক্যারিয়ারের সবচেয়ে বড় ক্যাচ পেয়েছিল৷ কিভাবে? এখানে ই উত্তর৷ যীশু পিতরকে বললেন কোথায় মাছ ধরতে হবে! তিনি বললেন, "গভীর জলে

ফেল'৷ যীশু যদি আপনাকে দেখান কোথায় মাছ ধরতে হবে, তাহলে আপনিও মাছ ধরতে পারেন৷ যে কেউ মাছ ধরতে পারে!

<mark>যীশু যদি আপনাকে বলেন কোখায় মাছ ধরতে হবে, তাহলে আপনি মাছ ধরতে পারেন!</mark> শুনুন, আপনার নিজের পরিকল্পনা এবং কৌশলগুলিতে বিশ্বাস করার দিন শেষ হয়ে গেছে। আমি দীর্ঘ নয় বছর ধরে এটি চেষ্টা করেছি। কিন্তু আপনার জীবনকে চিরতরে বদলে

দেওয়ার জন্য ঈশ্বরের কাছ থেকে কেবল একটি ধারণা, ঈশ্বর প্রদত্ত একটি কৌশল, একটি পরিকল্পনা প্রয়োজন। মানে, আমার দিকে তাকাও। আমি আশাহীন ছিলাম যতক্ষণ না ঈশ্বর আমাকে এমন একটি ব্যবসা শুরু করার একটি ধারণা দিয়েছিলেন যা আমাকে লক্ষ লক্ষ করে তুলেছে। আমি ততটা ভালো নই। এবং আমি

আপনার জীবনকে চিরতরে বদলে দেওয়ার জন্য ঈশ্বরের কাছ থেকে কেবল একটি ধারণা, ঈশ্বর প্রদত্ত একটি কৌশল, একটি পরিকল্পনা প্রয়োজনা

নিশ্চিত যে পিটার যদি এখানে দাঁড়িয়ে আপনাকে সেদিন তার বিশাল মাছ ধরার কথা বলত, তবে সে বলত যে সেও ততটা ভাল ছিল না৷ সুতরাং, যখন আমি কৌশলের সূত্র সম্পর্কে কথা বলছি, তখন আমি আপনার সমস্ত কিছু খুঁজে বের করার কথা বলছি না, না৷ আমি পবিত্র আত্মার অতিপ্রাকৃত কৌশল শোনার কথা বলছি৷ মনে আছে ঈশ্বর ইব্রাহীমকে কী বলেছিলেন? "আমি তোমাকে তৈরী করব"।

তাহলে কীভাবে আমরা পবিত্র আত্মার এই কৌশলগুলো শুনতে পারি? পিতর সেই নৌকায় একই কাজ করেছিলেন৷

ঠিক আছে, গ্যারী, যীশু এখানে নেই, তবে তিনি থাকলে অবশ্যই ভাল হত৷ তিনি আমাকে বলতে পারতেন কি করতে হবে৷ আমি একমত যে তিনি ব্যক্তিগতভাবে এখানে নেই, কিন্তু তিনি এখানে আছেন৷ তিনি তাঁর পক্ষে কথা বলার জন্য এবং আপনাকে সাহায্য করার জন্য পবিত্র আত্মাকে পাঠিয়েছেন৷

কিন্তু সেই সহায় (সাত্বনাদাতা, পরামর্শদাতা, শক্তিদানকারী, স্ট্যান্ডবাই), সেই পৰিত্র আত্মা, যাঁকে পিতা আমার নামে পাঠাবেন [আমার জায়গায়, আমার প্রতিনিধিত্ব করার জন্য এবং আমার পক্ষে কাজ করার জন্য], তিনি সমস্ত বিষয়ে তোমাদের শিক্ষা দেবেন এবং তোমাদের কাছে আমার বলা সমস্ত বাক্য তোমাদের সারণ করিয়ে দেবেন।

—যোহন ১৪:২৬

# অমল্পু ব্যবসা

হ্যাঁ, যীশু এখনও পবিত্র আত্মার মাধ্যমে আপনার পরামর্শদাতা এবং সাহায্যকারী৷ তিনি তোমাদের সাথে কথা বলবেন এবং আপনাকে যাওয়ার পথ দেখাবেন৷

কিন্তু আপনি যদি পবিত্র আত্মার কৌশল এবং পবিত্র আত্মার নেতৃত্বে বিজয়ে পরিপূর্ণ জীবন যাপন করতে চান, তাহলে আপনাকে প্রথমে নতুন করে জন্ম গ্রহণ করতে হবে এবং দ্বিতীয়ত, পবিত্র আত্মায় বাপ্তিস্ম নিতে হবে। যদি এটি আপনার কাছে সম্পূর্ণ বিদেশী কিছু হয় তবে এটি ঠিক আছে। আমি তোমাকে এর মধ্য দিয়ে নিয়ে যাব। কিন্তু আমাকে ঠিক এই পয়েন্টে যেতে দিন: যীশু বলেছিলেন যে পবিত্র আত্মার সাথে বাপ্তিস্ম নেওয়া এত গুরুত্বপূর্ণ যে তিনি বলেছিলেন যে এটি ছাড়া আপনার বাড়ি ছেড়ে যাওয়া উচিত নয়! আমি সেটা বলিনি: যীশু প্রেরিত ২:৪-১ পদে তা করেছিলেন।

একবার, যখন তিনি তাদের সঙ্গে খাবার খাচ্ছিলেন তখন তিনি তাঁদের এই আদেশ দিলেন, "তোমরা জেরুণালেম ছেড়ে যেয়ো না, কিন্তু আমার পিতার প্রতিশ্রুতি দেওয়া যে দানের কথা আমাকে বলতে শুনেছ, তাঁর অপেক্ষায় থেকো। কারণ যোহন জলে বাপ্তিম্ম দিতেন ঠিকই, কিন্তু কয়েকদিনের মধ্যে তোমরা <u>পবিত্র</u> আত্মায় বাপ্তিম্ম লাভ করবে।

—প্রেরিত ১:৪-৫

কিন্তু পবিত্র আত্মা তোমাদের উপরে এলে তোমরা শক্তি লাভ করবে, আর তোমরা জেরুশালেমে ও সমস্ত যিহুদিয়ায় ও শমরিয়ায় এবং পৃথিবীর প্রান্তসীমা পর্যন্ত আমার সাক্ষী হবো"

—প্রেরিত ১:৮

লক্ষ্য করুন যীশু বলেছিলেন, "তোমরা জেরুশালেম ছেড়ে যেয়ো না — এটা অপরিহার্য!" মূলত, তিনি বলছিলেন, "ঈশ্বরের কাজগুলি করার জন্য, রাজ্যের পক্ষে সাক্ষ্য দেওয়ার জন্য, তোমাদের এই শক্তি প্রয়োজন''। তবুও, আজকে এমন অনেক খ্রীষ্টিয়ান আছেন যারা এখনও পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম সম্বন্ধে শোনেননি বা অনুভব করেননি। মন্ডলীতে বেড়ে ওঠা বহু খ্রীষ্টিয়ান এখনও পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্মের প্রয়োজনীয়তা সম্পর্কে কখনও শোনেননি। অথবা তাদেরকে মন্ডলীতে বড় করা হয়েছিল এবং বলা হয়েছিল যে পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম আজকের জন্য নয়, অলৌকিকতা চলে গেছে।

আমি এমন একটি মন্ডলীতে বেড়ে উঠেছি, পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্মের কথা কখনও শুনিনি৷
আমি সারা বিশ্বের লোকদের কাছ থেকে অনেক ইমেল পেয়েছি যারা এখনও এই
শক্তিশালী সত্যসম্পর্কে ও শোনেনি৷ আমি যে সব ই-মেইল পাই, তার অনেকগুলোই
আজকের জন্য এই উপহারের বৈধতা নিয়ে প্রশ্ন তোলে, এ কারণেই আমি পবিত্র আত্মার
বাপ্তিস্ম সম্পর্কিত সত্যকে কাগজে-কলমে তুলে ধরার জন্য সময় নিয়েছি৷ পবিত্র আত্মার
এই বাপ্তিস্ম হল পবিত্র আত্মার কাছ থেকে অনন্য, অতিপ্রাকৃত কৌশল শোনার আপনার
ক্ষমতার চাবিকাঠি৷

আমি বিশ্বাস করি যে বাইবেল এই বিষয়ে খুব স্পষ্ট, এবং আমি বাইবেলকে নিজের জন্য কথা বলতে দিতে চাই৷ এটি আপনার সমস্ত প্রশ্নের উত্তর দেবে৷ কিন্তু প্রথমত, আমি কীভাবে পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম সম্বন্ধে সত্য আবিষ্কার করেছি সে সম্পর্কে কিছু পটভূমি দিতে চাই৷

আমি যখন ছোট ছিলাম, তখন আমি ঈশ্বরের জন্য ক্ষুধার্ত ছিলাম (যদিও আমি বয়স্ক), এবং আমি একটি সম্প্রদায়গত মন্ডলীতে গিয়েছিলাম৷ রবিবার সকালে আমরা স্বাভাবিক ধর্মীয় রুটিন অনুসরণ করেছি৷ হয়তো আপনিও করেছেন৷ ধ্যানের একটি নীরব মুহুর্তের পরে আমার কয়েকটি স্তোত্রের কথা মনে আছে৷ আমরা সর্বদা প্রভুর প্রার্থনা উদ্ধৃত করতাম, এবং তারপর পালক একটি উপদেশ, একটি সমাপনী গান এবং একটি আশীর্বাদ দিয়েছিলেন৷ প্রতিটি পরিষেবা একইভাবে স্থাপন করা হয়েছিল৷

সেখানকার লোকেরা চমৎকার ছিল, এবং হ্যাঁ, তারা সত্যিই ঈশ্বরকে ভালবাসত৷ কিন্তু আমি কখনো সুসমাচারের বাস্তবতা দেখিনি৷ আমি দেখিনি মানুষের জীবন নাটকীয়ভাবে পরিবর্তিত হয়েছে বা ঈশ্বরের শক্তিদ্বারা মানুষ সুস্থ হয়েছে৷ আমার মনে হয় আমি বলতে পারি যে আমি ঈশ্বরের রাজ্যের খব বেশি প্রদর্শন দেখিনি৷

সুতরাং, সেখানে আমি ঈশ্বরের জন্য ক্ষুধার্ত ছিলাম, ১৮ বছর বয়সী, এবং আমার বাবার পিংজার দোকান চালাতাম৷ একদিন রাতে, একজন লোক পিংজার দোকানে এসেছিল এবং আমাকে পুনরুজ্জীবিত করার জন্য আমন্ত্রণ জানিয়েছিল৷ এটি একটি ছোট মেথোডিস্ট মন্ডলীতে অনুষ্ঠিত হয়েছিল এবং অতিথি বক্তা ছিলেন একজন প্রচারক যিনি যীশুকে বাইবেলের মতো আজও একই কাজ করার বিষয়ে বলেছিলেন৷

এখন এটি আমার মনোযোগ আকর্ষণ করেছে, কারণ আমি এটি দেখতে চেয়েছিলাম। আমার কয়েকজন বন্ধু এই মন্ডলীতে যোগ দিয়েছিল, তাই আমি পুনরুজ্জীবন পরিদর্শন

# এমগ্রন্থ ব্যবসা

করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম। যদিও আমি সেই রাতে পবিত্র আত্মার বাপ্তিসা সম্বন্ধে শুনিনি, তবুও সেই সেবায় ঈশ্বরের উপস্থিতি দেখে আমি গভীরভাবে স্পর্শ পেয়েছিলাম। সেখানে উপস্থিত আমার বন্ধুরা আমাকে রবিবারে ফিরে আসতে উত্সাহিত করেছিল, যা আমি করেছি। আমি সেই মন্ডলীর প্রেমে পড়েছিলাম এবং এটিকে আমার নতুন মন্ডলী বানিয়েছিলাম।

নতুন জন্মের কয়েক সপ্তাহ পরে, আমি একদল মহিলার সাথে দেখা করেছিলাম যারা মন্ডলীতে গিয়েছিলেন এবং সাপ্তাহিক বাইবেল অধ্যয়নও করেছিলেন। তারা পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম, আত্মার উপহার এবং অন্যান্য বিভিন্ন বিষয় সম্পর্কে কথা বলছিল যা আমি আগে কখনও শুনিনি। তারা যে শক্তির কথা বলেছিল তা শুনতে আমি এতটাই আগ্রহী ছিলাম যে আমি তাদের জিজ্ঞেস করেছিলাম যে আমি তাদের মহিলাদের বাইবেল অধ্যয়নে আসতে পারি কিনা। তাদের বাইবেল অধ্যয়ন ছিল সকালে এবং যেহেতু আমি রাতে পিৎজার দোকানে কাজ করতাম, তাই আমি সেখানে যোগ দেওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম।

আমি যখন সেখানে গিয়েছিলাম, তখন আমি জানতে পেরেছিলাম যে আমিই সেখানে একমাত্র ছেলে এবং একমাত্র ১৮ বছর বয়সী, তবে এটি আমার কাছে কোনও ব্যাপার ছিল না৷ আমি বাইবেল অধ্যয়নে গিয়েছিলাম কারণ আমি ঈশ্বরের জন্য ক্ষুধার্ত ছিলাম৷ আমি জনেক প্রশ্ন করেছি৷

তারা আমার প্রতি এত ধৈর্যশীল ছিল এবং আমাকে বাইবেলের মধ্য দিয়ে নিয়ে গিয়েছিল এবং আমার নিজের বাইবেলে দেখিয়েছিল যে পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম আজকের জন্য ছিল এবং ঈশ্বরের শক্তি আজও উপলব্ধ, ঠিক যেমনটি যীশু পৃথিবীতে ইেটেছিলেন৷ সবচেয়ে ভাল দিকটি ছিল যখন তারা বলেছিল যে এটি সমস্ত বিশ্বাসীদের জন্য - এটি যে কেউ জিজ্ঞাসা করে তাদের জন্য৷

আমি কয়েক সপ্তাহ ধরে বাইবেল অধ্যয়নে যোগ দেওয়ার পর, তারা আমাকে বলেছিল যে উইমেন্স অ্যাগ্লো নামে একটি জাতীয় পরিচর্যা শহরব্যাপী সভা করছে৷ মহিলাদের অ্যাগ্লো এমন একটি সংস্থা ছিল এবং এখনও রয়েছে যা পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম সম্পর্কে অনেক কিছু শেখায়৷ এই মহিলারা উপস্থিত হওয়ার পরিকল্পনা করছিলেন এবং তারা আমাকে তাদের সাথে যাওয়ার জন্য আমন্ত্রণ জানিয়েছিলেন৷ সেই দিনগুলিতে, সমস্ত সম্প্রদায়ের লোকেরা এই বাপ্তিস্ম সম্পর্কে শুনতে এবং উপভোগ করতে জড়ো হত, যা সেই সময় পর্যন্ত প্রধানত পেন্টেকোস্টাল মন্ডলীগুলিতে কথা বলা হত৷ সেই দিনগুলিকে

অনেকে ক্যারিশম্যাটিক পুননবীকরণ বলে অভিহিত করে, যেখানে পবিত্র আত্মার এই শিক্ষা সমস্ত সম্প্রদায়ের সীমারেখা অতিক্রম করেছিল৷

আমি যখন উইমেন্স অ্যাগ্লো মিটিংয়ে যোগ দিলাম, তখন দেখলাম শত শত মহিলা জড়ো হয়েছেন৷ আবার, আমি একজন মানুষ হিসাবে সংখ্যালঘু ছিলাম, কিন্তু সেই ঘরে ঈশ্বরের উপস্থিতি ছিল যা দৃশ্যমান ছিল৷ সেদিন বক্তা পবিত্র আত্মার এই বরদান গ্রহণ করতে ইচ্ছুক সকলকে সভা শেষে প্রার্থনার জন্য এগিয়ে আসার আহ্বান জানান৷ তাই আমি এগিয়ে গেলাম নারীদের আমার সাথে নামাজ আদায় করতে৷ তারা যখন প্রার্থনা করছিল, তখন ঈশ্বরের উপস্থিতি আরও শক্তিশালী হওয়ার সাথে সাথে আমি নিজেকে অভিভূত পেয়েছিলাম৷ আমি যখন তাঁর উপস্থিতির কাছে নতি স্বীকার করেছিলাম, তখন আমি অবাক হয়েছিলাম যে আমি সত্যিই পবিত্র আত্মায় প্রার্থনা করতে শুরু করেছি এবং এমন কথা বলতে শুরু করেছি যা আমি বুঝাতে পারিনি৷ সেই রাতে আমি বেশ কিছুক্ষণের জন্য বিভিন্ন ভাষায় প্রার্থনা করেছিলাম৷

আমার সাথে যা ঘটেছে তা আমি যাদের সাথে দেখা করেছি তাদের সবাইকে বলতে চেয়েছিলাম! কিন্তু যখন আমি চার্চে আমার বন্ধুদের সাথে আমার অভিজ্ঞতা শেয়ার করেছিলাম, তখন তারা এতটা উত্তেজিত ছিল না৷ তারা সাধারণত বলত যে জিহ্বাগুলি শয়তানের ছিল বা এটি মারা গেছে৷ তারা আমাকে এই পবিত্র চাতুরীদের থেকে দূরে থাকার জন্য সতর্ক করেছিল!

সেই দিনগুলিতে, মন্ডলীগুলি আত্মার উপহারগুলির জন্য উন্মুক্ত ছিল না, এবং প্রচলিত মতবাদটি ছিল যে প্রেরিতদের সাথে অলৌকিক ঘটনা গুলি চলে গেছে৷ কিন্তু আমি তখন বুঝতে পেরেছিলাম যে, ঈশ্বরের শক্তি মোটেই বিলুপ্ত হয়নি!

সেই দিনগুলিতে, মন্ডলীগুলি আত্মার উপহারগুলির জন্য উন্মুক্ত ছিল না, এবং প্রচলিত মতবাদটি ছিল যে প্রেরিতদের সাথে অলৌকিক ঘটনা গুলি চলে গেছে৷ কিন্তু আমি তখন বুঝতে পেরেছিলাম যে, ঈশ্বরের শক্তি মোটেই বিলুপ্ত হয়নি!

এই মহিলা অ্যাগ্নো ইভেন্টটি হওয়ার ঠিক আগে, আমাকে সেই ছোট মেথোডিস্ট মন্ডলীর যুবকদের দায়িত্ব দেওয়া হয়েছিল৷ চার্চের বেসমেন্টে প্রতি রবিবার রাতে আমাদের একটি যুব সভা করা ছাড়া আমার খুব বেশি প্রয়োজন ছিল না৷ আমরা সাধারণত কিছু খেলা খেলতাম, রিফ্রেশমেন্ট পেতাম এবং সংক্ষিপ্ত বাইবেল অধ্যয়ন করতাম৷ আমি আসলে

#### এমগ্রন্থ ব্যবসা

একজন যুবক ছিলাম, কিন্তু তারা দেখেছিল যে ঈশ্বরের জিনিসগুলির প্রতি আমার উৎসাহ ছিল এবং আমি সাহায্য করতে ইচ্ছক ছিলাম।

এই দলে সাধারণত প্রায় ১৫ জন শিশু থাকত, এবং সেই দিন মহিলাদের অ্যাপ্লো মিটিংয়ে আমার অভিজ্ঞতার পরে, আমি তাদের পবিত্র আত্মার এই বাপ্তিস্ম সম্বন্ধে বলতে চেয়েছিলাম যা আমি অনুভব করেছি৷ আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে, আমার মতো, তাদের বেশিরভাগই এই অভিজ্ঞতার কথা শোনেনি, এবং আমি জানতাম যে তারা সেই নির্দিষ্ট মন্ডলীতে ববিবার সকালের সেবার সময় এটি সম্পর্কে শুনতে পাবে না৷

পরবর্তীতে কী ঘটেছিল তা বলার আগে, আমি মনে করি আমার সেই সময়ে আমার মানসিকতা সম্পর্কে আপনাকে একটি দ্রুত আপডেট দেওয়া উচিত৷ আমি যুবকদের সাথে এই বিষয়ে কথা বলার জন্য পালকের অনুমতি পাইনি৷ (আমি এখন বুঝতে পেরেছি যে আমার উচিত ছিল)৷ আমার সাথে কী হয়েছে তাও আমি তাকে বলিনি৷

আমি আমার মন্ডলীর বিরুদ্ধে বিদ্রোহে হাঁটার চেষ্টা করছিলাম না, এবং আমি আমার পালকের চারপাশে যাওয়ার চেষ্টা করছিলাম না। আমি শুধু উত্তেজিত ছিলাম৷ সেই সময়ে, আমি সত্যিই এই বিষয়ে বিতর্ক বুঝতে পারিনি, এবং আমি অবশ্যই ভাবিনি যে পালক এটির বিরুদ্ধে হবে৷

পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম পাওয়ার পরের রবিবার রাতে, আমি যুবকদের আমার সাথে কী ঘটেছিল সে সম্বন্ধে বলার পরিকল্পনা করেছিলাম, এবং প্রেরিত বইয়ে এই সম্বন্ধে বলা কিছু শাস্ত্র তাদের দেখানোর পরিকল্পনা করেছিলাম। আমরা যখন মন্ডলীর বেসমেন্টে মেঝেতে একটি বৃত্তে বসে ছিলাম, তখন আমি তাদের সাথে আমার অভিজ্ঞতা ভাগ করে নিয়েছিলাম এবং সেই অভিজ্ঞতার সত্যতা যাচাই করার জন্য কিছু শাস্ত্র পড়েছিলাম।

এই বিশেষ সন্ধ্যায়, পালক সভায় এসেছিলেন এবং আমার সাথে ভাগ করে নেওয়ার সময় আমার বাম দিকে বসেছিলেন৷ আমি আমার যাজকের সেখানে থাকার বিষয়ে কিছুই ভাবিনি৷ আমার পালক হিসাবে, আমি ভেবেছিলাম যে আমি যা কিছু ভাগ করতে যাচ্ছি তা তিনি ইতিমধ্যে জানেন৷

সুতরাং, আমি যে মিটিংয়ে গিয়েছিলাম এবং আমি যা দেখেছি সে সম্পর্কে আমি তাদের সাথে ভাগ করে নিয়েছি। আমি আসলে ভাষায় কথা বলার বিষয়ে খুব বেশি বিশদে যাইনি। এর পরিবর্তে, আমি প্রেরিত ১:৮ পদের দিকে আমার মনোযোগ কেন্দ্রীভূত করেছি যেখানে বলা হয়েছে যে পবিত্র আত্মা যখন ঈশ্বরের জন্য সাক্ষী হওয়ার জন্য আমাদের কাছে

আসবেন তখন আমরা *শক্তি* পাব৷ সভার শেষে, আমি সত্যিই জানতাম না কিভাবে আমার পাঠ শেষ করতে হবে, তাই আমি বাচ্চাদের কেবল তাদের হাত তুলতে বলেছিলাম যদি তারা পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম গ্রহণ করতে চায়৷

আমি তখন বুঝতে পারছিলাম না কি করতে হবে৷ আমি বলতে চাইছি, আমি কখনও কাউকে পবিত্র আত্মার বাপ্তিসা সম্বন্ধে পরিচর্যা করতে দেখিনি, শুধুমাত্র মহিলাদের অ্যাগ্লো সভায় আমি যা দেখেছি তা ছাড়া৷ আমার মনে হয়, আমি হয়তো সেই সময়ে মাত্র দু-তিনটি শাস্ত্র জানতাম৷

সুতরাং, আমি শুধু বলেছিলাম, "আপনি যদি পবিত্র আত্মার এই বিনামূল্যে বরদানটি পেতে চান তবে কেবল আপনার হাত তুলুন এবং আসুন আমাদের মাথা নত করি এবং প্রার্থনা করি"। আমি আসলে এটুকুই বলেছি। আমি তাদের স্পর্শ করিনি বা কীভাবে পবিত্র আত্মা গ্রহণ করতে হবে সে সম্পর্কে তাদের প্রশিক্ষণ দিইনি। আমরা মাথা নিচু করে প্রার্থনা করলাম। অবশ্যই, আমরা চোখ বন্ধ করে প্রার্থনা করতাম, যেমনটা সমস্ত "ভাল" সম্প্রদায়ের খ্রীষ্টিয়ানদের শেখানো হয়েছিল।

পরে যখন আমি সেখানে বসলাম, আমি বললাম, 'আমেন'। আমি বাচ্চাদের মধ্যে কিছু গোলমাল শুনতে শুরু করলাম। আমি চোখ খুললাম এবং দেখলাম কিছু বাচ্চা কাঁদছে, কেউ কাঁপছে এবং সাতটি বাচ্চা ভাষায় কথা বলতে শুরু করেছে। তারা যখন ভাষায় কথা বলতে শুরু করল, আমি তাদের মুখে সবচেয়ে অস্বাভাবিক উজ্জ্বলতা দেখতে পেলাম। তারা আলোর বাল্বের মতো আলোকিত হয়েছিল! আমি হতবাক হয়ে গেলাম!

আমার পালক, যিনি এই মুহুর্ত পর্যন্ত কিছুই বলেননি, দ্রুত আমার কাঁধে চেপে ধরে জিজ্ঞাসা করলেন যে তিনি এখনই আমার সাথে কথা বলতে পারেন কিনা৷ আমরা পাশের ঘরে গেলাম, এবং তিনি আমার চোখের দিকে তাকালেন এবং বললেন, "এটি শয়তানের৷ আপনি আর এখানকার যুব নেতা হতে পারবেন না৷ আমরা এটা করতে যাচ্ছি না"।

আমি মনে মনে ভাবলাম, আপনি কিভাবে বলতে পারেন যে এটি শয়তানের? এই বাচ্চাদের দেখা তারা কত উজ্জ্বলা আপনি তাদের মধ্যে শারীরিকভাবে অভিষিক্ত দেখতে পারেন৷ অবশ্য, আমি তখন অভিষিক্ত শব্দটি কী তাও জানতাম না৷ আমি শুধু জানতাম যে তারা উজ্জ্বল ছিল, এবং আমি তাদের স্পর্শ করিনি বা কীভাবে অভিনয় করতে হবে তা বলিনি৷ আমার পালক আমাকে এভাবে তিরস্কার করা আমার জন্য খুবই নিরুৎসাহিত এবং বিভ্রান্তিকর ছিল এবং আমি জানতাম না কী করতে হবে।

#### অমল্পু ব্যবসা

পরের রবিবার, আমি মন্ডলীতে ফিরে গেলাম, কিন্তু আমি সাধারণত যে মন্ডলীতে বসতাম তার সামনের দিকে বসে থাকার পরিবর্তে আমি পিছনে বসেছিলাম৷ আমি জানতাম যে তরুণদের সভার কারণে মনে হচ্ছিল আমি আমার পালকের সাথে কুকুরের ঘড়ে ছিলাম, এবং আমি ভেবেছিলাম যে আমি জিনিসগুলি বুঝতে পারার সময় কিছুক্ষণের জন্য শুয়ে থাকা ভাল৷

রবিবার সকালের সেবার সময় ধ্যানের স্বাভাবিক নীরব মুহূর্ত ছিল। এটি আমার মন্ডলীতে প্রার্থনার একটি অত্যন্ত সম্মানজনক এবং শান্ত মুহূর্ত ছিল। প্রত্যেকের মাথা নত করা হয়েছিল, এবং মন্ডলীতে কোনও শব্দ ছিল না। আপনি একটি পিন ড্রপ শুনতে পাচ্ছেন। ঠিক এই মুহুর্তে আমি অনুভব করলাম যে কেউ আমাকে আমার কাঁধে চেপে ধরেছে। আমি চার্চের শেষ বেঞ্চে বসে ছিলাম, এবং দৃশ্যত, কেউ একজন মাঝ পথে দাঁড়িয়ে ছিল এবং আমার কাঁধে হাত রেখেছিল।

প্রথমে, আমি অবাক হয়ে গিয়েছিলাম যে প্রার্থনার খুব শান্ত এবং সংরক্ষিত মুহুর্তের সময় কেউ হাঁটছে৷ আমি যখন উপরে তাকালাম, আমি অবাক হয়ে গিয়েছিলাম যে এক সপ্তাহ আগে যুবকদের মিটিংয়ে থাকা বাচ্চাদের মধ্যে একজনকে দেখে৷ আমি এটাও জানতাম যে, সেই রাতে পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম গ্রহণকারী সাতজনের মধ্যে তিনি একজন ছিলেন৷ তিনি আমার দিকে তাকিয়ে বললেন, 'চলো যাই''! আমি ভাবলাম, চলো যাই? কোথায় যাই?

আশ্চর্যজনকভাবে, তিনি ঠিক সেই রাতের মতোই উজ্জ্বল ছিলেন যখন তিনি পবিত্র আত্মা পেয়েছিলেন, এবং আমি জানতাম যে ঈশ্বর কিছু করছেন৷ কিন্তু আমি নিশ্চিত ছিলাম না যে এটি কিছু করার সময় বা স্থান কারণ আমি ইতিমধ্যে যাজকের সাথে সমস্যায় ছিলাম৷ আমি এটাও জানতাম যে আমরা রবিবার সকালের মন্ডলীতে যা করতে চেয়েছিলাম তা করতে পারি না৷

তখন তিনি বলেন, "আমি আমার মায়ের জন্য দোয়া করতে যাচ্ছি"৷ তখন আমি বুঝতে শুরু করলাম কি ঘটছে৷ আমি তার মাকে চিনতাম৷ তিনি একজন ছোট, পাতলা মহিলা ছিলেন এবং দীর্ঘদিন ধরে অসুস্থ ছিলেন৷ তার পিঠে পাঁচটি অস্থিখণ্ড ছিল যা খারাপ হয়ে গিয়েছিল এবং ডাক্তারের একমাত্র আশা ছিল তাদের একত্রিত করা৷ এই অস্ত্রোপচারটি খুব গুরুতর ছিল এবং আমার বন্ধু ছিল তার একমাত্র সন্তান৷ অবশ্যই তিনি তার মায়ের জন্য উদ্বিগ্ন ছিলেন৷

পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম গ্রহণ করার পরে, তিনি নিশ্চিত হয়েছিলেন যে যীশু তাঁর মাকে সুস্থ করবেন৷ সুতরাং যখন তিনি বললেন, "চলো যাই," আমি ভেবেছিলাম যে তিনি সেখানে যাবেন এবং তার মায়ের উপর হাত রাখবেন এবং নীরবে তার জন্য প্রার্থনা করবেন৷ কিন্তু তিনি তা করেননি৷ তিনি তার মায়ের কাছে গেলেন, তাকে বেঞ্চ থেকে তুলে নিয়ে মন্ডলীর সামনে নিয়ে গেলেন৷

তিনি তাকে বসিয়ে দিলেন এবং তার জন্য যতটা সম্ভব উচ্চস্বরে ভাষায় প্রার্থনা করতে শুরু করলেন৷ এখন মনে রাখবেন, ধ্যানের "নীরব" মুহুর্তের সময় এই সমস্ত ঘটনা ঘটেছিল, যা আর এত নীরব ছিল না৷ আমি হতবাক হয়ে গেলাম! তারপর তিনি আমার দিকে ফিরে বললেন. "কী ঘটছে তা আপনি ব্যাখ্যা করুন"।

তখন আমি বুঝতে পারলাম কেন তিনি আমাকে নিয়ে এসেছেন। তিনি ভেবেছিলেন যে আমিই তাকে পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম সম্বন্ধে বলেছি, তাই তিনি বুঝতে পেরেছিলেন যে আমি মণ্ডলীকে এই বিষয়ে বলতে পারি যখন তারা তাকে তার মায়ের জন্য বিভিন্ন ভাষায় প্রার্থনা করতে শুনেছিল।

সুতরাং, সেখানে আমি তার মুখপাত্র হিসাবে মণ্ডলীর সামনে দাঁড়িয়েছিলাম এবং সেখানে তিনি তার মায়ের জন্য বিভিন্ন ভাষায় প্রার্থনা করছিলেন। আমি সত্যিই বুঝতে পারছিলাম না কি বলব, বিশেষ করে যেহেতু আমার পালক সেখানে বসে আমার দিকে তাকিয়ে ছিল। আমি মণ্ডলীকে কেবল বলেছিলাম যে তার মা অসুস্থ ছিলেন এবং তিনি তার জন্য বাইবেলে থাকা বিভিন্ন ভাষায় প্রার্থনা করছিলেন। কিন্তু তুমি কি জানো? সেদিন সকালে মন্ডলীতে তিনি তংক্ষণাৎ সুস্থ হয়ে ওঠেন!

এটা ছিল এমন এক পুত্রের বিশ্বাস, যে তার প্রার্থনা সম্পর্কে অন্য কেউ কী ভাবছে তা নিয়ে সত্যিই মাথা ঘামায়নি৷ তিনি নিশ্চিত ছিলেন যে পবিত্র আত্মা জীবিত এবং ভাল আছেন এবং তিনি তার মাকে নিরাময় করতে পারেন৷

যদিও তিনি তাৎক্ষণিকভাবে সুস্থ হয়ে উঠেছিলেন, মনপলী এটি গ্রহণ করেনি৷ প্রকৃতপক্ষে, তাদের মধ্যে অনেকেই পরে আমার কাছে এসেছিল এবং বলেছিল, "আচ্ছা, আমি তার মায়ের জন্য প্রার্থনা করতে আপত্তি করিনি, তবে সেই ভাষাগুলি, আমরা সেই জিহ্বার জিনিসটি সামলাতে পারি না"। ঠিক আছে, আমি গ্যারান্টি দিতে পারি যে শয়তান বিভিন্ন ভাষায় প্রার্থনা করতেও ঘৃণা করে৷ আমি আশা করি এই বইটি শেষ হওয়ার আগে তিনিকেন ভাষাকে ঘৃণা করেন তা বুঝতে আপনাকে সাহায্য করবেন৷

# **এমগ্র**প্ত ব্যবসা

হতে পারে আপনি এমন একটি মন্ডলীতে বেড়ে উঠেছেন যেখানে ভাষা এবং আত্মার উপহারগুলি অনুশীলন করা হয়নি৷ অথবা হতে পারে আপনি বড় হয়েছেন এই শিক্ষা দিয়ে যে ভাষাগুলি আজকের জন্য নয় বা চলে গেছে৷ এই প্রশ্নগুলোর উত্তর দেওয়া কঠিন নয়৷ বাইবেল এই বিষয়ে খুব স্পষ্ট৷ সুতরাং, আসুন আমরা বাক্যটি ভালভাবে দেখি এবং পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্মের সত্যতা খুঁজে বের করি৷ আসুন এই অধ্যায়ের শুরুতে আমরা যে পদটি পড়ি তাতে ফিরে যাই৷

"তোমরা জেরুশালেম ছেড়ে যেয়ো না, কিন্তু আমার পিতার প্রতিশ্রুতি দেওয়া যে দানের কথা আমাকে বলতে শুনেছ, তাঁর অপেক্ষায় থেকো। কারণ যোহন জলে বাপ্তিশ্ব দিতেন ঠিকই, কিন্তু কয়েকদিনের মধ্যে তোমরা <u>পবিত্র আত্মায়</u> বাপ্তিশ্ব লাভ করবো"

—প্রেরিত ১:৪-৫

এই পদে আমরা বেশ কয়েকটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় দেখতে পাচ্ছি:

- ২. পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম পানিতে বাপ্তিস্ম নেওয়ার চেয়ে আলাদা।
- ২. যীশু বলেছিলেন, এটা খুবই গুরুত্বপূর্ণা প্রকৃতপক্ষে, তিনি এটি স্পষ্ট করে দিয়েছিলেন যে আপনি এটি ছাড়া কিছুই করতে পারবেন না।

মনে রাখবেন, যীশু কেবল শিষ্যদের বলেছিলেন যে তারা গীয়ে প্রতিটি জাতির কাছে সুসমাচার প্রচার করুন, কিন্তু এই বাপ্তিস্ম ছাড়া তারা স্বর্গের রাজ্য প্রদর্শন বা যাচাই করতে সক্ষম হবেন না৷ অতঃপর তিনি বললেন, "যতক্ষণ না তোমরা এই ক্ষমতা লাভ কর ততক্ষণ পর্যন্ত থাকো"।

"কিন্তু পবিত্র আত্মা তোমাদের উপরে এলে তোমরা শক্তি লাভ করবে, আর তোমরা জেরুশালেমে ও সমস্ত যিহুদিয়ায় ও শমরিয়ায় এবং পৃথিবীর প্রান্তসীমা পর্যন্ত আমার সাক্ষী হবো"

—প্রেরিত ১:৮

শক্তি! এখানে শক্তির জন্য গ্রীক শব্দ ডুনামিস এবং যেখানে আমরা ডিনামাইটের জন্য আমাদের শব্দ পাই। সুতরাং, আমরা দেখতে পাই যে ঈশ্বরের শক্তি তাঁর কাজ গুলি করার জন্য আমাদের উপর আসে। এর আগে যীশুর পরিচর্যায় তিনি উল্লেখ করেছিলেন যে, তিনি যে ক্ষমতা বা অভিষিক্তের অধীনে কাজ করছেন, তা তাঁর পিতার কাছ থেকে এসেছে।

''আমি তোমাদের যা কিছু বলি, তা শুধু আমার নিজের কথা নয়, বরং পিতা, যিনি আমার মধ্যে আছেন, তিনি তাঁর কাজ সম্পাদন করছেন''৷

—যোহন ১৪:১০

''আমি তোমাদের সত্যিই বলছি, পুত্র নিজে থেকে কিছুই করেন না''৷

—যোহন ৫:১৯

দেখুন, যীশুর স্বয়ং ঈশ্বরের আত্মার এই ক্ষমতায়নের প্রয়োজন ছিল। *অভিষিক্ত* শব্দটির অর্থ "প্রয়োগ করা"। যীশু জর্দান নদীতে তাঁর পিতার কাছ থেকে সেই অভিষিক্ত পেয়েছিলেন যখন পবিত্র আত্মা কপতের আকারে তাঁর উপর এসেছিলেন।

যীশু সেই অভিষিক্ত হওয়ার পরেই তিনি রাজ্যের কাজগুলি করতে সক্ষম হয়েছিলেন। থীশুরুযদি প্রয়োজন হয়, আমাদেরও তা দরকার! এই শক্তি সাক্ষ্য দেবে (বা সাক্ষ্য দেবে) প্রদর্শনের মাধ্যমে যে ঈশ্বর তাদের কাছে সত্য, যারা তাঁকে চেনে না।

বাইবেল আরও বলে যে, যখন পবিত্র আত্মা **আপনার উপর আসবেন** তখন আপনি শক্তি পাবেন, যখন তিনি আপনার *মধ্যে* আসবেন না, যখন আপনি নতুন জন্মগ্রহণ করবেন৷

আমরা যখন পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম সম্বন্ধে কথা বলি তখন অনেকে বিদ্রান্ত হয়, এই ভেবে যে খ্রীষ্টকে গ্রহণ করার সময় তারা ইতিমধ্যে পবিত্র আত্মা পেয়েছে৷ আর সত্য হল যে তারা যখন খ্রীষ্টকে গ্রহণ করেছিল তখন তারা পবিত্র আত্মা পেয়েছিল৷ পবিত্র আত্মা তাদের আত্মাকে ঈশ্বরের কাছে জীবন্ত এবং ঈশ্বরের সাথে একাত্ম করেছিলেন৷

আমরা যখন নতুন করে জন্ম গ্রহণ করি তখন ভেতরের পবিত্র আত্মার শক্তিদ্বারা আমরা ঈশ্বরের কাছে জীবিত থাকি৷ কিন্তু লক্ষ্য করুন যে এই শাস্ত্র বলে যে পবিত্র আত্মা কখন

# এমগ্রন্থ ব্যবসা

আপনার উপর আসবেন৷ এটি একটি গুরুত্বপূর্ণ সত্য: নতুন করে জন্ম গ্রহণ করা এবং পবিত্র আত্মার দ্বারা অভিষিক্ত বা বাপ্তিসা নেওয়া দুটি ভিন্ন ঘটনা৷ আমরা যদি যোহন ২০ অধ্যায়টি দেখি, তবে আমরা এটি সম্পর্কে আরও ভাল ধারণা পেতে পারি৷

যীশু আবার বললেন, "তোমাদের শান্তি হোক! পিতা যেমন আমাকে পাঠিয়েছেন, আমিও তেমন তোমাদের পাঠাচ্ছি৷" একথা বলে তিনি তাদের উপর ফুঁ দিয়ে বললেন, "পবিত্র আত্মাকে গ্রহণ করো"।

—যোহন ২০:২১-২২

আমরা যীশুকে তাঁর পুনরুখানের পরে এখানে দেখতে পাই যখন তিনি তাঁর শিষ্যদের অভিবাদন জানান, তাদের উপর শ্বাস নেন এবং তাদের পবিত্র আত্মা গ্রহণ করতে বলেন৷ এই মুহুর্তে তারা আবার জন্মগ্রহণ করে এবং তাদের আত্মাগুলি ভিতরে ঈশ্বরের কাছে জীবন্ত হয়ে ওঠে৷ তবুও যীশু তাদের পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্মের জন্য অপেক্ষা করতে বলেন, যা পরবর্তী সময়ে তাদের উপর আসবে৷

যীশু যখন তাদের উপর নিঃশ্বাস ফেলছিলেন, তখন যদি তারা সমস্ত পবিত্র আত্মা পেয়ে থাকত, তাহলে কেন তিনি তাদেরকে যিরূশালেমে অপেক্ষা করতে বলতেন যতক্ষণ না তারা পবিত্র আত্মা পায়, যা তাদের কাছে আসার প্রতিশ্রুতি দেওয়া হয়েছিল? এগুলি দুটি ভিন্ন ঘটনা এবং দুটি ভিন্ন ফাংশন - কিন্তু একই আত্মা৷ আবার, আমি উল্লেখ করতে চাই যে যীশুকে তাঁর পরিচর্যায় প্রবেশ করতে এবং কার্যকর হওয়ার জন্য পবিত্র আত্মার দ্বারা বাপ্তিস্মানিতে হয়েছিল৷ যীশু পবিত্র আত্মার দ্বারা বাপ্তিস্মানেওয়ার আগে, তাঁর একক অলৌকিক কাজ করার কোনও রেকর্ড নেই৷ যীশু যখন বেড়ে উঠছিলেন, তখন কি রাতের খাবারের টেবিলে রুটির সংখ্যা বাড়িয়েছিলেন? ছোটবেলায় তিনি কি অলৌকিক কাজ করেছিলেন? তিনি কি তাঁর শিশুর খাদ্যকে বহুগুণে বাড়িয়ে দিয়েছিলেন যখন এটি শেষ হয়ে গিয়েছিল কারণ সে এখনও ক্ষুধার্ত ছিল? না! তিনি তা করেননি৷ কেন তিনি করেননি? এর সহজ ও সং উত্তর হলো, তিনি পারেননি।

জর্দান নদীতে পবিত্র আত্মা পাওয়ার পরেও তিনি অলৌকিক কাজ করতে শুরু করেননি৷ আপনি দেখুন, যীশু একজন মানুষ হিসাবে এসেছিলেন৷ তিনি ঈশ্বরের পুত্র হিসাবে তাঁর শক্তি ও মহিমায় আসেননি৷ একজন মানুষ হিসাবে, তিনি সীমিত ছিলেন যেমন কোনও

মানুষ সীমিত। তিনি নিরাময় করতে বা কোনও অলৌকিক কাজ করতে পারেননি, ঠিক যেমন আপনি এবং আমি নিজেদের মধ্যে কোনও অলৌকিক কাজ করতে পারি না।

যাইহোক, আমাদের মতো নয়, যীগুর আত্মা ঈশ্বরের কাছে মৃত ছিল না যখন তিনি শিগু হিসাবে জন্মগ্রহণ করেছিলেন। তাঁর আত্মা সর্বদা ঈশ্বরের কাছে জীবিত ছিল; আমাদের মতো তার নতুন করে জন্ম নেয়ার দরকার ছিল না। যাইহোক, যদিও তাঁর আত্মা পুত্র রূপে ঈশ্বরের কাছে জীবিত ছিল, তবুও আমাদের মতো তিনিও তাঁর পরিচর্যা শুরু করার আগে পবিত্র আত্মার দ্বারা বাপ্তিস্ম নেওয়ার প্রয়োজন ছিল।

বাপ্তাইজিত হওয়ার পরে পরেই যীশু জল থেকে উঠে এলেন। সেই মুহূর্তে স্বর্গলোক উন্মুক্ত হল, আর তিনি দেখলেন, ঈশ্বরের আত্মা কপোতের আকারে তাঁর উপরে নেমে এসে অধিষ্ঠান করছেন। তখন স্বর্গ থেকে এক কণ্ঠস্বর শোনা গেল, "ইনিই আমার প্রিয় পুত্র, যাঁর উপরে আমি পরম প্রসন্না"

—মথি ৩:১৬-১৭

মনে রাখবেন, আমরা যীশুকে রাজাদের রাজা এবং প্রভুদের প্রভু বলে মনে করি, কিন্তু এই অবস্থান থেকে তিনি পরিচর্যা করেননি৷ জর্দান নদীতে পবিত্র আত্মা তাঁর কাছে আসার পরেই অলৌকিক কাজ শুরু হয়েছিল৷

আপনার পরিচর্যা (কারণ প্রত্যেক বিশ্বাসীকে যীগুর কাজ করার জন্য ডাকা হয়) পবিত্র আত্মার সাথে বাপ্তিস্ম না নেওয়া পর্যন্ত গুরু হতে পারে না - কাজগুলি সম্পন্ন করার জন্য আপনার পবিত্র আত্মার শক্তি প্রয়োজন৷ এবং কীভাবে সেগুলি করতে হয় তা জানার জন্য আপনার আত্মার মধ্যে প্রার্থনা করার ক্ষমতা প্রয়োজন৷

অবশ্যই, পরিত্রাণ সম্বন্ধে বাইবেল যা বলে তা অন্যদের বলার মাধ্যমে আপনি নতুন করে জন্ম গ্রহণের অভিজ্ঞতা দিতে পারেন৷ অনেক খ্রীষ্টিয়ান যারা পবিত্র আত্মায় বাপ্তিস্ম নেন নি, তারা সুসমাচারের সুসমাচার ভাগ করে নেওয়ার ক্ষেত্রে কার্যকর, কিন্তু যীশুর মতো রাজ্য প্রদর্শন করার ক্ষমতা তাদের নেই৷ এর ফলে অনেক দুর্বল প্রচার হয়৷

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

যীশু যখন ফরীশীদের অবিশ্বাস সম্বন্ধে তাদের মুখোমুখি হয়েছিলেন, তখন তিনি যে অলৌকিক কাজগুলো করছিলেন তার উল্লেখ করেছিলেন৷ তিনি বলেন

"তোমরা আমাকে বিশ্বাস করো যে, আমি পিতার মধ্যে আমি আছি এবং পিতা আমার মধ্যে আছেন, না হলে অন্তত অলৌকিক সব কাজ দেখে বিশ্বাস করো"।

—যোহন ১৪:১১

যীশু মূলত বলছিলেন যে, রাজ্যের এই প্রদর্শন সমস্ত যুক্তিকে থামিয়ে দেয়; বিষয়টি নিষ্পত্তি হয়েছে। এখন, অবশ্যই, প্রত্যেক বিশ্বাসীর নিরাময় সহ যীশুর সমস্ত কিছুর জন্য সম্পূর্ণ আইনি অধিকার রয়েছে। প্রত্যেক বিশ্বাসী বিশ্বাসের মাধ্যমে (স্বর্গের সাথে চুক্তি) ঈশ্বরের প্রতিটি প্রতিশ্রুতি পেতে পারে এবং ঈশ্বরের কাছ থেকে পাওয়ার জন্য তাদের পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্মের প্রয়োজন হয় না।

কিন্তু সেই শক্তি আপনার কাছ থেকে অন্যদের কাছে প্রবাহিত হওয়ার জন্য, এবং আত্মার উপহারগুলিতে প্রবাহিত হওয়ার জন্য এবং ভাষায় প্রার্থনা করার মাধ্যমে স্বর্গীয় রহস্যগুলিতে হাঁটার সুবিধা উপভোগ করার জন্য, আপনার অবশ্যই সেই অভিষিক্তের শক্তি থাকতে হবে!

আপনি জিজ্ঞেস করতে পারেন, "আমি কেন বিভিন্ন ভাষায় প্রার্থনা করব"? শয়তান বিশ্বাসীদের ঘৃণা করে যারা আত্মায় (পরভাষায়) প্রার্থনা করতে জানে, এবং আমি নিশ্চিত হতে চাই যে আপনি কেন বুঝতে পেরেছেন।

পৌল যখন বলেছিলেন যে তিনি অন্য কারো চেয়ে বেশি ভাষায় প্রার্থনা করতে পেরে আনন্দিত, তখন নিশ্চয়ই এমন কিছু কারণ ছিল যা তিনি অনুভব করেছিলেন৷ পৌল করিস্থীয় ২০১৯-এ একটি মন্তব্য করেছিলেন যা আমাদের পড়া দরকার৷

যে বিশেষ ভাষায় কথা বলে, সে নিজেকে **গেঁখে** তোলে, কিন্তু যে ভাববাণী বলে, সে মণ্ডলীকে **গেঁখে** তোলে৷

—১ করিস্থীয় ১৪:৪

আসুন একটু গভীরে খনন করা যাক৷ এডিট হওয়ার অর্থ কী? এডিফাইড অর্থ "নির্দেশ দেওয়া বা উপকার করা, বিশেষত নৈতিক বা আধ্যাত্মিকভাবে; উন্নয়ন"৷ ১৮

আপনাকে একমত হতে হবে যে এমন অনেক সময় রয়েছে যখন আপনার নির্দেশের প্রয়োজন হয়, কোন পথে যেতে হবে তা জানার জন্য, কোনও পরিস্থিতি বোঝার জন্য বা সঠিক সিদ্ধান্ত নেওয়ার জন্য। ভাষায় প্রার্থনা করা আপনাকে সাহায্য করতে পারে, আপনাকে সম্পাদনা করতে পারে, অথবা আপনার জীবনে নির্দেশনা আনতে পারে। পল এই বিষয়টি স্পষ্ট করেছেন।

কেউ যদি কোনো বিশেষ ভাষায় কথা বলে, সে মানুষের উদ্দেশে নয়, কিন্তু ঈশ্বরের উদ্দেশে কথা বলো প্রকৃতপক্ষে, কেউ তার কথা বুঝতে পারে না; সে তার আত্মায় গুপ্তরহস্য উচ্চারণ করে।

—১ করিন্থীয় ১৪:২

আবার, পৌল আমাদের আত্মাদের এমন কিছু বলার ক্ষমতা আছে বলে বর্ণনা করেন যা আমরা কখনও দেখিনি, শুনিনি, বা জানতাম না, অথবা পৌল যেমন "রহস্য" বলেছেন৷ এই পদে আরও লক্ষ্য করুন যে পৌল বলেছেন যে আমরা <u>আমাদের নিজস্ব আত্মা দিয়ে</u> রহস্যের প্রার্থনা করছি, ঈশ্বরের আত্মা দিয়ে নয়৷ আমরা যা জানতাম না তা কীভাবে আমাদের আত্মায় প্রবেশ করে? এটা সহজ! ঈশ্বরের আত্মার কসম, যিনি এখন আমাদের আত্মার সাথে এক৷

কারণ মানুষের অন্তরের আত্মা ছাড়া কোনো মানুষের চিন্তা কে জানতে পারে? একইভাবে, ঈশ্বরের চিন্তাভাবনা ঈশ্বরের আত্মা ছাড়া আর কেউই জানতে পারে না৷

—১ করিস্থীয় ২:১১

১৮ http://www.dictionary.reference.com/browse/edified

#### এমগ্রন্থ ব্যবসা

যখন আমাদের আত্মারা ঈশ্বরের চিন্তাভাবনাকে গ্রহণ করে, তখন আমাদের মনও এই চিন্তাপ্তলি গ্রহণ করে৷ যখন আমাদের মন ঈশ্বরের চিন্তাভাবনার দিকে ঝুঁকে পড়ে, তখন আমরা একে "প্রকাশিত বাক্য", "আলোকিত" বা পৌলের মতে "সম্পাদনা" বলে অভিহিত করি৷ এখন তোমরা জানো, পৌল কেন বলেছিলেন যে, তিনি অন্য কারো চেয়ে বেশি ভাষায় প্রার্থনা করতে পেরে আনন্দিত হয়েছিলেন; তিনি প্রতিটি পরিস্থিতিতে ঈশ্বরের ইচ্ছা জানার সুবিধা পেয়েছিলেন৷

পৌল ১ করিন্থীয় ২:১৫-১৬ পদে এই কথাই উল্লেখ করেছেন:

আত্মিক চেতনা সম্পন্ন মানুষ সব বিষয়েরই বিচার করে, কিন্তু সে স্বয়ং কোনো মানুষের বিচারাধীন হয় না৷ "কারণ প্রভুর মন কে জানতে পেরেছে, যে তাঁকে পরামর্শ দান করতে পারে?" কিন্তু খ্রীষ্টের মন আমাদের আছে৷

আমরা সাধারণ মানুষের বিচারের মধ্যে সীমাবদ্ধ নই, তবে আমরা সমস্ত বিষয়ে বিচার করতে পারি৷ এটা দারুণ খবর! আত্মায় (ভাষায়) প্রার্থনা করার মাধ্যমে, রহস্য, যা আমরা জানতাম না তা গ্রহণ করার ক্ষমতা আমাদের আছে; এবং সেই জ্ঞানের দ্বারা, আমরা সমস্ত

পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম হল ঈশ্বরের গোপন অস্ত্র! বিষয়ে সঠিক বিচার করতে সক্ষম!

পবিত্র আত্মার বাপ্তিস্ম হল ঈশ্বরের গোপন অস্ত্র! কী ঘটছে তা শয়তান না জেনেই তিনি পৃথিবীতে তাঁর ইচ্ছা ডাউনলোড করতে পারেন৷ প্রকৃতপক্ষে, আত্মায় প্রার্থনা করা ইফিষীয় ৬:১৮ পদে আমাদের আত্মিক অস্ত্রের অংশ হিসাবে তালিকাভুক্ত করা হয়েছে:

সব ধরনের মিনতি ও অনুরোধের সঙ্গে আত্মায় প্রার্থনা করো৷

আত্মায় প্রার্থনা করার ফলে আমরা এমন কৌশল গ্রহণ করতে পারি যা আমাদেরকে শত্রুকে এড়িয়ে যেতে বা অনন্য এবং অস্বাভাবিক কৌশল নিয়ে অগ্রসর হতে দেয়৷ পৌল বলেন যে, ঈশ্বরের আত্মা আমাদের কাছে সেই সমস্ত জিনিস প্রকাশ করবেন যা আমাদের অবাধে দেওয়া হয়েছে৷

এর অন্তর্নিহিত উপকারিতা হল, খ্রীষ্টের মনের মধ্যে প্রবেশ করে আমরা জীবনে সঠিক সিদ্ধান্ত নিতে পারি৷ আমি মনে করি আপনাকে একমত হতে হবে যে এটি বেশ চমৎকার!

(এই অধ্যায়ের কিছু অংশ আমার বই *আপনার অর্থনৈতিক বিপ্লব: কৌশলের ক্ষমতা*থেকে নেওয়া হয়েছে। পবিত্র আত্মার কথা শোনার বিষয়ে আরও তথ্যের জন্য, অনুগ্রহ করে একটি অনুলিপি পাওয়ার বিষয়টি বিবেচনা করুন।)

# জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

আমি যখন এখানে আমার বাড়িতে বসে আছি, আমি জানালা দিয়ে আমার পিছনের বনের দিকে তাকাচ্ছিলামা আমি ওহাইও কৃষিজমির একটি চমৎকার অংশে বাস করি যেখানে সুন্দর শক্ত কাঠের সাথে কিছুটা রোলিং পাহাড় রয়েছে৷ আমার প্রায় ৫৫ একর জমি রয়েছে, যার মধ্যে প্রায় ২০ একর জঙ্গল, প্রায় ১০ থেকে ১২ একর জলাভূমি এবং বাকি একর ঘাসের মাঠ।

তবে কোন পুকুর ছিল না৷ হ্যাঁ, জলাভূমিতে সর্বদা জল থাকে এবং শরৎকালে কিছু দুর্দান্ত হাঁস শিকারের জন্য তৈরি হয় তবে প্রকৃতপক্ষে, গ্রীন্মের উত্তাপ থেকে বেঁচে থাকার জন্য মাছের পক্ষে যথেষ্ট গভীর নয়৷ গত বছর, আমি বাড়ির পিছনে একটি সুন্দর পুকুর রাখার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম৷ আমি যদি আমার পিছনের ডেকে বসে থাকি তবে আমি জলাভূমি, জঙ্গলের মুখোমুখি হচ্ছি এবং এখন, সেখানে একটি সুন্দর পুকুরও রয়েছে৷ আমি এটা নিয়ে উত্তেজিত৷ আমি পুকুরে রাখার আসল কারণ হ'ল আমি মাছ ধরতে ভালবাসি৷ আমি একটি পুকুরের ধারে বড় হয়েছি, এবং আমি এবং আমার বন্ধুরা ক্যাটফিশ ধরার জন্য সেই পুকুরে বসে থাকা সমস্ত সন্ধ্যা গুণতে পারি না৷

আমি যখন আমাদের পরিচর্যার সদর দফতর নাও সেন্টার তৈরি করেছিলাম, তখন আমি আমার পিছনের অফিসের দরজার ঠিক পিছনে একটি পুকুর রেখেছিলাম এবং আমার ফ্লাই রডটি ঠিক আমার জন্য অপেক্ষা করছে৷ আমি সেই পুকুরটি বড় রেইনবো ট্রাউট দিয়ে মজুদ করে রাখি, এবং আমি কেবল আমার অফিসের দরজা থেকে ছিটকে যেতে পারি, প্রায় ৪০ ফুট হাঁটতে পারি এবং আমার সন্ধ্যার খাবার নিতে পারি৷ আমি বাড়িতেও একই বিকল্প পেতে চেয়েছিলাম৷ সুতরাং, আমি ট্রাউট, হলুদ পার্চ, ক্লগিল এবং ক্যাটফিশ দিয়ে আমার নতুন পুকুরটি মজুদ করেছি৷ বাহ, কি চমৎকার সেটআপা

# অমল্পু ব্যবসা

আমি মাছ ধরার বিষয়টি নিয়ে এসেছি কারণ এটি আপনার কার্যভারের জন্য এত গুরুত্বপূর্ণ জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্রটি চিত্রিত করার জন্য কাজ করবে৷

গত সপ্তাহে আমি ফ্লোরিডার বেশ কয়েকটি মন্ডলীতে শিক্ষকতা করেছি৷ আমার এক বন্ধুর উপসাগরীয় উপকূলের সৈকতে একটি বাড়ি রয়েছে এবং তিনি আমাকে তার বাড়িতে কয়েক রাত থাকার জন্য আমন্ত্রণ জানিয়েছিলেন৷ ঠিক আছে, আমি এটি পাস করতে যাচ্ছি না, বিশেষত যদি আমি সেখানে থাকাকালীন কিছুটা মাছ ধরতে পারি৷ তাই ড্রেন্ডা এবং আমি সেখানে কয়েক রাত ছিলাম৷ প্রথম সকালে, আমি সৈকতে বের হয়েছিলাম, এবং প্রায় এক ঘন্টার মধ্যে, আমি ছয়টি হুইটিং, দুটি ক্যাটফিশ, একটি লেডিফিশ এবং দুটি হাঙ্গর ধরেছিলাম৷ আমরা হাঙ্গরকে নিয়েছিলাম এবং মধ্যাহ্নভোজের জন্য প্রস্তুত করেছিলাম৷

কিন্তু এখানেই শিক্ষা। আমি যখন মাছ ধরছি, তখন মাছ ধরছি। আমি সেখানে আমার খুঁটিটি হাতে নিয়ে দাঁড়িয়ে আছি সবচেয়ে ছোট ঝাঁকুনির জন্য অপেক্ষা করছি। আমি সবসময় সতর্ক রয়েছি। আমি চোখের ঝলকানিতে সেই মেরুটি টানতে প্রস্তুত। এ কারণে আমিও অনেক মাছ মিস করি না। প্রায় দুই মাস আগে আমার কাছে একটি খুঁটি ছিল এবং আমি এটি ধরে ছিলাম না। তুমি কি এটা জানো না? একটি মাছ সেই রেখাটি ধরে ছিল, এবং সেই খুঁটিটি সরাসরি বাতাসে এবং সমুদ্রে চলে গিয়েছিল। আমি সমতল পায়ে ধরা পড়েছিলাম এবং সেই মাছ এবং আমার খুঁটিটি মিস করেছিলাম!

সুতরাং, এখানে জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র: **আপনি কি মাছ ধরতে চান বা মাছকে** খাওয়াতে চান?

আমি নিশ্চিত যে আপনি এই পরিচিত উক্তিটি আগে শুনেছেনা এটি দু'জন ব্যক্তির কথা বলে, একজন যে মাছকে খাওয়াতে ব্যস্ত, ব্যস্ত শব্দটির উপর জোর দেয় এবং অন্যজন যারা মাছ ধরার দিকে মনোনিবেশ করে৷ আমি যখন মাছ ধরছি, তখন আমি পাহারায় আছি, যে কোনো মুহূর্তে প্রতিক্রিয়া জানাতে আমি প্রস্তুত। কিন্তু আমি এমন লোকদের সাথে মাছ ধরতে গিয়েছি যারা এতটাই নিষ্ক্রিয় যে তারা তাদের লাইনের দিকে কোনও মনোযোগ দিচ্ছে না৷ একটি মাছ তাদের লাইনে আঘাত করে, এবং আমাকে চিৎকার করতে হয়, "আরে, তোমারটায় মাছ টোপ ফেলছে!" তারপর যখন তারা তাদের বর্শি ধরে, ততক্ষণে মাছটি চলে যায়৷ অথবা আমাকে বলতে হবে, "আরে, মনে হচ্ছে তোমার সেই হুকের উপর কিছু খাবার দরকার" বা "আরে, আমি তোমাকে বর্শি থেকে

#### জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

সূতা বের করতে সাহায্য করি'। আমি মনে করি, আমরা সবাই এ ধরনের মানুষ সম্পর্কে ধারণা আছে।

আমি জানি মনে হচ্ছে আমি মাছ ধরার কথা বলছি, কিন্তু আমি বলছি না৷ আমি আপনার কর্মচারীদের কথা বলছি, যাদের সাথে আপনি ঝুলছেন এবং সম্ভবত আপনার সম্পর্কেও৷ আমি সুযোগ হারানোর কথা বলছি৷ এখানে বিষয়টির সত্যতা রয়েছে৷ যারা বিদ্রান্ত হয় তারা এমনকি জানে না যে তারা একটি সুযোগ মিস করেছে! আপনি যদি আমাকে পরামর্শদাতা হিসাবে নিয়োগ করেন, এবং আপনি ইতিমধ্যে এই বইটি কিনে ছেন, আমি আপনাকে গ্যারান্টি দিতে পারি যে আপনি সুযোগগুলি মিস করছেন; এবং এই সূত্রটি প্রয়োগ না করে, আপনি এক টন অর্থ হারাচ্ছেন৷

আমার স্ত্রী একদিন স্থানীয় হোন্ডা ডিলারকে ফোন করেছিলেন কারণ আমাদের এটিভিতে কিছু মেরামতের কাজ করা দরকার৷ ঠিক আছে, তারা বলেছিল যে তারা সেখানে পৌঁছাতে তিন থেকে চার সপ্তাহ সময় লাগবে৷ তখন আমার স্ত্রী বললেন, 'আচ্ছা, অনেক দেরি হয়ে যাবে৷ আমার স্থামীও সেখানে থাকাকালীন একটি নতুন এটিভি কিনতে চান৷ এমন কোনও উপায় আছে যা আপনি শীঘ্রই এটি পেতে পারেন? আমাদের কেবল ব্যাটারি প্রতিস্থাপন করা এবং কিছু নতুন টায়ার লাগানো দরকার"। "না, দুঃখিত, সম্ভব নয়" এটি একটি শক্তিশালী বিবৃতি যে এটি সম্ভব নয়৷ সম্ভব নয়? এটি করতে এক ঘন্টা সময় লাগতে পারে, সম্ভবত কম৷ ড্রেন্ডা তখন ফোনে সার্ভিস ব্যবস্থাপককে বলেছিলেন, "ঠিক আছে, এটি খুব খারাপ কারণ আপনি একটি বিক্রয় মিস করবেন৷ আমার মনে হয় আমরা এটিকে হোন্ডার দোকানে নিয়ে যাব, তবে আপনার সময়ের জন্য ধন্যবাদ"। সার্ভিস ম্যানেজার তখন বললেন, "ঠিক আছে, দুঃখিত"৷ আমাকে আমার স্ত্রীর বিবৃতিটি সার্ভিস ব্যবস্থাপকের সঙ্গে বলা কথা অনুবাদ করতে দিন৷ "আমি জানি আমরা আপনার কাছ থেকে মেশিনটি কিনেছি, তবে আমরা সম্ভবত আর কখনও আপনার দোকানে ফিরে আসব না"।

এখন, ধরা যাক যে সার্ভিস বিভাগটি সম্পূর্ণরূপে ব্যস্তা আমি বলতে চাচ্ছি যে তারা ঘন্টার আগে এবং ঘন্টার পরে প্রত্যেকের এটিভি সার্ভিস দেওয়ার জন্য কাজ করছে৷ আপনি কীভাবে কলটি পরিচালনা করবেন? আমি সেখানে সবার সাথে চেক করতাম, এমনকি যদি কেউ এখানে থাকতে এবং এটির যত্ন নিতে ইচ্ছুক হয় তবে বেতনের মধ্যে একটি ছোট বোনাসও দিতে পারতাম৷ অর্ধ মস্তিষ্কের যে কেউ বুঝতে পারে যে তারা কেবল

#### এমগ্ৰ ধ্বমা

একটি সার্ভিস কল প্রত্যাখ্যান করছে না তবে সম্ভবত এমন একজন ক্লায়েন্ট যিনি আগে তাদের বিশ্বাস করেছিলেন, এখন প্রতিযোগিতায় যাচ্ছেন এবং সম্ভবত ফিরে আসবেন না৷

আমি যখন সেই ডিলারের কাছ থেকে আমার এটিভি কেনার অভিজ্ঞতার কথা ভেবেছিলাম, তখন তারা আমাকে যে মনোযোগ দিয়েছিল তার অভাব আমার মনে পড়ে৷ কেউ আমাকে সাহায্য করতে আসেনি; আমাকে সাহায্য করার জন্য কাউকে খুঁজতে হয়েছিল৷ এটিভির সমস্ত ইন এবং আউটসম্পর্কে তাদের ব্যাখ্যা ঘটেনি৷ প্রকৃতপক্ষে, প্রায় ছয় মাস পরে, আমি আমার মেশিনের জন্য অপারেটরের ম্যানুয়াল সহ মেইলে একটি প্যাকেজ পেয়েছিলাম, যার সাথে একটি হাতে লেখা নোট ছিল, "আমরা এটি সার্ভিস বিভাগে বসে পেয়েছি, এবং আমরা কিছু পরীক্ষা করেছি এবং খুঁজে পেয়েছি যে এটি আপনার মেশিনের জন্য ছিল'।

এই সেবা, পরিচালকের সাথে আমাদের অভিজ্ঞতার উপর ভিত্তি করে, আমি আপনাকে সেই লোকটি সম্পর্কে কয়েকটি জিনিস বলতে পারি৷ প্রথমত, তিনি মালিক নন! আর দ্বিতীয়ত, তিনি সম্ভবত তার কাজের চেয়ে তার বোলিং লীগে আরও বেশি শক্তি ব্যয় করেন৷ কিন্তু এই লোকটি আমাদের সংস্কৃতিতে কোনও অস্বাভাবিকতা নয়; এটাই আমাদের সংস্কৃতি৷

ঠিক আছে, আমার এখানে আরও কিছুটা সরাসরি কথা বলা দরকার, আর আমি একটি দৃষ্টান্ত উল্লেখ করতে চাই যা যীশু লূক ১৬ অধ্যায়ে বলেছিলেন৷ আমি জানি, এটি কিছুটা দীর্ঘ, তবে আপনাকে সত্যিই সময় নিতে হবে এবং যীশু এখানে কী বলছেন তা নিয়ে ভাবতে হবে৷

যীশু তাঁর শিষ্যদের বললেন, "এক ধনী ব্যক্তি ছিলেন। তাঁর দেওয়ান তাঁর ধনসম্পত্তি অপচয় করার অপরাধে অভিযুক্ত হল। তাই তিনি তাকে ডেকে জিজ্ঞাসা করলেন, 'আমি তোমার সম্পর্কে এ কী কথা শুনছি? তোমার হিসেব পত্র দাখিল করো, কারণ তুমি আর কখনোই দেওযান থাকতে পারো না'।

সেই দেওয়ান মনে মনে ভাবল, 'আমি এখন কী করব? আমার মনিব আমার কাজ কেড়ে নিয়েছেন৷ মাটি কাটার মতো শারীরিক সামর্থ্য আমার নেই, ভিক্ষা করতেও আমার লজ্জা হয়— আমি এখানে কাজ

# জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

হারালে লোকেরা যেন আমাকে তাদের বাড়িতে স্বাগত জানায়, এজন্য আমি জানি আমাকে কী করতে হবে'। তখন যারা যারা তার মনিবের ঋণী তাদের প্রত্যেককে সে ডেকে পাঠালা সে প্রথমজনকে বলল, 'আমার মনিবের কাছে তোমার ঋণ কত?'

সে উত্তর দিল, 'তিন হাজার লিটার জলপাই তেলা'
দেওয়ান তাকে বলল, 'তোমার ঋণপত্র নাও, তাড়াতাড়ি বসো আর
এখানে এক হাজার পাঁচশো লিটার লেখাো'
তারপর সে দ্বিতীয়জনকে জিজ্ঞাসা করল, 'আর তোমার ঋণ কত?'
'এক হাজার বস্তা গম,' সে উত্তর দিলা
''সে তাকে বলল, 'তোমার ঋণপত্র নাও আর আটশো বস্তা লেখাো'

সেই অসাধু দেওয়ান বিচক্ষণতার সঙ্গে কাজ করেছিল বলে তাঁর মনিব তার প্রশংসা করলেনা কারণ, এই যুগের জাগতিক মনোভাব সম্পন্ন লোকেরা তাদের সমকালীন আলোকপ্রাপ্ত লোকেদের থেকে বেশি বিচক্ষণা আমি তোমাদের বলছি, নিজেদের জন্য বন্ধুত্ব গড়ে তোলার উদ্দেশে জাগতিক সম্পদ ব্যবহার করো, যেন সব ধন নিঃশেষ হয়ে গেলে তোমাদের অনন্ত আবাসে স্থাগত জানানো হয়।

অল্প বিষয়ে যার উপরে নির্ভর করা যায়, বহু বিষয়েও তার উপর নির্ভর করা যায়৷ আবার অতি অল্প বিষয়ে যে অসৎ, বহু বিষয়েও সে অসং৷ তাই, জাগতিক ধনসম্পদ ব্যবহারের ক্ষেত্রে তোমরা যদি বিশ্বাসযোগ্য না হও, তাহলে কে বিশ্বাস করে তোমাদের হাতে প্রকৃত সম্পদ গচ্ছিত রাখবে? আর অন্যের সম্পত্তির সম্পর্কে যদি তোমরা বিশ্বস্ত না হও, তবে তোমাদের নিজেদের সম্পত্তির দায়িত্ব তোমাদের হাতে কে ছেডে দেবে?

কেউই দুজন মনিবের সেবা করতে পারে না৷ সে হয় একজনকে ঘৃণা করে অপরজনকে ভালোবাসবে, নয়তো সে একজনের অনুগত হয়ে অপরজনকে অবজ্ঞা করবে৷ তোমরা ঈশ্বর ও অর্থ, এই দুয়ের সেবা করতে পারো না৷"

—লূক ১৬:১-১৩

#### এমগ্রপ্ত ব্যবসা

চমৎকার! এই দৃষ্টান্তটি আসলে ইস্যুটিকে মাথার মধ্যে গেঁথে দেয়। এই কর্মচারী এটিভি দোকানের মালিক সম্পর্কে কম যত্ন নিতে পারতেন না। (ক্ষমা করবেন, আমি দৃষ্টান্তটি আমাদের গল্পের সাথে প্রাসঙ্গিক করে তুলছি)। তিনি কেবল ভেবেছিলেন ৫ টায় চলে যাবেন নতুবা অন্যান্য সম্ভাবনা নিয়ে ভাববেন। কিন্তু তিনি যদি ক্র্যাচ থেকে সেই ব্যবসা শুরু করতেন, দোকান চালানোর জন্য তাকে যে সমস্ত অর্থ প্রদান করতে হত তার একটি স্পষ্ট চিত্র থাকত, এবং তিনি বুঝতে পেরেছিলেন যে বেতনের পরে যদি কোনও অর্থ অবশিষ্ট থাকে তবে তিনিই শেষ ব্যক্তি যিনি বেতন প্রেতেন, তবে আমি আপনাকে গ্যারান্টি দিতে পারি যে তিনি কখনই বলতেন না. 'সম্ভব নয়'।

দৃষ্টান্তে, যীশু বলছেন যে এই অসৎ ব্যবস্থাপকের মালিকের মতো চিন্তা করার ক্ষমতা ছিল, কিন্তু তিনি কেবল নিজের সম্পর্কে ভেবেছিলেন। তিনি একজন অসৎ কর্মচারী ছিলেন! না, আমি এটা পুনরায় বলতে চাই: তিনি একজন অসৎ ব্যক্তি ছিলেন। তিনি একজন ভাড়াটে ছিলেন।

# আর আপনি যদি অন্য কারো সম্পত্তির প্রতি বিশ্বস্ত না হন, তাহলে কে আপনাকে আপনার নিজের সম্পত্তি দেবে?

তিনি সেই ব্যক্তি যিনি মাছ ধরার পুরো সময় তার ফোনে থাকেন এবং বিস্মিত হন যে তিনি কীভাবে মাছটি মিস করেছেন৷

বছরের পর বছর ধরে আমার নিজের ব্যবসায় এটি খেলতে দেখে আমার কাছে খুব আশ্চর্যজনক৷ আমি গ্রাফিক এবং বিপণনের লোকদের নিয়োগ করেছি যা কেবল জরুরীছিল না৷ আমাকে তাদের মনে করিয়ে দিতে হবে যে এটি পোস্ট করুন বা এই বা সেইইভেন্টটি ওয়েবসাইটে ছিল কিনা তা নিশ্চিত করতে হবে৷ মাঝে মাঝে আমি কয়েক মাস আগে ঘটে যাওয়া একটি ঘটনা এখনও ওয়েবসাইটে খুঁজে পেতাম৷ কিন্তু তারপরে আমি জানতে পারি যে তাদের নিজস্ব "পাশে" ব্যবসা রয়েছে এবং আমি তাদের ওয়েবসাইটটি দেখেছি, এবং এটি নিখুঁত এবং সুন্দর ছিল এবং লিঙ্কগুলি সমস্ত কাজ করেছিল৷ অথবা আমার এমন একজন কর্মচারী ছিলেন যিনি কোনও কিছু সম্পন্ন করতে খুব ধীর বলে মনে হয়েছিল এবং তারপরে আমি তাদের ব্যক্তিগত আদেশগুলি অত্যন্ত জরুরীভাবে সম্পন্ন করতে দেখে হতবাক হয়ে গিয়েছিলাম৷

সত্যি কথা বলতে কি, এই জরুরী কোনটি বোঝার অভাব এবং মালিকানার অভাব এই দেশে মহামারীর আকার ধারণ করেছে। আমি নিশ্চিত যে আপনি এটি আপনার শহরের

#### জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

স্থানীয় ফাস্ট-ফুড রেস্তোঁরাগুলিতে দেখতে পাবেন। আমাদের শহরে একটি ম্যাকডোনাল্ডস ছিল যেখানে সাহায্যকারীরা টেবিলের উপর চেয়ারগুলি স্ট্যাক করত এবং ডাইনিং এরিয়া লাইটগুলি বন্ধ হওয়ার এক ঘন্টা আগে বন্ধ করে দিত। ক্যাশ রেজিস্টারের সামনে আলো জ্বলছিল, কিন্তু বসার জায়গার লাইট বন্ধ ছিল। সবাই ভেবেছিল যে তারা বন্ধ হয়ে গেছে যখন তারা টেবিলের উপরে চেয়ার গুলি এবং লাইট বন্ধ দেখতে পেল।

একদিন, যখন লাইট বন্ধ ছিল এবং চেয়ারগুলি টেবিলের উপরে ছিল তখন আমি ভিতরে প্রবেশ করলাম এবং আমি বললাম, "আরে, আমি দুঃখিত। আমি জানি আপনি বন্ধ করছেন, কিন্তু চলে যাওয়ার আগে শুধু এক কাপ চা দিন"। আমি হতবাক হয়ে গেলাম যখন ক্যাশিয়ার বললেন, "ওহ, তুমি ভাল আছাে। আমরা আর এক ঘন্টা খােলা আছি।" আমি জিজ্জেস করলাম, 'আপনার ডাইনিং রুম কি খােলা আছে'"? "অবশ্যই, যে কোনও টেবিল থেকে চেয়ারগুলি নামিয়ে বসুন'। সুতরাং, আমি জিজ্জাসা করেছিলাম যে ডাইনিং রুমটি শেষ সময় পর্যন্ত খােলা আছে কিনা, এবং তিনি উত্তর দিয়েছিলেন "আছে"। "সুতরাং," আমি বললাম, "আপনি কি আমাকে বলতে পারেন কেন আপনার চেয়ারগুলি টেবিলের উপরে থাকে এবং আপনার ডাইনিং রুমের লাইটগুলি প্রতি রাতে বন্ধ হওয়ার এক ঘন্টা আগে বন্ধ থাকে''? "ওহ, আপনি সবসময় ভিতরে আসতে পারেন। ম্যানেজার ঠিক একবার শেষ সময়ে চলে যেতে পছন্দ করেন, তাই তিনি যাবার আগে মেঝেগুলি মুছে ফেলতে চান এবং সেট করা চেয়ারগুলি টেবিলে উঠিয়ে রাখতে চান'। "মজার বিষয়া সুতরাং, আপনার ম্যানেজার খােলা থাকার সময় খােলা থাকার প্রস্তুতি নেওয়ার পরিবর্তে খােলা থাকার সময় বন্ধ করার জন্য প্রস্তুত হন''। আমার কাছে ভাড়াটে কর্মীর মতাে মনে হচ্ছে!

#### আপনি মন কি খোলা আছে বা নাই?

যীশু যা শিখিয়েছিলেন তার উপর ভিত্তি করে এখানে একটি বিশ্বাসযোগ্য বিবৃতি রয়েছে। আপনার জিনিসের দায়িত্বে কখনই কোনও ভাড়াটিয়াকে রাখবেন না - কখনই না। আমি মনে করি এই সাংস্কৃতিক অবক্ষয়ের একটি ভাল দিক হল আপনি যদি সময়মতো উপস্থিত হন তবে আপনি অন্ধকার জগতে সূর্যের মতো জীবনে কোনো দাঁড়িয়ে থাকবেন। আমার পরিচিত প্রতিটি নিয়োগকর্তার ছোট বা তুচ্ছ মালিকদের মতো চিন্তা করে এমন সহায়তা খুঁজে পেতে সমস্যা হচ্ছে। গতিবৃদ্ধির এই সূত্রে মনোযোগ দিলে আপনি

#### অসলপ্ত ব্যবসা

কেবল কিছু বড় অর্থই উপার্জন করবেন না, বরং আপনি হঠাৎ করে আপনার সহকর্মীদের উপরে, সরাসরি শীর্ষে চলে যেতে পারেন, ঠিক যেমনটি যোষেফ করেছিলেন যখন তাকে কারাগার থেকে বের করা হয়েছিল এবং ফৌরনের সামনে দাঁড়িয়ে ছিল এবং তারপরে পুরো মিশরে দ্বিতীয় কমান্ডার হয়েছিলেন৷ জীবনে কোনো ছোট বা তুচ্ছ পদ নেই৷ ঈশ্বর আপনার হৃদয় এবং আপনার শৃঙ্খলা জানেন সততা এবং তাৎক্ষণিকতার সাথে কাজ করার জন্য৷ তিনি নিশ্চিত হবেন যে লোকেরা আপনার সম্পর্কে জানতে পারবে৷

ভূমিকাতে, আমি আপনাকে আমার গল্পটি বলেছিলাম যে কীভাবে আমি জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্রটি নয়টি সূত্রের মধ্যে একটি হিসাবে আবিষ্কার করেছি যা আমার আয়ত্ত করার প্রয়োজন ছিল৷ যেমনটি আমি ভূমিকাতে বলেছি, একটি বড় মন্ডলীর পালক এবং দৈনিক টিভি করার পাশাপাশি, আমি একটি আর্থিক সংস্থার মালিক, যা মানুষকে ঋণ থেকে বেরিয়ে আসতে সহায়তা করে এবং যারা নিরাপদ বিনিয়োগের বিকল্পগুলির সাথে তাদের অবসরের অর্থবুঁকি নিতে চায় না তাদের সহায়তা করে যেখানে তাদের বাজারের পরিবর্তনের কারণে মূলধন হারানোর বিষয়ে চিন্তা করার দরকার নেই।

একটি সংক্ষিপ্ত পর্যালোচনার জন্য, আমি বেশ কয়েক বছর ধরে এই এক বিক্রেতার সাথে কাজ করেছি। যোগ্যতা অর্জনকারী তাদের বিক্রয় প্রতিনিধিদের জন্য তাদের একটি বার্ষিক সম্মেলন রয়েছে। ঠিক আছে, আমি সর্বদা বছরে প্রায় ৪,৪০,০০০,০০০ টাকার ব্যবসা নিয়ে ভ্রমণের জন্য যোগ্যতা অর্জন করেছি। কনভেনশনে, তারা কোম্পানির শীর্ষ ১০ জন স্থানীয় প্রতিনিধিদের স্বীকৃতি দেয় এবং তাদের ১,১০,০০০,০০০ টাকা বোনাস এবং আরও কিছু চমংকার অতিরিক্ত সুবিধা দিয়ে পুরস্কৃত করে। ১৪ বছর ধরে, আমি তাদের সাথে প্রায় একই পরিমাণ ব্যবসা করেছি, প্রায় ৪,৪০,০০০,০০০ টাকা। এই বিশেষ বছর, ড্রেন্ডা এবং আমি আমাদের গড় উৎপাদন প্রায় ৪,৪০,০০০,০০০ টাকার দিয়ে আবার সম্মেলনে পৌঁছেছি। এখন, আমাকে ভুল বুঝবেন না। কনভেনশনগুলি সর্বদা খুব সুন্দর ছিল, এবং আমি ৮০ জন লোকের মধ্যে একজন হিসাবে যোগ্যতা অর্জনের জন্য কৃতজ্ঞ ছিলাম।

এই বিশেষ বছর যখন আমি সেখানে বসে ছিলাম শীর্ষ স্থানীয় প্রতিনিধিদের তাদের স্বীকৃতি এবং বোনাস পেতে দেখছিলাম, হঠাৎ প্রভু আমার সাথে কথা বললেন এবং বললেন, "আমি তোমাকে সেখানে চাই"! এক মিনিটের জন্য তিনি যা বলেছিলেন তাতে আমি বিস্মিত হয়েছিলাম৷ "প্রভু, তুমি জানো কেন আমি সেখানে নেই৷ আমি পালক এবং দৈনন্দিন টিভি প্রোগ্রামে ব্যস্ত৷ এরা যারা সেখানে আছে তারা দিনের পর দিন এটি করে৷

#### জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

এটা করার সময় আমার নেই; আমি ইতিমধ্যে ক্লান্ত হয়ে পড়েছি"৷ অতঃপর আমি তাঁকে বলতে শুনলাম, "আমি চাই তুমি আমার পক্ষে সাক্ষী হও"৷ এটি ইতিমধ্যে বসন্ত ছিল, এবং শীর্ষ ১০ জনের যোগ্যতা অর্জনের জন্য, আপনাকে ব্যবসায় ১০,৫০,০০০,০০০ টাকার বেশি করতে হয়েছিল৷

ড্রেন্ডার সাথে এটি নিয়ে আলোচনা করার পরে, আমরা ভলিউমে ১০,৫০,০০০,০০০ টাকার জন্য একটি বীজ বপন করেছি এবং এটিকে সম্পন্ন বলে অভিহিত করেছি৷ কিন্তু আমরা জানতাম না যে আমরা কীভাবে আমাদের বিক্রয়কে ১০,৫০,০০০,০০০ টাকার ওপরে নিয়ে যাব যখন আমরা আগের ১৪ বছর ধরে ৪,৪০,০০০,০০০ টাকার বিক্রয় করছিলাম৷ ঠিক আছে, আমরা সেই অভিষিক্তের উপর নির্ভর করতে যাচ্ছিলাম এবং আমাদের পরিকল্পনা দেওয়ার জন্য ঈশ্বরের উপর আস্থা রাখব৷

মাত্র কয়েক দিন পরে আমার একটি স্বপ্ন ছিল, খুব সাধারণ একটি৷ স্বপ্নে, ঈশ্বর আমাকে বলেছিলেন যে শীর্ষ ১০ নম্বর স্থান অর্জনের জন্য আমাকে কী করতে হবে৷ আশ্চর্যজনকভাবে, এটি কেবল তিনটি শব্দ ছিল, কিন্তু আমি যখন সেগুলি শুনেছিলাম তখন আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে তিনি কী বোঝাতে চেয়েছিলেন৷ শব্দগুলি সহজ ছিল, "প্রতিটি মুহুর্ত লুফে নেও!"

#### প্রতিটি মুহুর্ত লুফে নেও!

স্বপ্নের জন্য প্রার্থনা করে আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে প্রভু আমাকে কী দেখাচ্ছেন। আপনি জানেন, আমি ব্যস্ত, খুব ব্যস্ত, কিন্তু প্রভু আমাকে দেখিয়েছেন যে যেহেতু আমি ব্যস্ত ছিলাম এবং যেহেতু আমার লোকেরাও ব্যস্ত ছিল, কখনও কখনও আমরা তথ্য বা সার্ভিসের জন্য আমাদের আগত কলগুলিতে সাড়া দেওয়ার ক্ষেত্রে ততটা তাৎক্ষনিক ছিলাম না যতটা আমাদের প্রয়োজন ছিলা কেউ অলস ছিল না; সবাই ব্যস্ত ছিল অন্য গ্রাহকদের নিয়ে।

আমি আপনাকে একটি কুইজ দেওয়ার জন্য এই অধ্যায়টি বন্ধ করছি৷ আমি যা বলেছি এবং আপনি ইতিমধ্যে এই বইয়ে যা শিখেছেন তার উপর ভিত্তি করে, আপনার রোগ নির্ণয় কী? তুমি ঠিক৷ ক্যাপাসিটি ক্যাপ নামে আমাদের সেই ভয়ংকর রোগ ছিল৷ এবং আপনি বলছেন যে দ্রুত সমাধান না করা হলে এটি টার্মিনাল হতে পারে? এবং, ডাক্তার, আপনার প্রেসক্রিপশন কি? তুমি কি বলছো? প্রশাসনের কাছ থেকে কিছু বর্তমান ডেটা সহ ঘুমানোর আগে আমার দুটি প্রক্রিয়া নেওয়া উচিত? ঠিক আছে, এখানে একটু মজা

#### এমগ্রপ্ত ব্যবসা

করছি, কিন্তু বিষয়টা মজার নয়। এটি বাস্তব, এবং হ্যাঁ, এটি আপনার দৃষ্টিভঙ্গির জন্য টার্মিনাল হতে পারে।

আমাদের প্রক্রিয়াগুলি পরিবর্তন করতে হয়েছিল যদি আমরা এক বছরেরও কম সময়ের মধ্যে আমাদের উৎপাদন ৪.৪০.০০০.০০০ টাকার থেকে ১০.৫০.০০০.০০০ টাকার ওপরে নিয়ে যেতে চাই। সূতরাং, আমি একটি মিটিং ডেকেছিলাম এবং ছেলেদের বলেছিলাম যে আমি এমন কোনও ক্লায়েন্ট বা সম্ভাব্য ক্লায়েন্ট চাই যা আমাদের প্রথম ঘন্টার মধ্যে কল ব্যাক পেতে কল করে. যাই হোক না কেনা আমিও একই কাজ করেছি। একটি বিষয় যা কখনও কখনও খুব দ্রুত ফলো-আপকে কঠিন করে তোলে তা হ'ল আমাদের একটি নিয়ম রয়েছে যে আমাদের ক্লায়েন্টদের সাথে মুখোমুখি দেখা করতে হবে যদি তারা ৫.২৫.০০০০ টাকার বেশি বিনিয়োগ করে। আমি ভেবেছিলাম যে কেউই তাদের সমস্ত প্রশ্নের উত্তর না দিয়ে তাদের অর্থ বিনিয়োগ করতে চাইবে না. একই ব্যক্তি যিনি তাদের অর্থ কোচ হয়ে উঠবেন। ঠিক আছে, ইনপারসন মিটিংগুলি দর্দান্ত, তবে আমরা প্রতিটি রাজ্যে লাইসেন্সপ্রাপ্ত, এবং আমাদের ক্লায়েন্টরা সর্বত্র রয়েছে৷ কিন্তু আমাদের শাসন এখনো বহাল আছে। আপনার অবশ্যই এমন কোনও ক্লায়েন্টের সাথে মুখোমুখি বৈঠক করতে হবে যা ৫,২৫,০০০০ টাকার বেশি বিনিয়োগের কথা ভাবছে যদি না ক্লায়েন্ট এটির জন্য উন্মুক্ত না হয় এবং পরিবর্তে জুমের মাধ্যমে বা ফোন কলের মাধ্যমে কাজ করে৷ অন্যথায়, আমরা দেশের যে কোনও জায়গায় মুখোমুখি সাক্ষাতের জন্য প্রস্তুত এবং প্রস্তুত ছিলাম৷ আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে ঈশ্বর বলছেন যে আমাদের প্রতিটি মৃহুর্তকে দখল করতে হবে, এবং এটি সহজ হবে না৷

আমার মনে আছে সেই বছর আমাদের পরিবার নিউ ইয়র্ক সিটি থেকে রোমে একটি ক্রুজ নিয়েছিল এবং আমার নিয়ম অনুসারে, আমি আটলান্টিক মহাসাগরের মাঝখানে কলগুলি ফেরত দিচ্ছিলাম এবং অ্যাপয়েন্টমেন্ট স্থাপন করছিলাম৷ এমন অনেক সময় ছিল যখন পশ্চিম উপকূল থেকে কেউ আমাকে ফোন করত তখন আমি ক্লান্ত হয়ে পড়েছিলাম এবং ইতিমধ্যে ক্লান্ত হয়ে পড়েছিলাম৷ আমি তাদের সাথে রাত ৯:০০ টার অ্যাপয়েন্টমেন্ট সেট করতাম এবং সেখানে উড়ে যেতাম, ওহাইওতে রাত ৯:০০ টায় (ইএসটি) রওনা দিতাম, জানতাম যে আমি আমাদের অ্যাপয়েন্টমেন্টের জন্য সময়মতো সেখানে পৌঁছাতে পারব৷ তারপর, আমি একটি লাল চোখের বিমানে উড়ে যেতাম তাদের সময় মধ্যরাতে, আমার সময় সকাল ৩:০০ টায়, সকাল ৭টার দিকে প্রবেশ করতাম, কিছু সকালের নাস্তা করতাম এবং তারপর কাজে যেতাম৷ আমাকে প্লেনে ঘুমাতে শিখতে হয়েছিল৷ অনেক রাত, আমি যেতে চাইনি৷ আমি ইতিমধ্যে ক্লান্ত হয়ে

#### জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

পড়েছিলাম, কিন্তু "প্রতিটি মুহুর্ত লুফে নেও" শব্দগুলি আমার মনে ফিরে আসত এবং আমি বাইরে চলে যেতাম৷

বছরের শেষে আমরা এটা করতে পেরেছি৷ আমরা শীর্ষে ছিলাম, এবং আমরা মঞ্চে ছিলাম এবং ১০,৫০,০০০০ টাকার বোনাস চেক পেয়েছিলাম৷ কিন্তু এখানে আকর্ষণীয় সত্য৷ আমরা এক কেসে ১০,৫০,০০০,০০০ টাকার লক্ষ্য অর্জন করেছি৷ একটি মামলা! আমি যদি সেই বছরে আমার ক্লায়েন্টের মাত্র একটি কল থেকে সরে আসতাম, তবে আমরা এটি করতে পারতাম না৷ মুহুর্তটি দখল করে, ব্যবসায়ের অন্যান্য প্রতিটি ক্ষেত্রও বেডেছে৷

পরের বছর, সেই বিক্রেতা বোনাসের জন্য যোগ্যতা অর্জন এবং শীর্ষ ১০ জনের মধ্যে থাকার জন্য উত্পাদনের ন্যূনতম প্রয়োজনীয় পরিমাণ ১২,৬০,০০০,০০০ টাকায় উন্নীত করেছিল৷ সুতরাং, ড্রেন্ডা এবং আমি আমাদের বীজ বপন করেছিলাম এবং সেই ১২,৬০,০০০,০০০ টাকার জন্য ঈশ্বরকে বিশ্বাস করেছিলাম; এবং আমরা এটি আবার একটি কেস দ্বারা তৈরি করেছি৷ পরের বছর একই গল্প ছিল এবং এর পরের ছয় বছর ধরে প্রতি বছর৷

আমার মনে আছে যখন আমরা প্রথম বছরে ১২,৬০,০০০,০০০ টাকা আয় করেছিলামা কনভেনশনের জন্য ভ্রমণ ছিল বুদাপেস্টা কী গৌরবোজ্জ্বল শহর! কিন্তু সেই ভ্রমণে, লোকেরা আমাকে জিজ্ঞাসা করতে শুরু করে, "আপনি যা করেছেন তা কীভাবে করেছেন? আপনি বিপণনে কত টাকা খরচ করেছেন? আমি বললাম, 'কিছুই না৷ আমরা কোন বিপণন করিনি; সবই ছিল মুখের কথা"৷ আর তারা এটা বিশ্বাস করতে পারছিল না৷ অবশ্যই, আমি সবসময় তাদের কে আমার গল্প এবং ঈশ্বরের রাজ্য কীভাবে আমার জীবন কে বদলে দিয়েছিল সে সম্বন্ধে বলতাম৷ সেই মঞ্চে থাকা আমাকে অনেকবার সুসমাচার শেয়ার করার জন্য একটি প্ল্যাটফর্ম দিয়েছে৷

ভূমিকাতে, আমি আপনাকে একটি প্রশ্ন রেখে গিয়েছিলাম: "আমরা কীভাবে সেই এক বিক্রেতার সাথে ৫,২৫,০০০০ টাকা থেকে ১০,৫০,০০০,০০০ টাকার ওপরে কাজ করতে গিয়েছিলাম?" প্রকৃতপক্ষে, আমরা যে পরিবর্তনগুলি করেছি তা আমাদের অন্য প্রতিটি বিক্রেতার সাথে আরও বেশি করতে সহায়তা করেছিল, বছরের জন্য আমাদের মোট বিনিয়োগ উৎপাদনকে মোট ২১.০০.০০০.০০০ টাকার কাছাকাছি ঠেলে দিয়েছিল৷

#### এমগ্রন্থ ব্যবসা

ইচ্ছাকৃত হওয়া এবং প্রতিটি পরিস্থিতিতে জরুরী হওয়া আমাদের ব্যবসায়ের পদ্ধতিকে সম্পূর্ণরূপে পরিবর্তন করেছে৷ অভ্যন্তরীণভাবে আমরা যেভাবে কাজ করতাম তাতে একটি সম্পূর্ণ নতুন পরিবর্তন ঘটেছিল৷ বাস্তবতা হল যে সবচেয়ে বড় পরিবর্তনটি ঘটেছিল তা হ'ল আমরা প্রতিদিন কীভাবে চিন্তা করি এবং পরিচালনা করি৷ অবশ্যই, কৌশলের সূত্র না বুঝে এর কোনওটিই সম্ভব হত না৷ আমাদের লক্ষ্যে পৌঁছানোর জন্য প্রজ্ঞা এবং সৃজনশীল ধারণার জন্য আমার পবিত্র আত্মার কথা শোনার প্রয়োজন ছিল৷ এটি পবিত্র আত্মা ছিলেন যিনি বলেছিলেন যে আমরা আমাদের সম্ভাবনার চেয়ে অনেক কম কাজ করছি এবং নতুন অঞ্চল গ্রহণের জন্য আমাদের কী পরিবর্তন করা দরকার তা নির্দেশ করেছিলেন৷

তুমি সর্বান্তঃকরণে সদাপ্রভুর উপর আস্থা রাখো ও নিজের বিচক্ষণতার উপর নির্ভর কোরো না; তোমার সমস্ত পথে <u>তাঁর বশ্যতা স্বীকার করো,</u> ও তিনি তোমার পথঞ্জলি সোজা করে দেবেনা

—হিতোপদেশ ৩:৫-৬

একটি মিটিংয়ে একটি বড় দলের কথা ভাবুন। সভার চেয়ারম্যান বলবেন, 'লাল সোয়েটার পরে পেছনে বসে থাকা ভদ্রলোককে আমি সাধুবাদ জানাতে চাই''। তিনি কী বলছেন? "আমি আপনাকে কথা বলার আমন্ত্রণ জানাচ্ছি। আমি আপনার উত্থাপিত হাতকে স্বীকার করি''। পবিত্র আত্মার ক্ষেত্রেও একই কথা প্রযোজ্য। নিজের বুদ্ধির উপর নির্ভর করবেন না।

#### তাঁকে কথা বলতে দিন!

বিক্রয়কর্মীরা কথা ভাল বলতে পারে, এবং বিক্রয় সভাগুলি মজাদার হয়, তবে সেটাই জরুরী নয়৷ জরুরীটা কখনই সুবিধাজনক হয় না৷ এটা সবসময় ইচ্ছাকৃত৷ এজন্যই আমি বললাম, "তুমি কি মাছ ধরতে চাও, না মাছকে খাওয়াতে চাও"? অবশ্যই, এমন একটি সময় আছে যখন মাছকে খাওয়ানো এবং প্রস্তুত করা দরকার - তবে যখন মাছ কামড়াচ্ছে তখন নয়৷ এটাই জরুরী কাজটি করার সময়৷ জরুরী একটি স্পষ্ট লক্ষ্য এবং বাস্তবায়নের একটি স্পষ্ট পরিকল্পনা দাবি করে৷ আপনি যখন ব্যস্ত থাকেন তখন বিভিন্ন দিকে টেনে আনা সহজ৷ এটা ছিল আমাদের ভুল৷ আমাদের ব্যস্ত থাকার পরিবর্তে মনোনিবেশ করা দরকার ছিল৷ এই সমস্ত দাবি ছিল যে আমরা আমাদের প্রক্রিয়াগুলি দেখি; এবং যখন আমরা তা করেছি, তখন আমরা দেখেছি যে আমাদের ক্ষমতা অনেক ক্ষেত্রে সীমাবদ্ধ ছিল৷ আমাদের বিক্রয়কর্মীরা খুব বেশি কাগজপত্র করছিলেন, তাদের ডেস্কের চারপাশে এবং তাদের ডেস্কে প্রচুর স্টিকি নোট প্লাস্টার করা হচ্ছিল৷ তাদের

#### জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র

মধ্যে অনেককে তাদের ব্যবসায়ের প্রশাসনিক দিকটি পরিচালনা করতে হয়েছিল, এবং আমাদের এমন পরিবর্তন করতে হয়েছিল যা তাদের ক্লায়েন্টদের সাথে থাকার জন্য মুক্ত করবে৷

আমি নিশ্চিত যে গ্রীষ্মে অনেকে খড় কে রক্ষা করতে সাহায্য করেছে৷ খড়টি বৃষ্টি হওয়ার আগে গুদামে রাখতে হবে, কারণ খড় ভিজে গেলে এটি শুকিয়ে যাবে এবং ধবংস হয়ে যাবে৷ অনেক সময় আমি আমার চাচার কাছ থেকে দ্রুত ফোন পেতাম, যিনি প্রচুর খড় উদ্ধার করেছিলেন, বলেছিলেন যে বৃষ্টি শুরু হওয়ার আগে খড়টি আনতে তার আমার সহায়তা প্রয়োজন৷ যদি বৃষ্টি ঘনিয়ে আসত, তাহলে সবাই ডেকে ছিল৷ প্রত্যেকেই তারা যা করছিল তা ফেলে দিয়েছিল এবং খড়কে জামিন দিয়েছিল, এবং সমস্ত খড় গুদামে না থাকা পর্যন্ত আমরা থেমে যাইনি৷

সুতরাং এখানে সেই প্রশ্নের উত্তর দিতে হবে। আপনি কি এই মুহুর্তে জরুরীভাবে কিছু অনুসরণ করছেন, নাকি মাছকে খাওয়াচ্ছেন? আপনি তা কিভাবে বলতে পারেন? আচ্ছা, আপনি টিভি দেখতে, আপনার ফোনে অনুসন্ধান করতে বা সময় নষ্ট করতে কতটা সময় ব্যয় করছেন? দ্বিতীয়ত, আপনি কি সঠিক জিনিসগুলি অনুসরণ করছেন, সেই জিনিসগুলি যা আপনার জীবনে সবচেয়ে বড় প্রভাব ফেলতে চলেছে? ঈশ্বরের

সাথে আপনার সম্পর্ক, আপনার বিবাহ, আপনার সন্তানরা কেমন? আর যখন আপনি আপনার ফসলের ক্ষেতে নিয়োজিত থাকেন, তখন আপনি কি জরুরীভাবে নিয়োজিত থাকেন, প্রজ্ঞার জন্য পবিত্র আত্মার কথা শোনেন, এবং দ্রুত গতিতে চলতে এবং ধীর গতিতে কাজ করতে পারেন? আপনি কি দখলের আইনের দিকে মনোযোগ দিচ্ছেন যেখানে

আপনি কি এই মুহুর্তে জরুরীভাবে কিছু অনুসরণ করছেন, নাকি শুধু মাছকে খাওয়াচ্ছেন?

আপনি প্রশাসনের কাছ থেকে ডেটা পাচ্ছেন, বিশদগুলিতে নিবিড় মনোযোগ দিচ্ছেন যাতে আপনি আপনার সিদ্ধান্তগুলির সাথে প্রতিক্রিয়াশীল হওয়ার পরিবর্তে সক্রিয় হতে পারেন?

আমি পেনসিলভানিয়ায় একটি খ্রীষ্টিয়ান টিভি স্টেশনে একটি সন্ধ্যায় কনফারেন্স করছিলাম৷ লাইভ ইভেন্টটি সেদিন সন্ধ্যা ১০টার দিকে শেষ হওয়ার কথা ছিল৷ এখন, আমার সম্পত্তির সীমানায় একটি বাড়ি ছিল যা শেরিফের বিক্রয়ের জন্য চলে গিয়েছিল যা পরের দিন সকাল ১০:০০ টায় অনুষ্ঠিত হওয়ার কথা ছিল৷ এটি এমন একটি সম্পত্তি ছিল যা আমি কিছুদিন ধরে দেখছিলাম এবং যেহেতু এটি আমার সম্পত্তির সীমানা ছিল, তাই আমি এটি কিনতে চেয়েছিলাম৷ আমি ভেবেছিলাম যে আমি এটি ভাড়া হিসাবে ব্যবহার

#### এমগ্রপ্ত ব্যবসা

করতে পারি বা আমার কোনও সন্তানের কোনও সময় ট্রানজিশনাল হাউজিং হিসাবে এটির প্রয়োজন হতে পারে৷ আমি সারা রাত গাড়ি চালিয়ে ওহাইওতে ফিরে এসেছিলাম এবং শেরিফের বিক্রয় শুরু হওয়ার কয়েক মিনিট আগে বাড়িতে পোঁছেছিলাম৷ বাড়িটি পেয়েছি৷ কিন্তু এই মানসিকতা আপনার অবশ্যই থাকতে হবে; ফসল কাটার প্রয়োজনীয়তা জরুরি! অবশ্যই, আমরা জরুরী অবস্থায় বাস করি না, তবে যখন মাছ কামড়াচ্ছে, তখন বর্শির দিকে সম্পূর্ণ মনোযোগ থাকা দরকার৷

এই মানসিকতা আপনার অবশ্যই থাকতে হবে; ফসল কাটার প্রয়োজনীয়তা জরুরি! এই তিনটি শব্দ আমাকে গত ছয় বছরে কয়েক কোটি টাকা উপার্জন করেছে৷

প্রতিটি মুহুর্ত লুফে নেও!

মাত্র তিনটি সহজ শব্দ, কিন্তু যখন আমি সেগুলি প্রয়োগ করি, তখন শব্দগুলি আমার বিশ্বকে বদলে দেয়; এবং আমি নিশ্চিত যে শব্দগুলি আপনারও বিশ্বকে বদলে

দেবে৷ আর সেই সূত্রটি হল,

জরুরী কাজ চিহ্নিতকরণের সূত্র।

# গুরুত্ব দেবার সূত্র

গুরুত্ব দেবার সূত্রটি একটি গুরুত্বপূর্ণ সূত্র যা আপনার জীবনকে সম্পূর্ণরূপে রূপান্তর করার ক্ষমতা রাখে। আপনাদের সাথে শেয়ার করতে পেরে আমি আনন্দিত। আমি যদি আজ আমাদের আলোচনার শিরোনাম দিতাম, আমি তার নাম দিতাম:

#### হারানো এবং বিশাল গুরুত্বপূর্ণ বিষয়ের দিকে এগিয়ে যাওয়া

আমি যখন উচ্চ বিদ্যালয়ে পড়ি, তখন আমি শিকারের প্রেমে পড়ে যাই৷ সাধারণত, খরগোশ এবং কাঠবিড়ালি আমার প্রধান শিকার ছিল৷ উচ্চ বিদ্যালয়ের পরবর্তী বছরগুলিতে হরিণ শিকার এসেছিল, তবে প্রাথমিক বছরগুলিতে, আমি যখন মাধ্যমিক বিদ্যালয়ে পড়ি সেই সময় পুরানো শটগানটি খুঁজে পেয়েছিলাম, যা দিয়ে খরগোশ এবং কাঠবিড়ালি শিকার করতাম৷ একদিন আমি যখন এক বন্ধুর জঙ্গলে শিকার করছিলাম, তখন হাঁসের একটি পাল উড়ে গেল৷ তারা ঘোরাঘুরি করল, তারপর আমি তাদের কে তার সম্পত্তির সীমানায় একটি পুকুরে উড়তে দেখলাম৷ আমি আগে কখনও হাঁস শিকার করার কথা ভাবিনি, কিন্তু যখন আমি সেই পালটিকে উড়তে দেখলাম, তখন আমার হঠাৎ তা বিবেচনা করার তাগিদ হয়েছিল৷ আমি বাড়িতে গিয়ে আমার শিকারের কয়েকটি ম্যাগাজিন বের করলাম এবং হাঁস শিকার সম্পর্কে কয়েকটি গল্প পড়লাম, কেবল কিছু প্রেন্টার খুঁজছিলাম কারণ আমি আগে কখনও তা করিনি৷

আমি জানতাম যে আমাকে পুকুরে শিকার করার অনুমতি নিতে হবে, এবং যদিও আমার বন্ধু পুকুরের পাশে বাস করত, সে জানত না যে সেখানে কে বাস করো সম্পত্তির রাস্তার দিকে একটি ছোট হোয়াইট হাউস ছিল, তাই একদিন সন্ধ্যায়, আমি এবং আমার কাকাতো ভাই থামলাম এবং সেখানকার লোকদের সাথে কথা বললাম৷ তারা বলেছিল যে তারা জমির মালিক নয় তবে তত্ত্বাবধায়ক ছিল, এবং তারা বলেছিল যে আমরা সেখানে শিকার করলে তারা কিছু মনে করবে না৷

হাঁস শিকার সম্পর্কে আমি যে সমস্ত গল্প পড়েছি তার মধ্যে একটি জিনিস ছিল এবং তা হ'ল ডিকোয়স৷ সূতরাং, আমি একটি ক্রীড়া সামগ্রীর দোকানে গিয়ে ছয়টি প্লাস্টিকের

#### এমগ্রন্থ ব্যবসা

ম্যালার্ড ডিকয় কিনেছি। পরিকল্পনা ছিল স্কুল শেষে পরের দিন শিকারে যাওয়ার। ঠিক যেমন আমরা পরিকল্পনা করেছিলাম, আমার বন্ধু এবং আমি আমাদের ডিকোয়গুলি সেট করতে এবং সন্ধ্যায় শিকারের জন্য প্রস্তুত হওয়ার জন্য পুকুরে চলে গিয়েছিলাম। আমরা আমাদের ডিকোয়গুলি ছুঁড়ে ফেলে দিলাম এবং তারপরে পুকুরের সীমানায় থাকা ঘাসের মধ্যে লুকিয়ে থাকলাম এবং অপেক্ষা করলাম। প্রায় এক ঘন্টা পরেও কিছুই দেখা গেল না। কিন্তু পুকুরের পাশে, প্রায় ২০০ গজ দূরে, একটি খাঁড়ি ছিল যা সম্পত্তির মধ্য দিয়ে প্রবাহিত হয়েছিল। যেদিন আমি কাঠবিড়ালি শিকার করার সময় পালটিকে উড়তে দেখেছিলাম সেদিন আমি সেই খাঁড়ির পাশ দিয়ে কয়েকটি হাঁস উড়তে দেখেছিলাম। যেহেতু পুকুরে খুব বেশি কাজ হচ্ছিল না, তাই আমি এবং আমার বন্ধু খাঁড়িতে হাঁটার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে সেখানে কোনও হাঁস বসে আছে কিনা। আমরা ডিকোয়গুলি ছেড়ে খাঁড়ির দিকে হাঁটলাম, যার উপরে কয়েকটি বড় খোলা জায়গা ছিল যা আমি ভেবেছিলাম হাঁসের পক্ষে ভাল হবে, তবে আবার কিছুই নয়। সুতরাং, আমরা পুকুরে ফিরে যাওয়ার এবং সন্ধ্যায় অপেক্ষা করার সিদ্ধান্ত নিয়েছি।

আমরা যখন পুকুরের দিকে ফিরে যাচ্ছিলাম, তখন আমরা উত্তেজিত হয়ে ছিলাম যে একটি শালীন আকারের হাঁসের পাল পুকুরটিকে ঘিরে ফেলে এবং তারপরে তার উপর অবতরণ করে৷ তা নিখুঁত ছিল৷ পুকুরের চারপাশে একটি মাটির বাঁধ ছিল যা আমাদের কাছে আসার সাথে সাথে এবং অবস্থানে পৌঁছানোর সাথে সাথে আমাদের লুকিয়ে রাখত৷ আমি যখন বাঁধের কাছে গেলাম এবং শট নেওয়ার জন্য হামাগুড়ি দিতে শুরু করলাম, তখন আমি হাঁসে ঢেকে যাওয়া জল দেখতে পেলাম৷ সুতরাং, আমি ভেবেছিলাম যে আমি এগিয়ে যাব এবং তারা যখন পানিতে ছিল তখন আমি একটি গুলি করব এবং তারপরে বাকিরা উঠে যাওয়ার সাথে সাথে দ্বিতীয়টি নেব৷

আসলে, আমি যখন আমার শটগানটি শুটে করার জন্য উপরে নিয়ে এসেছিলাম, হাঁসগুলি এখনও আমাকে দেখেনি৷ আমি একটি হাঁসের উপর সারিবদ্ধ হতে যাচ্ছিলাম যখন আমি একটি বড় হাঁস দেখতে পেলাম যা কিছুটা দূরে ছিল৷ তা অন্যান্য হাঁসের আকারের প্রায় দ্বিগুণ ছিল৷ সুতরাং, আমি তা শিকার করার সিদ্ধান্ত নিয়েছি৷ আমি লক্ষ্য নিয়ে বড় হাঁসের দিকে গুলি চালাই৷ বন্দুকের আওয়াজে, পালটি ডানা এবং কুঁচকির গর্জন নিয়ে উঠে গেল৷ কিন্তু আমি বিভ্রান্ত হয়ে পড়েছিলাম, কারণ আমি যে বড় হাঁসকে গুলি করেছিলাম তা উড়ে যায়নি৷ পরিবর্তে, তা তার দিকে ফিরে যায় এবং ডুবে যেতে গুরু করে৷ হঠাৎ বুঝতে পারলাম কী হয়েছে৷ আমি আমার নিজের ডিকয়কে গুলি করেছি৷ আমি আতাক্ষে সেখানে বসে ছিলাম কারণ ডিকয়টি ধীরে ধীরে দৃষ্টির বাইরে ডুবে গিয়েছিল৷ আমি আমার নিজের ডিকেরর ডিকোয়কে গুলি করার চেয়ে হাঁসগুলি মিস করার বিষয়ে

#### গুরুত্ব দেবার সূত্র

বেশি বিচলিত ছিলাম, তবে আমি অবশ্যই বোকা বোধ করেছি৷ আমার বন্ধু এসে আমাকে জিজ্ঞেস করলো আমি একটা পেয়েছি কিনা৷ লজ্জায়, আমি যা করেছি তা স্বীকার করতে হয়েছিল৷ সুতরাং এখানেই শিক্ষা৷ তা একটি দুর্দান্ত শট ছিল, তবে তা একটি উল্লেখযোগ্য শট ছিল না৷ আপনি তো প্লাস্টিক খাবেন না!

আমি এই বিষয়ে গভীরভাবে চিন্তা করার আগে, আসুন প্রথমে আমাদের শব্দটি সংজ্ঞায়িত করি। definitions.net এর মতে, বিশাল শব্দটির অর্থ অন্য কিছুর সঙ্গে তুলনা করলে যা হবে সাধারণ কোন কিছুর উর্ধে।

কলিন্স অভিধান অনুসারে গুরুত্ব শব্দটির অর্থ কোন কিছুর বিশাল প্রভাব।

আর মেরিয়াম-ওয়েবস্টার অভিধান অনুসারে প্রভাব শব্দটির অর্থ: ফলাফল উৎপাদন করার সামর্থ বা ক্ষমতা: বল প্রয়োগ বা প্রভাব বিস্তার।

আপনি অন্যদের তুলনায় আলাদা হতে পারেন এবং দুর্দান্ত দেখতে হতে পারেন বা দুর্দান্ত হতে পারেন, তবে আপনি কি একটি বড় প্রভাব ফেলছেন এবং ফলাফল তৈরি করছেন? উদাহরণস্বরূপ, আমি সেই প্লাস্টিকের ডিকোয়টিতে একটি দুর্দান্ত শট টেনেছিলাম তবে ওটা উল্লেখযোগ্য শট ছিল না কারণ তা আমার প্রয়োজনীয় বা দরকারী ফলাফল তৈরি করতে পারেনি।

আমাকে এটা এভাবে ব্যাখ্যা করতে দিনা ধরা যাক আমি একটি ঘড়ি নিয়ে কাজ করছিলামা যদি আমার একটি স্কু ড্রাইভারের প্রয়োজন হয় তবে আমি কোন সাইজের স্কুড্রাইভারটি নেব? আমি যদি দুই ফুট লম্বা ফ্ল্যাটহেডটি ধরে থাকি, তবে আমি তা ধরে রাখতে পারতাম এবং বলতে পারতাম, "ওয়াও, এখন তা একটি দুর্দান্ত স্কু ড্রাইভারা কিন্তু ওই ঘড়িতে কাজ করার জন্য ভালো হতো না"। সেই বড় স্কু ড্রাইভারের আমার পরিস্থিতিতে কোনও গুরুত্ব ছিল না কারণ সেই মুহুর্তে আমার প্রয়োজনীয় ফলাফল বা প্রভাব আনার ক্ষমতা ছিল না৷ ঘড়িতে কাজ করার জন্য আমার সেই ছোট স্কুড্রাইভারগুলির মধ্যে একটির প্রয়োজন ছিল৷ আর সেই মুহুর্তে, সেই ক্ষুদ্র, ছোট স্কুড্রাইভার, যদিও উল্লেখযোগ্য নয়, তবে দুর্দান্ত গুরুত্ব ছিল, কারণ তা আমার প্রয়োজনীয় ফলাফল উৎপাদন করার ক্ষমতা ছিল৷

#### এমগ্ৰ ধ্বমা

সুতরাং এখানে আপনার বিবেচনা করার জন্য কয়েকটি প্রশ্ন রয়েছে:

- আপনার কি অর্থপূর্ণ বা গুরুত্বপূর্ণ জীবন আছে?
- আপনার কি গুরুত্বপূর্ণ কর্মচারী বা উল্লেখযোগ্য কর্মচারী আছে?
- আপনার কি কোন দুর্দান্ত ক্যারিয়ার বা উল্লেখযোগ্য ক্যারিয়ার আছে?

কাউকে ফাঁদে ফেলতে যাবেন না!!! গুরুত্ব দেবার জন্য যান৷ মজার বিষয় হল বেশিরভাগ ছেলে মেয়েরা অভিনেতা, গায়ক বা বিখ্যাত হতে চায়৷ তবে আসুন উল্লেখযোগ্য হওয়ার সাথে গুরুত্বকে মিলিয়ে না ফেলি৷

আমি মনে করি আমরা সবাই একমত হতে পারি যে, যীশু একজন মহান নেতা ছিলেন এবং গুরুত্বপূর্ণ জীবন যাপন করেছিলেন৷ সুতরাং, আসুন তাঁর জীবনকে বিবেচনা করে কয়েকটি শিক্ষার দিকে নজর দেওয়া যাক৷

পরে সূর্য যখন অস্ত গেল, লোকেরা যীশুর কাছে বিভিন্ন রোগে আক্রাস্ত ব্যক্তিদের নিয়ে এলা **তিনি তাদের প্রত্যেকের উপরে হাত রেখে** আরোগ্য দান করলেনা এছাড়াও বহু জনের মধ্য থেকে দুষ্টাত্মারা বেরিয়ে এসে চিৎকার করতে লাগল, "আপনিই সেই ঈশ্বরের পুত্র!" কিন্তু তিনি তাদের ধমক দিলেন, তাদের কথা বলার অনুমতি দিলেন না, কারণ তিনি যে মশীহ, তা তারা জানতা

প্রত্যুষে যীশু এক নির্জন স্থানে গেলেনা লোকেরা তাঁর সন্ধান করছিলা তিনি যেখানে ছিলেন, তারা সেখানে এসে উপস্থিত হলা তারা তাঁকে নিরস্ত করতে চেষ্টা করল, যেন তিনি তাদের ছেড়ে না যানা কিন্তু তিনি বললেন, "আমাকে অন্যান্য নগরেও ঈশ্বরের রাজ্যের সুসমাচার প্রচার করতে হবে, কারণ <u>এই জন্যই</u> আমি প্রেরিত হয়েছিয়"

—লূক 8:80**-**8৩

যীশু আরোগ্যদান চালিয়ে গেছেন৷ তিনি কিছু বিশাল সভা করছিলেন, শয়তানরা চিৎকার করছিল এবং লোকেরা সুস্থ হয়ে উঠছিল৷ এর চেয়ে ভালো হয় না৷ এতে অবাক হওয়ার কিছু নেই যে, জনগণ তাকে ছেড়ে যেতে চায়নি৷ কিন্তু যীশু জানতেন যে মহান হওয়ার

# গুরুত্ব দেবার সূত্র

চেয়ে গুরুত্ব দেওয়া উত্তম। তিনি সেখানে থাকতে পারতেন এবং মহান সভা চালিয়ে যেতে পারতেন, কিন্তু সে কারণেই তাঁকে পাঠানো হয়নি। তিনি জানতেন যে তিনি ব্যক্তিগতভাবে বিশ্বের প্রতিটি অসুস্থ ব্যক্তির উপর হাত দেওয়ার জন্য সেখানে সুযোগ ছিল না। না, তিনি জানতেন যে তিনি অনেক বড় মিশনে ছিলেন - সমস্ত মানবজাতির পাপের জন্য আইনি মূল্য পরিশোধ করা এবং তারপরে এমন একটি সেনাবাহিনী প্রেরণ করা <u>যারা</u> অসুস্থদের উপর হাত রাখবে এবং তাদের সুস্থ হতে দেখবে।

সুতরাং, এই পরিস্থিতিতে কোন কাজ যীগুর জন্য সবচেয়ে বেশি গুরুত্ব বয়ে আনবে? আমরা জানি যে সেখানে থাকার ফলে কিছু দুর্দান্ত ফলাফল পাওয়া যেত, যা অবশ্যই নিজেরাই গুরুত্বপূর্ণ হত, তবে কোন পরিকল্পনাটি সর্বাধিক গুরুত্ব তৈরি করবে? কোন পরিকল্পনা ঈশ্বরের মনে যে ফলাফল ছিল তা তৈরি করবে? ঠিক আছে, আসুন আরও এক ধাপ এগিয়ে যাই৷ যিগুকে কী গুরুত্ব দিয়েছিল? একই জিনিস যা সেই ছোট্ট ঘড়ি ক্ষুড্রাইভারকে গুরুত্ব দিয়েছে৷ যেটার ফলাফল উৎপাদন এবং উদ্দেশ্য পূরণ করার ক্ষমতা ছিল৷

#### উদ্দেশ্য!!!!

উদ্দেশ্যবিহীন গুরুত্ব অর্থহীন৷ ওহ, লোকেরা বাইরের উজ্জ্বলতা দেখতে পারে উদ্দেশ্য এবং ফলাফল ছাড়া, মহত্ত্ব থাকতে পারে তবুও কোনও গুরুত্ব নেই৷ উদ্দেশ্য আমাদের জীবনে সত্যিকারের গুরুত্বকে আলোকিত করে এবং সাহায্য করে৷ উদ্দেশ্য আমাদের সিদ্ধান্তকে আম্পায়ার করে৷ সবাইকে জবাব দিতে হবে, "আমাকে কেন পাঠানো হলো? আমার উদ্দেশ্য কী"?

আমি আপনাকে নয়টি গুরুত্বপূর্ণ সূচক দিতে চাই যা আপনাকে বিশাল হবার প্রতারণা থেকে দূরে রাখবে এবং আপনাকে গুরুত্বপূর্ণ বিষয়ের দিকে এগিয়ে যেতে সহায়তা করবে৷

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

#### # ১ আপনার কাদের উপর হাত রাখা উচিত?

আমাদের শাস্ত্রে আমি যেমন উল্লেখ করেছি, তাতে বলা হয়েছে যে, যীশু ব্যক্তিগতভাবে সেই সভায় প্রত্যেক অসুস্থ ব্যক্তির ওপর তাঁর হাত রেখেছিলেন৷ আমরা সকলেই আমাদের হাতে থাকা সময়ের সাথে সীমাবদ্ধ এবং উপলব্ধি করা দরকার যে আমরা

আমাদের আর বড় বড় আইডিয়া দরকার নেই৷ আমাদের দরকার নিজেদের জীবনের জন্য ঈশ্বরের ধারণা খুঁজে বের করা৷ সবকিছুর উপর আমাদের হাত রাখতে পারি না৷
আমরা সবকিছুর মালিক হতে পারি না এবং আমরা
সবকিছু করতে পারি না৷ সেখানে প্রচুর দুর্দান্ত ধারণা
এবং কারণ রয়েছে, যার সবগুলিই ভাল উদ্দেশের
সাথে মহং৷ কিন্তু আপনাকে কি সেখানে হাত রাখার
জন্য ডাকা হয়েছে? বড় বড় আইডিয়া আমাদের
দরকার নেই৷ আমাদের নিজেদের জীবনের জন্য
ঈশ্বরের ধারণা খুঁজে বের করতে হবে৷ যীশু নিজেকে

তাঁর প্রাথমিক মিশন থেকে বিচ্যুত হতে দেননি। তিনি জানতেন কেন তাঁকে পাঠানো হয়েছে এবং কোথায় তাঁর হাত রাখতে হবে। তিনি গুরুত্ব দেবার শক্তি বুরতে পেরেছিলেন এবং বিচক্ষণতার সাথে তাঁর সময়কে নিজেকে তাঁর প্রচেষ্টাকে বহুগুণ করার জন্য ব্যবহার করেছিলেন। তিনি মার্ক ৬:১২ পদে ১২ জনকে, লৃক ১০ অধ্যায়ে ৭২ জনকে এবং মার্ক ১৬ অধ্যায়ে মন্ডলীকে প্রেরণ করেছিলেন। আর এখন লক্ষ লক্ষ মানুষ লক্ষ লক্ষ মানুষের ওপর হাত রাখছে।

সুতরাং, আপনাকে নিম্নলিখিত প্রশ্নের উত্তর দিতে হবে:

#### আপনি কী বা কার উপর হাত রাখছেন যা আপনার গুরুত্বকে বাড়িয়ে তুলবে?

ড্রেন্ডা এবং আমি একসঙ্গে আমাদের জীবনে বেশ কয়েকবার এগিয়েছি। অন্য দিন, আমরা আমাদের বেসমেন্টে গিয়ে কিছু বাক্স ের মধ্য দিয়ে যাচ্ছিলাম এবং বেশ কয়েকটি বাক্স দেখতে পেলাম যা ২৫ বছর আগে তুলসায় প্যাক করা হয়েছিল এবং তারপর থেকে আর কখনও আনপ্যাক করা হয়নি। আমরা তখন ভেঙে পড়েছিলাম, এবং আমরা যে বাক্সগুলি খুলেছিলাম তার সামগ্রীগুলি অপ্রয়োজনীয় জিনিসগুলির একটি করুণ প্রদর্শন ছিল যা আমরা অবশ্যই সেই সময় মূল্যবান বলে মনে করেছিলাম। যদিও আমরা যে জিনিসগুলি খুললাম তার বেশিরভাগই আবর্জনা ছাড়া আর কিছুই ছিল না, তবে কয়েকটি জিনিস ছিল যা কেবল স্মৃতি হিসাবে মূল্যবান ছিল। কিন্তু পাগলামির বিষয় হল তুলসা থেকে এখানে আসার পর থেকে আমরা দুবার চলে এসেছি। এর অর্থ আমরা

# গুরুত্ব দেবার সূত্র

কেবল সেই একই বাক্সগুলি এই দুটি পদক্ষেপে আমাদের সাথে সরিয়েছি এবং আমরা কী চলছি বা আমাদের তার প্রয়োজন আছে কিনা তা দেখার জন্য সেগুলি কখনই খুলিনি৷ এই বাক্সগুলি কতটা গুরুত্বপূর্ণ ছিল? খুব বেশি কিছু না যদি আমরা কখনও দুটি সম্পূর্ণ পদক্ষেপের মাধ্যমে তাদের খোলার সময় না নিই!

#### আপনি কী বহন করছেন যা আপনাকে পিছনে রেখে যেতে হবে?

আপনি একই আইটেমগুলিতে কতবার হাত রাখবেন? আবর্জনা পরিষ্কার করুন এবং আপনার জীবনকে ঝামেলা মুক্ত করুনা এখানে আপনার জন্য একটি অ্যাসাইনমেন্ট রয়েছো আপনি যখন আপনার ভবিষ্যতে কোনও কিছুর ভূমিকা বিবেচনা করছেন তখন নিজেকে নিম্নলিখিত বিষয়গুলি জিজ্ঞাসা করুনা

এই \_\_\_\_\_ বেশ ভাল, তবে তা কি গুরুত্বপূর্ণ (আমার উদ্দেশ্য এবং অ্যাসাইনমেন্ট সম্পর্কিত ফলাফল এবং প্রভাব বিস্তার করতে আমাকে সহায়তা করে)? তা কি আমার উদ্দেশ্য পূরণ করে, এবং আমার কি তা প্রয়োজন?

কিছু মহান জিনিস থাকা ভুল নয় যা আপনার আনন্দ ব্যতীত কোনও উদ্দেশ্য পূরণ করে না, তবে এই সমস্ত কিছুর মধ্যে একটি সূক্ষ্ম ভারসাম্য রয়েছে। আমি নিশ্চিত যে আপনি এমন বাড়িতে গেছেন যেখানে তাদের সংগ্রহ, শেলফ এবং শেলফগুলি ভরা প্রাণী, বা চীনামাটির প্রাণীতে পূর্ণ, বা আপনি তার নাম দিয়েছেন। তা আপনাকে কীভাবে অনুভব করে যখন প্রতিটি বর্গ ইঞ্চি জায়গায় আপনার বাড়ির চারপাশে জিনিসগুলি স্ট্যাক করা হয়? আপনি যখন ছুটিতে থাকেন এবং আপনি প্রথমে আপনার ভাড়া করা কনডো বা পাঁচ তারকা রিসোট রুমে পৌঁছান তখন আপনার অনুভূতির সাথে তা তুলনা করুন। আপনি যখন সেই বিশৃঙ্খল ঘরে হাঁটবেন, তখন তা তাজা বাতাসের নিঃশ্বাস নেওয়ার মতো। তা খুবই আমন্ত্রিত এবং বিনামূল্যে। সেই নিয়মে সৃজনশীলতা আছে। সেখানে আত্মার শান্তি আছে। আপনার অফিস এবং বাড়িকে সেই আমন্ত্রিত করে তুলুন!

একটা দম্পতি ছিল যারা আমাদের মন্ডলীতে ফিরে এসেছিল যখন আমরা প্রথম শুরু করেছিলাম৷ তারা সদ্য বিবাহিত ছিলেন৷ তিনি একটি মুরগির খামারে বড় হয়েছিলেন এবং তার পরিবারের প্রতিটি খাবারের পরে একটি রুটিন ছিল৷ তারা খাবারের স্ক্র্যাপগুলি একটি বাটিতে রাখত যা তারা মুরগির কাছে নিয়ে যাওয়ার জন্য জানালায় রেখেছিল৷ তার স্বামী আমাকে বলেছিলেন যে তারা তাদের বিয়ের প্রথম মাসে ছিলেন, এবং তিনি বুঝতে

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

পারছিলেন না যে কেন তার নতুন স্ত্রী রাতের খাবারের স্ক্র্যাপগুলি জানালার সিলে একটি বাটিতে রেখেছিলেন৷ একদিন তিনি তাকে জিজ্ঞেস করলেন৷ তারপর তিনি ব্যাখ্যা দিলেন যা আমি আপনাকে বলেছি৷ তার স্বামী তার ব্যাখ্যার পরে তাকে বলেছিলেন, "কিন্তু, প্রিয়া, আমাদের কোনও মুরগি নেই"! আপনি চারপাশে কী ধরনের জিনিসপত্র বহন করছেন? আপনার মালিকানাধীন সবকিছুই আপনার মালিকানাধীন৷ আপনার যা কিছু আছে তা মনোযোগ দাবি করে৷ তা তেল, ধোয়া, মোম বা সংরক্ষণ করা প্রয়োজন৷

# আপনি যদি বিশৃঙ্খল অবস্থা বুঝতে না পারেন তবে আপনার দৃষ্টি খুব ছোটা

#### #২ আপনি কি জানেন আপনি কে? যীশু কিন্তু জানতেন তিনি কে।

আপনার স্বতন্ত্রতা কি? বেশির ভাগ মানুষই জানে না তারা কে। আমি কয়েক বছর আগে প্যারিসে ছিলাম, যেখানে বাইরে থাকলে আপনাকে সত্যিই জ্যাকেট পরতে হতো। ড্রেন্ডা এবং আমি খুব উচ্চমানের খুচরা দোকানগুলির সাথে একটি রাস্তায় হাঁটছিলাম।

... তা আপনার স্বতন্ত্রতা যা আপনাকে আপনার উদ্দেশ্যের জন্য মল্যবান করে তোলে৷ আমরা দোকানের জানালায় সমস্ত বর্তমান ফ্যাশনগুলি দেখছিলাম এবং বুঝতে পেরেছিলাম যে কালোটি নতুন কালো৷ সবকিছুই কালো ছিল৷ সেদিন রাস্তায় ভিড় ছিল, এবং আমি যখন রাস্তায় হাঁটতে থাকা শত শত লোকের দিকে তাকালাম, তখন আমি

কেবল কালো দেখতে পাচ্ছিলাম৷ আক্ষরিক অর্থে শত শত লোকের মধ্যে একজনের গায়ে রঙের দাগ ছিল না৷ প্রতিটি মানুষ কালো এবং ধূসর রঙের ছিল৷ প্রত্যেকেই অন্য সবার মতো হতে চায়, তবে তা আপনার স্বতন্ত্রতা যা আপনাকে আপনার উদ্দেশ্যের জন্য মূল্যবান করে তোলে৷ বিষয়টি আপনি মনে রাখবেন তা নিশ্চিত করুন৷

#### #৩ আপনাকে ঈশ্বরের কাছ থেকে শুনতে হবে, জেনে রাখুন।

খুব ভোরে, যখন অন্ধকার ছিল, তখন যীশু উঠে বাড়ি থেকে বের হয়ে একটি নির্জন জায়গায় চলে গেলেন, যেখানে তিনি প্রার্থনা করেছিলেন।

—মার্ক **১:৩**৫

# গুরুত্ব দেবার সূত্র

যীশু জানতেন যে, ঈশ্বরের সঙ্গে সময় কাটাতে হবে এবং তাঁর কার্যভারে মনোনিবেশ করতে হবে। মহান সাফল্যের মাঝে, যীশু জানতেন যে তাঁর ঈশ্বরের প্রয়োজন। গতকালের জয় ও কৌশলের ওপর আস্থা রাখাটা অনেক বড় ভুলা এর অনেক গুলি কারণ রয়েছে, তবে আমি আপনাকে সত্যিই একটি বড় কারণ দিতে চাই। আপনার এমন একজন প্রতিপক্ষ আছে যে আপনার জীবনকে লাইনচ্যুত করতে চায়, বা আরও খারাপভাবে, আপনার জীবন কেড়ে নিতে চায়। তা এমন একটি বিষয় যা আপনাকে আপনার ভ্রমণের সময় সর্বদা সচেতন থাকতে হবে।

যাইহোক, আমরা পরিপক্কদের মধ্যে প্রজ্ঞার বার্তা বলি, কিন্তু এই যুগের প্রজ্ঞা বা এই যুগের শাসকদের নয়, যারা কিছুই পাচ্ছে না৷ না, আমরা ঈশ্বরের প্রজ্ঞা ঘোষণা করি, এমন এক রহস্য যা লুকিয়ে রাখা হয়েছে এবং সময় শুরু হওয়ার আগেই ঈশ্বর আমাদের গৌরবের জন্য নির্ধারিত করেছিলেন৷ <u>এই যুগের</u> শাসকদের কেউই তা বুঝতে পারত না, কারণ তারা যদি তা করত, তবে তারা গৌরবের প্রভুকে ক্রুশবিদ্ধ করত না৷

—১ করিন্থীয় ২:৬-৮

লক্ষ্য করুন যে, শয়তান যদি ঈশ্বরের পরিকল্পনা জানত, তবে সে পরিকল্পনা পরিবর্তন করত। গতকাল যে পরিকল্পনা কাজ করেছিল তা আজ কাজ নাও করতে পারে কারণ শয়তান হয়তো তা গ্রহণ করেছে এবং এর জন্য প্রস্তুত। আপনার যুদ্ধগুলি করার জন্য সর্বদা ঈশ্বরের কাছ থেকে একটি নতুন বাণী প্রয়োজন।

আমি কিছুদিন আগে আমার এক অংশীদারের কাছ থেকে একটি ইমেল পেয়েছি৷ তিনি বলেছিলেন যে যখন তিনি প্রথম তার রিয়েল এস্টেট ব্যবসায় কিংডম আইন প্রয়োগ শুরু করেছিলেন, তখন তিনি প্রচুর সাফল্য পেতে শুরু করেছিলেন৷ কিন্তু এখন প্রায় ছয় মাস পর তিনি সব ধরনের সমস্যায় পড়েছেন বলে জানিয়েছেন৷ তার কর্মীদের সাথে সমস্যা, বন্ধ হওয়া উচিত ছিল এমন চুক্তিগুলি বন্ধ করতে সমস্যা ইত্যাদি৷ তিনি বিদ্রান্ত ছিলেন৷ আমি তাকে চিঠি লিখে বললাম, "আপনি এ ব্যাপারে কি করতে যাচ্ছেন"? সাহায্য চেয়ে একটি ইমেলের অদ্ভুত উত্তর, আমি জানি৷ কিন্তু আমি তার কোর্টে বল রাখতে চেয়েছিলাম৷ তাকে বুঝতে হয়েছিল যে তিনি এখন শত্রুদের দ্বারা একটি নতুন কৌশল অতিক্রম করেছেন তবে তা মোকাবেলা করার কর্তৃত্ব তার ছিল৷ আমি তাকে এই স্পষ্ট উত্তর দিয়ে ছেড়ে যাইনি৷ আমি ব্যাখ্যা করতে গিয়েছিলাম যে তিনি এখন শত্রুর রাডারে ছিলেন৷ তাঁর সাফল্য এবং ঈশ্বরের রাজ্যের সাক্ষ্য অন্ধকারের রাজ্যকে কাঁপিয়ে দিয়েছিল এবং তারা কৌশল পরিবর্তন করেছিল৷ আমি তাকে এই বাক্য দিয়ে উৎসাহিত করেছি৷

# এমগ্রন্থ ব্যবসা

কিছু ইহুদী যারা মন্দ আত্মাদের তাড়িয়ে দিতে ঘুরে বেড়ায়, তারা শয়তানের অধিকারীদের উপরে প্রভু যীশুর নাম উচ্চারণ করার চেষ্টা করেছিল৷ তারা বলত, "পৌল যে যীশুর প্রচার করেন, তাঁর নামে আমি তোমাদের বের হয়ে আসার আদেশ দিচ্ছি৷ ইহুদি প্রধান যাজক স্কেভার সাত পুত্র এই কাজ করছিলেন৷ একদিন মন্দ আত্মা তাদের উত্তর দিল, "যীশু আমি জানি, এবং পৌলের কথা আমি জানি, কিন্তু তোমরা কে?" অতঃপর সেই ব্যক্তি যার মন্দ আত্মা ছিল, সে তাদের উপর ঝাঁপিয়ে পড়ল এবং তাদের সবাইকে পরাজিত করল৷ তিনি তাদের এমন মারধর করেছিলেন যে তারা নগ্ন হয়ে রক্তাক্ত হয়ে বাড়ি থেকে পালিয়ে যান৷
—প্রেরিত ১৯:১৩-১৬

আমি তাকে বলেছিলাম যে আমি আনন্দিত যে তার নাম নরকে পরিচিত ছিল; এটা হওয়া উচিত৷ "কিন্তু তুমি কে"? আমি আবারও নিশ্চিত করতে চেয়েছিলাম যে, তিনি জানতেন যে শত্রুর হতাশার কৌশলগুলি মোকাবেলা করার ক্ষমতা তাঁর রয়েছে৷

আমাদের কাছে সবচেয়ে বড় অস্ত্র হল আমি ইতিমধ্যে কৌশল অধ্যায়, পবিত্র আত্মার আইনে যা ভাগ করে নিয়েছি৷ আসুন আমরা বাইবেলের একটি খুব পরিচিত গল্পে যাই এবং আমি ব্যাখ্যা করব৷

> যখন পলিস্তিনিরা তাকে আক্রমণ করার জন্য নিকটবর্তী হয়েছিল, তখন দায়ৃদ তার সাথে দেখা করার জন্য দ্রুত যুদ্ধরেখার দিকে ছুটে গিয়েছিলেনা তার ব্যাগের মধ্যে গিয়ে একটি পাথর বের করে তিনি তা ঝুলিয়ে দিলেন এবং পলিস্তিনের কপালে আঘাত করলেনা পাথরটি তার কপালে ডুবে গেল এবং তিনি মার্টিতে পড়ে গেলেনা

> অতঃপর দায়ূদ পলিস্তিনিদের উপর একটি পাথর ও পাথর দিয়ে জয়লাভ করলেন; হাতে তরবারি ছাড়াই তিনি পলিস্তিনিদের আঘাত করে হত্যা করলেনা

> > —১ শমূয়েল ১৭:৪৮-৫০

## গুরুত্ব দেবার সূত্র

বাইবেলের এই সুপরিচিত গল্পে, দায়ূদ গোলিয়াতের মুখোমুখি হচ্ছেন, যিনি একজন বিশাল দেহী মানুষ এবং যৌবনকাল থেকে একজন প্রশিক্ষিত যোদ্ধা ছিলেন। সোজা কথায় বলতে গেলে, দায়ুদ কোনো সুযোগই পাননি, নাকি তিনি? দায়ূদ রাজা শৌলের অস্ত্রশস্ত্র ব্যবহার করার চেষ্টা করেছিলেন, কিন্তু তা তাঁর পক্ষে উপযুক্ত ছিল না। আবার, দায়ুদ যদি গোলিয়াতকে সেই কৌশলে পরাজিত করার চেষ্টা করতেন যা গোলিয়াথ আশা করেছিলেন। পরিবর্তে, দায়ুদ একটি সম্পূর্ণ ভিন্ন কৌশলের দিকে ঝুঁকেছিলেন, যা কেউ আশা করেনি এবং তা গোলিয়াতকে পুরোপুরি অবাক করে দিয়েছিল।

তিনি দায়ূদকে বললেন, "আমি কি কুকুর, যে তুমি লাঠি নিয়ে আমার কাছে এসেছ"?

—১ শমূয়েল ১৭:৪৩

দায়ূদ তার কর্মীদের এক হাতে এবং অন্য হাতে একটি স্লিং ধরেছিলেন৷ আমি নিশ্চিত যে দায়ুদ গোলিয়াথের কাছে যাওয়ার সময় তার স্লিং লুকিয়ে রেখেছিল এবং তার কর্মীদের প্রতারক হিসাবে ব্যবহার করছিল৷ গোলিয়াৎ বিভ্রান্ত হয়ে পড়েছিলেন৷ এখানে কি এই শিশুটি ছিল যার তরবারি ছিল না, কেবল একটি লাঠি নিয়ে তার বিরুদ্ধে আসছিল? কিন্তু দায়ুদের পরিকল্পনা ছিল৷ বাইবেল বলে যে, যুদ্ধে না গিয়ে দায়ূদ গোলিয়াতের দিকে ছুটে গিয়েছিলেন৷ আমি নিশ্চিত যে দায়ুদ যে বিসায়কর ফ্যাক্টরের উপর নির্ভর করছিলেন তার একটি অংশ ছিল তা৷ গোলিয়াতের দিকে দৌড়ানো গোলিয়াতের পক্ষে আসল বিপদটি বোঝার জন্য সময় পাওয়া আরও কঠিন করে তুলবে, যা ছিল স্লিং৷ দায়ুদের আসল অস্ত্র কী ছিল? পবিত্র আত্মার একটি অতিপ্রাকৃত কৌশল৷

এই কারণেই আমি আপনাকে বলছি যে আপনাকে ঈশ্বরের সাথে সময় কাটাতে হবে৷ এমনকি সাফল্যের মাঝেও শত্রুরা সর্বদা ঈশ্বরের পরিকল্পনায় হস্তক্ষেপ করার চেষ্টা করবে৷ এতে কোন ভয় নেই এবং শত্রু আপনাকে ভয় করতে প্ররোচিত করবে না৷ সে পরাজিত হয়েছে এবং আপনার উপর তার কোন ক্ষমতা বা কর্তৃত্ব নেই৷

# অসল্ভ ব্যবসা

পার্টনার, আমি আপনাকে তার অফিস এবং তার কোম্পানির কাঠামোর কয়েকটি জিনিস

ঈশ্বর আপনাকে দেখান যে আপনার কী করা দরকার। কখনই একা যাবেন না; সর্বদা নিশ্চিত করুন যে আপনি শোনার জন্য সময় নিনা সামঞ্জস্য করার বিষয়ে বলেছি, এবং আজ তার আগের চেয়ে আরও বড় স্তরে উন্নতি করছে৷

ঈশ্বর আপনাকে দেখান যে আপনার কী করা দরকার৷ কখনই একা যাবেন না; সর্বদা নিশ্চিত করুন যে আপনি শোনার জন্য সময় নিন৷

#### #৪ এই সম্পর্ক কি আমার জীবনে গুরুত্ব বয়ে আনবে?

ঈশ্বর মানুষকে ব্যবহার করেন এবং শয়তানও তাই করে। আপনার সম্পর্কের ব্যাপারে সতর্ক থাকুন। না বলতে শিখুন এবং আপনার সময় রক্ষা করতে শিখুন। নিজেকে কারো উত্তর হতে দেবেন না। সবসময় যীশুর দিকে ইঙ্গিত করুন। আমি বলছি না যে আপনি মানুষের জন্য থাকবেন না, তবে আপনাকে এমন লোকদের দিকে নজর রাখতে হবে যারা আপনার সাথে অর্ধেক দেখা করছে না এবং ক্রমাগত আপনার উপর টানছে। শক্র আপনাকে বাইরে বের করে দেওয়ার জন্য মানুষকে ব্যবহার করতে ভালবাসে।

আমরা যখন তরুণ পা লক ছিলাম, তখন আমরা অনুভব করতাম যে যখনই এবং যেখানেই তাদের সাহায্যের প্রয়োজন হবে তখন আমাদের সেখানে থাকা দরকার৷ আমরা ঘন্টার পর ঘন্টা ব্যক্তিগত মিটিং সহ্য করেছি৷ আমরা মিথ্যা দায়িত্ব নিয়েছিলাম এবং তাদের জন্য তাদের বিল পরিশোধ করতাম৷ আমাদের হৃদয় ঠিক ছিল, কিন্তু তা উপলব্ধি না করেই শক্ররা এই লোকদের ব্যবহার করে আমাদের বের করে দিচ্ছিল, যতক্ষণ না আমরা পরিচর্যায় থাকার ব্যাপারেও হতাশ হয়ে পড়ি৷ একই লোকদের কাছ থেকে বারবার ম্যারাথন ফোন কল আসছিল যা কেবল আমাদের জীবন কেড়ে নিয়েছিল৷ আমাদের অপরিপক্কতায়, আমরা ভেবেছিলাম যে আমাদের সবার সমস্যার সমাধান করতে হবে৷ কিন্তু শেষ পর্যন্ত, প্রভু আমাদের তা বন্ধ করতে দেখিয়েছিলেন— এমন নয় যে আমরা লোকদের সাহায্য করতে পারব না, বরং আমাদের বলটি তাদের কোর্টে রাখতে হয়েছিল৷

# গুরুত্ব দেবার সূত্র

একজন জ্ঞানী যাজক আমাদের বলেছিলেন যে আমরা লোকেদের কাছে আমাদের সময় বা আমাদের অর্থের জন্য ঋণী নই। কিন্তু আমরা তাদের জীবনের জন্য ভাল, ভাল নির্দেশনার জন্য ঋণী ছিলাম। তিনি আমাদের স্মরণ করিয়ে দিয়েছিলেন যে আমরা তাদের ঘনিষ্ঠ বন্ধু হওয়ার জন্য নয় বরং তাদের যাজকদের জন্য সেখানে ছিলাম। তিনি বলেছিলেন, আমরা সত্যিই তাদের কাছে ঋণী ছিলাম, উদাহরণ হওয়া, তাদের রাজ্য শেখানো এবং তা করতে মজা করা। তিনি বললেন, আমরা যদি মজা না করতাম, তাহলে অন্য কেউ কেন ঈশ্বরের সেবা করতে চাইত? আমাদের একমত হতে হয়েছিল, এবং আমরা কীভাবে আমাদের সময় পরিচালনা করেছি এবং কীভাবে আমরা মানুষকে জবাবদিহি করতে পারি তাতে পরিবর্তন করেছি।

#### #৫ আপনি কি করছেন?

আমাকে অবশ্যই \_\_\_\_\_ করতে হবে৷ তারা যীশুকে তাদের শহর ছেড়ে যাওয়া থেকে বিরত রাখার চেষ্টা করেছিল, "কিন্তু তিনি বলেছিলেন, আমাকে অবশ্যই অন্যান্য শহরগুলিতেও ঈশ্বরের রাজ্যের সুসমাচার প্রচার করতে হবে, কারণ এই কারণেই আমাকে প্রেরণ করা হয়েছিল' (লুক 8:8৩)৷

বড় কাজ করা, গুরুত্বপূর্ণ কাজ করার জন্য কোনও বিকল্প নয়৷ আজ আপনার কী করা উচিত যা আপনি করছেন না, বা আপনি আজ এমন কী করছেন যা আপনার করা উচিত নয়?

## আপনি কেবল তখনই না বলতে পারেন যখন আপনি আপনার হ্যাঁ জানেন!

## #৬ আপনার তা কোখায় করা উচিত? আপনার অঞ্চল, আপনার অ্যাসাইনমেন্ট কোখায়?

লক্ষ্য করুন যে যীশু জানতেন যে তাকে অন্যান্য শহরে যেতে হবে এবং সেই কারণেই তাকে প্রেরণ করা হয়েছিল৷ যীশু তাঁর অগ্রগতির বিচার করতে পারতেন কারণ তিনি জানতেন তিনি কোথায় যাচ্ছেন৷

সেটা আমি আবার বলতে চাই৷ আপনি কেবল তখনই আপনার অগ্রগতি বিচার করতে পারেন যখন আপনি জানেন যে আপনি কোথায় যাচ্ছেন৷ তা আমাদের আগের চারটি সূত্রের দিকে ফিরে যায়, কিন্তু আপনি যদি জানেন না যে আপনি কোথায় যাচ্ছেন, তবে

# এমগ্রন্থ ব্যবসা

আপনি কখন সেখানে যাবেন বা আপনি কখনও সেখানে যাবেন কিনা তা কীভাবে জানবেন?

#### #৭ এই কারণেই আমাকে পাঠানো হয়েছিল।

আপনার কারণ, আপনার উদ্দেশ্য, আপনার ক্রুসেড কি? অর্থ উপার্জন একটি ভয়ংকর উদ্দেশ্য। যে মুহূর্তে আপনার কাছে কিছু থাকবে, আপনি থেমে যাবেনা না, আপনার অবশ্যই একটি স্পষ্ট উদ্দেশ্য থাকতে হবে যা অর্থের চেয়ে বড়! শুধুমাত্র একটি ব্যক্তিগত ক্রুসেড আপনাকে সকালে জাগিয়ে তুলবে৷ ড্রেন্ডা এবং আমাকে কাউকে মন্ডলীতে উপস্থিত হতে, প্রচার করতে বা রাজ্য সম্বন্ধে কাউকে বলতে হবে না৷ এটা আমাদের কাজ নয়৷ আমরা কা৷ আপনি যা করেন তা যখন আপনার শখ হয়ে যায়, তখন আপনি সঠিক পথে থাকেন৷

#### #৮ আপনি কাকে বলতে চান? আপনি তাদের কী বলতে চান?

এখানে মূল শব্দটি হল চাওয়া৷ আপনি কার প্রতি আকৃষ্ট? কোন কাজ বা মিশন আপনাকে উত্তেজিত করে? আপনার গুরুত্ব সবসময় এই প্রশ্নের সাথে উত্তর দেওয়া হয়৷ যখন আপনাকে আপনার কাছে পৌঁছাতে হবে, তখন আপনি সঠিক দিকে এগিয়ে যাচ্ছেন৷ অবশ্যই, প্রতিটি কার্যভারে এমন কিছু রয়েছে যা আমরা উপভোগ করতে পারি না৷ কিন্তু সামগ্রিকভাবে ফিল্টারটি হ'ল আপনি অ্যাসাইনমেন্টের প্রতি আকৃষ্ট হন, আপনার তার জন্য আবেগ রয়েছে৷ অ্যাসাইনমেন্টে হাঁটা আসলে আপনাকে শক্তি দেয় এবং আপনি আপনার ভবিষ্যুত সম্পর্কে উত্তেজিত হন৷

**আপনার ভবিষ্যত অবশ্যই আপনার আজকের চেয়ে বড়** হতে হবে অথবা আপনি চাপের সময় ছেড়ে দিতে পারেন৷

## #৯ আপনি ছুটির এক সপ্তাহ আগে যেমন করেন সেভাবে জীবনযাপন করুন।

আপনি কি জানেন যে ছুটিতে যাওয়ার ঠিক আগে আপনি কীভাবে এই বিশাল করণীয় তালিকাটি তৈরি করেন? কিভাবে আপনি তাড়াতাড়ি ঘুম থেকে ওঠেন এবং দেরি করে জেগে থাকেন? আপনি নিবিড় এবং মনোযোগী। এটা আশ্চর্যজনক যে আপনি এই সপ্তাহে কত কিছু করেছেন। আপনার সামনে নির্ধারিত পুরষ্কার, আপনার ছুটি, আপনাকে

## গুরুত্ব দেবার সূত্র

তীব্রতার একটি ভিন্ন স্তরে কাজ করতে অনুপ্রাণিত করে। আপনার জীবনের উদ্দেশ্যটি সন্ধান করুন যা আপনাকে প্রতিদিন এভাবে বাঁচতে বাধ্য করে।

#### #১০ হাল ছাড়বেন না!

আমি মনে করি তা নিজেই কথা বলে৷ হাল ছাড়া কোনও বিকল্প নয়৷ আপনি যদি সত্যিই ছাড়তে চান তবে থামুন এবং ছুটি নিন৷ আপনি যখন বিশ্রাম নেন তখন স্পষ্টভাবে দেখা সর্বদা সহজ হয়৷

পরিশেষে, মনে রাখবেন যে আপনি এখানে বিশাল কিছু হওয়ার জন্য নয় বরং গুরুত্বপূর্ণ হতে এসেছেন৷ গুরুত্বপূর্ণ হলে আপনি মহান হয়ে উঠবেন!

# অধ্যায় ১২

# উদারতার ক্ষমতা 🔉

আমাদের পরিবার এক রাতে আমাদের প্রিয় স্থানীয় রেস্তোঁরাগুলিতে রাতের খাবার খাচ্ছিল। ওয়েট্রেস একজন তরুণী ছিলেন যিনি খুব গর্ভবতী ছিলেন। যখন আমি আমাদের বিল পরিশোধ করতে যাচ্ছিলাম, আমি হঠাৎ অনুভব করলাম যে আমি সাধারণত যে ২২ থেকে ২৫% দিই তার পরিবর্তে তাকে একটি বড় টিপস দিতে হবে, তাই আমি টিপসের পরিমাণে ১০,০০০ টাকা যোগ করেছি। তিনি ভিসার স্বাক্ষরিত ফ্লিপটি না দেখেই তুলে রানাঘরের দিকে ফিরে গেলেন। এক মিনিটের মধ্যে সে ফিরে এলো, তার মুখ দিয়ে অশ্রু ঝরছিল। তিনি আমাদের ধন্যবাদ জানাতে ফিরে এলোন। তিনি আমাদের বলেছিলেন যে তিনি কীভাবে একটি শক্ত আর্থিক পরিস্থিতিতে ছিলেন এবং ভাবছিলেন যে তিনি কীভাবে এটি করতে পারেন। আমরা যাওয়ার আগে খ্রীষ্টকে তার সাথে ভাগ করে নেওয়ার এবং তার জন্য প্রার্থনা করার সুযোগ পেয়েছিলাম। আমরা তার হৃদয়ে পরিচর্যার দরজা খোলার জন্য উদার হওয়া ছাড়া আর কিছুই করিনি।

অথবা তোমরা কি তাঁর দয়া, সহিষ্ণুতা ও ধৈর্যের ঐশ্বর্যের প্রতি অবজ্ঞা করছ, একথা না বুঝে যে ঈশ্বরের করুণা **তোমাদের অনুতাপের পথে নিয়ে যায়?** 

—রোমীয় ২:৪

দ্য নিউ কিং জেমস সংস্করণ বলে যে ঈশ্বরের মঙ্গলভাব আমাদের অনুতপ্ত হওয়ার দিকে পরিচালিত করে৷

উদার হওয়া মানে ঈশ্বরের মতো আচরণ করা৷

১৯. আমার বই *আপনার অর্থনৈতিক বিপ্লব: উদারতার ক্ষমতা* থেকে উদ্ধৃতি নেওয়া হয়েছে৷

# অমল্পু ব্যবসা

যেন তোমরা তোমাদের স্বর্গস্থ পিতার সন্তান হও। কারণ তিনি ভালোমন্দ, সব মানুষের উপরে সূর্য উদিত করেন এবং ধার্মিক অধার্মিক নির্বিশেষে সকলের উপরে বৃষ্টি দেন।

—মথি ৫:৪৫

ঈশ্বর মঙ্গলময় এবং তিনি পরম দয়ালু। আমরা তাঁর সন্তান, এবং খ্রীষ্টের মধ্যে আমাদের নতুন স্বভাব হল উদার হওয়া। উপরের গল্পের মতো, উদার হওয়া মানে মানুষের জন্য ঈশ্বরের হৃদয় ভাগ করে নেওয়া। খুব গরমের দিনে এক চুমুক ঠান্ডা জল খাওয়ার মতো, উদার হওয়া দারিদ্রের মরুভূমিতে অবস্থিত বিশ্বে স্বস্তি এবং আশা নিয়ে আসে। করিন্থের মন্ডলীর প্রতি সৌলের নির্দেশনায় অবাধে দান করার প্রভাব স্পষ্টভাবে দেখা যায়।

এখন যিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন, তিনি তোমাদের জন্য বীজ যুগিয়ে দেবেন ও বৃদ্ধি করবেন, সেই সঙ্গে তোমাদের ধার্মিকতার ফসল প্রচুররূপে বৃদ্ধি করবেনা তোমরা সর্বতোভাবে সমৃদ্ধিশালী হবে, যেন তোমরা সব উপলক্ষে মুক্তহস্ত হতে পারো এবং আমাদের মাধ্যমে তোমাদের মুক্তহস্তের সেই দান ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদ-দানে পরিণত হবে।

তোমাদের সাধিত এই সেবাকাজ কেবলমাত্র যে ঈশ্বরের লোকদের অভাব দূর করেছে, তা নয়, কিন্তু তা বহু অভিব্যক্তির মাধ্যমে ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদজ্ঞাপনে উপচে পড়ছো যে সেবাকাজের দ্বারা তোমরা নিজেদের প্রমাণ করেছ, সেই কারণে খ্রীষ্টের সুসমাচারের প্রতি তোমাদের শ্বীকৃত বাধ্যতার জন্য এবং তাদের প্রতি ও অন্য সকলের প্রতি তোমাদের মুক্তহস্তের দানের জন্য লোকেরা ঈশ্বরের প্রশংসা করবে৷ <u>ঈশ্বর তোমাদের প্রতি যে অপার অনুগ্রহ-দান করেছেন. সেই কারণে তোমাদের জন্য তাদের প্রার্থনায়, তাদের হৃদয় তোমাদের প্রতি ভালোবাসায় পূর্ণ হয়ে উঠবে৷ বর্ণনার অতীত ঈশ্বরের দানের জন্য তাঁকে ধন্যবাদ জানাই৷</u>

—২ করিন্থীয় ৯:১০-১৫

আপনার উদারতা মানুষকে ঈশ্বরের প্রশংসা এবং ধন্যবাদ দিতে বাধ্য করে!!! লক্ষ্য করুন যে পৌল বলেছেন যে উদার হওয়া মানে ঈশ্বরের প্রতি আপনার সেবা করা৷ সেবা শব্দটির সংজ্ঞা হল: একজন উর্ধ্বতন বা দাস হিসাবে কাজ বা কর্তব্য সম্পাদন করা৷ ৩ এই পৃথিবীতে ঈশ্বরের পক্ষ থেকে তাঁর হৃদয় এবং লোকেদের জন্য উদ্বেগ ভাগ করে নেওয়া আপনার কর্তব্যের অংশ৷ এর ফলাফল স্পষ্ট— এটা মানুষের হৃদয়স্পর্শ করে

এবং খ্রীষ্টকে গ্রহণ করার জন্য তাদের উন্মুক্ত করে দেয়৷ আমি মনে করি আমরা সবাই মনে রাখতে পারি কখন কেউ আমাদের সাহায্যে এসেছিল এবং এটি আমাদের জন্য কতটা অর্থবহ ছিল৷

# উদারতা মানুষকে তাদের জন্য আপনার এবং ঈশ্বরের হৃদয় প্রকাশ করে!

উদারতা ভীষণ শক্তিশালী৷ এটি কথাকে ছাড়িয়ে যায় এবং সরাসরি হৃদয়ে গেঁথে যায়৷ এটা আশ্চর্যজনক যে আমরা কীভাবে কোনও প্রশংসা বা উপহার মনে রাখতে পারি যা কেউ আমাদের দিয়েছে৷ এমন অনেক সময় আছে যখন ঈশ্বর এমন লোকদের ব্যবহার করেন যাদের আমরা এমনকি আমাদের উৎসাহিত করতে এবং আমাদের কাছে পৌঁছানোর জন্য চিনি না৷

একটি সময় যা বিশেষভাবে স্মরণীয় ছিল তা হ'ল ড্রেন্ডা এবং আমি কিছু বন্ধুদের সাথে তিত পাখী শিকারে গিয়েছিলাম। ড্রেন্ডা এবং আমি সবেমাত্র বিয়ে করেছি এবং তুলসায় বসবাস করছিলাম। আমরা কানসাসে গিয়েছিলাম এবং শিকারের একটি দুর্দান্ত দিন

কাটিয়েছি। কিন্তু তুলসায় ফেরার পথে আমাদের বন্ধুর গাড়ির ইঞ্জিন বিস্ফোরিত হয়। আমরা ময়লা রাস্তায় কোথাও মাঝখানে ছিলাম না এবং এখনও বাড়ি থেকে কয়েক ঘন্টা দূরে ছিলাম। আপনি যদি কখনও কানসাসে যান তবে আপনি জানেন যে এটি কতটা অনুর্বর। তখন অন্ধকার ছিল, এবং আমরা দূর থেকে কেবল একটি আলো বন্ধ দেখতে

উদারতা ভীষণ শক্তিশালী৷ এটি কথাকে ছাড়িয়ে যায় এবং সরাসরি হৃদয়ে গোঁথে যায়৷

পেয়েছিলাম৷ আমরা কৃষকের বাড়িতে গেলাম এবং তাকে আমাদের পরিস্থিতি জানালাম৷ আমি পুরোপুরি হতবাক হয়ে গিয়েছিলাম যখন তিনি বলেছিলেন, "আচ্ছা, আমি আজ রাতে আপনাদের বাড়ি নিয়ে যাব৷ আমি আমার ট্রেলারে আপনাদের গাড়ি রাখব, এবং আমি আপনাদের সোমবার কাজের জন্য সময়মতো বাড়ি পৌঁছে দেব৷ ড্রেন্ডা সকালে একটি রেস্টুরেন্টে পার্ট টাইম কাজ করে একটি নতুন কাজ শুরু করার কথা ছিল, এবং তিনি এতটাই হতাশ হয়েছিলেন যে তাকে ফোন করতে হতে পারে যে তিনি সেখানে থাকতে পারবেন না৷

<sup>₹</sup>o. https://www.thefreedictionary.com/service

# **এমগ্র** প্রবসা

আশ্চর্যজনকভাবে, এই লোকটি যার সাথে আমরা আগে কখনও দেখা করিনি, তিনি আমাদের পাঁচ ঘন্টা তুলসার বাড়িতে নিয়ে গিয়েছিলেন এবং তারপর সকালের আগে বাড়ি ফিরে এসেছিলেন৷ দয়ার সেই নিঃস্বার্থ কাজআমি কখনই ভুলব না৷ গ্যাসের জন্য তিনি এক পয়সাও নিতেন না৷ সেই মানুষটির কাছে আমি সবসময় কৃতজ্ঞ থাকব৷ আমি যখন তার কথা ভাবি, আমি সবসময় কৃতজ্ঞতার সাথে তার উপহারের কথা ভাবি৷

## লোকেরা যখন আপনার সম্পর্কে চিন্তা করে, তখন তারা আপনার উদারতার জন্য ঈশ্বরকে ধন্যবাদ জানাবে৷

আমি যে সবচেয়ে শক্তিশালী নীতিগুলি শিখেছি তার মধ্যে একটি নিম্নলিখিত অনুচ্ছেদে পাওয়া যায় যখন পৌল দান করার বিষয়ে তাঁর নির্দেশনা অব্যাহত রাখেন৷

তোমাদের সাধিত এই সেবাকাজ কেবলমাত্র যে ঈশ্বরের লোকদের অভাব দূর করেছে, তা নয়, কিন্তু তা বহু অভিব্যক্তির মাধ্যমে ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদ-জ্ঞাপনে উপচে পড়ছো যে সেবাকাজের দ্বারা তোমরা নিজেদের প্রমাণ করেছ, সেই কারণে খ্রীষ্টের সুসমাচারের প্রতি তোমাদের শ্বীকৃত বাধ্যতার জন্য এবং তাদের প্রতি ও অন্য সকলের প্রতি তোমাদের মুক্তহস্তের দানের জন্য লোকেরা ঈশ্বরের প্রশংসা করবো <u>ঈশ্বর তোমাদের প্রতি যে অপার অনুগ্রহ-দান করেছেন,</u> সেই কারণে তোমাদের জন্য তাদের প্রার্থনায়, তাদের হৃদয় তোমাদের প্রতি ভালোবাসায় পূর্ণ হয়ে উঠবো বর্ণনার অতীত ঈশ্বরের দানের জন্য তাঁকে ধন্যবাদ জানাই।

—২ করিস্থীয় ৯:১২-১৫

অপারের অর্থ: একটি বিশাল পরিমাণ; অতিক্রম, শ্রেষ্ঠত্ব, বা অসাধারণ: <u>অপার অনুগ্রহ</u>-দানের কাঠামো <sup>২১</sup>

সেই বিশাল পরিমান কী আপনার হতে চলেছে? কী অসাধারণ হতে চলেছে এবং আপনার জীবনে মহিমাকে ছাড়িয়ে যাবে? ঈশ্বরের অনুগ্রহ!!!!! আসুন অনুগ্রহের সংজ্ঞাটি একবার দেখে নেওয়া যাক।

<sup>₹5.</sup> https://www.dictionary.com/browse/surpassing

অনুগ্রহ: ঈশ্বরের অসীম দয়া। এটি অনুগ্রহের আদর্শ সংজ্ঞা, তবে আমি আপনাকে আরও একটি সংজ্ঞা দিতে চাই।

"সাধারণ খ্রীষ্টীয় শিক্ষা হল যে অনুগ্রহ হল অসীম করুণা (অনুগ্রহ) যা ঈশ্বর তাঁর পুত্রকে ক্রুশে মরতে পাঠিয়ে মানবজাতিকে দিয়েছিলেন, এভাবে অনন্ত পরিত্রাণ প্রদান করেছিলেন। <sup>২২</sup>

যাইহোক, এই সংজ্ঞাটি শাস্ত্রের অন্যান্য শব্দগুলির সমস্ত ব্যবহারকে কভার করতে পারে না। উদাহরণস্বরূপ, লূক ২:৪০ বলে, " *আর বয়স বৃদ্ধির সঙ্গে সঙ্গে সেই শিশু বলীয়ান* হয়ে উঠলেন; তিনি বিজ্ঞতায় পূর্ণ হলেন এবং তাঁর উপরে ঈশ্বরের অনুগ্রহ রইলা'। এই উদাহরণে, অনুগ্রহের সংজ্ঞা ব্যবহার করার সময় অসীম অনুগ্রহ বোঝানোর জন্য, এটা বোঝা যায় না যে পাপহীন খ্রীষ্টের এটির প্রয়োজন হবে।

জেমস রাইল পরামর্শ দিয়েছেন, "অনুগ্রহ হল ঈশ্বরের শক্তিশালী উপস্থিতি যা আপনাকে এমন হতে সক্ষম করে যা তিনি আপনাকে সৃষ্টি করেছেন এবং তিনি আপনাকে যা করতে বলেছেন তা করতে সক্ষম করে"। বিকল্পভাবে, বিল গোথার্ড পরামর্শ দিয়েছেন "অনুগ্রহ আমাদের ইচ্ছা এবং ক্ষমতা দেয় যা ঈশ্বর আমাদের তাঁর ইচ্ছা পালন করার জন্য দেন"। এই উভয় সংজ্ঞাই বাইবেল জুড়ে অনুগ্রহ শব্দটির ভাল অর্থ বহন করে।২৩

সুতরাং, আমরা দেখতে পাচ্ছি যে, পৌল এই অনুচ্ছেদে যা বলছেন তা হল অনুগ্রহ, বা সমৃদ্ধির ক্ষমতায়ন! এই উপহার, অনুগ্রহের উপহার, উদযাপন করা হয়েছিল কারণ এটি মানুষের চাহিদা পূরণ করেছিল৷ পৌল তাঁর আলোচনা শেষ করেন (উল্লেখিত ২ করিস্থীয়ে) এই বলে, "বর্ণনার অতীত ঈশ্বরের দানের জন্য তাঁকে ধন্যবাদ জানাই!"

এখানে সেই শক্তি যা আপনাকে আর্থিক দাসত্ব থেকে মুক্ত করতে পারে - ঈশ্বরের অনুগ্রহা সমৃদ্ধির এই ক্ষমতা প্রত্যেক বিশ্বাসীর জন্য উপলব্ধা কিন্তু এখানেই বিষয়টা৷

২২. http://en.wikipedia.org/wiki/divine\_grace

<sup>₹</sup>७. http://en.wikipedia.org/wiki/divine grace

# অমল্পু ব্যবসা

পৌল যা করতে বলেছিলেন তা নিয়ে কথা বলার জন্য আমরা অনেক সময় ব্যয় করতে পারি৷ কিন্তু আমরা যদি ঈশ্বরের শক্তিদ্বারা সমৃদ্ধির অনুগ্রহ, ক্ষমতায়ন বুঝতে না পারি, তাহলে আমরা যা প্রয়োজন তার ফসল মিস করি৷ এটি একটি বড় গাছের ছায়ায় জঙ্গলে আপনার বাগান লাগানোর মতো হবে - কোনও রোদ থাকবে না, কাঙ্ক্ষিত ফলাফল আনার কোনও শক্তি থাকবে না৷

ড্রেন্ডা এবং আমি বাইবেলে এমন গল্প পড়তাম যেখানে ঈশ্বরের শক্তি প্রদর্শিত হয়েছিল এবং মঙ্গলের জন্য পরিস্থিতি সম্পূর্ণরূপে পরিবর্তন করেছিল। আমাকে স্বীকার করতে হবে যে আমরা বড় হওয়ার সময় আমাদের মন্ডলীতে এই জাতীয় গল্প খুব কমই শুনেছি। পরিত্রাণের বাইরে, কেউই কখনও ঈশ্বরের অনুগ্রহকে একটি পরিস্থিতিতে কীভাবে আনা যায় সে সম্পর্কে কথা বলেনি। এখন, আমি বুঝতে পারি যে আমাদের পরিত্রাণ সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ জিনিস। কিন্তু আমি এইমাত্র উল্লেখ করেছি, আমার জীবনের প্রতিটি ক্ষেত্রে কাজ করার জন্য আমার একই অনুগ্রহ প্রয়োজন। কিন্তু আমি জানতাম না কিভাবে। এবং আমার অজ্ঞতার কারণে, আমরা ভেঙ্কে পড়েছিলাম, অসুস্থ এবং হতাশাগ্রস্ত ছিলাম। আমরা পরিত্রাণের কথা জানতাম— আমাদের অনন্ত পরিত্রাণের অংশ ছিল— কিন্তু কীভাবে স্বর্গকে আমাদের জীবনে নিয়ে আসা যায় এবং ঈশ্বরের শক্তি প্রকাশ করা যায় তা আমরা জানতাম না বা বুঝতে পারতাম না।

সদাপ্রভু সেই দিন আমাকে এই কথাই বলছিলেন, যখন তিনি আমাকে রাজ্য সম্বন্ধে বলেছিলেন: "তুমি এই বিশৃঙ্খলার মধ্যে আছ, কারণ তুমি কখনও শিখেনি যে আমার রাজ্য কিভাবে কাজ করে"! অন্য কথায়, তিনি বলছিলেন যে আমি জানতাম না কিভাবে এখানে রাজার কর্তৃত্বকে পৃথিবীর রাজ্যে মুক্ত করা যায়৷ আমি কখনই শিখিনি যে আমি কিভাবে বা কিভাবে করতে পারি৷ আমি এখানে এই পয়েন্টটি বলতে চাই: আপনি আর্থিকভাবে মুক্ত না হওয়া পর্যন্ত আপনি কখনই মুক্ত হবেন না৷

আর ড্রেন্ডা এবং আমি বছরের পর বছর ধরে বলে আসছি, আপনি কখনই আপনার আধ্যাত্মিক উদ্দেশ্য আবিষ্কার করতে পারবেন না যতক্ষণ না আপনি অর্থের জিনিসটি ঠিক করেন৷ এবং আমি এই পয়েন্টটিও বলতে চাই - আপনি বিনামূল্যে পেতে পারেন! আপনাকে অবশ্যই আর্থিকভাবে মুক্ত হতে হবে শুধু নিজের জন্য নয়, বরং লোকেরা যেন ঈশ্বরের রাজ্যকে কাজ করতে দেখতে পারে; এবং পাকা ফল বোঝাই একটি ফলের গাছের মতো, এটি মানুষকে এর প্রতি আকৃষ্ট করবে৷ মানুষ উত্তর খুঁজছে; তারা আসল চুক্তি খুঁজছে৷ তাদের ধর্ম নয়, রাজ্য দেখতে হবে৷

একটি উদাহরণে আমার দৃষ্টি আকর্ষন করে এবং যেখানে দেখায় যে আমেরিকার অনেক মানুষ কীভাবে বাস করে। একজন মহিলা আমাকে তার সাথে দেখা করার জন্য ডেকেছিলেন কারণ তার ঋণের বিষয়ে তার সাহায্যের প্রয়োজন ছিল। আমি এবং আমার এক সহযোগী তার সাথে দেখা করেছিলাম, এবং আমি সেখানে অবিশ্বাসের সাথে বসে ছিলাম যখন তিনি তার পরিস্থিতি ব্যাখ্যা করেছিলেন। তার কাছে ৩২টি ক্রেডিট কার্ড ছিল, সবগুলোই শেষ হয়ে গেছে। তিনি সফলভাবে তার নিজের কারাগার তৈরি করেছিলেন, এবং তিনি আমাকে বেরিয়ে আসার চাবি চেয়েছিলেন। আমার মনে, উত্তরটি সহজ ছিল: ক্রেডিট কার্ড ব্যবহার বন্ধ করুন; এটি একটি ভাল শুরু হবে সুতরাং, আমি তাকে কার্ডগুলি কেটে ফেলতে বলেছিলাম এবং জাের দিয়েছিলাম যে সে তার উপার্জনের মধ্যে বাস করে। আমি তাকে ডেবিট কার্ড ব্যবহার শুরু করার পরামর্শও দিয়েছিলাম। তিনি তংক্ষণাং কারায় ভেঙে পড়েন এবং এই মর্মান্তিক বিবৃতি দেন। "আমি কিভাবে জুতা কিনতে পারব"? আমি কি এটা ঠিক শুনেছি? তার কাছে খাবারের জন্য যথেষ্ট টাকা ছিল না, কিন্তু সে জুতা সম্পর্কে জিজ্ঞাসা করছিল?

আপনি ভাবতে পারেন যে তিনি অবশ্যই একটি অসঙ্গতি; এবং কার্ডের সংখ্যায়, তিনি ছিলেন৷ কিন্তু আর্থিক কারাগারে থাকার কারণে তিনি ছিলেন না৷ আমেরিকার সর্বশেষ পরিসংখ্যান দেখুন৷

- ৫৬% লোকের ব্যাংকে ১,০০,০০০ টাকা নেই।২৪
- ৪০% একটি অপ্রত্যাশিত ৪০,০০০ টাকার বিল প্রদান করতে পারে না৷<sup>২৫</sup>

বন্ধুরা, আমেরিকা ঠিক যেমন ঈশ্বর আমাকে বলেছিলেন; মানুষ ক্রীতদাস৷ একজন ক্রীতদাস কী করে তা ভেবে দেখুন৷ তিনি নিজের জন্য কাজ করেন না৷ যদিও তিনি (বা তিনি) কাজ করছেন এবং মুনাফা লাভ করছেন, মুনাফা প্রতি মাসে ঋণদাতাদের কাছে প্রেরণ করা হয়, পরিবারের আরও এক মাস বেঁচে থাকার জন্য যথেষ্ট অবশিষ্ট থাকে৷ একজন ক্রীতদাস এমন একটি বাড়িতে বাস করে যা তাদের মালিকানাধীন নয় (যার অর্থ তাদের বন্ধক রয়েছে) এবং তাদের মালিকানাধীন বাড়ির জন্য অর্থ প্রদানের জন্য তাদের মালিকানাধীন নয় এমন গাড়ি চালায়৷ তারা তাদের ভিসা কার্ডে কেনা পোশাক পরে

২৪. কারমেন রেইনিক, "৫৬% আমেরিকানরা সঞ্চয় দিয়ে ১,০০,০০০ টাকা জরুরী ব্যয় বহন করতে পারে না," www.cnbc.com, জানুয়ারী ১৯, ২০২২

২৫. সো ইউন, "৪০% আমেরিকানদের জরুরী ব্যয়ের জন্য ব্যাংকে ৪০,০০০ টাকা নেই: ফেডারেল রিজার্ভ," www.abc.go.com, মে ২৪, ২০১৯

# এমগ্রপ্ত ব্যবসা

কাজে যেতে, তাদের গাড়ি এবং তাদের মালিকানাধীন বাড়ির জন্য অর্থ প্রদান করতে, পাশাপাশি ছাত্র ঋণ যা তারা এখনও পরিশোধ করছে। আপনি ধারণাটি পেয়ে গেছেন।

ধনীরা দরিদ্রদের উপর শাসন করে. এবং ঋণগ্রহীতা ঋণদাতার দাস।

—হিতোপদেশ ২২:৭

আমি আগেই বলেছি, ৮০% এরও বেশি মানুষ তাদের কাজ পছন্দ করে না, এবং ৩৩% আসলে তাদের কাজকে ঘৃণা করে৷২৬ কারণ তারা দাস, এবং দাসদের কোন বিকল্প নেই! তাহলে দাসত্ব থেকে বেরিয়ে আসার কি কোনো উপায় আছে? হ্যাঁ! বিশ্বাস করবেন না? আমাকে দেখাতে দিন৷

তোমাদের সাধিত এই সেবাকাজ কেবলমাত্র যে ঈশ্বরের লোকদের অভাব দূর করেছে, তা নয়, কিন্তু তা বহু অভিব্যক্তির মাধ্যমে ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদজ্ঞাপনে উপচে পড়ছো যে সেবাকাজের দ্বারা তোমরা নিজেদের প্রমাণ করেছ, সেই কারণে খ্রীষ্টের সুসমাচারের প্রতি তোমাদের শ্বীকৃত বাধ্যতার জন্য এবং তাদের প্রতি ও অন্য সকলের প্রতি তোমাদের মুক্তহস্তের দানের জন্য লোকেরা ঈশ্বরের প্রশংসা করবে৷ <u>ঈশ্বর তোমাদের প্রতি যে অপার অনুগ্রহ-দান করেছেন,</u> সেই কারণে তোমাদের জন্য তাদের প্রার্থনায়, তাদের হৃদয় তোমাদের প্রতি ভালোবাসায় পূর্ণ হয়ে উঠবো বর্ণনার অতীত ঈশ্বরের দানের জন্য তাঁকে ধন্যবাদ জানাই।

—২ করিন্থীয় ৯:১২-১৫

আসুন আমরা সেই উত্তরের দিকে মনোনিবেশ করি, ঈশ্বরের অনুগ্রহা সমৃদ্ধির জন্য ক্ষমতায়ন!

২৬. কেন কেইস, পিএইচডি, "Why Do People Hate Their Jobs?" Linkedin.com, অক্টোবর ৬, ২০১৪

আসুন আমরা আরও সচেতন হই যে শত্রু আপনাকে ঋণগ্রস্ত রাখতে চায় এবং কখনই বেরিয়ে আসার উপায় সম্পর্কে জানতে পারে না৷ এ জন্য ১.২ কোটি মার্কিন যুক্তরাষ্ট্রে সিক্রিয় ক্রেডিট কার্ড৷ এই কারণেই প্রতি বছর ৭ থেকে ৮ কোটি ক্রেডিট কার্ড অফার প্রেরণ করা হয়৷ <sup>২৭</sup> কেউ আপনাকে ঋণগ্রস্ত করতে চায়, এবং এটি কেবল ব্যাংক এবং খুচরা বিক্রেতারা নয় যারা আপনাকে তাদের কার্ডগুলি চেষ্টা করার জন্য অনুরোধ করছে৷ শয়তান জানে, সে যদি তোমাকে ঋণগ্রস্ত করে রাখতে পারে, তবে তুমি কখনোই তোমার আধ্যাত্মিক ভাগ্যে হাঁটতে পারবে না— যা সে জানে যে তার রাজ্যে বিপর্যয় ডেকে আনবে৷

সুতরাং, আমাকে এক মিনিটের জন্য পর্যালোচনা করতে দিন। এই অধ্যায়টি উদার হওয়ার বিষয়ে, তাই না? আচ্ছা, হ্যাঁ এবং না। হ্যাঁ, আমরা কিছুটা দান এবং উদার হওয়ার সমস্ত সুবিধা সম্পর্কে কথা বলতে যাচ্ছি। কিন্তু ঈশ্বরের অনুগ্রহ, শক্তিকে কীভাবে কাজে লাগানো যায় সে সম্পর্কে জ্ঞান না থাকলে দান নিজেই উত্তর নয়। সুতরাং, আমি আবার বলতে চাই: একটি সূত্র হিসাবে নিজেই দেওয়ার সূত্রটি চাবিকাঠি নয়। এটি অবশ্যই এর অংশ, তবে অনুগ্রহ নামক সমৃদ্ধির জন্য আপনার এবং আমার সেই অতিপ্রাকৃত, অসাধারণ ক্ষমতায়ন প্রয়োজন।

ডাস্টিন এবং কেন্ডাল আবিষ্কার করেছেন যে আমি কী নিয়ে কথা বলছি৷ তারা এমন এক তরুণ দম্পতি যারা সত্যিকার অর্থে বুঝতে পারেনি যে তাদের আর্থিক ক্ষেত্রে ঈশ্বরের অনুগ্রহের প্রয়োজন, যতক্ষণ না তারা নিজেদেরকে বিশৃঙ্খল অবস্থায় খুঁজে পায়৷ তারা কেবল একটি নতুন ব্যবসায়িক ধারণার দিকে তাকিয়েছিল এবং এটিতে এগিয়ে যাওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিল৷ খরচ? ১,৫০,০০,০০০ টাকা এটি সমস্ত ঋণ৷ একই মাসে তারা ব্যবসাটি কিনেছিল, তারা আইআরএস দ্বারা নিরীক্ষা করা হয়েছিল এবং ৫৩,০০,০০০ টাকার জন্য ব্যাক ট্যাক্সের জন্য বিল দেওয়া হয়েছিল৷ ডাস্টিন বলেছিলেন যে তারা ২,০০,০০,০০০ টাকা বেশি ঋণে ডুবে ছিলেন এবং প্রকৃতপক্ষে কোনও উপায় ছিল না, বিশেষত যেহেতু তারা ব্যবসাটি কেনার আগে থেকেই আর্থিকভাবে শক্ত ছিল৷ তারা তাদের শেষ সন্তানের জন্য হাসপাতালে অর্থ প্রদানের জন্য অর্থ ধার করেছিল এবং ডাস্টিন বিকল্পগুলি খুঁজতে কাঁপিয়ে পডেছিল৷

-----

২৭. বিয়াঙ্কা পিটার, "ক্রেডিট কার্ড এবং ক্রেডিট কার্ড হোল্ডারদের সংখ্যা," https://www.l wallethub.com, জুলাই ১৫, ২০২০

# **এমগ্র ধ্বর সা**

অনুসন্ধানের পরে, তিনি অবশেষে ৩০,০০০,০০০ টাকা লাইন অফ ক্রেডিটের জন্য একটি প্রস্তাব পেয়েছিলেন, অনুমোদিত হয়েছিল এবং এই ধারণাটি তার স্ত্রীর মতামতের জন্য নিয়ে গিয়েছিলেন। তিনি যা জানতেন না তা হ'ল তার স্ত্রী কেন্ডাল আমার বই আপনার অর্থনৈতিক বিপ্লব: বিশ্রামের ক্ষমতা নিয়ে অধ্যয়ন এবং ধ্যান করছিলেন, যা ঈশ্বরের অনুগ্রহকে কাজে লাগানোর বিষয়েও কথা বলে৷ সুতরাং, যখন ডাস্টিন এই ঋণের ধারণা নিয়ে তার কাছে এসেছিলেন, তখন তিনি হতাশ হয়েছিলেন, আশা করেছিলেন যে তিনি পরিবর্তে ঈশ্বরের দিকে ফিরে যাবেন৷ তিনি তাদের সিদ্ধান্ত সম্পর্কে তার সাথে কথা বলার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন এবং তাকে ঈশ্বরের উপর বিশ্বাস করতে উৎসাহিত করেছিলেন৷ সদয়ভাবে, তিনি তাঁর স্ত্রীর প্রজ্ঞা পেয়েছিলেন৷ তারা যখন প্রার্থনা করছিল, তখন তারা পরিত্র আত্মাকে একটি বীজ বপন করতে বলতে শুনেছিল৷ অবশ্যই, সেই সময়ে, ঈশ্বর তাদের যে পরিমাণ অর্থ দিতে দেখিয়েছিলেন তার জন্য তাদের কাছে অর্থ ছিল না, তাই তারা পরবর্তী ২৮ দিন ধরে কাজ করেছিল যেন ঈশ্বর তাদের যা দেখিয়েছিলেন তা বপন করার জন্য যথেষ্ট উপার্জন করতে পারে৷ ফলাফল? তাদের ব্যবসা বন্ধ হয়ে গেছে৷

পরের বছরে, তারা ১,৭৫,০০,০০০ টাকা ঋণ পরিশোধ করতে সক্ষম হয়েছিল এবং ডাস্টিন বলেছিলেন যে তিনি তার পুরো জীবনে যে পরিমাণ অর্থ উপার্জন করেছিলেন তার চেয়ে ১২ গুণ বেশি অর্থ উপার্জন করেছিলেন৷ কেন্ডাল এবং ডাস্টিন জানতে পেরেছিলেন যে রাজ্য প্রতিবার কাজ করে!

# উত্তর: অনুগ্রহ

উদারতা কীভাবে মানুষকে আত্মিকভাবে প্রভাবিত করে, কীভাবে এটি আপনার এবং ঈশ্বরের প্রতি কৃতজ্ঞতার সাথে তাদের হৃদয়কে নরম করে তা নিয়ে আমরা কথা বলছি৷ পৌল যা বলেছিলেন তাও আমরা তুলে ধরেছি যে, উদার হওয়ার এই ক্ষমতা আমাদের জীবনে ঈশ্বরের অনুগ্রহের ফল৷

ঈশ্বর তোমাদের প্রতি যে অপার অনুগ্রহ-দান করেছেন, সেই কারণে তোমাদের জন্য তাদের প্রার্থনায়, তাদের হৃদয় তোমাদের প্রতি ভালোবাসায় পূর্ণ হয়ে উঠবে। বর্ণনার অতীত ঈশ্বরের দানের জন্য তাঁকে ধন্যবাদ জানাই।

—২ করিস্থীয় ৯:১৪-১৫

ঈশ্বর আমাদের উন্নতির জন্য যে অনুগ্রহ দিয়েছেন তা বর্ণনা করার সময় পৌল যে বাক্যকে অতিক্রম করার ওপর জাের দিয়েছিলেন, তা নিয়ে আমরা কথা বলেছিলাম। আমরা দেখেছি যে অনুগ্রহ মানে ২০০ জনকে কিছু অর্জনের জন্য একটি অসাধারণ ক্ষমতায়ন। পৌল ঈশ্বরের অনুগ্রহের এই ক্ষমতায়নকে আমাদের সমৃদ্ধ হতে সাহায্য করার জন্য একটি অবর্ণনীয় উপহার বলে অভিহিত করেছেন! আমি মনে করি যে কাউকে স্বীকার করতে হবে যে ঈশ্বর যদি তাদের জীবনে উন্নতি করতে সহায়তা করেন তবে তারা সফল হবাে ঈশ্বর আপনার জীবনে কী করতে চান এবং আপনার জন্য উপলব্ধ অপরিসীম শক্তির বিশালতা উপলব্ধি করতে আপনাকে সহায়তা করার জন্য, আসুন কয়েকটি পদ ব্যাক আপ করি এবং ষষ্ঠ পদে পড়া শুরু করি৷

একথা সারণে রেখো: <u>যে অল্প পরিমাণে বীজ বোনে,</u> সে অল্প পরিমাণেই ফসল কাটবে এবং যে অনেক পরিমাণে বীজ বোনে, সে অনেক পরিমাণে ফসলও কাটবো প্রত্যেক ব্যক্তি তার মনে যা দেওয়ার সংকল্প করেছে, তার তাই দেওয়া উচিত, অনিচ্ছুকরূপে বা বাধ্যবাধকতা বলে নয়, কারণ ঈশ্বর উৎফুল্ল দাতাকে প্রেম করেনা

আর ঈশ্বর তোমাদের <u>সমস্ত অনুগ্রহে সমৃদ্ধ করতে</u> সমর্থ, যেন সকল বিষয়ে, সবসময়, সব ধরনের পর্যাপ্ততা থাকায়, তোমরা সব ধরনের সৎকর্মে উপচে পড়ো৷ যেমন লেখা আছে:স"সে অবাধে দরিদ্রদের মাঝে দান বিতরণ করেছে, তার ধার্মিকতা চিরস্থায়ী।"

এখন যিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন, তিনি তোমাদের জন্য বীজ যুগিয়ে দেবেন ও বৃদ্ধি করবেন, সেই সঙ্গে তোমাদের ধার্মিকতার ফসল প্রচুররূপে বৃদ্ধি করবেনা <u>তোমরা সর্বতোভাবে সমৃদ্ধিশালী</u> হবে, যেন তোমরা সব উপলক্ষে মুক্তহস্ত হতে পারো এবং আমাদের মাধ্যমে তোমাদের মৃক্তহস্তের সেই দান ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদ-দানে পরিণত হবে।

—২ করিন্থীয় ৯:৬-১১

# **এমগ্রি ব্যবসা**

এবার, এখানে বিষয়গুলি সত্যিই উত্তেজনাপূর্ণ! আমরা দেখতে পাচ্ছি যে, অনুগ্রহ শব্দটি এখানে ব্যবহার করা হয়েছে, এই অনুচ্ছেদে পৌল অনুগ্রহ শব্দটির সাথে "সমস্ত" শব্দটি যুক্ত করেছেন৷ পৌল এখানে দান ও গ্রহনের বিষয়ে স্পষ্টভাবে কথা বলছেন এবং এই বিষয়টি তুলে ধরেছেন যে একবার আপনি দান করলে, ফসল আনার জন্য ঈশ্বরের সমস্ত অনুগ্রহ উপলব্ধ৷ ঈশ্বরের সমস্ত অনুগ্রহ কেবল বোঝায় যে ঈশ্বরের সমস্ত শক্তি, তাঁর প্রজ্ঞা, অনুগ্রহ এবং অন্তর্গৃষ্টি এখন সেই বীজের ফসল ধরার জন্য উপলব্ধ৷ আমি আপনার সম্পর্কে জানি না, তবে এটি আমাকে উত্তেজিত করে তোলে৷ কিন্তু তার মানে এই নয় যে ফসল নিজেই ঘটবে৷

যদি একজন ধনী কৃষক আপনাকে বলে যে তিনি ফসল রোপণ এবং কাটার জন্য আপনাকে লক্ষ লক্ষ টাকামূল্যের সমস্ত কৃষি সরঞ্জাম ধার দিতে চলেছেন এবং আপনি চাষ সম্পর্কে কিছুই জানেন না, তবে এটি আপনার কোনও উপকার করবে না৷ ঈশ্বর তাঁর সমস্ত শক্তি আমাদের কাছে উপলব্ধ করেছেন, কিন্তু আমাদের এখনও আমাদের অংশ গুলি খেলতে হবে৷ একজন কৃষক যেমন জানেন, কেবল বীজ মাটিতে ফেলে দেওয়ার চেয়ে চাষের আরও অনেক কিছু রয়েছে৷ এই মুহুর্তে, আমি আপনাকে যা বোঝাতে চাই তা হ'ল ঈশ্বরের সমস্ত ক্ষমতা আপনাকে বীজ বপনের পরে ফসল কাটাতে সহায়তা করার জন্য দাঁড়িয়ে রয়েছে এবং দ্বিতীয়ত, এর কারণে আপনার সীমাহীন ভবিষ্যত রয়েছে!!!!

সুতরাং এখন, আসুন আরও এক ধাপ এগিয়ে যাই এবং অর্থ থাকার উদ্দেশ্য সম্পর্কে এই অনুচ্ছেদের স্পষ্ট প্রকাশ সম্পর্কে কথা বলি।

আর ঈশ্বর তোমাদের <u>সমস্ত অনুগ্রহে সমৃদ্ধ করতে সমর্থ</u>, যেন সকল বিষয়ে, সবসময়, সব ধরনের পর্যাপ্ততা থাকায়, তোমরা সব ধরনের সৎকর্মে উপচে পড়ো

ঈশ্বরের সমস্ত ক্ষমতা আপনাকে বীজ বপনের পরে ফসল কাটাতে সহায়তা করার জন্য দাঁড়িয়ে রয়েছে এবং দ্বিতীয়ত, এর কারণে আপনার সীমাহীন ভবিষ্যত রয়েছে!!!! আমরা দেখতে পাচ্ছি যে ঈশ্বর প্রথম যে জিনিসটি উল্লেখ করেছেন তা হ'ল আপনার প্রয়োজনীয় সমস্ত কিছু থাকা৷ লক্ষ্য করুন, এটা শুধু টাকা নয়৷ তিনি সব কিছুতে এবং সব সময় বলেন! আমি সবসময় এইভাবে বলি, "আপনি ঈশ্বরের ব্যবসার যত্ন নিন, এবং তিনি আপনার যত্ন নেবেন"। সুতরাং, সব কিছুতে এবং সব সময়ে! এর অর্থ আমার কাছে এই যে অর্থনীতিতে যাই ঘটুক না কেন, আপনি

কখনই ছাড়া যাবেন না৷ ঈশ্বর যখন বলেন যে আপনার চাহিদা পূরণ হবে, তখন তিনি কেবল মাত্র সোঁছানোর কথা বলছেন না৷

তোমরা অনেক জাতিকে ঋণ দেবে কিন্তু তোমরা নিজেরা কারোর কাছ থেকে ঋণ নেবে না৷ সদাপ্রভু এমন করবেন যাতে তোমরা সকলের মাথার উপরে থাকো, পায়ের তলায় নয়৷ তোমাদের ঈশ্বর সদাপ্রভুর যেসব আদেশ আজ আমি তোমাদের দিচ্ছি তাতে যদি মনোযোগ দাও এবং যত্নের সঙ্গে পালন করো, তবে সবসময় তোমরা উন্নত হবে. কখনোই অবনত হবে না৷

—দ্বিতীয় বিবরণ ২৮:১২-১৩

ঈশ্বর যখন আপনার সমস্ত চাহিদা পূরণের কথা বলছেন, তখন তিনি কোনও ঋণ ছাড়াই সম্পূর্ণ আর্থিক স্বাধীনতার জায়গায় হাঁটার কথা বলছেন, আবেগের সাথে আপনার কার্যভারে হাঁটছেন এবং দেশের সর্বোত্তম খাবার খাওয়ার কথা বলছেন। এর অর্থ আপনি নিখুঁত স্বাস্থ্য এবং নিখুঁত শান্তিতে আছেন।

দ্বিতীয়ত, আপনার চাহিদা পূরণের পরে এবং আপনি কেবল বেঁচে থাকছেন তা না,

তোমাদেরকে সব দিক থেকে ধনী করা হবে, <u>যেন তোমরা সব দিক থেকে উদার</u> <u>হতে পারো,</u> যা আমাদের মাধ্যমে ঈশ্বরর প্রতি কৃতজ্ঞতা প্রকাশ করে৷

এর পরিণাম হচ্ছে মানুষের হৃদয়কে ঈশ্বরের দিকে পরিচালিত করা৷ এর অর্থ হতে পারে ব্যক্তিগতভাবে প্রয়োজনে কাউকে দান করা বা পৃথিবীর জগতে ঈশ্বরের দায়িত্ব দেওয়া৷

# **এমগ্রি ব্যবসা**

এই দুটি উদাহরণই মানুষের হৃদয়কে ঈশ্বরের দিকে চালিত করার জন্য। এটি মাথায় রেখে, আমি একটি মিথ্যা অনুমানের কথা বলতে চাই যা আমি প্রায়শই শুনি। একবার কেউ আমাকে বলেছিল যে তাদের আর অর্থের দরকার নেই, তাদের যথেষ্ট আছে। ঠিক আছে, তারা প্রথম স্থানে অর্থ থাকার পুরো পয়েন্টটি মিস করেছিল। আপনি যদি কেবল আরামদায়ক হওয়ার কথা বলছেন এবং আপনার প্রয়োজনীয় সমস্ত কিছু রয়েছে, তবে আমি মনে করি এমন একটি জায়গা রয়েছে যেখানে আরও অর্থ অর্জনের আগ্রহ হ্রাস পেতে পারে। তবে এখানে সেই অংশটি রয়েছে যা আপনাকে সত্যিই ধরে রাখতে হবে। ঈশ্বরর আরো টাকা দরকার!!!! আবারও বলছি:

# ঈশ্বরের আরও টাকা দরকার!

এখনও অনেক কাজ বাকি আছে৷

আর ঈশ্বর তোমাদের সমস্ত অনুগ্রহে সমৃদ্ধ করতে সমর্থ, যেন সকল বিষয়ে, সবসময়, সব ধরনের পর্যাপ্ততা থাকায়, <u>তোমরা সব ধরনের সৎকর্মে উপচে</u> পড়ো

আপনার প্রতিটি ভাল কাজ করতে হবে৷ প্রতিটি ভাল কাজ রাজার পক্ষ থেকে করা হয়৷ প্রকৃতপক্ষে, ইফিষীয় ৪ অনুসারে আপনাকে খুব নির্দিষ্ট কাজ করতে হবে৷

কিন্তু খ্রীষ্ট যেভাবে বন্টন করেছেন, সেই অনুযায়ী আমরা প্রত্যেকে অনুগ্রহ-দান পেয়েছি।

—ইফিষীয় ৪:৭

তিনিই কয়েকজনকে প্রেরিতশিষ্য, কয়েকজনকে ভাববাদী, কয়েকজনকে সুসমাচার প্রচারক, কয়েকজনকে পালক ও শিক্ষকরূপে দান করেছেন, পবিত্রগণকে পরিপক্ব করার জন্য করেছেন, যেন <u>পরিচর্যার কাজ</u> সাধিত হয়।

—ইফিষীয় ৪:১১-১২

আপনি দেখুন, বেশিরভাগ লোকেরা আর্থিকভাবে মুক্ত হওয়ার লক্ষ্য রাখে কারণ তারা ইঁদুরের দৌড়ে ক্লান্ত। তারা শান্তি খুঁজছে৷ যেহেতু বেশিরভাগ কাজ তারা সত্যিই পছন্দ করে না, তাই তারা এমন স্বাধীনতা খুঁজছে যে অর্থ থাকার ফলে তারা যা করতে চায় তার পরিবর্তে তারা যা করতে চায় তা করতে দেবে৷

এখানে একটি বিবৃতি রয়েছে যা ধর্মীয় লোকদের পাগল করে তোলে:

তোমরা সর্বতোভাবে সমৃদ্ধিশালী হবে৷

—২ করিন্থীয় ৯:১১

হ্যাঁ, এটা বলে যে- তোমাকে সমৃদ্ধিশালী করা হবে! এখন, সমৃদ্ধিশালী শব্দটি বিষয়গত এবং বেশিরভাগ ক্ষেত্রে আমাদের সংস্কৃতিতে পুনর্গঠিত হয়৷ আমরা সত্যিই বলতে পারি না যে যার ১০কোটি টাকা আছে সে ১ কোটি টাকার লোকের চেয়ে বেশি সুখী৷

না, সমৃদ্ধিশালী হওয়া মানে অবশ্যই আমার সমস্ত চাহিদা পূরণ করা, দেশের সেরা খাবার খাওয়া, তবে এটি আমার নাতি-নাতনিদের সাথে খেলা, আমার স্ত্রীর সাথে হাত ধরা এবং জীবনের আরও অনেক চমৎকার জিনিস৷ ড্রেন্ডা এবং আমার পাঁচটি দুর্দান্ত সন্তান রয়েছে; সকলেই ঈশ্বরকে ভালবাসে এবং কোনও না কোনওভাবে পরিচর্যায় জড়িত৷ আমরা সবাই একে অপরের কাছাকাছি বাস করি, এবং সত্যি বলতে, আমরা একে অপরের সাথে ঘুরতে ভালবাসি৷ আমি এটাকে সমৃদ্ধিশালী বলি!

দেখুন, ধার্মিক লোকেরা মনে করে যে প্রচুর অর্থ থাকা লোভ৷ কিন্তু আপনি যদি ঈশ্বরের সাথে জগতের মত করে ব্যবসা করেন তবে আপনার খুব বেশি অর্থ থাকতে পারে না৷ সর্বদা একটি নতুন দায়িত্ব এবং নতুন অঞ্চল দখল করতে হয়৷

অতএব, ঈশ্বর চান যে আপনি পৃথিবীতে তাঁর কাজ চালিয়ে যাওয়ার জন্য প্রচুর ব্যবস্থা করুনা ঈশ্বর চান যে আপনি তাঁর প্রতি উদার হোন, লোকেদের সাহায্য করুন এবং তাঁর কার্যভারের জন্য অর্থ প্রদান করুনা সব কিছু বন্ধ করো! আপনি যদি প্রতিটি অনুষ্ঠানে উদার হতে চান তবে আপনার অবশ্যই কিছু অর্থ থাকতে হবে৷ আমি বলতে চাইছি, প্রতিটি অনুষ্ঠান প্রতিদিন বা দিনে একাধিকবার হতে পারে৷ আসুন আমরা সং হই৷

# অমল্পু ব্যবসা

এটি করার জন্য, আপনি মাসে মাসে বেঁচে থাকবেন না৷ আপনার বিল পরিশোধের জন্য যা প্রয়োজন তার চেয়ে আপনার কাছে আরও বেশি অর্থ থাকবে, অনেক বেশি! আমি মনে করি সবাই এর সাথে একমত হবেন৷ তবে চলুন নেমে আসি যেখানে রাবার রাস্তার সাথে মিলিত হয়৷

দান করতে ভয় কিসের? আমাদের নিজেদের জন্য যথেষ্ট হবে না, তাই না? হেই, আমার সেই টাকা দরকার, আপনি ভাবতে পারেন, এবং অবশ্যই আপনার এটি প্রয়োজন।

আপনি যদি ঈশ্বরের সাথে জগতের মত করে ব্যবসা করেন তবে আপনার খুব বেশি অর্থ থাকতে পারে না৷ কিন্তু অনুমান কি? আমি বলেছি, ঈশ্বররও এটা প্রয়োজনা সুতরাং ঈশ্বর তার এজেন্ডার তহবিলের জন্য প্রয়োজনীয় অর্থ কোথায় পাবেন? এই অর্থ অবশ্যই আপনার এবং আমার এবং অন্যান্য সহবিশ্বাসীদের কাছ থেকে আসবাে শয়তানের লােকেরা ঈশ্বরের কার্যভারের জন্য অর্থায়ন করবে না৷ ঈশ্বর আপনাকে বলবেন না যে, তােমরা

তোমাদেরকে কোন প্রতিশ্রুতি ব্যতীত তোমাদের অর্থ ব্যবহারের জন্য দাও, তোমাদের বিনিয়োগের উপর একটি প্রতিদান দাও,বলতে গেলে, তিনি কি তাই বলবেন? ঠিক আছে, এটি নির্ভর করে আপনি কাকে জিজ্ঞাসা করেন তার উপরা

অধিকাংশ বিশ্বাসী বলবে যে, তোমাদের দানের প্রতিদানের জন্য ঈশ্বরকে বিশ্বাস করা অন্যায়৷ তারা বিশ্বাস করে যে ঈশ্বরকে দান করা এবং কিছু ফিরে পাওয়ার আশা করা লোভের উপর ভিত্তি করে হবে এবং ঈশ্বরের আরাধনার বিশুদ্ধ কাজকে হ্রাস করবে৷ আপনি কি বিশ্বাস করেন যে একজন কৃষক বিশ্বাস করেন যে তার বীজ বপন তার এবং তার পরিবারের জন্য একটি মুনাফা বয়ে আনবে? অবশ্যই না৷ তিনি কেবল সেই আইনগুলি ব্যবহার করছেন যা ঈশ্বর তাকে দিয়েছেন৷ ঈশ্বর আমাদের উরতি দেখে আনন্দিত হন৷ তিনি আমাদের উপকারের জন্য বীজ বপন ও ফসল কাটার সূত্র দিয়েছেন৷ যীশু একটি দৃষ্টান্ত বলেছিলেন যা এই বিষয় সম্বন্ধে আলোচনা করেছিল৷ এটি এমন একটি গল্প যা সময় শুরু হওয়ার পর থেকে প্রতিটি রবিবার স্কুলের শ্রেণিকক্ষে বলা হয়েছে৷ কিন্তু কারণে, শিক্ষকরা সবসময় গল্পের একটি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ অংশ ছেড়ে দেন বলে মনে হয়৷ আসুন আমরা লুক ১০ অধ্যায় এবং সুসমাচারের দৃষ্টান্তে যাই৷

একদিন এক শাস্ত্রবিদ যীশুকে পরীক্ষা করার জন্য উঠে দাঁড়িয়ে প্রশ্ন করল, "গুরুমহাশয়, অনন্ত জীবনের অধিকারী হওয়ার জন্য আমাকে কী করতে হবে?"

তিনি উত্তর দিলেন, "বিধানশাস্ত্রে কী লেখা আছে? তুমি কি পাঠ করছ?"

সে উত্তরে বলল, "'তুমি তোমার সমস্ত হৃদয়, সমস্ত প্রাণ, সমস্ত শক্তি ও সমস্ত মন দিয়ে তোমার ঈশ্বর সদাপ্রভুকে প্রেম করবে'; এবং, 'তোমার প্রতিবেশীকে নিজের মতো প্রেম করবে।""

যীশু উত্তরে বললেন, "তুমি যথার্থ উত্তর দিয়েছ। তাই করো এবং এতেই তুমি জীবন লাভ করবে।"

কিন্তু সে নিজের সততা প্রতিপন্ন করতে যীশুকে প্রশ্ন করল, "বেশ, আমার প্রতিবেশী কে?"

প্রত্যুত্তরে যীশু বললেন, "এক ইহুদি ব্যক্তি জেরুশালেম থেকে যিরীহোতে নেমে যাচ্ছিল। পথে সে দস্যুদের কবলে পড়ল। তারা তার পোশাক খুলে নিয়ে এবং তাকে মেরে আধমরা করে ফেলে রেখে চলে গেলা ঘটনাক্রমে একজন যাজক সেই পথ দিয়ে যাচ্ছিল। লোকটিকে দেখে সে রাস্তার অন্য প্রান্ত দিয়ে চলে গেলা সেভাবে একজন লেবীয়ও সেখানে এসে তাকে দেখে অন্য দিক দিয়ে চলে গেলা

কিন্তু একজন শমরীয় পথ চলতে চলতে, সেই ব্যক্তি যেখানে ছিল, সেখানে এসে পৌঁছাল; তাকে দেখে সে তার প্রতি করুণাবিষ্ট হলা সে তার কাছে গিয়ে ক্ষতস্থানে তেল ও দ্রাক্ষারস লাগিয়ে বেঁধে দিলা তারপর সেই ব্যক্তিকে তার নিজের গাধায় চাপিয়ে একটি পান্থশালায় নিয়ে এসে তার সেবাযত্ন করলা পরদিন পান্থশালার মালিককে সে দুটি রুপোর মুদ্রা দিলা সে বলল, 'ওই ব্যক্তির সেবাযত্ন কোরো৷ এর অতিরিক্ত কিছু ব্যয় হলে, ফেরার পথে আমি পরিশোধ করে দেব৷'

# অমল্পু ব্যবসা

"এই তিনজনের মধ্যে কে দস্যুদের হাতে পড়া ওই লোকটির কাছে প্রতিবেশী হয়ে উঠল? তোমার কী মনে হয়?"

সেই শাস্ত্রবিদ উত্তর দিল, "লোকটির প্রতি যে করুণা দেখিয়েছিল, সেই।"

যীশু তাকে বললেন, "যাও, ফিরে গিয়ে তুমিও সেরকম করো৷"

—লূক ১০:২৫-৩৭

আমি মনে করি আমরা সকলেই এই গল্পটি শুনেছি এবং পাঠটি হ'ল, "ঈশ্বর যদি রাস্তায় হাঁটছিলেন এবং এই লোকটিকে দেখতে পান তবে তিনি কী করবেন"? আমরা জানি যে তিনি তাকে রাস্তায় মারা যাওয়ার জন্য সেখানে রেখে যাবেন না৷ বেশিরভাগ রবিবারের স্কুল ক্লাসগুলি এই থেকে যে শিক্ষা দেয় তা হ'ল মানুষের যত্ন নেওয়া ঈশ্বরের হৃদয়, এবং আমি বলতে পারি যে আমি শতভাগ একমত৷ কিন্তু যীশুর তিরস্কারকে সত্যিকার অর্থে বোঝার জন্য, আপনাকে জানতে হবে যে, ইহুদিরা শমরীয়দের ঘৃণা করত এবং তাদেরকে অশুচি মনে করত৷ সুতরাং, ইহুদীরা ঈশ্বরের দৃষ্টিতে নিজেদেরকে শমরীয়দের চেয়ে অনেক বেশি পবিত্র ও ধার্মিক বলে মনে করত৷ তাই যীশুর গল্প মূলত এই আইন শিক্ষককে তার ধার্মিক মনোভাবের জন্য তিরস্কার করছে৷ কিন্তু যে অংশটি আমি কখনও শুনি না, এবং আমি কখনই বলতে চাই না, তা দুটি রৌপ্য মুদ্রার সাথে জড়িত গল্পের অংশ।

সে তার কাছে গিয়ে ক্ষতস্থানে তেল ও দ্রাক্ষারস লাগিয়ে বেঁধে দিলা তারপর সেই ব্যক্তিকে তার নিজের গাধায় চাপিয়ে একটি পাস্থশালায় নিয়ে এসে তার সেবাযত্ন করলা পরদিন পাস্থশালার মালিককে সে দুটি রুপোর মুদ্রা দিলা সে বলল, "ওই ব্যক্তির সেবাযত্ন কোরো৷ এর অতিরিক্ত কিছু ব্যয় হলে, ফেরার পথে আমি পরিশোধ করে দেব"।

—লূক ১০:৩৪-৩৫

যীশু যে উপমা শিক্ষা দিচ্ছেন, তাতে আমরা দেখতে পাচ্ছি যে, মানবজাতি চোর শয়তানের দ্বারা আক্রান্ত ও ক্ষতবিক্ষত হয়েছে৷ আমরা বুঝতে পারি যে তেল এবং মদ ভবিষ্যদ্বাণীমূলকভাবে পবিত্র আত্মা এবং রক্তের চুক্তির প্রতিনিধিত্ব করে যা যীশু তাঁর কাছে আসা সকলকে দেবেন৷ যীশু তেল এবং মদ প্রয়োগ করার পরে গল্পে আরও এক ধাপ এগিয়ে যান৷ তিনি জানেন যে লোকটির নিরাময়ের জন্য সময়ের প্রয়োজন, এবং

তিনি তাকে পুনরুদ্ধারের জন্য একটি নিরাপদ স্থানে নিয়ে যানা ইন স্থানীয় মন্ডলীর প্রতিনিধিত্ব করে৷ এখানেই যীশু সেই সব লোকদের নিয়ে আসেন, যাদের কে জীবনের পথে নির্যাতিত ও মরতে দেখা গেছে৷ তারা আবার জন্মগ্রহণ করে, রক্তের চুক্তির মাধ্যমে পাপ থেকে শুদ্ধ হয়ে এবং পবিত্র আত্মার দ্বারা জীবিত করা হয়, তবুও তারা এখনও তাদের সাথে পৃথিবীর অভিশাপ ব্যবস্থার দাগ বহন করে৷ তাদের নিরাময়ের জন্য এবং সম্পূর্ণ নতুন জীবনযাত্রা শেখার জন্য সময় প্রয়োজন৷ যীশু তাদেরকে একটি স্থানীয় মন্ডলীতে এবং তাদের অগ্রগতি রক্ষণাবেক্ষণের জন্য স্থানীয় পালকের অধীনে রাখেন৷

কিন্তু আমরা মন্ডলীর মধ্যে একই মনোভাব দেখতে পাই যা আইনের শিক্ষকের ছিল। লোকেরা সরাইখানায় সাহায্য করার সাথে জড়িত হতে চায় না। পালকরা তাদের বেশিরভাগ সময় শিশুদের ক্লাসে সাহায্য করার জন্য বা একটি ছোট দলকে নেতৃত্ব দিতে সহায়তা করার জন্য লোকদের ভিক্ষা করতে ব্যয় করে। কিন্তু মনে হচ্ছে লোকেরা ইতিমধ্যে তাদের নিজস্ব কাজ করতে ব্যস্ত এবং সাহায্য করার জন্য প্রতিশ্রুতিবদ্ধ হওয়া কঠিন। যেহেতু লোকেরা স্বেচ্ছায় অঙ্গীকার করে না, তাই ধর্ম এই বলে মানুষকে সাহায্য করার জন্য দোষী সাব্যস্ত করার চেষ্টা করে, "আপনি এই বা তার যত্ন নেওয়ার জন্য ঈশ্বরের কাছে ঋণী। সর্বোপরি, দেখুন ঈশ্বর আপনার জন্য কী করেছেন"। আমি একমত যে, আমাদের সর্বদা ঈশ্বরের প্রতি ইচ্ছুক এবং কৃতজ্ঞ হৃদয় থাকা উচিত এবং অন্যদের সাহায্য করার আকাজ্কা থাকা উচিত। কিন্তু ঈশ্বর "আমার কাছে ঋণী" কথা দিয়ে কাজ করেন না।

তিনি বললেন, "আমি তোমাদের জন্য দুটি কয়েন রেখে যাচ্ছি খরচ বহন করার জন্য এবং আমি যখন ফিরে আসব তখন তোমাদের যা খরচ হবে তা তোমাদের দেব"। এখন, যখন তিনি বলেন, "আমি যখন ফিরে আসি," যীশু কবে ফিরে আসবেন তা নিয়ে কথা বলছেন না, বরং, যখন ব্যবসায়ী সরাইখানায় ফিরে আসবেন সেই বিষয়ে কথা বলছেন৷ ভবিষ্যদ্বাণীর সঙ্গে সামঞ্জস্য৷ এই বিবৃতিটি সেই সরাইখানার রক্ষকের কাছে রিয়েলটাইম আর্থিক সহায়তা বোঝাতে চেয়েছিল৷

এখন আমরা বলতে পারি, "অসাধারণ৷ ঈশ্বর এই ব্যক্তির যত্ন নেওয়ার ব্যয় বহন করতে চলেছেন"; তবুও এটি অনেক লোককে অনুপ্রাণিত করতে ব্যর্থ হয়, এবং এখানে কারণ রয়েছে৷ যদি আমি আপনাকে আমার জন্য ২০০ জনকে খাওয়াতে বলি এবং আমি আপনাকে বলি যে আমি খাবারের ব্যয় বহন করব, আপনি এটি করতে উত্তেজিত হতে পারেন বা নাও হতে পারেন৷ হাাঁ.

# **এমগ্র** প্রবসা

আপনি আমার প্রতি আনুগত্য বা ঈশ্বরের প্রতি কর্তব্যের কারণে এটি করতে পারেন, এবং এটি কখনও কখনও প্রয়োজন হয়৷ তবে লাইফস্টাইল হিসাবে, যদি আমি আপনাকে ধারাবাহিকভিত্তিতে এটি করতে বলি তবে আপনি সম্ভবত এটি সম্পর্কে খুব বেশি উত্তেজিত হবেন না৷

আমি বিশ্বাস করি যে অনেক পালক মনে করেন যে তাদের লোকদের জড়িত হওয়ার জন্য ভিক্ষা করতে হবে কারণ তারা তাদের শেখায়নি যে ঈশ্বর আমাদের উদারতার প্রতিদান দেনা

তিনি আপনাকে জানাতে চান যে এটি একটি পারিবারিক ব্যবসা এবং এটি থেকে আপনার লাভ করার অধিকার রয়েছে৷ করিন্থের মন্ডলীর কাছে লেখা তাঁর চিঠিতে পৌল এই বিষয়ে কথা বলেছেন৷

> क निएकत খतर रिमित्कित काक करत? क माक्षारक्षण श्रस्ण करत ७ निएक णात कल श्रर्भ करत ना? कि श्रस्थाल हताय ७ णात पूर्य शान करत ना? आभि कि किवलमात मानिक पृष्ठिचित्र श्वरक वक्या वलिष्टि? विधान छ कि वहे वकहे कथा वल्ल ना? कात्रभ सामित विधान वक्या ल्ल्या आर्ष्ट्, "मेम्रा माज़ाहे कतात ममय वल्पत मूर्य कालि विधान विभाग क्रेश्वत कि किवलमात वल्पत विख्यहें हिस्रा करतन? निम्हिण्करभ, जिनि आमाप्तत छ विख्या वक्या वल्लन, जाहे नय कि? हाँ, वक्या आमाप्तत कना ल्ल्या हरस्रष्ट्, कात्रभ य हास करत, स्में श्रामार्वि जात हास करा छिछ्ज वत्र य मेम्रा माज़ाहें करत, कम्मलत जान भाषसात श्रजामार्वि जात मेम्रा माज़ाहें करा छिठ्जि

> > —১ করিস্থীয় ৯:৭-১০

আপনাকে সম্মত হতে হবে যে আপনি যদি নিজের ব্যবসায় কাজ করেন, জানেন যে আপনার প্রচেষ্টা থেকে আপনার লাভ করার অধিকার রয়েছে, তবে আপনি অনেক বেশি অনুপ্রাণিত এবং আবেগে পূর্ণ হবেন। ঈশ্বর আপনাকে এটাই বোঝাতে চান: এটি একটি পারিবারিক ব্যবসা। ঈশ্বর চান না তোমরা ভয় পেয়ে তাঁর ইবাদত কর। এই হবে কর্তব্যপরায়ণ ব্যক্তি। তিনি চান যে এটি আপনার হৃদয় থেকে তাঁর জন্য এবং পুরষ্কারের আনন্দ থেকে আসুক।

যীশু একটি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ কারণে গল্পের জন্য একজন সরাইখানার রক্ষককে বেছে নিয়েছিলেন। আমরা বুঝতে পারি যে সরাইখানা একটি ব্যবসা পরিচালনা করছে। তিনি তার দৈনন্দিন হারে ওভারহেড এবং কর্মীদের জন্য মূল্য নির্ধারণ করেছেন। কিন্তু সরাইখানা চালানোর জন্য প্রয়োজনীয় সমস্ত ব্যয়ের উপরে, তিনি মুনাফা যোগ করেন। এটা ঠিক, লাভা প্রতিবার যখন তিনি তার অতিথিকে এক রাতের থাকার জন্য চার্জ দেন, তখন তিনি মুনাফা অর্জন করেন। এই কারণে, আহত ব্যক্তির প্রতি সরাইখানার রক্ষকের খুব আলাদা দৃষ্টিভঙ্গি রয়েছে। তার যত্ন নিতে তার এক পয়সাও খরচ হচ্ছে না। প্রকৃতপক্ষে, সরাইখানার রক্ষক বুঝতে পারে যে প্রতি রাতে লোকটি সেখানে থাকে,

সে মুনাফা অর্জন করবে; এবং ভ্রমণকারী ব্যবসায়ীর দেওয়া একটি উন্মুক্ত চেকবুকের সাথে, তিনি সম্ভবত উচ্ছুসিত। আমি শুধু কল্পনা করতে পারি যে ভ্রমণকারী ব্যবসায়ীর সাথে সরাইখানার রক্ষকের কথোপকথন, "আরে, আপনি যদি অন্য কাউকে রাস্তায় সাহায্যের প্রয়োজন দেখতে পান তবে তাদের এখানে আনতে ভুলবেন না৷ তোমরা আমাকে যা কিছু আনতে পারবে আমি তা নিয়ে যাব; এবং যদি আমি রুম থেকে বেরিয়ে যাই, আমি যোগ করব!"

আপনি দেখতে পাচ্ছেন, যীশু কী করবেন, তার পরিচিত গল্পের চেয়ে গল্পটিতে আরও অনেক কিছু রয়েছে৷ যীশু ঈশ্বরের প্রতি আইন-কানুনের বিশেষজ্ঞের যে ধর্মীয় মানসিকতা ছিল তা সংশোধন করার চেষ্টা করছিলেন এবং এমন একটি বিষয়ও তুলে ধরেছিলেন যে প্রকৃতপক্ষে লোকেদের যত্ন নেওয়ার জন্য কোন খরচ হয় না৷ রং, এর সাথে পুরষ্কার রয়েছে৷

আমি সবসময় দুঃখিত হই যখন আমি লোকেদের বলতে শুনি যে ঈশ্বর ভাল লোকদের সাথে খারাপ কাজ করেন অথবা আমি দেখি যে লোকেরা তাদের উত্তেজনাপূর্ণ জীবনের পরিবর্তে ধর্মীয় দায়িত্ব থেকে ঈশ্বরের সেবা করে৷ শয়তান ঈশ্বরের লোকেদের কাছ থেকে ঈশ্বরের মঙ্গলভাব লুকানোর চেষ্টা করেছে যেন তারা স্বেচ্ছায় তাদের সমস্ত হৃদয় দিয়ে তাঁর সেবা করতে না পারে৷ বেশিরভাগের কাছে, মন্ডলী ক্যালেভারে এমন একটি ঘটনা যা তারা বোঝার পরিবর্তে যে তারা মন্ডলী, যেখানে ঈশ্বর মানুষকে সম্পূর্ণ হওয়ার জন্য প্রেরণ করেন৷ তারা দুঃখজনকভাবে ঈশ্বরের হৃদয়কে হারায়— যে তিনি মানুষের কাছে সৌঁছানোর জন্য যা খরচ হয় তা দিতে ইচ্ছুক— এবং তিনি সর্বদা আমাদের বিনিয়োগের চেয়ে বেশি দেন৷ সর্বদা৷

# **এমগ্রে ব্যবসা**

আমার মনে আছে, কয়েক বছর আগে ড্রেন্ডার ভাইয়ের সঙ্গে বসে এই বিষয়টা নিয়ে আলোচনা করেছিলাম— ঈশ্বর ভাল এবং পুরষ্কারদাতা, এবং তিনি আমাদের সেই রাজ্য দিয়েছেন যা আমাদের সমস্ত চাহিদা পূরণ করে৷ রাজ্যের এই উপলব্ধি জনি এবং তার স্ত্রী ক্যান্ডির কাছে নতুন ছিল, কারণ তারা একটি ঐতিহ্যবাহী মন্ডলী থেকে বেরিয়ে এসেছিল৷ জনি এবং ক্যান্ডি জর্জিয়ায় শিক্ষক ছিলেন৷

শিক্ষকতা করার সময় জনি আমার আর্থিক সংস্থা ফরওয়ার্ড ফাইন্যান্সিয়াল গ্রুপের সাথে খণ্ডকালীন কাজ করেছিলেন৷ কোম্পানীর সাথে তার প্রথম বছরে, তিনি পুরো বছরের শিক্ষকতার চেয়ে বেশি খণ্ডকালীন উপার্জন করেছিলেন, তাই তিনি শিক্ষকতা ছেড়ে পুরো সময়ের জন্য যাওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন৷

প্রথমে জনি খুব ভালো করেছিল, কিন্তু পরে সেই বছরে, আমি দেখলাম যে তার ক্রিয়াকলাপ ধীর হতে শুরু করেছে৷ আমি জানতাম যে সে বেশিদিন এই গতিতে চলতে পারবে না৷ ড্রেন্ডা এবং আমি ক্রিসমাস মরসুমে জর্জিয়া ভ্রমণের পরিকল্পনা করেছিলাম, এবং জনির সাথে কিছু সময় কাটানোর সম্পূর্ণ ইচ্ছা ছিল যে আমি এমন কিছু কারণ সনাক্ত করতে পারি কিনা যে তিনি পুরো সময়ের জন্য প্রয়োজনীয় ব্যবসা উৎপাদন করছেন না৷ আমি জনিকে ফোন করার আগে, তিনি আমাকে ফোন করেছিলেন এবং জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে আমি ব্যবসা নিয়ে আলোচনা করতে থামতে পারি কিনা৷ অবশ্য ইতিপূর্বে আমি এটা করার জন্য প্রস্তুত ছিলাম৷ আমি বলতে পারি যে জনি এবং ক্যান্ডি ভয় পেয়েছিল৷ তাদের কাছে ইতিমধ্যে চলতি মাসের জন্য ৫,০০,০০০ টাকা মূল্যের বিল বকেয়া ছিল এবং পরের মাসের ৫,০০,০০০ টাকার জন্য তাদের কাছে কোনও অর্থের সেট ছিল না৷

শয়তান ঈশ্বরের লোকেদের কাছ থেকে ঈশ্বরের মঙ্গলভাব লুকিয়ে রাখার চেষ্টা করেছে যেন তারা স্বেচ্ছায় তাদের সমস্ত হৃদয় দিয়ে তাঁর সেবা করতে না পারে৷ আমি যখন জনির সাথে বসলাম, তখন তার প্রথম বাক্যটি ছিল, "এটি কেবল কাজ করছে না"। আমি জানতাম যে জনি এবং ক্যান্ডির কাছে রাজ্য সম্পর্কে বুঝা নতুন ছিল এবং আমি অনুভব করেছিলাম যে কীভাবে আধ্যাত্মিকভাবে এটি পরিচালনা করা যায় সেসম্পর্কে তাদের প্রশিক্ষণ দেওয়া দরকার৷ কারণ আমি জানতাম যে রাজ্য সবসময় কাজ করে! তাই আমি তাদের সঙ্গে প্রায় দুই ঘন্টা কাটিয়েছ রাজ্যের আইন-কানুন এবং কীভাবে

তাদের বিশ্বাস কে মুক্ত করা যায় তা নিয়ে আলোচনা করতে। আমি যখন কথা বলছিলাম, তখন আমি অনুভব করছিলাম যে ভয় স্লান হয়ে যাচ্ছে এবং বিশ্বাস বৃদ্ধি পেতে শুরু করেছে।

আমি জানতাম জনি পরবর্তী পদক্ষেপের জন্য প্রস্তুত৷ "জনি," আমি বললাম, "আপনাকে ঈশ্বরের সাথে একটি বীজ রোপণ করতে হবে এবং আপনার প্রয়োজনীয় অর্থের জন্য তাঁকে বিশ্বাস করতে হবে"৷ জনি এবং ক্যান্ডি রাজি হয়েছিল, কিন্তু তাদের কাছে কোনও টাকা ছিল না৷ এটি ঠিক তাই ঘটেছিল যে আমি আমার সাথে বাড়ির অফিস থেকে জনির জন্য মোট ১৬০০০ টাকার একটি পেচেক নিয়ে এসেছিলাম৷ আমি জানতাম যে তারা সেই অর্থ ব্যবহার করতে পারে, এবং আমি তাদের এটি বীজ হিসাবে বপন করতে উৎসাহিত করেছিলাম কারণ আমরা উভয়ই জানতাম যে ১৬০০০ টাকা নিজেই ৫,০০,০০০ টাকার বিলের যত্ন নিতে পারে না৷ তারা একমত হয়েছে৷

আমরা যখন একসাথে প্রার্থনা করতে এবং আমাদের বিশ্বাস প্রকাশ করতে যাচ্ছিলাম, তখন আমি জনিকে জিজ্ঞেস করলাম, "এই অর্থ বপন করার সময় তুমি কী পাবে বলে বিশ্বাস করছ? কথাগুলো যখন আমার মুখ থেকে বেরিয়ে গেল, তখন পবিত্র আত্মা আমাকে থামিয়ে বললেন, তাকে উত্তর দিতে দেবেন না, এবং আমি জানতাম কেনা জনি বলতেন, "আমি ৫,০০,০০০ টাকার জন্য বিশ্বাস করছি," স্পষ্টতই, কারণ সেখানেই চাপ ছিলা পরিবর্তে, পবিত্র আত্মা আমাকে বলেছিলেন, "তাকে জিজ্ঞেস করুন যে ৩০ দিনের মধ্যে ১২,০০,০০০ টাকা যথেষ্ট হবে কিনা? সুতরাং, আমি ঠিক তাই করেছি। আমি তাকে উত্তর দেওয়া থেকে বিরত রেখেছিলাম এবং তাকে জিজ্ঞাসা করেছিলাম যে ৩০ দিনের মধ্যে ১২,০০,০০০ টাকা যথেষ্ট হবে কিনা। প্রভু আমাকে যে পরিমাণ টাকা জিজ্ঞাসা করতে বলেছিলেন তা বলার সময় আমি তার চোখ খোলা দেখতে পাচ্ছিলাম৷ আমি জানতাম যে জনি তার পুরো জীবনে ৩০ দিনে কখনও ১২,০০,০০০ টাকা উপার্জন করেনি৷ তিনি সেখানে এক মিনিট বসে ছিলেন এবং তারপরে হ্যাঁ বলেছিলেন, তিনি আমার সাথে এটি বিশ্বাস করতে পারেন৷ আমি ক্যান্ডিকে একই প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করেছিলাম, এবং তিনিও হ্যাঁ বলেছিলেন৷ সুতরাং আমরা হাত মিলিয়েছি, তাদের সেই চেকে রেখেছি এবং ৩০ দিনের মধ্যে ১২,০০,০০০ টাকার বিনিময়ে আমাদের বিশ্বাস ছেড়ে দিয়েছি৷

# অমল্প ব্যবসা

তিন সপ্তাহ পরে, আমি জনির কাছ থেকে একটি ফোন পাই৷ ছেলে, সে কি উত্তেজিত ছিল? তিনি গত তিন সপ্তাহে তাকে ১২,০০,০০০ টাকা নয় বরং ১৭,০০,০০০ টাকা দেওয়ার জন্য যথেষ্ট ব্যবসা লিখেছিলেন৷ তখন তিনি সত্যিই বিশ্বাসী ছিলেন৷

দুর্ভাগ্যবশত, দুই মাস পরে, জনি অ্যাপয়েন্টমেন্টের পরে বাড়ি ফেরার পথে বৃষ্টির রাতে তার গাড়ির নিয়ন্ত্রণ হারিয়ে ফেলেন৷ গাড়ীটি সম্পূর্ণ ছিল, তবে জনি দুর্ঘটনার মধ্য দিয়ে বেঁচে ছিল, যা নিজেই ঈশ্বরের কাজ ছিল৷ তবে দুর্ঘটনার কারণে সুস্থ হয়ে ওঠায় কাজ করতে পারেননি জনি৷ সেই সময়ের মধ্যে, তার বাড়িটি ফোরক্লোজারে পড়ে যায় এবং শেরিফের বাজারে বিক্রয়ের জন্য প্রস্তুত করা হয়েছিল৷ বাড়িটি বিক্রি থেকে বের করে আনতে তার ১০,০০,০০০ টাকার প্রয়োজন ছিল৷

তবে, এই সময়ের মধ্যে জনি এবং ক্যান্ডি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন যে তাদের জীবনকে বদলে দেওয়া রাজ্যের শিক্ষার কাছাকাছি যাওয়ার জন্য তাদের ওহাইওতে চলে যেতে হবে৷ সুতরাং, তারা বাড়িটি তালিকাভুক্ত করেছিল যদিও তারা জানত যে শেরিফের বিক্রয় হওয়ার আগে তাদের কাছে প্রায় এক মাস সময় ছিল৷ তারিখ ঘনিয়ে আসার সাথে সাথে শেরিফের বিক্রয়ের মাত্র কয়েক দিন আগে পর্যন্ত কোনও প্রকৃত ক্রেতা আসেননি যখন একজন লোক এসে বাড়িটি কেনার প্রস্তাব দিয়েছিল৷ কিন্তু তার একটা অনুরোধ ছিল৷ তিনি জানতে চেয়েছিলেন যে তিনি জনিকে ১০,০০,০০০ টাকা দিয়েছিলেন কিনা, তিনি কি ৩০ দিনের জন্য বাডিটি ধরে রাখতে পারবেন যতক্ষণ না তিনি অন্য কোনও ব্যবসা শেষ করেন যা ক্রয়ের জন্য অর্থ ায়ন করতে চলেছে। জনি হতবাক হয়ে গেল। তিনি জানতেন যে তিনি যদি শেরিফের বিক্রয় থেকে বাডিটি সরিয়ে নিতে চান তবে এটি নগদ ক্রেতা হতে হবে কারণ বিক্রয়টি মাত্র কয়েক দিন দুরে ছিল। এই ক্রেতা জনিকে ঘটনাস্থলে ১০.০০.০০০ টাকা চেক লিখতে চেয়েছিলেন এবং তারপরে পরে বন্ধ করতে চেয়েছিলেন৷ জনির ঠিক এই পরিমাণটাই দরকার ছিল৷ জনি জানত যে এটি ঈশ্বর এবং তিনি ১০.০০.০০০ টাকার চেকটি নিয়েছিলেন এবং বাডির বর্তমান অর্থ প্রদান করেছিলেন৷ ওহ, আমি আপনাকে বলতে ভুলে গিয়েছিলাম যে ১০,০০০টাকা তালিকার দামের বেশী ছিল৷

সুতরাং, জনি এবং ক্যান্ডি ওহাইওতে চলে যান এবং একটি ভাড়া বাড়িতে বসতি স্থাপন করেন। তারা ফেইথ লাইফ চার্চের সাথে জড়িত হয়েছিল এবং জনি নতুন উদ্যুমে আর্থিক ব্যবসায় ঝাঁপিয়ে পড়েছিল। কিন্তু এখন তারা নতুন সমস্যার সম্মুখীন হয়েছে।

#### উদারতার ক্ষমতা

তাদের কাছে কেবল একটি গাড়ি ছিল, এবং জনি সপ্তাহের ক্লায়েন্টদের সাথে সাক্ষাতের সময় চালানো অনেকগুলি অ্যাপয়েন্টমেন্টগুলি কভার করার জন্য এটির প্রয়োজন ছিল। তারা জানত কি করতে হবে। তারা একটি নতুন গাড়ির জন্য বীজ বপন করেছিল এবং বিশ্বাস করেছিল যে তারা মার্ক ১১:২৪ পদ অনুসারে প্রার্থনা করার সময় এটি পেয়েছিল। এরপরই ঘটে গেল সবচেয়ে অস্বাভাবিক ঘটনা।

জনির শৈশবের এক বন্ধু ফোন করে এই কথাগুলো বলল৷ "জনি, তুমি আমাকে ষষ্ঠ শ্রেণিতে যে সাইকেল দিয়েছিলে তার জন্য আমি কি কখনও তোমাকে টাকা দিয়েছি"? "না." জনি বলল। তখন তার বন্ধ বলল, "আচ্ছা, আমি তোমাকে এখনই ফেরত দিতে যাচ্ছি। আমি তোমাকে একটি বিএমডব্লিউ কিনতে যাচ্ছি"। ছোটবেলায়, দই ছেলে সবসময় গাড়ি সম্পর্কে কথা বলত এবং সে জানত যে জনি সবসময় একটি বিএমডব্লিউ চায়। বন্ধুটি তার কথায় সত্য ছিল এবং জনিকে নিজের একটি বিএমডব্লিউ কেনার জন্য অর্থ দিয়েছিল৷ জনি যখন টাকা পেয়েছিলেন্ তখন তিনি বুঝতে পেরেছিলেন যে এখন একটি ক্রমবর্ধমান পরিবারের সাথে, একটি বিএমডব্লিউ আসলে তার প্রয়োজনীয় গাড়ি নয়৷ অবশেষে, তিনি এবং ক্যান্ডি ক্যান্ডিকে একটি পারিবারিক এসইউভি এবং তারপরে জনির ব্যবসায়িক ড্রাইভিংয়ের জন্য একটি ছোট গাড়ি দেওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন কারণ ক্যান্ডির ছোট গাড়িটি তারা সেই সময় চালাচ্ছিলেন তা পুরানো ছিল এবং সমস্যা ছিল। তাই এমনটাই ঘটেছে। আমার মনে আছে সেই রাতের কথা, যে রাতে জনি আমাকে ফোন করেছিল৷ ক্যান্ডির নতুন এসইউভির পাশে তার ড্রাইভওয়েতে তিনি তার নতুন গাড়িতে বসে ছিলেন এবং তার চোখে জল ছিল যখন তিনি আমাকে বলেছিলেন যে জীবনে প্রথমবারের মতো দটি গাড়ির জন্য অর্থ প্রদান করায় তিনি কতটা হতবাক হয়েছিলেনা জনি একজন নতুন মানুষ ছিলেনা তিনি জানতেন, ঈশ্বর সবকিছু করতে পারেন৷

একদিন, তিনি আমার অফিসে এসে বলেছিলেন যে তিনি একটি বাড়ি ভাড়া নিয়ে ক্লান্ত হয়ে পড়েছেন, তিনি এবং ক্যান্ডি জমিসহ একটি খামার চান এবং তারা খুঁজছেন। ঠিক আছে, আমি জানতাম যে ধ্বংসের কারণে জনির ক্রেডিট ভাল ছিল না এবং তাকে আরও কিছুটা ভাড়া নিতে এবং তার ক্রেডিট স্কোর বাড়ানোর জন্য সময় দেওয়ার জন্য তার নগদ রিজার্ভ তৈরি করতে উৎসাহিত করেছিল। কিন্তু আমি যা বলেছি তাতে জনি খুব একটা মনোযোগ দেয়নি বলে মনে হয়। তারপর তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তিনি আমার কাছ থেকে রাস্তার নীচে একটি খামার দেখেছেন যা বিক্রয়ের জন্য ছিল এবং তিনি এটি কেনার বিষয়টি পরীক্ষা করতে যাচ্ছেন। অবশ্যই

#### **এমগ্র** প্রবসা

যেহেতু আমি সেই সময় একটি বন্ধক সংস্থার মালিক ছিলাম, তাই আমি জানতাম যে জনি সেই খামারের জন্য যোগ্যতা অর্জন করতে সক্ষম হবে এমন কোনও উপায় নেই। আমি এটাও জানতাম যে এই ধরনের ক্রয়ের জন্য তার ডাউন পেমেন্ট ছিল না।

যাইহোক, এক সপ্তাহ পরে আমি হতবাক হয়ে গিয়েছিলাম যখন তিনি হাসতে হাসতে আমার অফিসে ফিরে এসেছিলেন এবং বলেছিলেন যে খামারটি তাঁর৷ যখন তিনি আমাকে এটি বলেছিলেন, আমি জানতাম যে এটি এমন একটি গল্প যা আমাকে শুনতে হবে৷ অবশ্যই, তিনি এবং ক্যান্ডি ঈশ্বরের কাজে একটি আর্থিক বীজ বপন করেছিলেন, যেমনটি তাদের শেখানো হয়েছিল, বিশ্বাস করেছিলেন যে তারা প্রার্থনা করার সময় পেয়েছিলেন৷ তারপর জনি এগিয়ে গেল এবং আমাকে কী ঘটেছিল তা ব্যাখ্যা করল৷ তিনি ক্রয়ের বিষয়ে তার ব্যাংককে দেখতে গিয়েছিলেন, এবং ম্যানেজার তার ক্রেডিট রিপোটটি টেনে নিয়ে তার সাথে বসে ছিলেন এবং নিম্নলিখিতটি বলেছিলেন, "জনি, আপনি আপনার ক্রেডিট সম্পর্কে সঠিক ছিলেন৷ আপনি কিছু কেনার জন্য যোগ্য নন"৷ কিন্তু ম্যানেজার অদ্ভুত কিছু বললেন৷ তিনি ক্রেডিট রিপোটটি পাশে ঠেলে দিয়ে বলেছিলেন. "কিন্তু আমি আপনাকে পছন্দ করি৷ দেখা যাক আমি কী করতে পারি"৷

একটি দীর্ঘ গল্পকে কিছুটা সংক্ষিপ্ত করার জন্য, ব্যাংক ক্রয়ের ১০০% অর্থায়ন করেছিল, তারা তাকে তার বর্তমান ইজারা শেষ না হওয়া পর্যন্ত চার মাস সময় দিয়েছিল, তারা প্রোপেন ট্যাঙ্কটি পূরণ করেছিল, বকেয়া সম্পত্তি কর প্রদান করেছিল এবং জনিকে সামনের বারান্দার কংক্রিটের ফাটল ঠিক করার জন্য বন্ধ করার সময় ৫,০০,০০০ টাকার চেক দিয়েছিল। জনি যখন শুধু রাজ্য নিয়ে কথা বলছিল তখন আমি স্তম্ভিত হয়ে সেখানে বসে ছিলামা 'ওয়াও!' শুধু এটুকুই বলতে পেরেছিলাম।

এক মাস পরে, জনি আমাকে বলেছিলেন যে তিনি একটি ফোর্ড ট্র্যাক্টরের জন্য বীজ বপন করেছেন। তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তিনি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন যে তাঁর নতুন খামারে একটি ট্রাক্টর দরকার এবং নীল ডিজেল ফোর্ড ট্র্যাক্টরের জন্য একটি খুব নির্দিষ্ট বীজ বপন করেছিলেন। আবার, যেহেতু তিনি আমার জন্য কাজ করতেন এবং ট্রাক্টরের দাম জানতেন, আমি জানতাম যে তাঁর কাছে এখনও সেই ধরনের অর্থ নেই। কিন্তু নিশ্চিতভাবে, কয়েক সপ্তাহ পরে যখন আমি রাস্তার দিকে তাকালাম, আমি জনিকে তার বাড়ির দিকে একটি নীল ফোর্ড ডিজেল ট্র্যাক্টর চালাতে দেখলাম। আমি যখন তাকে জিজ্ঞেস করলাম যে তিনি কোথা থেকে এবং কীভাবে ট্র্যাক্টরেটি পেয়েছেন, তিনি বলেছিলেন যে একজন মহিলা মন্ডলীতে এলোমেলোভাবে তাঁর কাছে এসেছিলেন এবং তাকে জিজ্ঞাসা করেছিলেন যে তিনি এমন কাউকে চেনেন কিনা যার ট্রাক্টরের প্রয়োজন

#### উদারতার ক্ষমতা

হতে পারে৷ তারা তার বাবা-মায়ের খামার বন্ধ করে দিচ্ছিল, এবং সেখানে এই ট্র্যাক্টরটিছিল যা থেকে তারা মুক্তি পাওয়ার চেষ্টা করছিল৷ জনি তাকে বলেছিল যে সে আগ্রহী৷ ঠিক আছে, তিনি তাকে বলেছিলেন যে তাকে অর্থ প্রদানের বিষয়ে চিন্তা করবেন না, যখন তিনি পারেন তখন কেবল অর্থ প্রদান করুন, তিনি তাড়াহুড়ো করেননি৷ সুতরাং, সে ট্রাক্টর পেয়েছিল৷

তার সাফল্য অব্যাহত ছিল৷ পরের মাসে তিনি মাত্র এক মাসে ৭২,০০,০০০ টাকা উপার্জন করেন৷ আপনি যদি জনিকে জিজ্ঞেস করেন যে এটা কীভাবে ঘটেছিল, তিনি বলবেন যে ঈশ্বরের প্রতি উদার হওয়ার এবং রাজ্যের আইনগুলি বোঝার মাধ্যমে এটি ঘটেছিল৷

আমার এখনও মনে আছে জনি এবং ক্যান্ডির সাথে তাদের জর্জিয়ার বাড়িতে বসে ছিল, তাদের বিলের ক্ষেত্রে ৫,০০,০০০ টাকা পিছিয়ে ছিল, সামনেই বড়দিন ছিল এবং কোনও অর্থ ছাড়াই ৫,০০,০০০ টাকার বিলের আরেকটি রাউন্ড আসছিল৷ তাদের সাহায্য করার জন্য, আমাকে কেবল তাদের মুখোমুখি হওয়া পরিস্থিতির কুয়াশার মধ্য দিয়ে ঈশ্বরকে দেখতে সাহায্য করতে হয়েছিল৷ আমরা কী নিয়ে কথা বলছি তা আমি তাদের দেখিয়েছি, ২ করিস্থীয় ৯:১০-১১ পদে৷

এখন যিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন, তিনি তোমাদের জন্য বীজ যুগিয়ে দেবেন ও বৃদ্ধি করবেন, সেই সঙ্গে তোমাদের ধার্মিকতার ফসল প্রচুররূপে বৃদ্ধি করবেনা তোমরা সর্বতোভাবে সমৃদ্ধিশালী হবে, যেন তোমরা সব উপলক্ষে মুক্তহস্ত হতে পারো এবং আমাদের মাধ্যমে তোমাদের মুক্তহস্তের সেই দান ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদ-দানে পরিণত হবে।

—২ করিস্থীয় ৯:১০-১১

পৌল বলছেন যে, ঈশ্বর কেবল আপনাকে উদার হওয়ার জন্য যা প্রয়োজন তা সরবরাহ করবেন না, বরং তিনি আপনার নিজের প্রয়োজনের জন্য প্রয়োজনীয় রুটিও সরবরাহ করতে চলেছেনা রুটি আপনার জীবনে ব্যক্তিগতভাবে যা প্রয়োজন তা বোঝায়৷ সেখান থেকে তিনি আপনার দান করার ক্ষমতা আরও বাড়িয়ে তুলবেন৷ তার মানে আপনি বাড়তে চলেছেন৷ আবার, দান করার ভয় টা কি? যে আপনি আপনার নিজের প্রয়োজনের জন্য সংক্ষিপ্ত হয়ে যাবেন৷ কিন্তু এখানে ঈশ্বর বলেছেন যে তিনি শৃকরকে বীজ দেন এবং খাবারের জন্য রুটি দেন৷

#### অমল্প ব্যবসা

এবার একটি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্ন। আপনার হাতে যা আছে তা কি বীজ, নাকি খাদ্য? আপনি ওটা জানেন? এটি আপনার পছন্দ; এটি আপনার বীজ।

আমার মায়ের বাবা, আমার দাদু, সারা জীবন কৃষক ছিলেন৷ আমার মনে আছে ছোটবেলায় তার বীজ ওয়াগনে খেলছিল৷ আপনি দেখুন, প্রতি বছর ফসল কাটার সময় দাদু সর্বদা গুদামে থাকা একটি ওয়াগন পূরণ করার জন্য পর্যাপ্ত বীজ রেখেছিলেন৷ সেই ওয়াগনটি ছিল সেই বীজ যা তিনি পরের বছরের ফসলের জন্য বসন্তকালে রোপণের জন্য সংরক্ষণ করছিলেন৷ শীতের মাসগুলিতে, দাদুকে সয়াবিনে ভরা সেই বড় ওয়াগনের দিকে তাকাতে হয়েছিল.

কারণ তিনি জানতেন যে তাতৃক্ষণিক প্রয়োজনের জন্য এটি বিক্রি করার বা বসন্ত রোপণের জন্য এটি সংরক্ষণ করার বিকল্প রয়েছে যেখানে তিনি জানতেন যে এটি একটি বড় ফসল উৎপাদন করবে৷ তাঁর কাছে একটি বিকল্প ছিল, তবে তিনি বীজের সময় এবং ফসল কাটার নিয়মগুলি সম্পর্কে নিশ্চিত ছিলেন এবং তিনি সেগুলির উপর নিজের জীবন বাজি রেখেছিলেন৷

জনি এবং ক্যান্ডিকে সেই ১৬০০০ টাকার চেকটি ধরে রেখে একই সিদ্ধান্তের মুখোমুখি হতে হয়েছিল৷ তারা নিশ্চিতভাবে এটি কে জরুরী প্রয়োজন মেটাতে ব্যবহার করতে পারত, কিন্তু এর পরিবর্তে, তারা জানত যে ঈশ্বরের প্রতি উদার হওয়া তাদের দীর্ঘমেয়াদে আরও বড় ফসল দেবে৷ এবং তারা সঠিক ছিল৷

কেউ একজন মুক্তহস্তে দান করে, অথচ সে আরও বেশি লাভবান হয়; অন্য কেউ অযথা কৃপণতা করে, কিন্তু দারিদ্রে পৌঁছে যায়৷

—হিতোপদেশ ১১:২৪

আরেকটি দৃষ্টান্ত আছে যা যীশু বলেছিলেন যে আমি মনে করি এই অধ্যায়ে থাকাকালীন আমাদের দেখা উচিত, মথি ২৫ অধ্যায়ে।

"আবার, এ হবে এমন এক ব্যক্তির মতো, যিনি বিদেশ ভ্রমণে বের হলেনা তিনি তার দাসদের ডেকে তাদের হাতে তার সম্পত্তির ভার দিলেনা একজনকে তিনি পাঁচ তালস্ত অর্থ দিলেন, অপর একজনকে দুই তালস্ত ও আরও একজনকে এক তালস্ত, যার যেমন ক্ষমতা, সেই অনুযায়ী দিলেনা তারপর তিনি ভ্রমণে চলে গেলেনা যে মানুষটি পাঁচ তালস্ত নিয়েছিল, সে তক্ষুনি গিয়ে তার অর্থ বিনিয়োগ

#### উদারতার ক্ষমতা

করল ও আরও পাঁচ তালস্ত লাভ করলা একইভাবে, যে দুই তালস্ত নিয়েছিল, সে আরও দুই তালস্ত লাভ করলা কিন্তু যে এক তালস্ত নিয়েছিল, সে ফিরে গেল, মাটিতে গর্ত খুঁড়ল ও তার মনিবের অর্থ লুকিয়ে রাখলা

"দীর্ঘ সময় পরে, ওই দাসদের মনিব ফিরে এলেন ও তাদের সঙ্গে হিসেব নিকেশ করতে চাইলেনা যে পাঁচ তালন্ত নিয়েছিল, সে আরও পাঁচ তালন্ত নিয়ে এসে বলল, 'প্রভু, আপনি আমার হাতে পাঁচ তালন্ত দিয়েছিলেনা দেখুন, আমি আরও পাঁচ তালন্ত লাভ করেছি।'

"তার মনিব উত্তর দিলেন, 'বেশ করেছ, উত্তম ও বিশ্বস্ত দাস! তুমি অল্প বিষয়ে বিশ্বস্ত থেকেছ; আমি তোমাকে বহু বিষয়ের উপরে তত্ত্বাবধায়ক নিযুক্ত করব। এসো, তোমার মনিবের আনন্দের অংশীদার হও!'

"যে দুই তালন্ত নিয়েছিল, সেও এসে বলল, 'প্রভু, আপনি আমাকে দুই তালন্ত দিয়েছিলেন; দেখুন, আমি আরও দুই তালন্ত লাভ করেছি।' "তার মনিব উত্তর দিলেন, 'বেশ করেছ, উত্তম ও বিশ্বস্ত দাস! তুমি অল্প বিষয়ে

তার মানব ওওর াধলেন, 'বেশ করেছ, ওওম ও বিশ্বস্ত দাস! তুমি অল্প বিধরে বিশ্বস্ত থেকেছ; আমি তোমাকে বহু বিষয়ের উপরে তত্ত্বাবধায়ক নিযুক্ত করবা এসো, তোমার মনিবের আনন্দের অংশীদার হও!'

"তখন যে এক তালন্ত অর্থ নিয়েছিল, সে এসে উপস্থিত হল। সে বলল, 'প্রভু, আমি জানি, আপনি এক কঠোর প্রকৃতির মানুষ, যেখানে বীজ বোনেননি, সেখানে কাটেন এবং যেখানে বীজ ছড়াননি, সেখানেই সংগ্রহ করেন। তাই আমি ভীত হয়ে, আপনার তালন্ত মাটিতে লুকিয়ে রেখেছিলাম। এই দেখুন, আপনার যা. তা ফিরে পেলেন।'

"তার মনিব উত্তর দিলেন, 'দুষ্ট ও অলস দাস! তুমি তো জানতে যে, আমি যেখানে বুনিনি, সেখানেই কাটি ও যেখানে বীজ ছড়াইনি, সেখানেই সংগ্রহ করি? তাহলে মহাজনদের কাছে তুমি আমার অর্থ গচ্ছিত রাখতে পারতে, যেন আমি ফিরে এসে তা সুদসমেত ফেরত পেতামা "'অতএব, তোমরা ওই তালন্তটি তার কাছ থেকে নিয়ে নাও এবং যার দশ তালন্ত আছে তাকে দিয়ে দাও। কারণ যার কাছে আছে, তাকে আরও দেওয়া হবে ও তার অনেক হবে৷ যার কাছে নেই, তার কাছে যা আছে, তাও তার কাছ থেকে কেড়ে নেওয়া

## অমল্পু ব্যবসা

হবে৷ আর তোমরা সেই অকর্মণ্য দাসকে বাইরের অন্ধকারে ফেলে দাও, যেখানে কেবলই রোদন ও দন্তঘর্ষণ হবে৷'

—মথি ২৫:১৪-৩০

গল্পটা খুব পরিচিত৷ মাস্টার শহর ছেড়ে চলে যাচ্ছেন এবং তিন চাকরকে দায়িত্বে রেখে যাচ্ছেন৷ একজনকে তিনি পাঁচ ব্যাগ স্বর্ণ দেন; একজনকে তিনি দুটি ব্যাগ স্বর্ণ দেন; এবং একজনকে তিনি এক ব্যাগ সোনা দেন৷ প্রথম দু'জন অবিলম্বে কাজ শুরু করে এবং তাদের কাছে থাকা সোনার ব্যাগ দ্বিগুণ করে দেয়৷

মাস্টার তাদের কাজের জন্য প্রশংসা করেন। কিন্তু এটি তৃতীয় দাস যাকে আমি দেখতে চাই। আসুন দেখে নেওয়া যাক এই দাসটি মাস্টারকে কী বলে যখন তিনি মালিকের সোনা দিয়ে কী করেছেন তার বিবরণ দিচ্ছেন।

"তখন যে এক তালন্ত অর্থ নিয়েছিল, সে এসে উপস্থিত হলা সে বলল, 'প্রভু, আমি জানি, আপনি এক কঠোর প্রকৃতির মানুষ, যেখানে বীজ বোনেননি, সেখানে কাটেন এবং যেখানে বীজ ছড়াননি, সেখানেই সংগ্রহ করেনা তাই আমি ভীত হয়ে, আপনার তালন্ত মাটিতে লুকিয়ে রেখেছিলামা এই দেখুন, আপনার যা, তা ফিরে পেলেনা'

প্রথম বাক্যটির দিকে মনোযোগ দিন, "প্রভু, আমি জানি, আপনি এক কঠোর প্রকৃতির মানুষ, যেখানে বীজ বোনেননি, সেখানে কাটেন এবং যেখানে বীজ ছড়াননি, সেখানেই সংগ্রহ করেনা'। তিনি কী বলছেন? তিনি ঠিক কী বলছেন তা আমি আপনাকে বলব। "বীজের জন্য কে অর্থ প্রদান করছে? আপনি যদি এমন জায়গায় ফসল কাটছেন যেখানে আপনি বীজ রোপণ করেননি, ঠিক আছে, কাউকে সেই বীজ রোপণ করতে হবে। এখন, গুরু তাকে বীজ কেনার জন্য অর্থ দেওয়ার কারণে এটি করতে বলছিলেন না। কিন্তু এভাবেই দাসটি মালিককে খুব কঠিন টাস্কমাস্টার হিসাবে দেখেছিল। মূলত, তার মনোভাব ছিল, "এতে আমার জন্য কিছুই নেই, তাই আমি আগ্রহী নই'।

মাস্টারের প্রতি তার ইমেজের কারণে, তিনি মূলত জড়িত হতে অস্বীকার করেন৷ তিনি টাকা লুকানোর উদ্দেশ্য উল্লেখ করে মাস্টারের প্রতি তার সত্যিকারের ঘৃণা আড়াল করার চেষ্টা করেন কারণ তিনি এটি হারানোর ভয় পেয়েছিলেন এবং তাই এটি রক্ষা করার জন্য অর্থ লুকিয়ে রেখেছিলেন৷ কিন্তু মাস্টার তার ধোঁকাবাজি বলে যে তিনি যদি সতিটে মাস্টারের যত্ন নিতেন তবে তিনি কমপক্ষে ব্যাংকে টাকা জমা দিতেন এবং

#### উদারতার ক্ষমতা

সেখানে এটি সুদ অর্জন করত৷ না, দাসটি সোনা হারানোর ভয় পেত না৷ তিনি ভয় পেয়েছিলেন যে জড়িত হওয়ার জন্য তার কী খরচ হবে৷

প্রভুর প্রতি তার বিকৃত ও দুষ্ট ভাবমূর্তি ছিলা বিকৃত কারণ বিপরীতটি আসলে সত্য ছিলা মাস্টার কোনও কঠিন টাস্কমাস্টার ছিলেন না৷ অন্য দুই চাকরকে পদোন্নতি দিয়ে পুরস্কৃত করা হয়েছিল এবং মাস্টারের অর্থ দিয়ে সফলভাবে কাজ করার পরে মাস্টারের সম্পত্তি উপভোগ করার জন্য আমন্ত্রণ জানানো হয়েছিল৷ এই দাস, মালিকসম্পর্কে তার ভুল চিত্রের কারণে, অংশ না নেওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিল৷

আর ধর্ম আমাদের ঠিক এটাই শিক্ষা দেয়— ঈশ্বর একজন কঠিন টাস্কমাস্টার এবং তাঁর সঙ্গে কাজ করে কোনো লাভ নেই, তাহলে কেন জড়িত হোন? কিন্তু ঈশ্বরের এই প্রতিচ্ছবি সম্পূর্ণ বিকৃত এবং সত্য নয়৷ ঈশ্বরকে অন্যায় বলা টা মন্দ৷ ঈশ্বর এই চিত্রের ঠিক বিপরীত৷ তিনি ভাল এবং পুরস্কারদাতা৷

কিন্তু এখন, আমি এই গল্পে একটি অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ বিষয় তুলে ধরতে চাই৷ মন্দ দাসের কাছ থেকে যে সোনা তিনি ফিরিয়ে নেন তা দিয়ে প্রভু কী করেন সেদিকে মনোযোগ দিনা

অতএব, তোমরা ওই তালস্তটি তার কাছ থেকে নিয়ে নাও এবং যার দশ তালস্ত আছে তাকে দিয়ে দাও। কারণ যার কাছে আছে, তাকে আরও দেওয়া হবে ও তার অনেক হবে৷ যার কাছে নেই, তার কাছে যা আছে, তাও তার কাছ থেকে কেড়ে নেওয়া হবে৷ আর তোমরা সেই অকর্মণ্য দাসকে বাইরের অন্ধকারে ফেলে দাও, যেখানে কেবলই রোদন ও দন্তঘর্ষণ হবে৷

আমি কি এটা ঠিকই পড়েছি? মাস্টার মূল্যহীন দাসের কাছ থেকে সোনার ব্যাগটি নিয়ে ছিলেন এবং যার কাছে ১০টি ব্যাগ ছিল তাকে দিয়েছিলেন এবং যার কাছে ৪টি ছিল না? আমি নিশ্চিত নই যে এটি রাজনৈতিকভাবে সঠিক, তবে এটি ঈশ্বরের প্রজ্ঞা৷ খুব মনোযোগ দিয়ে শুনুন!!!!

ঈশ্বর তাঁর মহান ধারণা ও দায়িত্ব তাঁর সন্তানদের মধ্যে যারা তাঁর লাভের কথা মাথায় রেখেছেন এবং প্রথমে ছোট খাটো কাজে নিজেদের প্রমাণ করেছেন।

#### **এমগ্র**প্ত ব্যবসা

ঈশ্বর তাঁর মহান ধারণা এবং দায়িত্বগুলি তাঁর সন্তানদের মধ্যে থেকে দিতে চলেছেন যারা তাঁর লাভের কথা মাথায় রেখেছেন এবং প্রথমে ছোট ছোট কাজগুলিতে নিজেকে প্রমাণ করেছেন। ঈশ্বর বোকা নন। তিনি তার অর্থ সেখানে রাখতে যাচ্ছেন যেখানে এটি সর্বাধিক রিটার্ন পাবে।

দয়া করে ভেবে দেখুন আমি এইমাত্র কি বলেছি: "ঈশ্বর তার অর্থ এমন জায়গায় রাখতে যাচ্ছেন যেখানে এটি সর্বাধিক ফল আসবে''!

এবার, ঈশ্বর অর্থ ব্যবসায় নেই, তবে তিনি মানুষের ব্যবসায় আছেন। যেহেতু আমরা তাঁর সাথে নিষ্ঠার সাথে কাজ করার জন্য বিশ্বস্ত, তাই তিনি আমাদের প্রচার করবেন এবং তাঁর ভাল জিনিসগুলির সাথে আমাদের অনুগ্রহ করবেন। হ্যাঁ, ঈশ্বরের সেই অর্থে পছন্দের বিষয় রয়েছে যে তিনি বিভিন্ন কার্যভারের সাথে কাকে বিশ্বাস করেন। যারা নিজেদের বিশ্বস্ত প্রমাণ করেছে, তারা ঈশ্বরের জন্য আরও বড় এবং আরও ফলপ্রসূ দায়িত্ব পালন করার জন্য ঈশ্বরের আস্থা অর্জন করবে।

সফল হওয়া দুই কর্মচারীর মনোভাব লক্ষ্য করুন৷ তারা সঙ্গে সঙ্গে গিয়ে তাদের মাস্টারের টাকা কাজে লাগাল! কেন অবিলম্বে? কারণ তারা জানত যে এটি একটি সুযোগ, দাসত্বের ওজন নয়৷ তাই ঈশ্বরের লোকেদের অনেকেই ঈশ্বরের সেবা করাকে একটি কঠিন কাজ হিসাবে দেখেন, এটি একটি কর্তব্য যা পূরণ করা উচিত এবং এটি প্রকৃতপক্ষে যে সুযোগ তা নয়৷

ড্রেন্ডা এবং আমি যখন নাউ সেন্টার তৈরি করছিলাম, তখন আমাদের একটি সিদ্ধান্ত নিতে হয়েছিল। আমরা যখন সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে আমাদের ক্রমবর্ধমান বিশ্বাসীদের জন্য একটি স্থায়ী এবং বৃহত্তর বাড়ি তৈরি করা দরকার তখন আমরা মাত্র ৫০০ জনের একটি মন্ডলী ছিলাম। আমরা ৬ কোটি টাকার প্রকল্পের জন্য যতটা সম্ভব অর্থ সংগ্রহ করতে শুরু করেছি। সে সময় এটি আমাদের কাছে বিশাল পরিমাণ অর্থ ছিল। পরিকল্পনাটি ছিল প্রায় ৪.২ কোটির জন্য মৌলিক অবকাঠামো নির্মাণ করা এবং তারপরে অর্থ আসার সাথে সাথে অবশিষ্ট ২ কোটি টাকা মূল্যের সরঞ্জাম এবং বিল্ড-আউট যুক্ত করা।

ঈশ্বরের প্রকল্পগুলির প্রতি উদার হওয়ার ক্ষেত্রে এটি আমাদের প্রথম অভিজ্ঞতা ছিল না, কিন্তু সেই সময়ে আমরা যে সবচেয়ে বড় অভিজ্ঞতার অংশ ছিলাম তা ছিল। যাইহোক, গল্পের দাসদের মতো যারা তাদের প্রভুর মঙ্গলভাব জানতেন, আমরা অবিলম্বে অর্থ

#### উদারতার ক্ষমতা

সংগ্রহের অংশ হতে চেয়েছিলাম, এবং আমরা এমন একটি স্তরে দিতে চেয়েছিলাম যা আমরা বিশ্বাস করি যে ঈশ্বর আমাদের যা বলছেন তার প্রতি বিশ্বাস এবং আনুগত্য নিয়ে যাবে৷ সেই দিন যখন সমগ্র মণ্ডলী ঘোষণা করল যে তারা এই প্রকল্পে বীজ বপনের ব্যাপারে সম্মত হয়েছে.

তখন ড্রেন্ডা এবং আমি বলেছিলাম যে আমরা ২,০০,০০,০০০ টাকা দিচ্ছি৷ সেই সময় আমাদের কাছে ২,০০,০০,০০০ টাকা ছিল না৷ কিন্তু আমাদের কাছে প্রায় ২০,০০,০০০ টাকার বীজ ছিল যা আমরা অবশিষ্ট অবশিষ্ট ের জন্য বপন করতে যাচ্ছিলাম৷ অতীতের মতো আমরাও জানতাম যে, ঈশ্বর আমাদের দেখাবেন কোথায় এবং কীভাবে নিজেদের জন্য প্রচুর পরিমাণে ফসল সংগ্রহ করতে হয়৷ আমাদের কাছে যা ছিল তা বপন করার পরে, আমরা আত্মায় প্রার্থনা করতে শুরু করেছিলাম, কোথায় এবং কীভাবে অবশিষ্ট পরিমাণ অর্থ সংগ্রহ করা যায় সে সম্পর্কে নির্দেশনা এবং নির্দেশনার জন্য অপেক্ষা করছিলাম৷

ঈশ্বর কীভাবে এই অর্থ নিয়ে এসেছিলেন তার মঞ্চ তৈরি করার জন্য, আমি আপনাকে বলতে চাই যে আমরা ৩০ বছরেরও বেশি সময় ধরে একটি আর্থিক সংস্থার মালিক। এই সংস্থাটি বিভিন্ন বিক্রেতা এবং পেশাদারদের সাথে কাজ করে, যেমনটি আমি আপনাকে আগে উল্লেখ করেছি। আমরা যে বড় বিক্রেতাদের সাথে কাজ করি তাদের বেশিরভাগেরই তাদের ক্লায়েন্টদের জন্য বার্ষিক সম্মেলন এবং মিলন্মেলা রয়েছে।

এই বিশেষ বছর, তারা ড্রেন্ডা এবং আমাকে তাদের কনভেনশনের জন্য ইংল্যান্ডের লন্ডনে আসার আমন্ত্রণ জানিয়েছিল৷ আমরা লন্ডনের ডাউনটাউনের একটি খুব সুন্দর হোটেলে থাকতাম, এবং এটি কেবল সুন্দর ছিল, যেমনটি তারা লন্ডনে বলে৷ ঠিক আছে, কোম্পানির একটি ইভেন্ট ছিল যা শহরের অন্য পাশে ছিল, এবং কোম্পানির ভাইস প্রেসিডেন্ট ড্রেন্ডা এবং আমাকে তার সাথে ক্যাবে চড়ে ইভেন্টে যাওয়ার জন্য আমন্ত্রণ জানিয়েছিলেন, যা আমরা আনন্দের সাথে গ্রহণ করেছি৷ ভাইস প্রেসিডেন্ট, অবশ্যই, আমরা তাদের পাঠানো সমস্ত ব্যবসায়ের জন্য আমাদের ধন্যবাদ জানিয়েছিলেন এবং তারপরে সেই বছর তারা চালু করা একটি নতুন বোনাস প্রোগ্রাম সম্পর্কে আমাদের বলতে শুরু করেছিলেন৷ তিনি ব্যাখ্যা করেছিলেন যে এটি কীভাবে কাজ করে এবং বোনাস কাঠামো যা তারা তাদের পণ্যের সুপারিশকারী সহযোগীদের দিতে চলেছে৷

তিনি কথা বলার সময় আমি খুব উত্তেজিত ছিলাম কারণ আমি জানতাম যে তিনি যে বোনাসগুলির কথা বলছিলেন তার জন্য যোগ্যতা অর্জনের জন্য আমরা যথেষ্ট ব্যবসা করেছি। তারপর হঠাৎ করে, যখন আমি আরও বিশদ জানতে চেয়েছিলাম, তিনি

#### অমল্পু ব্যবমা

বলেছিলেন যে আমাদের সংস্থা তার কোম্পানির সাথে আমাদের সম্পর্কের কাঠামোর উপর ভিত্তি করে বোনাস প্রোগ্রামের জন্য যোগ্যতা অর্জন করবে না৷

আমি বিশ্বাস করতে পারছিলাম না৷ কেন তিনি সমস্ত বিশদ বিবরণের মধ্য দিয়ে গেলেন এবং শেষ মুহুর্তে এটি আমার কাছ থেকে কেড়ে নেওয়ার এই মহান পরিকল্পনায় আমাকে বিক্রি করলেন? এবং দ্বিতীয়ত, আমি বুঝতে পারিনি যে তার কোম্পানির সাথে আমার সম্পর্কটি কীভাবে গঠন করা হয়েছিল যেন বোনাসের জন্য যোগ্যতা অর্জন করতে সক্ষম না হয়৷ যদিও আমি আরও প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করেছিলাম, তিনি আসলে আমাকে কোনও স্পষ্ট উত্তর দেননি৷ একমাত্র জিনিস যা আমি নিশ্চিতভাবে জানতাম তা হ'ল আমি বোনাসের জন্য যোগ্যতা অর্জন করতে সক্ষম হব না; তিনি বিষয়টি পরিষ্কার করেছেন৷

এক বছর কেটে গেল এবং সেই বছরের জন্য আমাদের উৎপাদন ভাল ছিল, তাই আমি তাকে ফোন করে বোনাস সম্পর্কে আবার জিজ্ঞাসা করার চিন্তা করেছিলাম। যাইহোক, এবার যখন আমি ফোন করলাম, আমি তার কাছে পৌঁছাতে পারিনি, তাই আমি আমার প্রশ্নের সাথে তার সহকারীর কাছে একটি বার্তা রেখে এসেছি। পরের দিন, তার সহকারী আমাকে আবার ফোন করেছিলেন এবং কঠোর কণ্ঠে বলেছিলেন যে ভাইস প্রেসিডেন্ট আমাকে এক বছর আগেই বলেছিলেন যে আমি যোগ্যতা অর্জন করতে পারিনি, এবং তিনি এ সম্পর্কে কিছুই করতে পারবেন না। ঠিক আছে, ঠিক আছে, আমি ভেবেছিলাম, অন্তত আমি চেষ্টা করেছি

এবার, যখন আমি এই ১,৮০,০০,০০০ টাকা কোথায় পাব তা নিয়ে প্রার্থনা করছিলাম, তখন আমি পবিত্র আত্মাকে ভাইস প্রেসিডেন্টকে ফোন করতে এবং সেই বোনাসটি আবার চাইতে বলতে শুনেছিলাম। আমি আপনাকে বলব যে আমি এটি শুনে রোমাঞ্চিত হইনি। গত দুই বছর তাকে জিজ্ঞেস করার অভিজ্ঞতার পরে, আমি জানতাম যে সেকোথায় দাঁড়িয়ে ছিল। বিষয়টি তিনি খুব স্পষ্ট করে দিয়েছেন। সুতরাং, আমি ভেবেছিলাম যে আমি কেবল জল পরীক্ষা করার জন্য তাকে একটি ইমেল পাঠাব, যেন কথা বলা যায়। প্রায় সাত দিন পরে, আমি তার উত্তর পেয়েছিলাম, যা আমার আনন্দের সাথে বলেছিল যে তিনি এটি সম্পর্কে ভেবেছিলেন এবং আমার সংস্থাকে বোনাস দেওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন। আশ্চর্যজনকভাবে, বোনাস ছিল ২,০০,০০,০০০ টাকা! এখন, এখানে সেরা অংশ। এই চুক্তি পরিবর্তনটি এখন গত ১৪ বছর ধরে রয়েছে এবং আমি তখন থেকে প্রতি বছর ২,০০,০০,০০০ টাকা পেয়েছি৷ দেখ, ঈশ্বর প্রতিদানদাতা৷ আর ঈশ্বরের দায়িত্বপালনে উদার হওয়ার মধ্যে লাভ আছে৷

#### উদারতার ক্ষমতা

প্রায় পাঁচ বছর কেটে গেল, এবং আমরা সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে মন্ডলী হিসাবে আমাদের মন্ডলীর কয়েকটি কাজ শেষ করতে এবং কিছু সরঞ্জাম কেনার জন্য আরও অর্থ সংগ্রহ করতে হবে৷ আবার, আমাদের সিদ্ধান্ত নিতে হয়েছিল যে আমরা এই প্রকল্পগুলির দিকে কতটা বীজ বপন করতে চাই, এবং আমরা ৫,০০,০০,০০০ টাকার সিদ্ধান্ত নিয়েছি৷ ওয়াও, এটা অনেক টাকা ছিল, কিন্তু ২,০০,০০,০০০ টাকা দিয়ে তিনি যা করেছেন তা দেখার পরে আমরা অনুভব করেছিলাম যে আমরা এটির সাথে ঈশ্বরকে বিশ্বাস করতে

পারি৷ আবার, আমরা যা করতে পারি তা বপন করেছি, যা আমি মনে করি ৫,০০,০০০ টাকা ছিল, এবং পবিত্র আত্মার পক্ষে বিশ্বাস করছিলাম যে বাকি ৪,৫০,০০,০০০ টাকা কোথায় এবং কীভাবে দখল করা যায়৷ আমি মনে করি সম্ভবত ছয় সপ্তাহ কেটে গেছে, এবং আমি একটি নোটিশ পেয়েছি যে আমাদের সংস্থায় কীভাবে আমাদের

আপনি ঈশ্বরের ব্যবসার যত্ন নেবেন, এবং তিনি আপনার যত্ন নেবেন!

বেতন দেওয়া হবে সে সম্পর্কে কয়েকটি চুক্তিগত পরিবর্তন হতে চলেছে। আমরা যে পরিবর্তনগুলি ঘটছে তা গণনা করার পরে, আমরা পরবর্তী তিন বছরে আমাদের চেয়ে প্রায় ৬,৩০,০০,০০০ টাকা বেশি উপার্জন করবা বেশ চমৎকার, তাই না? আচ্ছা, অনুমান কি? গত ১১ বছর ধরে এই চুক্তিগত পরিবর্তন চলছে এবং আমরা প্রতি বছর এই বৃদ্ধি পাচ্ছি। ঈশ্বর লাভের ঈশ্বর। তিনি মঙ্গলময় এবং পুরস্কারদাতা।

আবারও বলছি, আরেকবার বলছি৷ আপনি ঈশ্বরের ব্যবসার যত্ন নিন, এবং তিনি আপনার যত্ন নেবেন!

মনে হচ্ছে আজকাল বেশিরভাগ লোকের উৎযাপন করার মতো খুব বেশি কিছু নেই, কারণ এটি দিনের পর দিন একই পুরানো জিনিস বলে মনে হয়৷ আর এটি খুব খারাপ, কারণ জীবন এমন একটি পার্টি হওয়া উচিত যা প্রতিদিন ঈশ্বরের মঙ্গলভাব উৎযাপন করে৷ কিন্তু আমি বুঝতে পারছি৷ আপনি যখন কেবল বেঁচে থাকার জন্য লড়াই করছেন, তখন উৎযাপন করা কঠিন৷ তবে উৎযাপন আপনার উত্তরের অংশ, জেল কার্ড থেকে বেরিয়ে আসার চাবিকাঠি৷ আমি আপনাকে একটি প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করে আমাদের কথোপকথন শুরু করি৷

#### আপনি কী উৎযাপন করছেন?

আপনি যা কিছু করেন এবং করার পরিকল্পনা করেন তার একটি অংশ হওয়া উচিত উৎযাপনা

আসুন আমরা আগের আলোচনায় ফিরে যাই যেখানে আমি আপনাকে আমার আর্থিক সংস্থার বিক্রেতাদের দেওয়া ট্রিপ এবং বোনাস সম্পর্কে বলছিলাম৷ তারা যে ভ্রমণগুলি অফার করেছিল তা বিশ্বের সবচেয়ে বিদেশী এবং সুন্দর জায়গাগুলির মধ্যে কয়েকটিতে সমস্ত ব্যয়যুক্ত বিলাসবহুল আবাসনের সাথে বেশ আশ্চর্যজনক ছিল৷ আপনি জানেন যে এই ভ্রমণগুলি সরবরাহ করতে সংস্থাগুলিকে কয়েক হাজার ডলার ব্যয় করে, সুতরাং তারা কেন এটি করে? ঠিক আছে, অবশ্যই তাদের পণ্য রয়েছে যা তারা জনসাধারণের কাছে পেতে চায়, তবে তারা কেবল একটি অনলাইন ওয়েবসাইট বা টিভি বিজ্ঞাপনের মাধ্যমে পণ্যগুলি উপলব্ধ করতে পারে৷ কিন্তু তাদের অভিজ্ঞতায়, তারা দেখতে পেয়েছেন যে লোকেরা তাদের পণ্যগুলি কীভাবে কাজ করে তা বুঝতে সহায়তা প্রয়োজন এবং সেই তথ্য সরবরাহ করা কোম্পানির সর্বোত্তম স্বার্থো তাদের গবেষণায়, তারা দেখতে পেয়েছেন যে, একজন প্রকৃত ব্যক্তির সাথে

কথোপকথন ভোক্তার কাছে এই তথ্য যোগাযোগের সবচেয়ে কার্যকর উপায় হিসাবে

## অমল্পু ব্যবসা

প্রমাণিত হয়েছে৷ সুতরাং, এই সংস্থাগুলি কেবল এটি করার জন্য বিক্রয়কর্মী নিয়োগ করে৷ কিন্তু সেখানে শত শত আর্থিক পণ্য রয়েছে, সুতরাং আর্থিক সংস্থাগুলি কীভাবে বিক্রয় এজেন্টদের তাদের নির্দিষ্ট পণ্য সরবরাহ করতে অনুপ্রাণিত করবে? এটা করার অনেক উপায় আছে৷

সবচেয়ে প্রতিযোগিতামূলক পণ্য বা এমন একটি পণ্য থাকা যা প্রতিযোগীর চেয়ে ভোক্তার চাহিদা মেটাতে আরও ভাল কাজ করে তা অবশ্যই এটি করার একটি উপায়৷ প্রতিযোগীদের তুলনায় বিক্রয় এজেন্টদের দেওয়া কমিশনগুলিও মানুষকে তাদের পণ্য বিক্রি করতে অনুপ্রাণিত করার একটি ভাল উপায়৷ তবে সংস্থাগুলির মধ্যে প্রতিযোগিতা তীব্র, এবং দুর্দান্ত পণ্যগুলির সাথে প্রচুর দুর্দান্ত সংস্থা রয়েছে, যা ক্লায়েন্টের পক্ষে ভাল হবে৷ সুতরাং আপনি কীভাবে বিক্রয় এজেন্টদের তাদের ক্লায়েন্টদের সাথে ব্যবহারের জন্য আপনার কোম্পানির পণ্য চয়ন করতে অনুপ্রাণিত করবেন? এখানেই প্রণোদনা মূলক ভ্রমণ কাজ করে৷

এই আর্থিক পণ্যগুলি বিক্রয় কারী বিক্রয় প্রতিনিধিরা সাধারণত ক্যাপটিভ এজেন্ট বিক্রয় চুক্তির সাথে আবদ্ধ হন না, যার অর্থ এই বিক্রয়কর্মীরা তাদের ক্লায়েন্টদের পণ্য সরবরাহ করার সময় যে কোনও সংস্থা এবং পণ্য বেছে নিতে স্বাধীন৷

সুতরাং, ধরা যাক যে বেশ কয়েকটি দুর্দান্ত পণ্য রয়েছে যা প্রায় একই দামে আপনার ক্লায়েন্টের জন্য একই মানের এবং সুবিধা রয়েছে। ধরা যাক যে এই সংস্থাগুলির বেশিরভাগের কোনও ট্রিপ প্রণোদনা প্রোগ্রাম নেই তবে একটি রয়েছে। এবং ধরা যাক যে একটি প্রণোদনা প্রোগ্রাম রয়েছে এমন একটি সংস্থা তাদের বিক্রয় প্রতিনিধিদের জন্য বোরা বোরায় ভ্রমণের ব্যবস্থা করছে যারা সেই বছরের জন্য তাদের সাথে একটি নির্দিষ্ট পরিমাণ উৎপাদন করে। অন্য সবকিছু সমান, একই মান এবং ক্লায়েন্টের জন্য একই মূল্য ধরে নিলে, আপনি আপনার ক্লায়েন্টের জন্য কোন সংস্থাটি বেছে নিতে যাচ্ছেন? আমি মনে করি এর উত্তর হল নোব্রেইনার। সুতরাং অন্যান্য সংস্থাগুলির দুর্দান্ত পণ্য থাকলেও, আপনি যেটি বেছে নিচ্ছেন তার মতো একই খরচে তারা ব্যবসা পায়নি। কেন নয়?

আসুন বিশ্লেষণ করা যাক প্রণোদনা প্রোগ্রামের সাথে একটি সংস্থা কীভাবে ব্যবসা পেয়েছে৷ প্রণোদনা প্রোগ্রামের সাথে পণ্য বিক্রি করা এই সংস্থাটি মানুষের প্রকৃতি বোঝে৷ তারা একটি লক্ষ্য নির্ধারণ করে এবং একটি পুরষ্কারও নির্ধারণ করে৷ দয়া করে এটি লিখুন৷

#### লক্ষ্য নির্ধারণ করুন এবং একটি পুরষ্কার সেট করুনা

এখন আসুন পুরষ্কার শব্দটিকে উৎযাপন শব্দটিতে পরিবর্তন করা যাক৷ কেন? কারণ উৎযাপন শব্দটি আমি যা পাওয়ার চেষ্টা করছি তার আরও রোমাঞ্চকর এবং বিশদ চিত্র বহন করে৷

#### লক্ষ্য নির্ধারণ করুন, এবং একটি উৎযাপন সেট করুনা

এটি একটি সত্য যে বেশিরভাগ বিক্রয় প্রতিনিধিরা এমন একটি লক্ষ্যে পৌঁছানোর জন্য তাদের স্বাভাবিক গতিঅতিক্রম করবে যা তাদের পুরষ্কারের জন্য যোগ্য করে তোলো আমি আমার সারা জীবন বিক্রয় করেছি এবং সর্বদা উৎপাদন স্তরে পৌঁছাতে পছন্দ করেছি যা আমাকে এই আশ্চর্যজনক ট্রিপগুলির মধ্যে একটিতে অংশ নিতে বা বোনাস পেতে দেয়া যেহেতু আমি সারা বছর ধরে কাজ করতাম, আমি সবসময় নিজেকে সেই বছরের ভ্রমণের স্থানে কল্পনা করতাম। আমি কল্পনা করতে পারি যে সেখানে থাকা কতটা দুর্দাস্ত হবে। এই লক্ষ্যটি আমাকে আমার স্বাভাবিক আরামদায়ক গতিকে অতিক্রম করে ক্রিয়াকলাপের একটি নতুন স্তরে ঠেলে দেবে। অবশেষে যখন আমি কোম্পানির কনভেনশনে পৌঁছেছিলাম এবং সেই ভ্রমণ এবং বোনাস চেক পেয়ে সম্মানিত হয়েছিলাম, এটি একটি দুর্দাস্ত অনুভূতি ছিল। এটি কেবল মাত্র যে আমি ভ্রমণের জন্য যোগ্যতা অর্জন করেছি তা নয়, তবে সেই ব্যবসায়িক বছরে আমি যা অর্জন করতে সক্ষম হয়েছি তাতেও আমার দুর্দাস্ত সম্তুষ্টি ছিল।

প্রণোদনা ভ্রমণ সরবরাহকারী সংস্থাটি স্মার্ট ছিলা তারা অপেক্ষা করেনি যতক্ষণ না আমি আসলে ভ্রমণের জন্য যোগ্যতা অর্জন করেছি আমাকে ভ্রমণসম্পর্কে বলার জন্য৷ "এই বছর তুমি দারুণ একটা কাজ করেছ৷ আমরা আপনাকে বোরা বোরা ভ্রমণের মাধ্যমে পুরস্কৃত করতে যাচ্ছি"৷ না, এভাবে তারা এটা করবে না৷ তারা আপনাকে যোগ্যতা অর্জনের বছর শুরু হওয়ার তিন বা চার মাস আগে বলবে, পাশাপাশি কীভাবে যোগ্যতা অর্জন করতে হবে সে সম্পর্কে বিশদ৷ কেন? সুতরাং আপনি আপনার কৌশল এবং প্রক্রিয়াগুলি সামঞ্জস্য করতে পারেন, যদি প্রয়োজন হয় তবে আপনাকে সেই লক্ষ্যে সেক্টাইতে সক্ষম করতে পারেন৷

আমি আপনাকে আমার গল্প বলেছিলাম যে কীভাবে ঈশ্বর আমাকে কলেজের পরে বিক্রয়ের দিকে নিয়ে গিয়েছিলেন এবং এটি আমার পক্ষে কতটা কঠিন ছিল৷ আমি খুব লাজুক ছিলাম৷ জীবিকা নির্বাহের জন্য এই ফোন কলগুলি করা এবং মানুষের সাথে কথা

## অসলপ্ত ব্যবসা

বলা আমার আরামের অঞ্চলের বাইরে ছিল৷ যদিও আমি কল করাকে ঘৃণা করতাম, তবুও আমি আর্থিক ব্যবসাকে ব্যবসা হিসাবে ভালবাসতাম৷ আমি আর্থিক পণ্য, অর্থনীতি এবং মানুষকে সাহায্য করার জন্য ক্রুসেডের অংশ হতে সব কিছু শিখতে পছন্দ করতাম৷ কিন্তু এটা কঠিন ছিল; আমি প্রতিদিন ছেড়ে দিতে চেয়েছিলাম৷ আমি জানি আপনি ভাবছেন, আচ্ছা, যদি আপনি এটাকে ঘৃণা করেন, তাহলে আপনি কিভাবে এর সাথে জড়িত হলেন?

কলেজের সময় এবং কলেজের ঠিক পরে, আমি একটি খুচরা দোকানে কাজ করছিলাম যেখানে জানালার পর্দা এবং বিভিন্ন ধরণের মেঝের কভার বিক্রি হত। আমি অপারেশনে উইন্ডো ইনস্টলার ছিলাম। একদিন যখন আমি ইনস্টলেশনের জন্য একটি অর্ডার প্রস্তুত করছিলাম, মালিকের বীমা এজেন্ট তার সাথে কিছু বীমা বিষয় নিয়ে কথা বলতে এসেছিল। আমি কথোপকথনটি শোনা ছাড়া আর কিছু করতে পারছিলাম না, এবং আশ্চর্যজনকভাবে, আমি মৃশ্ধ হয়েছিলাম।

এর অল্প সময়ের মধ্যেই, একজন লোক যার সাথে আমার কখনও দেখা হয়নি, তিনি আমাকে ফোন করেছিলেন এবং বলেছিলেন যে তিনি আর্থিক ক্ষেত্রে কাজ করা অঞ্চলে একটি নতুন সংস্থার জন্য প্রতিনিধি নিয়োগ করতে চাইছেনা আমার নামটি তাকে এমন একজন দিয়েছিলেন যিনি জানতেন যে আমি নতুন কিছু খুঁজছি৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তিনি এই রকম এবং এই জাতীয় তারিখে একটি সভা পরিচালনা করছেন, এবং যদি আমি আরও জানতে আগ্রহী হই তবে আমার আসা উচিত৷ ঠিক আছে, আমি আগ্রহী ছিলাম, তাই আমি মিটিংয়ে গিয়েছিলাম৷ সেই সভায় আমি যা শিখেছি তা আকর্ষণীয় ছিল, এবং আমার অভ্যন্তরে এমন কিছু ঘটেছিল যা বলেছিল, হাাঁ, আমি এটি করতে চাই। কিন্তু মনে রাখবেন, ঈশ্বর আমাকে তাঁর বাক্য প্রচার করার জন্য ডেকেছিলেন৷ সেটার কি হবে?

আসলে, যখন এটি ঘটেছিল, আমি কেবল ড্রেন্ডাকে আমাকে বিয়ে করতে বলেছিলাম; এবং আমরা জর্জিয়ায় যাওয়ার জন্য একটি ভ্রমণের পরিকল্পনা করেছিলাম, যেখান থেকে তিনি এসেছিলেন৷ আমি ইতিমধ্যে তার পরিবারের সাথে দেখা করেছিলাম - যেমন তারা একবার তুলসায় এসেছিল - তবে এই প্রথমবার আমি জর্জিয়ায় যাচ্ছি, এবং আমি তার বাবার কাছে বিয়েতে তার হাত চাইতে চেয়েছিলাম৷

সেখানে থাকাকালীন, আমি তার সাথে তার বাড়ির মন্ডলী পরিদর্শন করতে যাচ্ছিলাম৷ আমি স্বীকার করব যে এই আর্থিক ব্যবসায় কাজ করার জন্য এই অফারটি সম্পর্কে কী

করা উচিত তা নিয়ে আমি কিছুটা বিদ্রান্ত ছিলাম। আমার মধ্যে এমন কিছু ছিল যা এটি করতে চেয়েছিল যদিও এটি আমার কাছে চরিত্রের বাইরে বলে মনে হয়েছিল। রবিবার সকালের সেবার পরে, একজন মহিলা যাকে আমি চিনি না, তবে ড্রেন্ডা অবশ্যই করেছিলেন, তিনি আমার কাছে এসে বলেছিলেন যে তিনি আমার জন্য একটি কথা বলেছেন। তিনি বলেন, "আপনি চাকরির অফার খুঁজছেন। প্রভু আমাকে এই পদের বিষয়ে ১০টি পয়েন্ট দেখিয়েছিলেন," এবং তিনি এই নতুন চাকরিতে আমি যা কিছু করব তার নাম দিয়েছিলেন। তিনি বললেন, "তোমরা এই কাজ গ্রহণ করবে এবং প্রভু এতে আছেন"।

সেই সঙ্গে আমি পজিশন নিয়ে ট্রেনিং শুরু করলামা এটা খুব পাগলামি ছিল৷ আমার এই ক্ষেত্রটি শিখতে এবং ক্লায়েন্টদের সাথে কাজ করার তীব্র আকাজ্কা ছিল, তবুও একই সময়ে, আমি মানুষের সাথে কথা বলতে খুব ভীরু এবং ভয় পেয়েছিলাম৷ এটা আমার জন্য সত্যিকারের লড়াই ছিল৷ কিন্তু সেই মন্ডলীও আমি যে ভবিষ্যুদ্বাণীমূলক বাক্য পেয়েছিলাম তা আমাকে যাচাই করেছিল যে ঈশ্বর এই বিষয়ে আছেন, এবং আমি জানতাম যে এটি ই সেই দিকে যেতে হবে, যদিও এটি আমার মনে বোধগম্য ছিল না৷

সুতরাং, ড্রেন্ডা এবং আমি বিয়ে করেছিলাম, এবং আমরা কঠোরভাবে কমিশনের মধ্যে বাস করছিলাম। বাহ, এটা একটা সংগ্রাম ছিল। সেই প্রথম বছরে, আমি যে সংস্থার জন্য বিক্রি করছিলাম তার ফ্লোরিডার বোকা রাটন রিসোর্টে একটি প্রণোদনামূলক ভ্রমণ ছিল। তারা যে এই কনভেনশনটি করছিল তা এমনকি আমার মনোযোগ আকর্ষণ করেনি। আমি এর আগে কখনও ভ্রমণ করিনি এবং কখনও কোনও রিসোর্টে যাইনি। আর ব্যবসায় একেবারে নতুন হওয়ার কারণে, আমি ভেবেছিলাম যে আমি এমনকি কাছাকাছি আসার কোনও উপায় নেই। আপনি হ্যাঁ বলার আগে আমার না বলুন প্রশিক্ষণ কেবল এটিকে একটি অসম্ভব সম্ভাবনা হিসাবে প্রত্যাখ্যান করেছে। উপরন্ত, আমি যথেষ্ট সমস্যা এবং চাপের মধ্যে ছিলাম কেবল বিল পরিশোধের জন্য পর্যাপ্ত অর্থ উপার্জন করার জন্য লড়াই করছিলাম।

কিন্তু ড্রেন্ডার জীবন সম্পর্কে সম্পূর্ণ ভিন্ন দৃষ্টিভঙ্গি ছিল৷ তিনি উচ্চ বিদ্যালয়ের চার বছর ধরে তার ৫০০ জনের ক্লাসের ক্লাস-সভাপতি ছিলেন৷ তার চার-পয়েন্ট গ্রেড গড় ছিল এবং তিনি তার স্নাতক শ্রেণীর ভ্যালেডিক্টোরিয়ান ছিলেন৷ তিনি তার স্কুল পত্রিকার বার্ষিক সম্পাদকও ছিলেন৷ সেই সময়ে গাড়ি চালনা এবং উচ্চাকাঙ্ক্ষার ক্ষেত্রে আমরা বিপরীতমুখী ছিলাম৷

## এমগ্রন্থ ব্যবসা

ড্রেন্ডা যখন এই ভ্রমণের ভিডিওটির বিজ্ঞাপন দেখেছিলেন, তখন তিনি খুব উত্তেজিত হয়ে ছিলেন এবং বলেছিলেন, "আমরা যাচ্ছি!" আমি দ্বিমত পোষণ করেছিলাম, বলেছিলাম যে আমাদের সেই ভ্রমণটি করার কোনও উপায় ছিল না, উৎপাদন স্তরটি খুব বেশি ছিল। কিন্তু তিনি হাল ছাড়েননি। তিনি আমাকে প্রতিদিন কোম্পানির প্রোমো ভিডিও দেখতে বাধ্য করতেন এবং তিনি ভ্রমণ সম্পর্কে আমার ডেস্কে একটি ব্রোশারও পোস্ট করেছিলেন। প্রথমে ভিডিওটি আমার আগ্রহ ছিল না। তবে এটি তার আবেগ ছিল যা অবশেষে আমাকে এটি সম্পর্কে ভাবতে বাধ্য করেছিল। সুতরাং, আমি গণনা করেছিলাম যে এটি ঠিক করার জন্য প্রতিযোগিতার অবশিষ্ট সময়ের জন্য আমাদের কতটা ব্যবসা করতে হবে এবং আমি এখনও ভেবেছিলাম এটি অসম্ভব, তবে আমি এটি অম্বীকার করব না।

আমরা যখন গত দুই মাসে নেমে এসেছি, তখন আমরা সংক্ষিপ্ত ছিলাম, কিন্তু আশ্চর্যজনকভাবে, আমি যতটা ভেবেছিলাম ততটা সংক্ষিপ্ত নয়৷ আমরা যখন পরিস্থিতি নিয়ে আলোচনা করছিলাম, তখন ড্রেন্ডা আমাকে বলেছিলেন যে তিনি সাহায্য করার জন্য তার লাইসেন্স পাবেন৷ যখন তিনি লাইসেন্সের জন্য পরীক্ষার সময়কাল অতিক্রম করেছিলেন, তখন এটি প্রতিযোগিতার সময়কালের শেষ মাস ছিল৷ তিনি বাইরে গিয়ে আমাদের পরিচিত কয়েকটি পরিবারের সাথে দেখা করেছিলেন এবং কয়েকটি মামলা লিখেছিলেন, যা আমি যা করছিলাম তার সাথে আমাদের আরও ঘনিষ্ঠ হতে সহায়তা করেছিল৷

এটি প্রতিযোগিতার শেষ রাতে নেমে এসেছিল, এবং আমরা দুটি কেস সংক্ষিপ্ত ছিলামা আমি সেই রাতে একজন ক্লায়েন্টের সাথে দেখা করছিলাম, এবং তিনিও ছিলেনা আমাদের রাতারাতি আমাদের কাগজপত্র শেষ করার জন্য ফেডারেল এক্সপ্রেস অফিসে দেখা করার কথা ছিল কারণ প্রতিযোগিতার জন্য গণনা করার জন্য পরের দিনের মধ্যে হোম অফিসে এটি থাকতে হয়েছিল। ফেডারেল এক্সপ্রেস অফিস রাত ১১:০০ টায় বন্ধ হয়ে যায়, এবং আমি শেষ হওয়ার কয়েক মিনিট আগে সেখানে গিয়েছিলাম এই আশায় যে ড্রেন্ডা ইতিমধ্যে সেখানে থাকবে, কিন্তু সে ছিল না। এখন, এটি সেল ফোন গুলি বের হওয়ার আগে ছিল, তাই তিনি কোথায় ছিলেন তা জানতে আমার পক্ষে কল করার কোনও উপায় ছিল না। আমি জানতাম যে তার অ্যাপয়েন্টমেন্ট সন্ধ্যা ৭:০০ টায় ছিল, এবং তার অনেক আগেই এটি শেষ করা উচিত ছিল।

ঘড়ির কাটা যখন রাত ১১টার দিকে যাচ্ছে তখন সাথে সাথে আমি উদ্বিগ্ন হয়ে পড়ি, শুধু ঘটনা ঘটা নিয়ে নয়, তার সম্পর্কেও। ডেস্কের এজেন্ট জানান, তাদের সব প্যাকেজ

সময়মতো বিমানবন্দরে পৌঁছে দিতে রাত ১১টায় বন্ধ করতে হয়৷ রাত ১১টা পর্যন্ত দুই মিনিটের মধ্যে ড্রেন্ডা পার্কিং লটে এসে দরজা বন্ধ করার আগে ভিতরে ঢুকে পড়ে৷ আমরা তড়িঘড়ি করে সমস্ত ফর্ম পূরণ করে ডেস্ক এজেন্টের হাতে দিলাম এবং এতটাই উত্তেজিত হলাম যে আমরা গিয়েছিলাম এবং প্রত্যেকে স্থানীয় গভীর রাতে একটি রেস্টুরেন্টে কোক খেয়েছিলাম৷ শুধু দুটি কোক কেন? কারণ আমাদের কাছে এত টাকা ছিল৷ কিন্তু আমরা এটা করেছি৷ আমরা সেই আশ্চর্যজনক রিসোটে সমস্ত খরচ দেওয়ার যোগ্যতা অর্জন করেছি৷ এই প্রথম আমি কোনও রিসোটে গিয়েছিলাম বা সাদা টেবিল কাপড় এবং আরও অনেকগুলি নিয়ে ডিনারে বসেছিলাম৷

আমার জীবন আক্ষরিক অর্থে পরিবর্তিত হয়েছিল, এবং সেই ভ্রমণের কারণে আমাদের জীবনের জন্য আমার দৃষ্টিভঙ্গি কখনই একই ছিল না৷ এজন্যই আমি বলেছি যে আমি আমার উপরের বিবৃতিতে পুরষ্কার শব্দটিকে উদযাপনে পরিবর্তন করছি৷ এটি সত্যিই একটি উৎযাপন ছিল যা আমি আগে কখনও অনুভব করিনি৷ কিন্তু আমরা কিভাবে সেখানে পৌঁছলাম? অবশ্যই, ঈশ্বর আমাদের সাথে কাজ করছিলেন, কিন্তু এটি ছিল অনুপ্রেরণা,

প্রতিশ্রুত উৎযাপন, যা আমাদেরকে এর আগে যা কিছু করেছে তা অতিক্রম করতে অনুপ্রাণিত করেছিল৷

ওহ, আমি কেবল আশা করি যে আপনি উৎযাপনের আনন্দ অনুভব করবেন যা আমি সেই সপ্তাহে করেছি৷ আর তুমি কি জানো? আমি বিশ্বাস করি আপনি পারবেন! সুতরাং মনে রাখবেন, লক্ষ্য নির্ধারণ করুন এবং উৎযাপন সেট করুন৷

কিন্তু বেশিরভাগ কোম্পানি এভাবেই কাজ করে না। তারা বোনাস দেয় যা বছরের পর

বছর পরিষেবার সাথে আবদ্ধা এটা কি ধরনের প্রণোদনা প্রদান করে? আপনি উৎযাপন করতে চান যে এই কর্মচারী একটি নির্দিষ্ট সময়ের জন্য ঝুলে ছিল? এই কারণেই কি আপনি তাদের কে সময় দেওয়ার জন্য নিয়োগ করেছেন? অথবা আপনি কি কাজগুলি সম্পন্ন করার জন্য তাদের নিয়োগ

সুতরাং, মনে রাখবেন, লক্ষ্য নির্ধারণ করুন এবং উৎযাপন সেট করুনা

করেছিলেন? মনে রাখবেন, আপনি একটি স্পষ্ট লক্ষ্য উৎযাপন করতে চান যা যাচাই করবে কেন আপনি এই ব্যক্তিকে প্রথম স্থানে নিয়োগ করেছিলেন৷ শুধু সময় দিলেই কি

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

বিল পরিশোধ করা যায়? আমি নিশ্চিত যে আপনি ইতিমধ্যে জানতে পেরেছেন যে এটি ঠিক বিপরীত কাজ করে৷

কিছু সংস্থা কর্মচারী সারা বছর ধরে কীভাবে কাজ করে তার উপর ভিত্তি করে উত্তোলন দেয়, যা দুর্দান্ত শোনায়। তাদের ভুল হ'ল পরিমাপযোগ্য যোগ্যতার উপর ভিত্তি করে একটি পুরষ্কার না দেওয়া এবং নির্দেশিত হিসাবে একটি নির্দিষ্ট সময়সীমার মধ্যে এটি সম্পন্ন করলে স্পষ্টভাবে সংজ্ঞায়িত উৎযাপন না করা। অবশ্যই, এটি প্রকৃত সময়কাল শুরু হওয়ার আগে কর্মচারীর সাথে কভার করা উচিত, শেষে বা মাঝখানে নয়।

তারপরে আমি দেখতে পাচ্ছি যে অন্যান্য সংস্থাগুলি মার্কিন সরকারের জীবনযাত্রার বর্তমান ব্যয়ের ডেটার উপর ভিত্তি করে স্বয়ংক্রিয় বৃদ্ধি দেয়৷ এটি আপনার কর্মচারীদের রক্ষণাবেক্ষণ বা রাখার জন্য ভাল তবে অনুপ্রেরণামূলক উদ্দেশ্যে নয়৷ আপনি কখনই কোনও কর্মচারীকে তাদের বিল পরিশোধের উপায় সরবরাহ করে অনুপ্রাণিত করবেন না৷ আপনার দলগুলির জন্য লক্ষ্য নির্ধারণ করুন এবং তারপরে একটি দুর্দান্ত উৎযাপনের সাথে অনুসরণ করুন৷

আমাদের চার্চের প্রথম দিনগুলিতে, আমি মনে করি আমরা ৫০০ জন লোক চালাচ্ছিলাম, এবং আমরা আমাদের কর্মীদের বলেছিলাম যে একবার আমরা সপ্তাহান্তে ১,৬০০ জনে ছুঁতে শুরু করলে, আমরা তাদের সবাইকে হাওয়াইতে নিয়ে যাব৷ আমরা তাদের সামনে সেই লক্ষ্য রেখেছি এবং আমরা ঠিক সেটাই করেছি৷ যখন আমরা ১,৬০০ জনে পৌঁছেছিলাম, আমরা আমাদের সমস্ত পূর্ণ-সময়ের কর্মীদের এক সপ্তাহের জন্য হাওয়াইতে নিয়ে গিয়েছিলাম৷ এটি একটি চমৎকার ভ্রমণ ছিল৷

কিন্তু পিছনে ফিরে তাকালে, আমার আরও ছোট উদযাপনের মাধ্যমে আরও ছোট, আরও অর্জনযোগ্য লক্ষ্য অর্জন করা উচিত ছিল। ৫০০ থেকে ১,৬০০ জনের মধ্যে ব্যবধানটি আমি যে সময়ের জন্য আশা করেছিলাম তা পূরণ করার জন্য খুব বড় ব্যবধান ছিল এবং অনেকে এটি অর্জন করতে হাল ছেড়ে দিয়েছিলেন। লক্ষ্য নির্ধারণের একটি শিল্প রয়েছে - অনুপ্রাণিত করার জন্য যথেষ্ট তবে এত দূরে নয় যে আপনার দল মনে করে এটি অসম্ভব। মনে রাখবেন, ছোট লক্ষ্যগুলি বড় জয়ের সাথে যুক্ত করে।

যখন আমি প্রথম বিক্রয় শুরু করেছিলাম, তখন আমাদের অফিসে প্রতিটি বিক্রয় প্রতিনিধি এবং প্রতি সপ্তাহে জমা দেওয়া উৎপাদন সহ একটি বড় বোর্ড থাকতা আমাদের বিক্রয় সভাগুলি সর্বদা অনুপ্রেরণামূলক ছিল এবং আমরা প্রতি মাসে নেতাদের

স্বীকৃতি দেওয়ার জন্য টি-শার্ট হস্তান্তর করতাম৷ আপনি বিশ্বাস করবেন না যে এই প্রতিনিধিরা কীভাবে সেই টি-শার্টগুলির জন্য লড়াই করেছিলেন! আমি শিখেছি যে স্বীকৃতি তাদের বেশিরভাগের কাছে অর্থের চেয়ে বেশি অর্থবহ৷

আমি দেখেছি যে লোকেরা প্রতিযোগিতা করতে চায়; তারা জিততে চায়৷ তারা এটা করার জন্য একটি পরিষ্কার উপায় চায়৷ একটা পুরস্কার তো থাকাই উচিত! লোকদের অবশ্যই জানতে হবে যে তারা যদি এটির

... ছোট লক্ষ্যগুলি বড় জয়ের সাথে যুক্ত হয়৷

বিরুদ্ধে লড়াই করে তবে একটি পুরষ্কার রয়েছে, সামনেই উদযাপনের দিন আসছে।

যদিও আমি বুঝতে পারি যে বেশিরভাগ সংস্থাগুলি কেন বেতন সিস্টেমের মাধ্যমে অর্থ প্রদান করে, আমি দৃঢ়ভাবে পরামর্শ দিই যে আপনি আপনার বেতন পরিকল্পনাটি কীভাবে কাজ করে তা পুনর্মূল্যায়ন করুন৷ ঈশ্বর আমাদের সৃষ্টি করেছেন, এবং তিনি আমাদের একটি কল্পনা দিয়েছেন৷ আমাদের সীমাহীন ভবিষ্যত আছে তা জেনেই আমরা সর্বোত্তমভাবে কাজ করি৷ আপনার লোকেদের লক্ষ্যের দিকে কাজ করার সাথে জড়িত করার মাধ্যমে, আপনি তাদের কল্পনা এবং সৃজনশীলতায় ট্যাপ করেন৷ আপনি দেখতে পাবেন যে আপনি যে উত্তরগুলি খুঁজছিলেন তা আপনার লোকেদের মধ্যে রয়েছে, তবে এটি বের করার জন্য আপনাকে অবশ্যই পাম্পটি প্রাইম করতে হবে৷ বেতনভোগী ব্যক্তিকে বেতনের বাইরে যেতে কী প্রণোদনা দিতে হবে? এটি কি একটি ভয়-ভিত্তিক প্রণোদনা প্রোগ্রাম হওয়া উচিত? তোমরা যদি উৎপাদন না করো, তাহলে আগামীকাল হয়তো তুমি এখানে থাকবে না? অথবা এটি হওয়া উচিত, "আরে, আপনি এটি করেন, এবং আমরা আপনাকে এটি দিয়ে পুরস্কৃত করতে যাচ্ছি"?

বেতন মানুষকে অনুপ্রাণিত করে না। মনে করুণ, আপনার কর্মচারী জানেন যে তিনি জড়িত হন বা না হন তবে তিনি তার স্বাভাবিক বেতন চেক পাবেন। অবশেষে, তারা নিজেকে জিজ্ঞাসা করে যে কেন তাদের এত জোরে চাপ দেওয়া উচিত; এটি তাদের বেতন চেক পরিবর্তন করে না। যদি তারা ধীর বা গতি বাড়ায় তবে কোনও পার্থক্য নেই। এই সিস্টেম কাজ করবে না! সুতরাং, নিয়োগকর্তা মনে করেন, ঠিক আছে, আমি এই ব্যক্তির বেতন বাড়িয়ে দেব। এটি তাদের আরও কঠোর পরিশ্রম করতে এবং আরও দায়িত্ব নিতে অনুপ্রাণিত করবে। ভুলা আপনি এখনও প্রণোদনা সিস্টেমে কাজ করছেন না। একবার লোকেরা একটি অবস্থানে পৌঁছে গেলে, তারা একটি প্রক্রিয়াজাতকরণ মানসিকতার সাথে তাদের অবস্থান পরিচালনা করে একটি ব্যবস্থাপনা স্তরে তাদের গতি

## এমগ্রন্থ ব্যবসা

সেট করে৷ একটি প্রসেসিং মানসিকতা তাদের কী করতে বলা হয়, তাদের কী করতে হবে তা প্রসেস করে৷

#### আপনি চান না যে আপনার লোকেরা একটি প্রসেসিং মানসিকতার সাথে কাজ করুক!

আপনি চান মানুষ একজন উদ্যোক্তার মানসিকতা নিয়ে কাজ করুক৷ কোনও উদ্যোক্তাই তাদের ব্যবসা শুরু করার স্বপ্ন দেখেন না যাতে তারা চাকরি পেতে পারে৷ না, তারা তাদের ব্যবসা শুরু করে যাতে তাদের সীমাহীন ভবিষ্যত থাকে৷ তারা ব্যবসা শুরু করার জন্য সময় দেয় কারণ তারা স্বাধীনতা এবং সমৃদ্ধির পুরষ্কার দ্বারা অনুপ্রাণিত হয়৷ দ্বিতীয়ত, যে ব্যক্তি নিজের ব্যবসা শুরু করে সে সহজ জীবন খুঁজছে না৷ আমি জানি, কারণ একজন উদ্যোক্তা হিসাবে, আমি তার চেয়ে বেশি ঘন্টা কাজ করি যার জন্য কেউ আমাকে কখনও বেতন দেয় না৷ কেন? কারণ আমি যা করি তার প্রতি আমার একটি দৃষ্টিভঙ্গি এবং আবেগ রয়েছে৷ আমার ভবিষ্যত শুধু আমার সময় কাটানোর জন্য ঘড়ি রক্ষণাবেক্ষণ করা নয়; এটাই আমি করতে চাই৷ আমি এটাই এবং আমি এটা ভালোবাসি৷

আমার পরিচিত নিয়োগকর্তারা সকলেই কথা বলছেন যে মালিকের মতো তাদের অবস্থানের মালিক এমন লোকদের খুঁজে পাওয়া কতটা কঠিন৷ তারা আমাকে বলে যে প্রত্যেকেরই ভাড়াটে মনোভাব রয়েছে বলে মনে হয়৷ আমি একমত, এবং আপনার লোকেরা সবাই ভাড়াটেদের মতো আচরণ করার কারণ হ'ল আপনি লোকদের ভাড়ার মতো বেতন দেন৷ এখন, আবার, আপনি তাদের যে পরিমাণ অর্থ প্রদান করেন সে সম্পর্কে আমি কথা বলছি না৷ আমি বললাম, আপনি যেভাবে তাদের বেতন দিচ্ছেন৷ তারা সাধারণত যা নির্মাণ করছে তা থেকে কোনও মালিকানা বা মুনাফা ছাড়াই বেতন দেওয়া হয়৷ এটা কতটাই না নিরুৎসাহের বিষয়?

এখানে দুঃখজনক অংশটি রয়েছে: যেহেতু তারা আপনার সাথে যা নির্মাণ করছে তার মুনাফায় অংশ নিতে পারে না, তারা সবাই দৃশ্যের পিছনে, আপনার পিঠের পিছনে, স্বাধীনতার দিকে পালানোর পরিকল্পনা করছে৷ তারা যে সৃজনশীলতা ছেড়ে দিতে এত দিন ধরে কাজ করে তা ঘন্টার পর ঘন্টা তাদের ব্যবসা গড়ে তোলার উপায় গুলি নিয়ে চিন্তা করার পরে ব্যবহার করা হচ্ছে, আপনার নয়৷ অবশেষে তারা চলে যাবে৷ দুঃখের বিষয় হল তারা আসলে আপনার চাকরি ছেড়ে যাওয়ার অনেক আগে মানসিকভাবে চলে গেছে৷ সুতরাং, আপনি যদি এমন কিছু তৈরি করতে চান যা স্থায়ী হবে তবে আপনাকে অবশ্যই আপনার লোকদের কিছু নির্মাণের আনন্দ, উদযাপনে অংশ নিতে

দিতে হবে। এমন কিছু যা তাদের শ্রম এবং দৃষ্টিভঙ্গির জন্য তাদের উপকার করে এবং পুরস্কৃত করে। আপনি যদি তা না করেন তবে আপনি কেবল আপনার প্রতিযোগিতার প্রশিক্ষণ নিচ্ছেন। সুতরাং, আসুন আমরা শুরুতে কী বলেছিলাম তা মনে রাখা যাক।

লক্ষ্য নির্ধারণ করুন, এবং উৎযাপন ঠিক করুণ, পুরষ্কার সেট করুনা

একটি শেষ কথা: আপনি যতই চেষ্টা করুন না কেন, আপনি গর্ত যুক্ত বেলুনটি ফুলিয়ে তুলতে পারবেন না৷ আসুন আমি তোমাকে আমার প্রিয় শাস্ত্রগুলির মধ্যে একটি দেখাই, এবং তারপর আমি কী বোঝাতে চাইছি তা ব্যাখ্যা করব৷

হে আমার প্রাণ, সদাপ্রভুর প্রশংসা করো; হে আমার অন্তিম সত্তা, তাঁর পবিত্র নামের প্রশংসা করো৷ হে আমার প্রাণ, সদাপ্রভুর প্রশংসা করো, এবং তাঁর সব উপকার ভুলে যেয়ো না— যিনি তোমার সমস্ত পাপ ক্ষমা করে আর তোমার সব রোগ ভালো করেন, যিনি তোমার জীবন মৃত্যু থেকে মুক্ত করেন আর তোমাকে প্রেম ও করুণার মুকুটে ভূষিত করেন, তিনি উত্তম দ্রব্যে তোমার মনোবাসনা পূর্ণ করেন যেন ঈগল পাখির মতো তোমার যৌবন নতুন হয়৷

—গীতসংহিতা ১০৩:১-৫

লক্ষ্য করুন যে এটি বলে যে যখন কোনও মনোবাসনা পূর্ণ হয়, তখন এটি আপনার শক্তিকে পুনরুজ্জীবিত করে! আপনি আপনার দলের একমাত্র ব্যক্তি নন যার আকাজ্জা রয়েছে। ক্ষতিপূরণের একটি সিস্টেম স্থাপন করা যা আপনার কর্মচারীদের তারা যা করে তার জন্য পুরস্কৃত করে - কর্পোরেশন স্প্রেডশিটে তাদের নাম লেখা বাক্সের পরিবর্তে - আপনার দল এবং আপনার ভবিষ্যতকে সম্পূর্ণরূপে শক্তিশালী করবে। কোনও ব্যক্তিকে বেতন দেওয়া ভুল নয় যতক্ষণ না আপনি এমন একটি সিস্টেম সরবরাহ করেন যা বোনাস প্রদান করে, বা মুনাফা ভাগ করে নেয়, বা বেতনের এমন কোনও ব্যবস্থা যা লোকেরা যা করেছে তার উপর ভিত্তি করে পুরস্কৃত করে, তাদের যা করার কথা ছিল তার উপর নয়। এটির অবশ্যই একটি বিশদ লক্ষ্য এবং পুরষ্কার কাঠামো থাকতে হবে যা জড়িতদের জানানো হয়৷ উদযাপনের সময়গুলি আপনার এবং তাদের শক্তি কে পুনরুজ্জীবিত করে! এটি আপনাকে এবং আপনার দলকে এটি আবার করতে আগ্রহী করে তোলে। তারা নির্ধারণ করে যে পুরষ্কারটি মূল্যের মূল্যবান। যাইহাকে, কোন পুরষ্কার ছাড়াই শ্রম ঠিক বিপরীত কাজ করে, যেমনটি সমাজতন্ত্রের চেষ্টা করা প্রতিটি জাতির মধ্যে দেখা যায়।

## অমল্পু ব্যবসা

ভেনেজুয়েলার দিকে তাকান, এমন একটি দেশ যা একসময় দক্ষিণ আমেরিকার সবচেয়ে ধনী দেশ ছিলা আশ্চর্যজনকভাবে, ভেনেজুয়েলায় বিশ্বের বৃহত্তম পরিচিত তেল মজুদ রয়েছে, সৌদি আরবের চেয়ে বেশি, তবুও এটি মূলত একটি দেউলিয়া দেশ৷ আমি সম্প্রতি পড়া একটি নিবন্ধের একটি অংশ উদ্ধৃত করি যা স্পষ্টভাবে দেখায় যে আপনি যখন কোনও দেশ থেকে কঠোর পরিশ্রমের জন্য সমস্ত পুরষ্কার সরিয়ে দেন তখন কী ঘটে।

হুগো শ্যাভেজ যখন রাষ্ট্রপতি নির্বাচিত হন, তখন তার প্রথম পদক্ষেপগুলির মধ্যে একটি ছিল কৃষি খাতকে জাতীয়করণ শুরু করা, ধনী জমির মালিকদের কাছ থেকে দরিদ্র শ্রমিকদের দেওয়ার জন্য দারিদ্র্য এবং বৈষম্য হ্রাস করা। ১৯৯৯ সাল থেকে ২০১৬ সাল পর্যন্ত তার সরকার ৬০ লাখ হেক্টরেরও বেশি জমি তার প্রকৃত মালিকদের কাছ থেকে লুট করেছে।

জাতীয়করণ ক্ষতিগ্রস্থ শিল্পগুলিতে উৎপাদন ধ্বংস করে দেয় কারণ কোনও সরকারের হাজার হাজার ব্যবসা চালানোর ক্ষমতা বা তাদের দক্ষতার সাথে চালানোর মুনাফার উদ্দেশ্য নেই৷ পরিবর্তে, সরকারী কর্মকর্তারা কম দামে পণ্য বিক্রি করে এবং প্রয়োজনের চেয়ে বেশি কর্মচারী নিয়োগ করে ভোটারদের খুশি করার জন্য প্রণোদনার মুখোমুখি হন, এমনকি যখন এটি ভুল শিল্প সিদ্ধান্তা

অর্থনৈতিক তত্ত্বের ভবিষ্যদ্বাণী অনুসারে, কৃষি শিল্পের রাষ্ট্রীয় নিয়ন্ত্রণ বাড়ার সাথে সাথে ভেনেজুয়েলার খাদ্য উৎপাদন দুই দশকে ৭৫% হ্রাস পেয়েছে এবং দেশের জনসংখ্যা ৩৩% বৃদ্ধি পেয়েছে৷ এটি অভাব এবং অর্থনৈতিক বিপর্যয়ের একটি রেসিপি ছিল৷ কৃষির পরে, সরকার বিদ্যুৎ, জল, তেল, ব্যাংক, সুপারমার্কেট, নির্মাণ এবং অন্যান্য গুরুত্বপূর্ণ খাতজাতীয়করণ করে৷ এবং এই সমস্ত খাতে, সরকার বেতন বৃদ্ধি করেছে এবং কম খরচে পণ্য বিতরণ করেছে, যার ফলস্বরূপ দেশব্যাপী দিনব্যাপী ব্ল্যাকআউট, ঘন ঘন জল পরিষেবা ব্যাহত, তেল উৎপাদন হ্রাস এবং দেউলিয়া সরকারী উদ্যোগা ৬

কোনও পুরষ্কার ছাড়াই শ্রম উৎপাদনশীলতা প্রচার করে না, ঠিক বিপরীত৷ ঈশ্বর তা জানেন৷ এভাবেই তিনি আমাদের সৃষ্টি করেছেন— শুধু কাজ করার জন্য নয়, আমাদের পরিশ্রমের ফল ভোগ করার জন্যও৷ এমনকি যীশুও লক্ষ্য নির্ধারণ এবং তারপর উৎযাপন নির্ধারণের নীতিটি বুঝতে পেরেছিলেন৷

দান কোরো, তোমাদেরও দেওয়া হবে৷ প্রচুর পরিমাণে, ঠেসে, ঝাঁকিয়ে তোমাদের পাত্র এমনভাবে তোমাদের কোলে ভরিয়ে দেওয়া হবে, যেন তা উপচে পড়ো কারণ যে মানদণ্ডে তোমরা পরিমাপ করবে, সেই একই মানদণ্ডে পরিমাপ করে তোমাদের ফেরত দেওয়া হবে।"

—লুক ৬:৩৮

দান করার ফলাফল ব্যাখ্যা করার জন্য কত সময় ব্যয় করা হয় তা লক্ষ্য করন৷ ঈশ্বর বলতে পারতেন, 'আমিই ঈশ্বর৷ দিনি কোিরো!" না, এটা কাজ করবে না৷ তখন মানুষ ঈশ্বরকে অসন্তুষ্ট করবে, এবং তিনি পৃথিবীতে আমরা যে সমাজতান্ত্রিক সরকারগুলি দেখি তার চেয়ে আলাদা হবে না৷ ঈশ্বর একজন কঠিন টাস্কমাস্টার হয়ে উঠবেন৷

পৌলও এই একই নীতি বুঝতে পেরেছিলেন৷

আমি এটাই বোঝাতে চাইছি: যে অল্প পরিমাণে বীজ বপন করবে, সেও অল্প পরিমাণে ফসল কাটাবে৷ যে ব্যক্তি উদারভাবে বীজ বপন করবে, সেও উদারভাবে ফসল কাটাবে৷ প্রত্যেকেরই তার হৃদয়ে নির্ধারিত সিদ্ধান্ত অনুযায়ী দান করা উচিত, অনিচ্ছায় বা চাপের মধ্যে নয়, কারণ ঈশ্বর একজন প্রফুল্ল দাতাকে ভালবাসেন৷

ঈশ্বর তোমাদের প্রতি সমস্ত অনুগ্রহ প্রবাহিত করতে সক্ষম, যাতে সমস্ত কিছুতে, সর্বদা, আপনার প্রয়োজনীয় সমস্ত কিছু থাকলে, আপনি প্রতিটি ভাল কাজে উপচে পড়বেন। যেমনটি লেখা আছে: "তিনি ছড়িয়ে ছিটিয়ে ছিলেন; তিনি গরীবদের দান করতেন। তাঁর ন্যায়পরায়ণতা চিরকাল থাকবে"।

একথা স্মারণে রেখো: যে অল্প পরিমাণে বীজ বোনে, সে অল্প পরিমাণেই ফসল কাটবে এবং যে অনেক পরিমাণে বীজ বোনে, সে অনেক পরিমাণে ফসলও কাটবো প্রত্যেক ব্যক্তি তার মনে যা দেওয়ার সংকল্প করেছে, তার তাই দেওয়া উচিত, অনিচ্ছুকরূপে বা বাধ্যবাধকতা বলে নয়, কারণ ঈশ্বর উৎফুল্ল দাতাকে প্রেম করেন।

<sup>₹</sup>b. Daniel Di Martino, "How Socialism Destroyed Venezuela," <a href="https://economics21">https://economics21</a>. org, March 21, 2019

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

আর ঈশ্বর তোমাদের সমস্ত অনুগ্রহে সমৃদ্ধ করতে সমর্থ, যেন সকল বিষয়ে, সবসময়, সব ধরনের পর্যাপ্ততা থাকায়, তোমরা সব ধরনের সৎকর্মে উপচে

পড়ো৷ যেমন লেখা আছে: "সে অবাধে দরিদ্রদের মাঝে দান বিতরণ করেছে, তার ধার্মিকতা চিরস্থায়ী৷"

এখন যিনি বপনকারীকে বীজ ও আহারের জন্য খাদ্য যুগিয়ে দেন, তিনি তোমাদের জন্য বীজ যুগিয়ে দেবেন ও বৃদ্ধি করবেন, সেই সঙ্গে তোমাদের ধার্মিকতার ফসল প্রচুররূপে বৃদ্ধি করবেনা তোমরা সর্বতোভাবে সমৃদ্ধিশালী হবে, যেন তোমরা সব উপলক্ষে মুক্তহস্ত হতে পারো এবং আমাদের মাধ্যমে তোমাদের মুক্তহস্তের সেই দান ঈশ্বরের প্রতি ধন্যবাদ-দানে পরিণত হবে।

—২ করিন্থীয় ৯:৬-১১

আবারও, আমরা দেখতে পাই যে লক্ষ্যটি স্পষ্টভাবে নির্ধারিত হয়েছিল এবং পুরষ্কার বা উৎযাপনও স্পষ্টভাবে নির্ধারণ করা হয়েছিল৷ আবার, আমরা দেওয়ার নির্দেশের চেয়ে পুরষ্কার এবং উৎযাপনব্যাখ্যা করার জন্য আরও সময় এবং বিশদ দেখতে পাই৷ যদি ঈশ্বর আমাদের সাথে এই সিস্টেমটি ব্যবহার করেন, আমি মনে করি আমরা যদি একই সিস্টেমটি ব্যবহার করি তবে আমরা আরও ভাল করতে পারি যারা আমাদের যে কোনও প্রচেষ্টার সাথে জড়িত থাকতে পারে৷

এবার, প্রথমে লক্ষ্য নির্ধারণ করুন, এবং দ্বিতীয়ত, উৎযাপন সেট করুন, লক্ষ্যটি নির্দেশিত এবং সময়মতো পূরণ হলে পুরষ্কার কী হবে। আপনি কীভাবে মিশনটি সম্পাদন করবেন সে সম্পর্কে সৃজনশীলতা তাদের উপর ছেড়ে দিন। নিজেকে তাদের প্রক্রিয়াটি মাইক্রোম্যানেজ করতে দেবেন না। তারা আপনাকে এবং নিজেকে অবাক করবে।

আমি বলেছিলাম যে গর্তযুক্ত একটি বেলুন উড়িয়ে দেওয়ার চেষ্টা করে আমি কী বোঝাতে চেয়েছি তা আপনাকে বলবা এটা অসম্ভবা আমি বললাম এটা অসম্ভব, তাই না? দুর্ভাগ্যবশত, এভাবেই অনেক নেতা কাজ করেনা গর্তগুলি ঠিক করার পরিবর্তে, তারা মনে করে যে তারা যদি আরও কঠোর চেষ্টা করে এবং আরও অর্থ বিনিয়োগ করে তবে সবকিছু দুর্দান্ত হয়ে উঠবো কিন্তু, অবশ্যই, তারা জানতে পারে যে এটি সত্য নয়৷ সুতরাং থামুন এবং সিস্টেমটি ঠিক করুন৷

বেলুনে নতুন লোক বা আরও বেশি অর্থ রাখলে এটি ঠিক হবে না৷ জনগণ এবং অর্থ কেবল একই কর্মহীনতার মাধ্যমে হারিয়ে যাবে যা শেষলোকদের চলে যাওয়ার কারণ হয়েছিল৷ আপনি এটি ঠিক করতে পারেন: ঈশ্বর আপনাকে সাহায্য করবেন৷

উৎযাপনের সূত্র- প্রত্যেকেই উৎসব ভালবাসে!

# উপসংহার

আমি আশা করি আপনি এই বইটি উপভোগ করেছেন, তবে আরও গুরুত্বপূর্ণ হল, আমি আশা করি এমন কিছু জিনিস রয়েছে যা আপনার সাথে কথা বলেছে, আপনাকে উৎসাহিত করেছে এবং আপনার নিজের জীবন এবং পেশায় গতিবৃদ্ধি করতে সহায়তা করবে৷ আমি এই বইয়ের গুরুতে বলেছি, গতিবৃদ্ধির জন্য আরও অনেক সূত্র রয়েছে যা লেখা যেতে পারে৷ কিন্তু এগুলি আমি আমার স্বপ্নে দেখেছি, পবিত্র আত্মা আমাকে বলেছিলেন যে সদাপ্রভু আমার জীবনের জন্য যে লক্ষ্যগুলি নির্ধারণ করেছেন তা অর্জন করতে হলে আমাকে শিখতে হবে এবং বাস্তবায়ন করতে হবে৷

উপসংহারে, দুটি সূত্র রয়েছে যা আমি উল্লেখ করতে চাই, যা আমি এই বইয়ে উল্লিখিত যে কোনও সূত্রের চেয়ে সবচেয়ে শ্রেষ্ট বলে মনে করি৷ আর সেগুলি হল:

যীশু উত্তর দিলেন: "'তুমি তোমার সমস্ত হৃদয়, তোমার সমস্ত প্রাণ ও তোমার সমস্ত মন দিয়ে তোমার ঈশ্বর সদাপ্রভুকে প্রেম করবো' এটিই প্রথম ও মহত্তম আজ্ঞা। আর দ্বিতীয়টি এরই সমতুল্য: 'তোমার প্রতিবেশীকে তোমার নিজের মতোই প্রেম করবো' এই দুটি আজ্ঞার উপরেই সমস্ত বিধান ও ভাববাদীদের গ্রন্থ প্রতিষ্ঠিতা"

—মথি ২২:৩৭-৪০

# বিশ্বাসের পরিশিষ্ঠ

#### বিশ্বাস কি?

বিশ্বাস এমন একটি শব্দ যা খ্রীষ্টিয়ানরা শিথিলভাবে ফেলে দেয়। এবং আমি নিশ্চিত যে সংখ্যাগরিষ্ঠ না হলেও অনেকে জানে না যে বিশ্বাস কী, কেন এটি প্রয়োজন, কীভাবে তারা বিশ্বাসে আছে কিনা এবং কীভাবে বিশ্বাস খুঁজে পাওয়া যায়। যদি বিশ্বাসই সেই পরিবর্তন যা মথি ৯:২০-২২ পদে নারীকে সুস্থ করে তোলে, যেমনটি যীশু বলেছিলেন, তাহলে আমাদের বিশ্বাসের দিকে খুব নিবিড়ভাবে নজর দেওয়া দরকার! আমরা রোমীয় ৪:১৮-২১ পদে বিশ্বাসের সংজ্ঞা পাই। ওহ, আমি জানি তুমি কি ভাবছো, না, গ্যারী। ইত্রীয় ১১:১ পদ হল আমাদের বিশ্বাসের সংজ্ঞা।

বিশ্বাস হল আমরা যা আশা করি সে সম্পর্কে নিশ্চিত হওয়া, আমরা যা দেখি না সে সম্পর্কে নিশ্চিত হওয়া

—ইব্রীয় ১১:১

হ্যাঁ, এটাই প্রথাগত উত্তর, কিন্তু আপনি যদি শাস্ত্রের দিকে তাকান, ইব্রীয় ১১:১ পদ আমাদের বিশ্বাসের উপকারিতা সম্বন্ধে বলছে, বিশ্বাস আসলে কী তা নয়৷ আমি বিশ্বাস করি, রোমীয় ভাষায় শাস্ত্র আমাদেরকে বিশ্বাস আসলে কী, তার একটি খুব স্পষ্ট চিত্র দেবে৷

সব আশার প্রতিকূলে, অব্রাহাম প্রত্যাশাতেই বিশ্বাস করলেন এবং এভাবে বহু জাতির পিতা হয়ে উঠলেন, যেমন তাঁকে বলা হয়েছিল, "তোমার বংশ এরকমই হবো" তাঁর বিশ্বাসে দুর্বল না হয়েও, তিনি এই সত্যের সম্মুখীন হয়েছিলেন যে, তাঁর শরীর মৃত মানুষেরই সদৃশ ছিল—কারণ তাঁর বয়স হয়েছিল প্রায় একশো বছর—আবার সারার গর্ভও অসাড় হয়েছিলা তবুও তিনি অবিশ্বাস করে ঈশ্বরের প্রতিশ্রুতি সম্পর্কে দ্বিধাগ্রস্ত হলেন না, কিন্তু তাঁর বিশ্বাসে বলীয়ান হয়ে ঈশ্বরকে গৌরবান্বিত করলেনা তিনি পূর্ণরূপে বিশ্বাস করেছিলেন যে, ঈশ্বর যে প্রতিশ্রুতি দিয়েছেন তা সফল করার ক্ষমতা তাঁর আছে।

## এমগ্রন্থ ব্যবসা

আসুন এই গল্পের সেটিংটি বুঝতে পারি৷ অব্রাহাম ও সারা সন্তান ধারণ করতে পারতেন না৷ আমি বলতে চাচ্ছি না যে তাদের সন্তান ধারণে সমস্যা হচ্ছিল এবং তাদের চেষ্টা চালিয়ে যাওয়া উচিত৷ আমি বলতে চাচ্ছি যে তাদের বয়স প্রায় ১০০ বছর ছিল, এবং এটি শেষ হয়েছিল৷ তাদের দেহে সন্তান থাকতে পারে না; এটা অসম্ভব ছিল! তবুও

এখন বিশ্বাস হল,
যা আমরা আশা করি,
সে বিষয়ের নিশ্চয়তা
এবং যা আমরা দেখতে
পাই না, তার অস্তিত্ব
সম্পর্কে সুনিশ্চিত হওয়া৷
—ইব্রীয় ১১:১

ঈশ্বর অব্রাহামকে একটি সন্তানের প্রতিশ্রুতি দিয়েছিলেন, যদিও প্রাকৃতিকভাবে এটি সম্পূর্ণ অসম্ভব ছিল। বাইবেল বলে যে, অব্রাহাম পুরোপুরি বোঝানো হয়েছিল যে, ঈশ্বর যা বলেছেন তা করার ক্ষমতা রাখেন, যদিও প্রাকৃতিক ঘটনাগুলি ভিন্ন গল্প বলে।

এখানে আমাদের বিশ্বাসের সংজ্ঞা দেওয়া হল: "পূর্ণরূপে বিশ্বাস করেছিলেন যে, ঈশ্বর যে

প্রতিশ্রুতি দিয়েছেন তা সফল করার ক্ষমতা তাঁর আছে'৷ আমি এটা এভাবে বলছি: স্বর্গের সাথে একমত হওয়া, কেবল মানসিকভাবে নয়, বরং পুরোপুরি প্ররোচিত হওয়া, আমাদের হৃদয় ঈশ্বর যা বলেছেন তা সম্পূর্ণরূপে স্থির এবং নিশ্চিত হয়েছিল, যদিও প্রাকৃতিক জগং অন্য কিছু নির্দেশ করে৷

#### বিশ্বাস কী, আমাদের সংজ্ঞা:

ঈশ্বর যা বলেন তা বিশ্বাসকে সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত করা হয়! আমাদের হৃদয় ও মন স্বর্গের সাথে একমত, আমাদের হৃদয় সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত, আত্মবিশ্বাসী এবং বিশ্রামে রয়েছে।

#### বিশ্বাসের প্রয়োজন কেন?

কেন ঈশ্বর যখন চান তখন হাসপাতালের সবাইকে সুস্থ করতে পারেন না? কেন তিনি যুদ্ধ বন্ধ করতে পারছেন না? কেন তিনি আমাদের কাছে সুসমাচার প্রচার করার জন্য দূতেরা পাঠাতে পারেন না? আমি নিশ্চিত যে আপনি এই সমস্ত প্রশ্ন আগে শুনেছেন। এর উত্তর হলো, তিনি পারবেন না৷ এমন নয় যে, ঈশ্বরের তা করার ক্ষমতা নেই৷ এটা করার এখতিয়ার বা কর্তৃত্ব তার নেই৷ "গ্যারী, আপনি কি বলছেন যে ঈশ্বর যা ইচ্ছা তাই করতে পারেন না"? আমি জানি এই মুহুর্তে এটি আপনার কাছে সত্যিই অদ্ভুত শোনাচ্ছে, কিন্তু আসুন আমরা এর উত্তর খুঁজতে বাইবেলের দিকে তাকাই৷

#### বিশ্বাসের পরিশিষ্ঠ

কিন্তু কোনো এক ব্যক্তি কোনো এক স্থানে সাক্ষ্য দিয়ে বলেছেন:

"মানবজাতি কি, যে তাদের কথা তুমি চিন্তা করো? মানবসন্তান কি, যে তার তুমি যত্ন করো? তুমি তাদের স্বর্গদূতদের চেয়ে সামান্য ছোটো করেছ; তুমি তাদের গৌরব ও সম্মানের মুকুটে ভূষিত করেছ, আর সবকিছুই তাঁর পদানত করেছ।"

ঈশ্বর সবকিছুই তার অধীনে রাখাতে এমন আর কিছুই রাখেননি, যা তার অধীন নয়। অথচ, বর্তমানে আমরা সবকিছু তার অধীনে দেখতে পাচ্ছি না।

—ইব্রীয় ২:৬-৮

এই শাস্ত্র থেকে আমরা দেখতে পাই যে, ঈশ্বর মানুষকে সমগ্র পৃথিবীর উপর সম্পূর্ণ আইনী এখতিয়ার দিয়েছিলেন যখন তাকে এখানে স্থাপন করা হয়েছিল৷ এমন কিছুইছিল না যা তার এখতিয়ারভুক্ত ছিল না৷ তিনি নিরঙ্কুশ এখতিয়ার এবং কর্তৃত্বের সাথে এই রাজ্য শাসন করেছিলেন৷ কর্তৃত্বের সাথে শাসন করার তার ক্ষমতা সরকার দ্বারা সমর্থিত হয়েছিল যা তাকে এখানে স্থাপন করেছিল৷ সংক্ষেপে, তিনি ঈশ্বরের রাজ্যের অপিত কর্তৃত্ব নিয়ে শাসন করেছিলেন৷ তিনি সেই সরকারের মুকুট পরিধান করেছিলেন, যা ঈশ্বরের তাজিব, অভিষিক্ত এবং তাঁর বহন করা সম্মানের অবস্থানের প্রতিনিধিত্ব করেছিল৷

এটি দেখতে কেমন তার একটি ভাল চিত্র পেতে, একটি প্রাকৃতিক রাজার কথা ভাবুন। যদিও তিনি একজন প্রাকৃতিক মানুষ এবং তার প্রাকৃতিক সত্তার মধ্যে কোনও প্রকৃত শক্তি বহন করেন না, তিনি একটি মুকুট পরিধান করেন যা বোঝায় যে তিনি কেবল নিজের নয় বরং পুরো রাজ্য এবং সরকারের প্রতিনিধিত্ব করেন। তার কথাগুলি কেবল কর্তৃত্ব বহন করে কারণ তারা তার প্রতিনিধিত্বকারী সরকার এবং রাজ্যের সমস্ত শক্তি এবং প্রাকৃতিক সম্পদ দ্বারা সমর্থিত।

আপনি যদি ট্র্যাফিক পরিচালনাকারী একজন পুলিশের কথা ভাবেন, তবে তিনি একটি বিশাল ট্র্যাক্টর-ট্রেলার ট্রাককে আদেশ দিয়ে থামিয়ে দেবেন, "আইনের নামে থামুন"। হ্যাঁ, ট্রাকটি লোকটির চেয়ে অনেক বড়, এবং লোকটি, নিজের মধ্যে, ট্রাকের সাথে কোনও মিল নেই, তবে ট্রাকটি থেমে যায়৷ এটি পুরুষের কারণে থেমে যায় না, বরং লোকটি যে ব্যাজ পরে থাকে তার কারণে, যা একটি সরকারের প্রতিনিধিত্ব করে৷ এক্ষেত্রে ব্যাজ পরা ব্যক্তির চেয়ে সরকার অনেক বড়৷ ট্রাক ড্রাইভারের জন্য, লোকটির

## এমগ্রন্থ ব্যবসা

কোনও ভয় নেই, তবে লোকটি যে সরকারের প্রতিনিধিত্ব করে তার ভয় রয়েছে, যার ফলে ট্রাকটি থেমে যায়৷

এখানেও একই কথা সত্য। আদম পৃথিবীতে সৃষ্ট সমস্ত কিছুর উপর রাজত্ব করেছিলেন। গৌরব ও সম্মানের মুকুট দ্বারা উপস্থাপিত ঈশ্বরের শক্তি ও আধিপত্য মানুষকে এই নিশ্চয়তা দিয়েছিল যে, তাঁর বাক্যগুলো ঈশ্বরের রাজ্যের পক্ষে শাসন করেছিল।

এটা মনে রাখা খুবই গুরুত্বপূর্ণ যে, আদম যখন ঈশ্বরের সরকারের বিরুদ্ধে বিশ্বাসঘাতকতা করে পৃথিবী শাসন করার ক্ষমতা হারিয়েছিলেন, তখন তিনি তার মুকুট হারিয়েছিলেন। পৃথিবীর জগৎ কলঙ্কিত হয়ে গেল এবং পরিবর্তিত হয়ে গেল। মৃত্যু পৃথিবীতে প্রবেশ করেছিল, এবং শয়তান তখন মানুষের বিষয়ে কর্তৃত্ব এবং প্রভাবের আইনী দাবি করেছিল। এটাও বুরুতে হবে যে মানুষ এখনও পৃথিবীর রাজত্বের আইনী শাসক, কারণ ঈশ্বর তাকে সেই অবস্থানে রেখেছেন, কিন্তু এখন তার আধ্যাত্মিকভাবে শাসন করার কোনও কর্তৃত্ব নেই যেমনটি তিনি একসময় করেছিলেন। এমনকি তার পতিত অবস্থায়ও, তিনি এখনও পৃথিবীর দায়িত্বে রয়েছেন। হাাঁ, তাকে সমর্থন করার জন্য ঈশ্বরের সরকারের মুকুট তার আর নেই। ঈশ্বরের শক্তি ও মহিমা দিয়ে শাসন করার কোন কর্তৃত্ব তার নেই; তিনি তার সম্মানের পদ হারিয়েছেন। তবে তিনি এখনও পৃথিবীর একমাত্র আইনি দরজা। এই কারণেই ঈশ্বরকে মানুষের জীবনে তাঁর ইচ্ছা প্রকাশ করার জন্য আত্মাপূর্ণ লোকদের ব্যবহার করতে হবে।

একইভাবে, শয়তান মন্দ-আত্মায় অনুপ্রাণিত লোকদের ব্যবহার করে পৃথিবীকে মানুষের জন্য তার পরিকল্পনার দিকে প্রভাবিত করার জন্য। পৃথিবীর উপর মানুষের এখতিয়ারের এই নীতিটি রাজ্যের আইন সম্বন্ধে আপনার বোঝার জন্য অত্যাবশ্যক, এবং একবার আপনি এটি বুঝতে পারলে, এটি ভবিষ্যতে আপনার অনেক প্রশ্নের উত্তর দেবে যে কেন কিছু জিনিস ঘটে, বা কেন কিছু জিনিস আধ্যাত্মিকভাবে ঘটেনি বা ঘটেনি।

আপনি হয়তো বলতে পারেন, "কিন্তু আমি ভেবেছিলাম যে ঈশ্বর পৃথিবী এবং এর পূর্ণতার মালিক"? সত্যি, তিনি করেনা আমি আশা করি এই উদাহরণটি আপনাকে বুঝতে সাহায্য করবে যে আমি কী বলছি৷ আমি যদি আমার মালিকানাধীন একটি বাড়ি আপনার কাছে ইজারা দিই, যদিও আমি আইনত বাড়িটির মালিক, তবে আমি আইনত যে কোনও সময় চলে যাওয়ার অধিকার ছেডে দিয়েছি৷

#### বিশ্বাসের পরিশিষ্ঠ

বেশিরভাগ ইজারাগুলিতে একটি ধারা রয়েছে যা নির্দিষ্ট করে দেয় যে কখন বাড়িওয়ালারা বৈধভাবে ভাড়া প্রাঙ্গনে প্রবেশ করতে পারে - উদাহরণস্বরূপ, জরুরী

পরিস্থিতি মোকাবেলা করতে বা মেরামত করার জন্য - আর প্রয়োজনীয় নোটিশের পরিমাণা আমি যদি এই চুক্তির বাইরে বাড়িতে প্রবেশের চেষ্টা করি তবে এটি ভাঙা এবং প্রবেশ হিসাবে বিবেচিত হবে, এমনকি যদি আমি সম্পত্তির মালিক হই। যদি আমি ইজারায় উল্লিখিত আইন লঙ্ঘন করি, তবে আমি আইনত প্রাঙ্গণটি খালি

এই কারণেই ঈশ্বরকে মানুষের জীবনে তাঁর ইচ্ছা প্রকাশ করার জন্য আত্মাপূর্ণ লোকেদের ব্যবহার করতে হবে৷

করতে বাধ্য হতে পারি, যদিও আমি এটির মালিক। এ থেকে বোঝা যায়, কেন শয়তানকে আদমের মধ্য দিয়ে পৃথিবীতে প্রবেশ করতে হয়েছিল। একমাত্র আদমের কাছেই চাবি ছিল! শয়তানকে দরজা দিয়ে যেতে হয়েছিল এবং আদমই ছিলেন। শয়তান যদি আদমের চারপাশে ঘুরে বেড়ানোর চেষ্টা করত, তাহলে তাকে আইনত জোর করে বের করে দেওয়া হতো।

তখন দিয়াবল তাঁকে নিয়ে গেল এক উচ্চ স্থানে; এক লহমায় সে তাঁকে বিশ্বের সমস্ত রাজ্য দর্শন করালা আর সে তাঁকে বলল, "এসবই আমাকে দেওয়া হয়েছে; আমি যাকে চাই, তাকে এগুলি দিতে পারি৷ এসব অধিকার ও সমারোহ, আমি তোমাকে দিতে চাই৷ তাই, যদি তুমি আমার উপাসনা করো, তাহলে তুমিই এ সবকিছুর অধিকারী হবে৷"

—লূক ৪:৫-৭

আপনি এই পদে দেখতে পারেন যে শয়তান দাবি করে যে মানুষের রাজ্যের কর্তৃত্ব এবং জাঁকজমক (সম্পদ) তাকে দেওয়া হয়েছে৷ কে তাকে এই ক্ষমতা দিয়েছে? যিনি এটা পেয়েছিলেন, আদম! সুতরাং, ঈশ্বর কোনও আইনী প্রবেশদ্বার অতিক্রম না করে কেবল মানুষের বিষয়গুলিতে ফেটে পড়তে পারেন না৷ যদি তিনি তা করতেন, তাহলে শয়তান অসৎ কাজের দাবি করত৷ না, ঈশ্বরকে সেই একই দরজা দিয়ে যেতে হবে যা শয়তান পৃথিবীতে বহন করার জন্য তার সরকার এবং কর্তৃত্ব নিয়ে এসেছিল, এবং এটি ছিল একজন মানুষা কিন্তু, এমন মানুষ কি ছিল?

সদাপ্রভু অব্রামকে বললেন, "তোমার দেশ, তোমার আত্মীয়স্বজন ও তোমার পৈত্রিক পরিবার ছেড়ে সেই দেশে চলে যাও,

## এমগ্রন্থ ব্যবসা

যা আমি তোমাকে দেখাতে চলেছি৷ "আমি তোমাকে এক মহাজাতিতে পরিণত করব, আর আমি তোমাকে আশীর্বাদ করব; আমি তোমার নাম মহান করে তুলব, আর তুমি এক আশীর্বাদ হবে৷ যারা তোমাকে আশীর্বাদ করবে, আমি তাদের আশীর্বাদ করব, আর যারা তোমাকে অভিশাপ দেবে, আমি তাদের অভিশাপ দেব; আর পৃথিবীর সব লোকজন তোমার মাধ্যমে আশীর্বাদ লাভ করবে"।

—আদিপুস্তক ১২:১-৩

অব্রাহামকে আমাদের বিশ্বাসের পিতা বলা হয় কারণ তিনিই সেই ব্যক্তি যিনি ঈশ্বরের জন্য পৃথিবীর দ্বার উন্মুক্ত করেছিলেন যার মাধ্যমে পৃথিবীর সমস্ত জাতি আশীর্বাদ লাভ করবে৷ অবশ্যই, যখন এই পদটি জাতিসমূহকে আশীর্বাদ করার কথা বলে, তখন এটি যীশু খ্রীষ্টের কথা বলে, যিনি পরবর্তীতে অব্রাহামের বিশ্বাসের মাধ্যমে ঈশ্বরের সরকারের জন্য আবার পৃথিবী জগতে আইনী প্রবেশাধিকারের পথ তৈরি করবেন৷ অব্রাহামের বিশ্বাস স্বর্গের জন্য একটি আইনী দরজা খুলে দিয়েছিল, যা ঈশ্বর অব্রাহাম এবং তার বংশধর বা উত্তরাধিকারীদের সাথে একটি আইনী চুক্তি (চুক্তি) করে স্থায়ীভাবে উন্মুক্ত করেছেলেন৷

আমি যা বলছি তা ব্যাখ্যা করা যাক৷ স্বর্গের সরকার কেবল মাত্র পৃথিবীতে একজন পুরুষ বা একজন নারীর মাধ্যমে পৃথিবীতে প্রবেশ করতে পারে কারণ তাদের সেখানে আইনী এখতিয়ার রয়েছে৷ এই বৈধতা কেবল তখনই সম্পন্ন হতে পারে যখন একজন পুরুষ বা নারী তাদের হৃদয়ে ঈশ্বর যা বলেছেন (বিশ্বাস) তা সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত হয়৷

এটি বলার আরেকটি উপায় হ'ল স্বর্গ কেবল মাত্র আইনত পৃথিবীর একজন পুরুষ বা মহিলাকে প্রভাবিত করতে পারে যিনি ঈশ্বরের আধিপত্য এবং কর্তৃত্বের অধীনে আসতে চান এবং বেছে নেন। এটি সেই একই নীতি হবে যা শয়তান আদমকে ব্যবহার করে পৃথিবীতে প্রবেশের জন্য ব্যবহার করেছিল। তিনি আদমকে নিশ্চিত করেছিলেন যে ঈশ্বরেক বিশ্বাস করা যায় না এবং ঈশ্বরের সাথে সম্মতি থেকে আদমের হুদয়কে বের করে এনেছিলেন। ফলস্বরূপ, আদম শয়তানকে বিশ্বাস করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলেন এবং ঈশ্বরের কর্তৃত্বকে প্রত্যাখ্যান করেছিলেন।

এই একই নীতি যা ঈশ্বর তখন অব্রাহামের মাধ্যমে তাঁর সরকার এবং কর্তৃত্বকে পৃথিবীতে ফিরিয়ে আনার জন্য ব্যবহার করবেন৷ অব্রাহাম ঈশ্বরকে বিশ্বাস করতেন্, এবং

তাঁর চুক্তিকে ঈশ্বর ধার্মিকতা হিসাবে গণ্য করেছিলেন, যার অর্থ প্রয়োজনীয় আইনী চুক্তি সেখানে ছিল। উভয় পক্ষ, ঈশ্বর এবং অব্রাহামের এই চুক্তি, ঈশ্বরকে একটি আইনী চুক্তি

(একটি চুক্তি) স্থাপনের অনুমতি দিয়েছিল যা স্বর্গকে পৃথিবীর রাজ্যে প্রবেশাধিকার নিশ্চিত করেছিল, তবে এটি লক্ষ করা গুরুত্বপূর্ণ যে এই চুক্তিটি কেবল অব্রাহাম এবং তার উত্তরাধিকারীদের প্রভাবিত করেছিল। এই চুক্তির একটি নিদর্শন অব্রাহামের সমস্ত উত্তরাধিকারীকে দেওয়া হয়েছিল, যা ছিল ত্বকচ্ছেদ। ত্বকচ্ছেদ ছিল পরুষ লিঙ্গ থেকে সামনের চামড়া

"অতএব বিশ্বাস শ্রবণ হইতে এবং শ্রবণ খ্রীষ্টের বাক্য দ্বারা হয়'। —রোমীয় ১০:১৭

কেটে ফেলা৷ একজন পুরুষ যখন একজন নারীর মধ্যে তার বীজ বপন করেছিল, তখন তার বীজকে সেই ত্বকচ্ছেদ লিঙ্গের মধ্য দিয়ে যেতে হয়েছিল, যা শয়তান এবং পিতা ও মাতার কাছে ঘোষণা করেছিল যে এই শিশুটি স্বর্গের সামনে সেই আইনী চুক্তির উত্তরাধিকারী হিসাবে দাঁড়িয়ে ছিল যা ঈশ্বর এবং অব্রাহাম স্থাপন করেছিলেন৷

যাইহোক, আমরা আগে যেমন পড়েছি, প্রত্যেক পুরুষ বা নারীকে, যদিও তাদের কাছে সেই আইনী চুক্তি উপলব্ধ ছিল, তবুও তাদের নিজের হৃদয়ের আইনী প্রয়োজনীয়তা পূরণ করতে হয়েছিল যে ঈশ্বর যা বলেছিলেন তা থেকে পুরোপুরি রাজি হওয়া৷ ঈশ্বর ও অব্রাহাম যে চুক্তি করেছিলেন তার সুফল৷ সংক্ষেপে, চুক্তিটি তাদের বাড়িতে তার গুলি চালিয়েছিল, কিন্তু তবুও তাদের ব্যক্তিগতভাবে ঈশ্বরের বাক্যকে বিশ্বাস করে এবং কাজ করে সুইচটি চালু করতে হয়েছিল৷

ঠিক আছে, আমরা এখন জানি বিশ্বাস কী এবং কেন বিশ্বাস আইনত প্রয়োজনীয়৷ এটা এখন অপরিহার্য যে আমরা কীভাবে বিশ্বাস অর্জন করতে পারি এবং কীভাবে জানতে পারি যে আমরা বিশ্বাসে আছি কিনা৷

## এমগ্র ধ্বমা

#### আমরা কিভাবে বিশ্বাস আনব?

এখানে একটি সূত্র রয়েছে: আপনি বিশ্বাসের জন্য প্রার্থনা করতে পারবেন না৷ বিস্মিত? আমি তাই ভেবেছিলাম৷

''অতএব বিশ্বাস শ্রবণ হইতে এবং শ্রবণ খ্রীষ্টের বাক্য দ্বারা হয়''৷

—রোমীয় ১০:১৭

ঈশ্বরের বাক্য শোনার মাধ্যমে কীভাবে বিশ্বাস আসে? এটুকুই কি এর মধ্যে আছে? প্রক্রিয়াটি কী? মানুষের আত্মায় বিশ্বাস গড়ে ওঠার জন্য কি শুধু বাক্য শোনাই প্রয়োজন? বিশ্বাস কীভাবে আসে এবং রোমীয় ১০:১৭ পদ কী বিষয়ে কথা বলছে তা বোঝার জন্য আমরা মার্ক ৪ অধ্যায়ের দিকে তাকাতে পারি৷ আপনি যদি আপনার বাইবেল বাতাসে ছুঁড়ে ফেলেন, তাহলে তা মার্ক অধ্যায় ৪ অধ্যায়ের জন্য উন্মুক্ত হওয়া উচিত; এটা এত গুরুত্বপূর্ণ! যীশু মার্ক ৪:১৩ পদে বলেছিলেন যে, এই অধ্যায়ে তিনি যা শিক্ষা দিচ্ছেন তা যদি আপনি বুঝতে না পারেন, তাহলে আপনি বাইবেলের অন্য কোন দৃষ্টান্ত বুঝতে পারবেন না৷ আমি বলব যে এটি বেশ গুরুত্বপূর্ণ!

কেন এই অধ্যায়টি এত গুরুত্বপূর্ণ? কারণ এটি আমাদের বলে যে স্বর্গ কীভাবে পৃথিবীর রাজ্যে ইন্টারফেস করে, এটি কীভাবে বৈধতা অর্জন করে এবং এটি কোথায় ঘটে৷ এই পুরো অধ্যায়টি কী সম্পর্কে কথা বলছে তা জানার চেয়ে আপনার জীবনের জন্য আর কিছুই গুরুত্বপূর্ণ নয়৷ "ঈশ্বরের রাজ্য কীভাবে কাজ করে?" আপনি হয়তো জিজ্ঞেস করতে পারেন৷ মার্ক ৪ অধ্যায় পড়ুন! এই অধ্যায়ে, যীশু আমাদের তিনটি দৃষ্টান্ত বর্ণনা করেছেন যে কীভাবে মানুষের আত্মায় বিশ্বাস উৎপন্ন হয়, যা আপনি এখন জানেন যে, বৈধভাবে পৃথিবী আক্রমণ করার জন্য স্বর্গের জন্য একটি প্রয়োজনীয়তা৷

এই অধ্যায়ের তিনটি গল্প হল শূকরের দৃষ্টান্ত, বীজ বপনকারী মানুষের দৃষ্টান্ত এবং সরিষার বীজের গল্প।

আসুন প্রথমে মার্ক ৪ অধ্যায়ে যীশু রচিত দ্বিতীয় গল্পটি দেখে শুরু করা যাক, যা মানুষের বীজ ছডানোর গল্প

তিনি আরও বললেন, "ঈশ্বরের রাজ্য এরকমা কোনো ব্যক্তি জমিতে বীজ ছড়ায়া দিনরাত সে জেগে বা ঘুমিয়ে কাটালেও, বীজের অঙ্কুরোদগম হয় ও তা বেড়ে ওঠো অথচ, কেমন করে তা হল, তার সে কিছুই বুঝতে পারে নাা মাটি নিজে থেকেই শস্য উৎপন্ন করে—প্রথমে অঙ্কুর, পরে শিষ, তারপর শিষের মধ্যে পরিণত দানা৷ দানা পরিপক্ব হলে, সে তক্ষুনি তাতে কাস্তে চালায়, কারণ শস্য কাটার সময় উপস্থিত হয়েছো"

—মার্ক ৪:২৬-২৯

আমরা এই অনুচ্ছেদে মনোনিবেশ করার আগে, আসুন প্রথমে আমাদের শর্তাবলী সংজ্ঞায়িত করি৷ যীশু কোন বীজের কথা বলছেন এবং মাটি কী? যীশু আসলে একই অধ্যায়ে শূকরের পূর্ববর্তী দৃষ্টান্তে এই পদগুলি সংজ্ঞায়িত করেছেন৷ বীজ হল ঈশ্বরের বাক্য, এবং মাটি হল মানুষের হৃদয় বা মানুষের আআ৷ সুতরাং, এই দৃষ্টান্তে, যীশুর এই দুটি শব্দের নিজস্ব সংজ্ঞা ব্যবহার করে, আমরা বলব যে যীশু বলছেন যে একজন মানুষ ঈশ্বরের বাক্য তার নিজের হৃদয়ে ছড়িয়ে দেয়৷ তারপর মাটি বা মানুষের হৃদয় নিজেই পৃথিবীর রাজ্যে বিশ্বাস (স্বর্গের সাথে চুক্তি) তৈরি করতে শুরু করে৷

আমি এগিয়ে যাওয়ার আগে, আমাদের বিশ্বাসের সংজ্ঞা কী তা মনে রাখা জরুরী: স্বর্গ যা বলে তা দৃঢ়ভাবে বিশ্বাসী একজন পুরুষ বা নারীর হৃদয়৷ এই অনুচ্ছেদে বলা হয়েছে যে যদিও মানুষ জানে না যে প্রক্রিয়াটি কীভাবে কাজ করে, তবুও তার হৃদয়ে বপন করা বাক্য টি নিজেই বৃদ্ধি পেতে শুরু করে এবং সমঝোতা তৈরি করে৷ এটি ঘটে যদি সে ঘুমায় বা জেগে থাকে; এতে কিছু যায় আসে না, প্রক্রিয়া চলতে থাকে৷ মানুষ যখন বাক্যকে তার হৃদয়ে রাখে, ধীরে ধীরে তার হৃদয় স্বর্গ যা বলে তার সাথে একমত হচ্ছে এবং বিশ্বাস তৈরি হচ্ছে৷

মার্ক ৪ অধ্যায়ে আমাদের শাস্ত্রের রেফারেন্স আমাদের বলে যে হৃদয় একটি প্রক্রিয়ার মাধ্যমে সমঝোতা তৈরি করে। গল্পটি আমাদের বলে যে প্রথমে যখন আমাদের হৃদয় বাক্য গ্রহণ করে, তখন বিশ্বাস তৈরি হতে শুরু করে। যীশু সেই পর্যায়টিকে স্প্রাউটের সাথে তুলনা করেছেন। স্প্রাউটি তখন চলতে থাকে এবং বাড়তে থাকে এবং ডালপালায় পরিণত হয়। অবশেষে, ডালপালায় উপর মাথা তৈরি হয়, তবে এই শেষ পর্যায়েও কোনও ফল নেই, কোনও চুক্তি নেই এবং প্রাকৃতিক রাজ্যে কোনও পরিবর্তন নেই। তারপর যীশু বলেন যে মাথা পরিপক্ক হয়ে পরিপক্ক হওয়ার সাথে সাথে প্রক্রিয়াটি চলতে থাকে এবং পরিপক্ক শস্য উৎপাদন করে। প্রক্রিয়াটি যখন সেই পর্যায়ে সোঁছায়,

যখন পরিপক্ক বীজ মাথায় থাকে, তখন সমঝোতা থাকে এবং বিশ্বাস থাকে, যার ফলে পুরুষ বা মহিলা পৃথিবীর রাজ্যে ফসল কাটার অনুমতি দেয় যা স্বর্গ পুরুষের হৃদয়ে রোপণ করেছিল৷

এখন গভীর মনোযোগ দিন৷ আসুন পর্যালোচনা করা যাক আসলে কী ঘটেছিল৷ স্বর্গ সিশ্বরের বাক্যকে পৃথিবীতে বপন করে, একজন পুরুষ বা মহিলার হৃদয়ে যেখানে সমঝোতার প্রয়োজন হয়৷ সেই সময়ে, মানুষের হৃদয় এখনও স্বর্গের সাথে একমত নয়, তবে হৃদয়ে এমন একটি প্রক্রিয়া শুরু হয় যা হৃদয়কে, যা বপন করা হয়েছিল তার সাথে একমত করে তোলে৷ যীশু আমাদের এই প্রক্রিয়াটি দেখানোর জন্য একটি মহান দৃষ্টান্ত ব্যবহার করেছেন৷ একজন কৃষকের বীজ বপনের সঙ্গে এই প্রক্রিয়ার তুলনা করে এবং কীভাবে গাছটি পরিপক্ক হয়, যীশু আমাদের বিশ্বাস কেমন দেখায় তার একটি চিত্র দিয়েছেন৷ প্রাকৃতিক ক্ষেত্রে, যখন মাথার বীজ পরিপক্ক হবে, তখন এটি দেখতে ঠিক মাটিতে বপন করা বীজের মতো হবে৷ সেটা আমি আবারবলতে চাই৷

### যখন উদ্ভিদের মাথায় থাকা বীজটি পরিপক্ক হবে, তখন এটি <u>ঠিক</u> মাটিতে বপন করা বীজের মতো দেখতে হবে৷

একটি ভুট্টা গাছ লাগান এবং কানের পরিপক্ক বীজটি আপনার রোপণ করা বীজের সাথে মিলে যাবে। তারা একই রকম, দেখতে একই, এবং স্বাদ একই। আপনি দুটি মধ্যে পার্থক্য বলতে পারবেন না; তারা অভিন্ন। সুতরাং, যীশু যা বলছেন তা ব্যাখ্যা করা যাক। আমরা যখন বাক্য শুনি (রোমীয় ১০:১৭ পদ), তখন আমরা আসলে ঈশ্বরের বাক্যকে আমাদের আত্মিক মানুষ, আমাদের হৃদয়ে ছড়িয়ে দিচ্ছি। আমরা যদি সেই বাক্যআমাদের হৃদয়ে রাখি, তবে এটি পরিপক্ক হবে; এবং যখন এটি পরিপক্ক হবে, তখন আমাদের হৃদয়ের ছবিগুলি (পৃথিবীর রাজ্য) স্বর্গ যা বলে তার সাথে মিলে যাবে।

যদি আমরা একে ভিন্ন ভাষায় বলি, তাহলে আমরা বলতে পারি যে, আপনি যখন স্বর্গ থেকে আপনার হৃদয়ে একটি প্রতিজ্ঞা বপন করবেন, তখন এটি ধীরে ধীরে ঈশ্বর যা বলেছেন তার প্রতি আস্থা তৈরি করবে৷ অবশেষে, স্বর্গ যা বলে তা আপনার হৃদয় সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত হবে এবং সেখানে সম্মতি থাকবে৷

উদাহরণস্বরূপ, আপনি যদি অসুস্থতার মুখোমুখি হন তবে আপনার দেহের পরিস্থিতি আপনাকে বলছে যে আপনি অসুস্থা যখন আপনি ঈশ্বরের বাক্য বপন করেন যা বলে যে যীশু যা করেছেন তার মাধ্যমে ঈশ্বর আপনার নিরাময়ের জন্য মূল্য প্রদান করেছেন, তখন আপনার হৃদয় ধীরে ধীরে ঈশ্বর যা বলেছেন তা নিশ্চিত হতে শুরু করে৷

যখন এই শব্দটি আপনার হৃদয়ে পরিপক্ক হয়, তখন **আপনি** যা বিশ্বাস করেন এবং বলেন তা আপনি সুস্থ হয়ে উঠেছেন। আপনি এখন আর স্বর্গ যা বলে তা উদ্ধৃত করছেন না। আপনার হৃদয় এখন দৃঢ়ভাবে নিশ্চিত। যখন আপনি বলেন, "আমি সুস্থ হয়েছি", এটি এমন কোনও সূত্র নয় যা আপনি উদ্ধৃত করছেন; বরং, এটিই আপনি বিশ্বাস করেন এবং সত্য হিসাবে জানেন। স্বর্গ যা বলে তা এখন বাস্তবতা সম্পর্কে আপনার নিজস্ব উপলব্ধি তে পরিণত হয়েছে।

এই কারণেই ইব্রীয় ১১:১ পদ বলছে:

এখন বিশ্বাস হল, যা আমরা আশা করি, সে বিষয়ের নিশ্চয়তা এবং যা আমরা দেখতে পাই না. তার অস্তিত্ব সম্পর্কে সনিশ্চিত হওয়া৷

বিশ্বাসের সময় স্বর্গ কী বলে তার একটি অতিপ্রাকৃত নিশ্চয়তা রয়েছে, তবুও প্রক্রিয়াটিতে আরও একটি পদক্ষেপ রয়েছে।

মানুষকে এখন ফসল কাটার জন্য তার কাস্তেতে বসতে হবে, তার অস্তিত্বের প্রকৃত রাজ্যে আনতে হবে, যা সে তার হৃদয়ে নিশ্চিত।

দানা পরিপক্ব হলে, <u>সে তক্ষুনি</u> <u>তাতে কান্তে চালায়</u>, কারণ শস্য কাটার সময় উপস্থিত হয়েছে৷

—মার্ক ৪:২৯

## এমগ্রপ্ত ব্যবসা

লক্ষ্য করুন যে যদিও হৃদয় স্বর্গের সাথে একমত, এবং স্বর্গের বাস্তবতা পুরুষ বা মহিলার বাস্তবতায় পরিণত হয়েছে, তবুও শারীরিক জগতে এখনও কোনও প্রকৃত পরিবর্তন ঘটেনি৷ যেহেতু মানুষই সেই ব্যক্তি যার প্রাকৃতিকভাবে পৃথিবীতে এখতিয়ার রয়েছে, তাই তাকেই স্বর্গের সেই কর্তৃত্বকে এই রাজ্যে ছেড়ে দিতে হবে৷ নারী-পুরুষ ছাড়া ঈশ্বর তা করতে পারেন না৷ আমি আপনাকে খুব পরিচিত শাস্ত্রে এটি দেখাতে পারি যা আমরা আগে আলোচনা করেছি৷

কারণ হৃদয়েই তুমি বিশ্বাস করো ও <u>ধার্মিক বলে গণ্য হও</u> এবং তোমার মুখে তা স্বীকার করো ও পরিত্রাণ পাও।

—রোমীয় ১০:১০

হৃদয় দিয়ে মানুষ বাক্যকে বিশ্বাস করে, বিশ্বাস তৈরি করে এবং ন্যায়সঙ্গত। ন্যায়সঙ্গত একটি আইনী শব্দ যার অর্থ আইনের প্রশাসন। অতএব, যখন একজন মানুষের হৃদয় স্বর্গের সাথে একমত হয়, এবং তার হৃদয় স্বর্গ যা বলে তা সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত হয়, তখন সে ন্যায়সঙ্গত হয়। স্বর্গের জন্য এখন তার জীবনে, পৃথিবীর রাজ্যে প্রবাহিত হওয়া বৈধা কিন্তু শুধু ন্যায়সঙ্গত হওয়া ঈশ্বরের শক্তিকে মুক্ত করে না। পাওয়ার স্টেশন থেকে বাড়িতে বিদ্যুৎ চালিত একটি বাড়ির মতো, আরও একটি পদক্ষেপ রয়েছে - বিদ্যুৎ ছেড়ে দেওয়ার জন্য সুইচটি চালু করা এবং তারপরে আলো জ্বলে ওঠে। কেন? কারণ রোমীয় ১০:১০ পদ অনুসারে, ন্যায়সঙ্গত হওয়ার পরে আরও একটি পদক্ষেপ রয়েছে।

একজন পুরুষ বা নারী যিনি স্বর্গ ও পৃথিবীর সামনে ন্যায়সঙ্গতভাবে দাঁড়িয়ে আছেন, তাকে অবশ্যই স্বীকার করতে হবে বা সেই চুক্তির ভিত্তিতে কাজ করতে হবে যাতে প্রকৃতপক্ষে ঈশ্বরের ক্ষমতা এবং অভিষিক্তকে পৃথিবীতে ছেড়ে দেওয়া যায়। দয়া করে সেই শাস্ত্রটি বারবার পড়ুন যতক্ষণ না আপনি পুরোপুরি বুঝতে পারেন যে আমি কী বলছি। এভাবেই এটা কাজ করে! এভাবেই স্বর্গ পৃথিবীর রাজ্যে বৈধতা লাভ করে- হৃদয় হল পৃথিবীর রাজ্যে স্বর্গের ইন্টারফেস, এবং তারপরআমাদের কথা এবং কর্মগুলি হ'ল সুইচ যা প্রকৃতপক্ষে স্বর্গের শক্তি প্রকাশ করে। দয়া করে সেই আয়াতের দ্বিতীয় অংশের দিকে মনোযোগ দিন: আমরাই স্বর্গের কর্তৃত্ব কে এখানে মুক্ত করব।

একজন পুরুষ বা নারীর জন্য স্বর্গের অপেক্ষা, প্রথমত, বৈধতা এবং দ্বিতীয়ত, পৃথিবীর রাজ্যে এখতিয়ার প্রদানের ধারণাটি মথি ১৬:১৯ এবং মথি ১৮:১৮ পদে যীশু যা শিখিয়েছিলেন তার মাধ্যমে দেখা যায়।

আমি তোমাকে স্বৰ্গরাজ্যের চাবি দেব; তোমরা পৃথিবীতে যা আবদ্ধ করবে তা স্বৰ্গেও আবদ্ধ হবে এবং পৃথিবীতে যা কিছু মুক্ত করবে তা স্বর্গেও মুক্ত হবে৷

—মথি ১৬:১৯

আমি তোমাদের সত্যি বলছি, তোমরা পৃথিবীতে যা আবদ্ধ করবে তা স্বর্গেও আবদ্ধ হবে এবং পৃথিবীতে যা কিছু মুক্ত করবে তা স্বর্গেও মুক্ত হবে।

—মথি ১৮:১৮

যীশু মথি ১৬:১৬ পদে বলেছেন যে তিনি মন্ডলীকে পৃথিবীর রাজ্যে স্বর্গের রাজ্যের চাবি (কর্তৃত্ব) দিতে যাচ্ছেন। তিনি বললেন, তোমরা পৃথিবীতে যা কিছু বাঁধবে, স্বর্গ তা ফিরে আসবে এবং পৃথিবীতে যা কিছু হারাবে, স্বর্গ তা ফিরে আসবে। আবার একজন পুলিশ অফিসারের কথা ভাবুন; তার কর্তৃত্ব আছে, কিন্তু সরকারের ক্ষমতা আছে। পুলিশ অফিসার সরকারের চাবি বা কর্তৃত্ব ধারণ করে, কারণ তিনি সেই সরকারের এজেন্ট হওয়ার শপথ নিয়েছিলেন। তিনি যা বলেন, সরকার তা সমর্থন করে। মনে রাখবেন, এখানে শুধুমাত্র একজন পুরুষ বা মহিলার আইনী এখতিয়ার রয়েছে, এবং এইভাবে শুধুমাত্র একজন পুরুষ বা নারী এখানে স্বর্গকে আইনী এখতিয়ার দিতে পারেন।

বিশ্বাস সম্বন্ধে আপনার আরও একটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় জানা দরকার৷ মার্ক ৪ অধ্যায়ে আমি শাস্ত্রের কথা এক মুহুর্তের জন্য আবার উল্লেখ করি৷

<u>মাটি নিজে থেকেই শস্য উৎপন্ন করে</u> প্রথমে অঙ্কুর, পরে শিষ, তারপর শিষের মধ্যে পরিণত দানা৷

—মার্ক ৪:২৮

### অমল্পু ব্যবসা

মনে রাখবেন, যীশু এই দৃষ্টান্তে উল্লিখিত মাটিকে মানুষের হৃদয় বা মানুষের আত্মার প্রতিনিধিত্ব কারী হিসাবে সংজ্ঞায়িত করেছিলেন, যেমনটি আমি আগে উল্লেখ করেছি৷

এভাবেই স্বর্গ পৃথিবীর জগতে বৈধতা লাভ করে— হৃদয় হচ্ছে পৃথিবীর জগতে স্বর্গের ইন্টারফেস, এবং তারপর আমাদের কথা ও কর্মই হচ্ছে সেই সুইচ যা প্রকৃতপক্ষে স্বর্গের শক্তিকে প্রত্যাখ্যান করে৷

লক্ষ্য করুন কোথায় ঈমান উৎপন্ন হয়; এটা কি আপনাকে বিস্মিত করে? এটি স্বর্গের পণ্য নয়, যেমন বেশিরভাগ লোকেরা বিশ্বাস করে, তবে এটি এখানে পৃথিবীর রাজ্যে উত্পাদিত হয় এবং এটি আপনার হৃদয়ের একটি পণ্যা আপনি এর জন্য প্রার্থনা করতে পারেন না বা ঈশ্বরের কাছে এটি চাইতে পারেন না। স্বর্গে ঈমানের প্রয়োজন নেই। আমাদের স্বর্গে চুক্তির প্রয়োজন হবে না। না, এটি শুধুমাত্র পৃথিবীর রাজ্যে প্রয়োজন, এবং এটি কেবল পৃথিবীর পুরুষ এবং মহিলাদের হৃদয়ে ঘটতে

পারে৷ মার্ক ৪ অধ্যায়ের দৃষ্টান্ত যেমন শিক্ষা দেয়, তা পাওয়ার একটাই উপায়— ঈশ্বরের বাক্যকে আপনার হৃদয়ে ঢুকিয়ে দেওয়া এবং সমঝোতার প্রক্রিয়াকে ঘটতে দেওয়া৷ আমার যদি বিশ্বাসের প্রয়োজন হয়, তাহলে আমি কী করব? আমি ঈশ্বরের বাক্যকে আমার হৃদয়ে ছড়িয়ে দিতাম এবং বিশ্বাস না থাকা পর্যন্ত এটি বাড়তে দিতাম৷ এটাই একমাত্র উপায়ে এটি আসে৷

মার্ক ৪ অধ্যায় ছেড়ে যাওয়ার আগে, আমি আবার সেখানে উল্লিখিত কাস্তে সম্পর্কে কথা বলতে চাই।

দানা পরিপক্ক হলে, <u>সে তক্ষুনি তাতে কান্তে চালায়</u>, কারণ শস্য কাটার সময় উপস্থিত হয়েছে৷

—মার্ক ৪:২৯

আমি বিশ্বাস করি যে বিশ্ব-মন্ডলীর বেশিরভাগ অংশকে কীভাবে কাস্তে ব্যবহার করতে হয় তা শেখানো হয়নি, যার অর্থ তাদের যা প্রয়োজন তা কীভাবে ফসল তুলতে হয় তা শেখানো হয়নি। সাধারণভাবে মন্ডলীকে শেখানো হয়েছে কিভাবে দিতে হয় কিন্তু তারা যে বীজ বপন করেছে তা থেকে কীভাবে চাষাবাদ এবং ফসল সংগ্রহ করতে হয় তা নয়৷ যীশু এই পদে খুব সুনির্দিষ্টভাবে বলেছেন যে, যখন আমাদের বিশ্বাসের ফসল পাওয়া যায়, তখন আমাদের অবশ্যই কাস্তেতে বসতে হবে৷ যদিও আমরা বিশ্বাসে আমাদের বীজ মুক্ত করার জন্য মহান কাজ করেছি, যদিও আমরা যদি না জানি যে কীভাবে কাস্তে লাগাতে হয়, তবে কোনও ফসল হবে না৷ সত্যি কথা বলতে কি, প্রভু আমাকে রাজ্য কীভাবে কাজ করে তা শেখানো শুরু না করা পর্যন্ত আমি এই বিষয়ে কিছুই জানতাম না৷ এটি দেখতে কেমন তার কয়েকটি উদাহরণ আমি আপনাকে দিই৷

আমাকে আটলান্টার একটি গির্জায় বক্তৃতা দেওয়ার জন্য আমন্ত্রণ জানানো হয়েছিল৷ এটি একটি বুধবার রাতের প্রার্থনা ছিল, এবং গির্জাটি এত বড় ছিল না, তবে এটি আমার পক্ষে ঠিক ছিল৷ আমি শুধু রাজ্য সম্বন্ধে মানুষকে শিক্ষা দিতে পছন্দ করতাম৷ আমি যখন গির্জায় পৌঁছলাম, তখন আমার কাছে অদ্ভুত লাগছিল যে দরজাগুলি তালাবদ্ধ ছিল এবং সেখানে কেউ ছিল না৷ পরিচর্যা শুরু হতে দশ মিনিট সময় লেগেছিল৷ আমি আমার পিছনে একটি খুব জোরে ট্রাক শুনতে পেলাম; দেখে মনে হচ্ছিল যেন এতে কোনো মাফলার নেই৷ আমি যখন চারদিকে তাকালাম, দেখলাম একটি পুরাতন পিট-আপ, ভেঙে পড়া পিকআপ ট্রাক গির্জার পেছনের গলিতে ঢুকছে৷ আমি এটা নিয়ে কিছুই ভাবিনি; সর্বোপরি, আমি আটলান্টার ডাউনটাউনে ছিলাম৷ আমি যখন অপেক্ষা করছিলাম, তখন ভবনের পেছন থেকে একজন লোক হেঁটে এসে নিজেকে যাজক হিসেবে পরিচয় দিল৷ তিনি বলেছিলেন যে দেরি হওয়ার জন্য তিনি দুঃখিত, তবে তার পুরানো ট্রাকটি চালু হবে না৷ তিনি আমাকে বলেছিলেন যে তাকে ট্রাকটিকে নীচে রওনা দিয়ে শুরু করতে হবে, একবার কিছুটা গতিতে উঠে ক্লাচটি পপ করতে হবে কারণ স্টাটারটি নিষ্ক্রিয় ছিল৷ তিনি অনেক সময় বলেছিলেন যে এটি একেবারেই শুরু হবে না, এবং তাকে চার্চে গাঁচ মাইল হাঁটতে হবে৷

যখন তিনি আমাকে তার মন্ডলী সম্পর্কে বলতে লাগলেন, তখন তিনি আমাকে বলেছিলেন যে যদিও তিনি মন্ডলীর পালক ছিলেন, মন্ডলীর প্রধান কাজটি ছিল শহরের অভ্যন্তরীণ লোকদের খাওয়ানো। তারা ওই স্থানে মাসে ১০ হাজারেরও বেশি খাবার খাওয়াতেন।

পালক যখন কথা বলছিলেন, তখন আমি বিচলিত হয়ে পড়ছিলাম৷ এখানে ঈশ্বরের একজন মানুষ ছিলেন যিনি মাসে ১০,০০০ হাজার লোককে খাওয়াতেন, এমনকি তার একটি নির্ভরযোগ্য গাড়িও ছিল না? তিনিই ছিলেন ঈশ্বরের একমাত্র ছবি, যাঁকে তিনি খাওয়াতেন, তাঁদের অনেকেই কখনও দেখতে পেতেন৷ যদি তারা তাকে ১০০ ডিগ্রি গ্রীত্মের দিনে পাঁচ মাইল হেঁটে গির্জায় যেতে দেখে, তাহলে তাদের কী আত্মবিশ্বাস থাকত যে, ঈশ্বর তাদের সাহায্য করতে পারেন? আমি সেটা রক্ষণাবেক্ষণ করতে পারতাম৷ আমার বাড়িতে একটি মোটামুটি ছোট গাড়ি ছিল যার উপর ২০,০০০ মাইল ছিল যা আমি তাকে দিতে পারি৷ আমি তাকে আমার পরিকল্পনার কথা বলেছিলাম এবং আমি আমার একজন কর্মীকে গাড়ি সহ আটলান্টায় পাঠাব৷ তিনি অবশ্য রোমাঞ্চিত ছিলেন৷ আমি সেই রাতটা তাকে এবং তার ছোট মন্ডলীকে ঈশ্বরের রাজ্য সম্বন্ধে এবং অর্থের ক্ষেত্রে এটি কীভাবে কাজ করত সে সম্বন্ধে শিক্ষা দিতে ব্যয় করেছিলাম৷

আমি যখন বাড়ি গেলাম, আমি গাড়িটি আটলান্টায় নিয়ে যাওয়ার ব্যবস্থা করলাম৷ যখন আমার স্টাফ সদস্যরা গাড়ি নিতে আমার বাড়িতে এসেছিল, তখন আমি জানতাম যে আমি স্বর্গে একটি আধ্যাত্মিক লেনদেন করছি৷ আমি জানতাম যে আমি যখন সেই গাড়িটি ঈশ্বরের রাজ্যে ছেড়ে দিয়েছিলাম, তখন আমি ঈশ্বরকে এমন একটি গাড়ির জন্য বিশ্বাস করতে পারি যা আমারও প্রয়োজন হবে৷ আমি গাড়ির লোক নই, তার মানে আমি আসলে গাড়িতে নেই৷ কিছু মানুষ আছে, কিন্তু আমি নই৷ গাড়ি আমার কাছে একটা হাতিয়ার মাত্র৷ আমি অবশ্যই একটি চমৎকার গাড়ি পছন্দ করি, তবে আমি সাধারণত তাদের প্রতিস্থাপনের প্রয়োজন না হওয়া পর্যন্ত তাদের চালাই৷

যখন আমার কর্মী থামলেন, আমি আমার গ্যারেজে গেলাম, এবং আমি সেই গাড়ির উপর হাত রেখে বললাম, "পিত:, আমি এই গাড়িটি আপনার পরিচর্যার কাজে ছেড়ে দিই, এবং যখন আমি এই গাড়িটি ছেড়ে দিই, তখন আমি একটি গাড়ি ফিরে পাই..." আমি দিধাবোধ করলাম৷ আমি জানি ঈশ্বরের রাজ্য কতটা সুনির্দিষ্ট এবং আমি জানতাম যে কেবল "গাড়ি" শব্দটি কাজ করবে না৷ আমি এটাও জানতাম যে আমাকে সুনির্দিষ্ট হতে হবে এবং আমরা যা পেয়েছি তার সুনির্দিষ্ট বিষয়ে ড্রেন্ডা এবং আমার একমত হওয়া দরকার৷ আমি যখন বাক্যের মাঝখানে দাঁড়িয়ে ছিলাম, তখন আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে আমি কী ধরণের গাড়ি চাই তা আমার কোনও ধারণা ছিল না৷ সুতরাং, আমি শুরুক করলাম. "প্রভু, আজ আমি এই গাডিটি আপনার পরিচর্যায় ছেড়ে দিছি, এবং আমি

বিশ্বাস করি যে আমি বীজ বপন করার সময় সত্যিই একটি চমৎকার গাড়ি পেয়েছি, তবে আমি যখন এটি বুঝতে পারব তখন মডেল এবং টাইপে আপনার কাছে ফিরে যাব"। এটাই ছিল; গাড়িটি চলে গেছে। আমার মনে এমন কোনও গাড়ি ছিল না যে আমি বলতে পারি, "হাঁ, আমি সেই গাড়িটি চাই"।

কয়েক মাস কেটে গেল। অবশ্যই, ড্রেন্ডা গাড়িটি ছেড়ে দেওয়ার ক্ষেত্রে আমার সাথে একমত ছিলেন, এবং, আমার মতো, তিনি কী ধরণের গাড়ি চান সে সম্পর্কে তার কোনও ধারণা ছিল না। পরের দুই মাস ধরে, আমরা গাড়ি সম্পর্কে কথা বলেছিলাম, এবং অবশেষে একদিন তিনি বলেছিলেন, "আপনি জানেন, আমি মনে করি আমি একটি রূপান্তরযোগ্য গাড়ি উপভোগ করব। আমি তাকে বলেছিলাম যে আমি রাজি হয়েছি এবং বলেছিলাম যে আমি ভেবেছিলাম এটি মজাদার শোনাচ্ছে, তবে কী ধরণের? আবার, আমরা এমনকি জানতাম না যে সেখানে কী ধরণের রূপান্তরযোগ্য রয়েছে।

কিন্তু একদিন আমরা যখন মধ্যাহ্নভোজের জন্য বের হলাম, আমার প্রী হঠাৎ বলল, "এটাই তো! "এটা কি"? আমি বলেছি। "এটাই," আমরা যে রেস্টুরেন্টে ঢুকেছিলাম তার পার্কিং লটের দিকে ইঙ্গিত করার সময় তিনি বলেছিলেন। "এটা কি"? আমি বলেছি। "এই গাড়িটা, এটাই আমার চাওয়া গাড়ি"! আমি তখন পার্কিং লট জুড়ে একটি তীক্ষ্ণরপান্তরযোগ্য দেখতে পেলাম। "দেখা যাক এটা কি ধরনের হয়," আমি বললাম। তাই আমরা গাড়ির দিকে এগিয়ে গেলাম এবং তার পিছনে রওনা দিলাম। আশ্চর্যের কিছু নেই যে আমরা এটি পছন্দ করেছি। এটি একটি বিএমডাক্ল ৬৪৫ সিআই ছিল, নিশ্চিতভাবে একটি চমৎকার রূপান্তরযোগ্য এবং এটি খুব ব্যয়বহুল। সত্যি কথা বলতে কি, আমি যখন সেই গাড়ীর মেকটি দেখেছিলাম, তখন আমি ভেবেছিলাম, ঠিক আছে, প্রভু, আমাদের কী করতে হবে তা দেখান। আমি জানতাম যে আমি একটি নতুন বিএমডাক্ল এর জন্য ১,১৫,০০,০০০ টাকা দিতে যাচ্ছি না, তবে আমি এটিও জানতাম যে ঈশ্বর আশ্চর্যজনক জিনিস করতে পারেন। ড্রেন্ডা এবং আমি কাউকে গাড়ি সম্পর্কে বলিনি বা কাউকে উল্লেখ করিনি যে আমরা একটি গাড়ি খুঁজছি।

প্রায় দুই সপ্তাহ পরে, ড্রেন্ডার ভাই আমাদের ফোন করেছিলেন এবং বলেছিলেন, "আমি ড্রেন্ডার গাড়িটি খুঁজে পেয়েছি"! "আপনি কি বলতে চাচ্ছেন যে আপনি ড্রেন্ডার গাড়িটি খুঁজে পেয়েছেন"? আমি বলেছি৷ তিনি বলেছিলেন, "আমি এই গাড়িটি বিক্রয়ের জন্য

দেখেছি, এবং হঠাৎ করে, আমি কেবল অনুভব করেছি যে এটি ড্রেন্টার গাড়ি হওয়ার কথা ছিল; এবং আমি আপনাকে এটি সম্পর্কে বলার কথা ছিল"। 'এটা কী ধরনের গাড়ি"? আমি জিজ্ঞেস করলামা "এটি একটি বিএমডব্লিউ ৬৪৫ সিআই, এবং এটি নিখুঁত; মানে নিখুঁত। এটি কয়েক বছরের পুরানো, কম মাইলেজ, এবং এতে কোনও স্ক্র্যাচ নেই। তা ছাড়া, আপনি সেই ব্যক্তিকে চেনেন যিনি এটি বিক্রি করছেন"। 'আমি করি? আমি বলেছি৷ 'হাাঁ৷ তিনি বলেন, এ বিষয়ে তাকে ফোন করা উচিত৷" ঠিক আছে, যখন তিনি আমাকে গাড়ির মেক এবং মডেল বলেছিলেন, এটি সঠিক গাড়ি যা ড্রেন্ডা এবং আমি কয়েক সপ্তাহ আগে বলেছিলাম যে আমরা দুজনেই পছন্দ করেছি, তখন আমি জানতাম যে ঈশ্বর কিছু করতে চলেছেন৷

আমি গাড়ির মালিককে ফোন করলাম৷ হ্যাঁ, আমি তাকে চিনতাম, এবং আমরা গাড়িটি সম্পর্কে কিছুটা কথা বলেছিলাম, এবং তিনি আমাকে বলছিলেন যে গাড়িটি কতটা দুর্দান্ত আকারের ছিল৷ তারপর তিনি এই কথাগুলো আমাকে বললেন৷ "আপনি জানেন, যখনথেকে আমরা এই গাড়িটি সম্পর্কে ফোনে কথা বলছি, আমি সত্যিই অনুভব করি যে এটি ড্রেন্টার গাড়ি হওয়ার কথা৷ আমি এমনকি তাকে উল্লেখ করিনি যে আমি ড্রেন্ডার জন্য গাড়ির দিকে তাকিয়ে আছি৷ লোকটি এগিয়ে গিয়ে বলল, "আমি তোমাকে বলছি আমি কি করতে যাচ্ছি৷ আমি এটি আপনার কাছে ২৮,০০,০০০ টাকায় বিক্রি করতে যাচ্ছি"৷ আমার কান যা শুনছিল তা আমি বিশ্বাস করতে পারছিলাম না৷ গাড়িটির মূল্য তার চেয়েও অনেক বেশি৷ আমি যখন ড্রেন্ডাকে এই বিষয়ে বলেছিলাম, তখন তিনি রোমাঞ্চিত হয়েছিলেন, অন্তত বলতে গেলে৷ আমরা সেই গাড়ির জন্য নগদ অর্থ প্রদান করেছি এবং আজও এটি আছে৷ এটি এখনও চলছে এবং দুর্দান্ত দেখাচ্ছে৷ এটিতে এখনও কোনও ক্র্যাচ নেই, এবং আমরা সেই গাড়ীতে অনেকগুলি ড্রাইভ নিয়েছি যার উপরের অংশটি নীচে রয়েছে, স্টেরিও ব্লাকিং এবং সূর্য একটি ক্লান্ত হয়ে প্রাণ ভরে শ্বাস নিচ্ছে৷

আমাদের প্রিয় ভ্রমণটি ছিল কলোরাডো পর্বতমালার মধ্য দিয়ে অসাধারণ রূপান্তরযোগ্য গাড়ি চালানো, ট্রাঙ্কে আমাদের ক্যাম্পিং সরবরাহসহ। আমাদের মেয়ে কাস্টেন সেই যাত্রায় আমাদের সাথে ছিল, এবং আমার মনে আছে যে রাতে I -70 কানসাসের মধ্য দিয়ে গাড়ি চালিয়েছিলাম। আমি গাড়ি চালানোর সময় কারস্টেন পিছনে ঘুমিয়ে শুয়ে ছিলেনা নক্ষত্রগুলি আমাদের মাথার উপরে এত উজ্জ্বলভাবে জুলছিল, এবং মাঝে মাঝে

একটি বা দুটি ট্রাক ছাড়া রাস্তাটি ফাঁকা ছিল৷ এটি সেই নিখুঁত রাতগুলির মধ্যে একটি ছিল যেখানে বাতাস ঠিক ছিল এবং পৃথিবীর সবকিছুই চমৎকার ছিল৷ আমরা পরের দুই সপ্তাহ রকিসের মধ্য দিয়ে গাড়ি চালিয়ে ছিলাম এবং আমি জানতে পেরেছিলাম যে গাড়িটি কতটা দুর্দান্ত পরিচালনা করেছিল৷ একটি শব্দ এটি বর্ণনা করতে পারে - অসাধারণ!

কিন্তু এখানে ১০ লক্ষ টাকার প্রশ্না কিভাবে এই গাড়িএখানে এলো? ড্রেন্ডা যে গাড়িটি সম্পর্কে বলেছিলেন, "এটাই তো!" ঠিক সেই গাড়িটি কেন ছিল? আমি জানতাম যে, ঈশ্বরের রাজ্য সেই গাড়িটিকে আমাদের জীবনে নিয়ে এসেছে। আমি জানতাম যে আমি যখন সেই যাজকের কাছে সেই গাড়িটি বপন করেছিলাম, তখন আমি আধ্যাত্মিক আইন স্থাপন করছিলাম। আমার মনে আছে যে আমি একটি গাড়ি ফেরত পাচ্ছিলাম, একটি এসইউভি নয়, জিপ নয়, একটি গাড়ি; আমার মনে আছে চমৎকার একটা কথা বলেছিলাম। কিন্তু ড্রেন্ডা আর আমাকে কাস্তেটা ঢুকিয়ে দিতে হয়েছিল। সেই গাড়িটি দেখা যেত না যতক্ষণ না আমরা বলি, "এটাই"! যদিও আমি যখন গাড়িটি ছেড়ে দিয়েছিলাম তখন আমি বিশ্বাসে ছিলাম, তবে ড্রেন্ডা না বলা পর্যন্ত আমরা কাস্তেটি স্থাপন করিনি, "এটাই ঠিক"।

আরেকটি ঘটনা ঘটেছিল যা এই নীতিটিকে আরও বৃহত্তর উপায়ে প্রকাশ করেছিল। আমি বলেছি, আমি শিকার করতে পছন্দ করি। আমি খুব ভাল শিকারের দেশে বাস করি, এবং আমি আমার নিজের শিকারের জমির মালিক হতে পেরে ধন্য। আমার ৫৫ একর জমিতে আমার প্রায় ২০ একর গহীন বন এবং প্রায় ১০ থেকে ১২ একর জলাভূমি রয়েছে। আমি প্রতি বছর হরিণ এবং কাঠবিড়ালি শিকার করি। চারপাশে সবসময় হাঁস এবং হাঁস উড়ছে, তবে কোনও কারণে, আমি আসলে তাদের শিকার করার কথা কখনও ভাবিনি। ওহ, বছরের পর বছর ধরে একবার বা দুবার, ছেলেরা এবং আমি জলাভূমিতে নেমে গেলাম এবং রাতের খাবারের জন্য কয়েক গিজ লাফিয়ে উঠলাম। কিন্তু আমরা কখনোই হাঁস শিকার করিনি।

ঠিক আছে, কয়েক বছর আগে, যখন আমি জলাভূমিতে কয়েক ডজন হাঁস উড়তে দেখেছিলাম, আমি ভেবেছিলাম যে আমি কিছু হাঁস শিকার করার চেষ্টা করব৷ বাহ, এটা এত উত্তেজনাপূর্ণ ছিল! আমি আকৃষ্ট হয়ে পড়েছিলাম৷ সেই পতনের হাঁস শিকারের সময়, আমি জানতে পেরেছিলাম যে হাঁসের উপর গুলি চালানোর জন্য আমার কিছু

গুরুতর অনুশীলন প্রয়োজন৷ আমি কয়েকটি ব্যাগ করতে সক্ষম হয়েছি এবং দেখতে পেয়েছি যে তারা খেতেও খুব ভাল ছিল৷ আমি লক্ষ্য করেছি যে অনেক সময় হাঁসগুলি রেঞ্জের বাইরে বা আমার শটগানের রেঞ্জের প্রান্তে ছিল, যা আমি বিশ্বাস করি যে আমার কিছু ভুলের জন্য অবদান রেখেছিল৷ আমি আমার নিয়মিত, চারপাশে শটগান ব্যবহার করছিলাম যা আমি খরগোশ থেকে হরিণ পর্যন্ত সবকিছুর জন্য ব্যবহার করতাম, একটি রেমিংটন মডেল ১১-৮৭৷ ভুল বুঝবেন না, আমি সেই বন্দুকটি ভালবাসি, এবং এটি একটি দুর্দান্ত বন্দুক। তবে আমি শুনেছিলাম যে নতুন বন্দুকের মডেল রয়েছে যা কেবল হাঁস শিকারের জন্য তৈরি করা হয়েছিল৷ এগুলি ছদ্মবেশী ছিল এবং সাড়ে তিন ইঞ্চি ম্যাগনাম শেলগুলির জন্য চেম্বার করা হয়েছিল, যা আমি জানতাম যে সেই দীর্ঘ পাসিং শটগুলিতে সহায়তা করবে৷ পরের হাঁসের মরসুম শুরু হওয়ার আগে আমি তাদের মধ্যে একটি দেখার পরিকল্পনা করেছিলাম৷

ঠিক আছে, হাঁসের মৌসুম শেষ হয়েছিল, তখন জানুয়ারী ছিল, এবং আমি কাবেলার মধ্য দিয়ে হাঁটছিলাম এবং ভেবেছিলাম যে আমি শটগান বিভাগের মধ্য দিয়ে হাঁটব যাতে সেই বন্দুকগুলি দেখতে কেমন দেখায়৷ আমি যখন শটগান বিভাগে প্রবেশ করলাম, আমি দেখলাম যে তাদের কাছে কেবল হাঁস শিকারের জন্য নিবেদিত শটগানগুলির জন্য একটি পুরো বিভাগ ছিল৷ আমি তাদের মধ্যে কয়েকটির দিকে তাকালাম এবং আমার পছন্দের একটি কেনার কথা ভেবেছিলাম, তবে এটি ২ লক্ষ টাকা ছিল এবং হাঁস শিকারের মরসুম কয়েক মাস দূরে ছিল৷ আমি অপেক্ষা করবো, আমি মনে মনে ভাবলাম৷ কিন্তু আমি চলে যাওয়ার সময় অস্বাভাবিক কিছু করেছি৷ আমি যখন এটি করেছি তখন আমি সত্যিই বুবতে পারিনি যে আমি কী করছি৷ আমি চিন্তা না করেই এটা করেছি৷ আমি যে শটগানটি চেয়েছিলাম তার দিকে ইঙ্গিত করলাম এবং উচ্চস্বরে বললাম৷ "যীশুর নামে আমার কাছে সেই বন্দুক থাকবে"৷ আবার, আমি এটি সম্পর্কে খুব বেশি ভাবিনি; আমি কেবল একটি ঘোষণা দিচ্ছিলাম যে আমার কাছে সেই বন্দুকটি থাকবে৷ আমার হৃদয়ে হাঁসের বন্দুকের একটি স্পষ্ট চিত্র ছিল যা আমি চেয়েছিলাম৷

কয়েক সপ্তাহ পরে আমাকে একটি ব্যবসায়িক সম্মেলনে বক্তৃতা দেওয়ার জন্য আমন্ত্রণ জানানো হয়েছিল এবং সেখানে এমন কিছু ঘটেছিল যা আমার মনোযোগ আকর্ষণ করেছিল৷ আমি কথা বলার পরে, কোম্পানির মালিক এগিয়ে এসেছিলেন এবং বলেছিলেন যে তারা আমার আগমনের প্রশংসায় আমাকে একটি উপহার দিতে

চেয়েছিলেন৷ তিনি বললেন, "আমরা জানতাম তুমি শিকার করতে পছন্দ করো, তাই আমরা তোমাকে এই শটগানটি কিনেছি'৷ আমি হতবাক হয়ে গিয়েছিলাম যখন তারা একটি নতুন, বেনেলি, আধা-স্বয়ংক্রিয় হাঁসের বন্দুক বের করেছিল, যা আমি দোকানে দেখেছিলাম, যার দিকে আমি ইঙ্গিত করেছিলাম! আপনি কি এটা দেখছেন? ঠিক কিভাবে এই বন্দুকটি এলো? আমি বছরের পর বছর ধরে কয়েক ডজন বন্দুক দিয়েছি কিন্তু কখনও কাস্তেতে রাখিনি৷ অন্য কথায়, আমি বিশ্বাস এবং উদারতার সাথে এই বন্দুকগুলি বপন করেছিলাম কিন্তু কখনও কাস্তে স্থাপন করিনি৷ আমি কখনও বলিনি, "প্রভু, এটাই তো! এটাই আমি চাই"৷ কিন্তু যে মুহূর্তে আমি তা করলাম, ফসল দেখা গেল!

আমি শটগানের গল্পটি আমার এক সহকর্মী মন্ত্রী বন্ধুর সাথে বর্ণনা করছিলাম৷ তিনি বললেন, 'হ্যাঁ, আমার মনে হয় ঈশ্বর মাঝে মাঝে তা করেন৷ তিনি কেবল আপনাকে একটি বিশেষ ছোট উপহার দিয়ে আশীর্বাদ করবেন যাতে আপনাকে বলা যায় যে তিনি আপনাকে ভালবাসেন'৷ তিনি যা বলেছিলেন তা নিয়ে চিন্তা করার সময় আমি বুঝতে পেরেছিলাম, "না, এটি ঠিক নয়৷ হ্যাঁ, ঈশ্বর আমাকে ভালবাসেন, কিন্তু তিনি কেবল একটি ছোট্ট উপহার দিয়ে আমাকে অবাক করতে চাননি'৷ গাড়ি এবং বন্দুক এসেছিল না কারণ ঈশ্বর আমাকে দেখাতে চেয়েছিলেন যে তিনি আমাকে ভালবাসেন৷ তিনি আমাকে দেখিয়েছিলেন যে তিনি আমাকে ভালবাসেন যখন তিনি যীশুকে আমার জন্য প্রেরণ করেছিলেন এবং আমাকে রাজ্য দিয়েছিলেন!

আমি বছরের পর বছর ধরে বলে আসছি যে গির্জা দান সম্পর্কে শেখানোর মোটামুটি দুর্দান্ত কাজ করেছে কিন্তু মানুষকে কীভাবে ফসল তুলতে হয় তা শেখানোর একটি ভয়ঙ্কর কাজ করেছে৷ সুতরাং আপনি কি বলতে পারেন যে পূর্ববর্তী গল্পগুলি থেকে কাস্তেটি কী? আশা করি এটা সুস্পষ্ট! কাস্তে আমাদের কথা!

... ঈশ্বর শুধু আমাকে
দেখাতে চেয়েছিলেন যে
তিনি আমাকে ভালবাসেন৷
তিনি আমাকে দেখিয়েছিলেন যে তিনি আমাকে ভালবাসেন যখন তিনি বীশুকে আমার জন্য পাঠিয়েছিলেন এবং আমাকে রাজ্য দিয়েছিলেন!

## এমগ্র ধ্বমা

জীবন ও মৃত্যুর ক্ষমতা জিভের হস্তগত, ও যারা তা ভালোবাসে, তারা তার ফল খায়৷

—হিতোপদেশ ১৮:২১

এমন একটি মৌসুম ছিল যেখানে মন্ডলী আমাদের স্বীকারোক্তি সম্পর্কে অনেক কিছু শিখিয়েছিল বলে মনে হয়েছিল৷ আমি এমন লোকদের সাথে ছিলাম, এবং আপনিও হতে পারেন, যারা কিছু বলবে এবং তারপর তাদের মুখ ঢেকে বলবে, "আমাকে আমার স্বীকারোক্তি দেখতে হবে"৷ এটি একটি মহৎ কাজের মতো শোনাচ্ছে, এবং আমি একমত যে এটি আপনার হৃদয়ে বাক্য রাখতে সহায়তা করবে৷ যাইহাক, আপনার স্বীকারোক্তি দেখার সাথে আসলে কাস্তেটির কোনও সম্পর্ক নেই৷ কি? কিন্তু আমি ভেবেছিলাম তুমি শুধু বলেছিলে কাস্তে আমাদের কথা৷ হ্যাঁ, আমি করেছি, তবে কেবল সঠিক জিনিস বলার সূত্রটি আয়ত্ত করা নিজেই চাবিকাঠি নয়৷

আমি তোমাদের সত্যিই বলছি, কেউ যদি এই পর্বতটিকে <u>বলে</u>, 'যাও, উপড়ে গিয়ে সমুদ্রে পড়ো,' কিন্তু তার মনে কোনো সন্দেহ পোষণ না করে <u>বিশ্বাস করে</u> যে, <u>সে যা বলেছে</u>, তাই ঘটবে, তার জন্য সেরকমই করা হবে৷

—মার্ক ১১:২৩

আবার, মার্ক ৪ অধ্যায়ের কাস্তেটি আপনার কথা! মার্ক অধ্যায় ৪ যখন কাস্তে নিয়ে আলোচনা করে, ততক্ষণে এটি বিশ্বাসের প্রক্রিয়া এবং কীভাবে এটি অর্জন করা যায় তা নিয়ে আলোচনা করেছে৷ এতে বলা হয়েছে, বীজ পরিপক্ক হয়ে গেলে আপনি কাস্তে লাগান কারণ ফসল এসে গেছে৷ ফসল এসেছে কারণ আপনি বিশ্বাসে আছেন, আপনার হৃদয়ে স্বর্গের সাথে একমত৷ মার্ক ১১ অধ্যায়ের উপরের পদটিও একই নীতি বহন করে৷ আপনার হৃদয় বাক্যকে বিশ্বাস করে, তারপর আপনি কথা বলেন এবং স্বর্গের কর্তৃত্ব প্রকাশ করেন৷ কিন্তু এই বাক্যটি লক্ষ্য করুন, "বিশ্বাস করেন যে তিনি যা বলবেন তা বাস্তবায়িত হবে"৷ বিশ্বাসের পরীক্ষা হল যদি আপনি যা বলছেন তা বিশ্বাস করেন৷ শুধু ঈশ্বরের বাক্য বলা বা স্বীকার করা নিজেই বিশ্বাস নয়৷ যদি আপনার হৃদয় স্বর্গের সাথে একমত না হয় তবে আপনি স্বীকার করতে পারেন যতক্ষণ না আপনি মুখ দেখাতে

পারছেন না এবং কিছুই ঘটবে না৷ সুতরাং, আপনার কি আপনার স্বীকারোক্তি বা আপনার হৃদয় পর্যবেক্ষণ করা উচিত?

ভালো মানুষ তার অন্তরের সঞ্চিত ভালো ভাণ্ডার থেকে ভালো বিষয়ই বের করে, এবং মন্দ মানুষ তার অন্তরের সঞ্চিত মন্দ ভাণ্ডার থেকে মন্দ বিষয়ই বের করে৷ কারণ হৃদয় থেকে যা উপচে পড়ে মুখ সেকথাই ব্যক্ত করে৷

—লূক ৬:৪৫

সর্বোপরি, তোমার হৃদয়কে পাহারা দিয়ে রাখো, কারণ তুমি যাই কিছু করো না কেন, তা সেখান থেকেই প্রবাহিত হয়৷ তোমার মুখকে নষ্টামি-মুক্ত রাখো; তোমার ঠোঁট থেকে নীতিভ্রষ্ট কথাবার্তা দূরে সরিয়ে রাখো৷

—হিতোপদেশ 8:২৩-২8

আমরা স্পষ্টভাবে দেখতে পাচ্ছি যে আমরা যা বলি তা আমাদের হৃদয় থেকে বেরিয়ে আসে এবং আমরা যা বিশ্বাস করি তা থেকে বেরিয়ে আসে৷ মার্ক ৪ অধ্যায়ের প্রক্রিয়া অনুসরণ করার মাধ্যমে, আমরা জানি কিভাবে আমাদের হৃদয়গুলি যা বিশ্বাস করে তা পরিবর্তন করতে হয় এবং তাদেরকে স্বর্গের সাথে এবং বিশ্বাসের সাথে একত্রিত করতে হয়৷ তারপর যখন আমরা পুরোপুরি রাজি হয়ে যাই, তখন আমরা আমাদের কথা ও কাজ দিয়ে কাস্তে চুকিয়ে দিই৷ বুঝতে পেরেছি? চমৎকার, চলুন এগিয়ে যাই৷

যখন আমরা বিশ্বাসে আমাদের আলোচনা চালিয়ে যাচ্ছি, আমি এমন একটি প্রশ্ন উত্থাপন করতে চাই যার উত্তর আপনাকে অবশাই দিতে সক্ষম হতে হবে৷

#### আমি কিভাবে জানব যে আমি আসলেই বিশ্বাসী?

এটি একটি বড় প্রশ্ন এবং এটি আপনাকে <u>অবশ্যই</u> জানতে হবে যেহেতু প্রথমে বিশ্বাস ছাড়া বিশ্বাসের প্রার্থনা করা অসম্ভব। আপনি বিশ্বাসে আছেন কিনা তা জানার অনেক উপায় রয়েছে, এমন অনেক লক্ষণ রয়েছে যা আপনার জানা এবং সন্ধান করা দরকার। আপনি যখন বিশ্বাসে না থাকেন তখন আপনি অনেক খারাপ ভয়-ভিত্তিক সিদ্ধান্ত নিতে

পারেন৷ ভয়-ভীতিপূর্ণ সিদ্ধান্তগুলি আপনাকে সর্বদা পৃথিবীর অভিশাপের কাছে জিম্মি করে রাখবে এবং ঈশ্বর আপনার জন্য যা চান তা থেকে আপনাকে বঞ্চিত করবে৷

সুতরাং, বিশ্বাসী হওয়ার প্রমাণ কী? প্রথম চিহ্নটি সহজ; আপনি আমাদের বিশ্বাসের সংজ্ঞার দিকে ফিরে তাকাতে পারেন এবং বুঝতে পারেন যে আপনার হৃদয়ে সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত হওয়া একটি আসল চাবিকাঠি। কিন্তু অনেক সময় আমরা মনে করি যে আমরা প্ররোচিত হয়েছি কিন্তু আমরা কেবল বাক্যের সাথে আমাদের মনের মধ্যে একমত, আমাদের হৃদয়ে নয়। আপনাকে পার্থক্য বলতে সক্ষম হতে হবে। যখন আপনি সম্পূর্ণরূপে রাজি হন, তখন অবশ্যই বাক্য যা বলে তার সাথে একটি মানসিক সমঝোতা থাকে, তবে নিশ্চিত হওয়ার বিষয়ে জানার পাশাপাশি একটি আত্মবিশ্বাস যা শান্তি এবং প্রত্যাশা নিয়ে আসে।

এখন বিশ্বাস হল, যা আমরা আশা করি, সে বিষয়ের নিশ্চয়তা এবং যা আমরা দেখতে পাই না, তার অস্তিত্ব সম্পর্কে সুনিশ্চিত হওয়া৷

—ইব্রীয় ১১:১

আপনার কাছে যদি প্রমাণ থাকে যে আপনার কাছে কিছু আছে, তবে আপনার কি এখনও আশ্বস্ত হওয়া দরকার যে আপনার কাছে এটি রয়েছে? অবশ্যই না৷ আবার, যখন আপনি বিশ্বাসে থাকেন, তখন ঈশ্বরের বাক্য যা বলে তা আপনার কাছে আছে বলে একটি জ্ঞাত, শান্তি এবং আত্মবিশ্বাস থাকে, যদিও আপনি এখনও তা দেখতে পাবেন না৷ অনেকে এটি এভাবে বলে: "আমি জানি যে আমি জানি যে আমি জানি যে আমি জানি যে আমার এটি রয়েছে"৷ এই জ্ঞানটি ভেতর থেকে আসে এবং কোন পরিস্থিতি আপনাকে বলছে তা থেকে নয়৷ এটি আপনার আত্মিক মানুষ বা আপনার হৃদয়ে রয়েছে৷ ভয় চলে গেছে, দুশ্চিন্তার আর কোনো চিন্তা আপনার মনে ভেসে ওঠে না; তুমি জানো এটা হয়ে গেছে৷

বিশ্বাসে থাকার আরেকটি দিক হল আনন্দ এবং প্রত্যাশা৷ আপনার উত্তর এখানে৷ তোমার কাছে আছে! বিশ্বাস শান্তি বা আত্মবিশ্বাসের অনুভূতির চেয়ে বেশি, যদিও আপনার এটি থাকবে৷ আপনার আত্মিকভাবেও আপনার অবস্থান রক্ষা করতে সক্ষম হওয়া উচিত৷ আমি যখন এটা বলি, তখন একটি আদালত কক্ষের কথা ভাবুন এবং আপনি সাক্ষীকে

জেরা করার জন্য অ্যাটর্নি হিসাবে বিবেচিত হবেন৷ আপনি আপনার পরিস্থিতি সম্পর্কে যা বিশ্বাস করেন তা কেন বিশ্বাস করেন? আপনি কিভাবে আপনার অবস্থান রক্ষা করবেন? এর একটাই উত্তর, ঈশ্বরের বাক্য৷

উদাহরণস্বরূপ, যদি কেউ আপনার বাড়িতে এসে বলে, "আরে, আমার বাড়ি থেকে বেরিয়ে যাও,"আপনি কি বলবেন, "ওহ, আমি দুঃখিত; আমাদের একটা দিন দাও, তাহলে আমরা বের হয়ে যাব"? না, আপনি করবেন না; আপনি হয়তো হাসবেন৷ যদি লোকটি বলে, "না, এটি আমার বাড়ি; বেরিয়ে যাও, নইলে আমি তোমাকে আদালতে দেখব," তোমার উত্তর হবে, "আমি আনন্দের সাথে তোমাকে আদালতে দেখব"! শুনানিতে, আপনি শাস্তভাবে বিচারককে আপনার কাজটি দেখাবেন৷ তিনি এটি একবার দেখবেন এবং অন্য ব্যক্তিকে হয়রানির জন্য গ্রেপ্তার করবেন এবং তাকে আদালতের সমস্ত খরচ বহন করতে বাধ্য করবেন৷ আপনার আত্মবিশ্বাস আপনি কীভাবে অনুভব করেছেন এবং আপনার আবেগের উপর নয়, বরং আইন এবং আপনি আইনত বাড়ির মালিকানাধীন তার উপর প্রতিষ্ঠিত হয়েছিল৷

যখন বিশ্বাসে থাকার কথা আসে, তখন আমি দেখতে পাই যে অনেক সময় যারা বিশ্বাস কী তা বোঝে না তারা তাদের বিশ্বাসের একমাত্র উৎস, যা ঈশ্বরের বাক্য, তার পরিবর্তে তাদের ক্রিয়াকলাপের উপর আস্থা রেখে সহজেই বিদ্রান্ত হয়৷ ঈশ্বরের বাক্যের উপর কাজ করার ক্রিয়া বা সূত্রকে রাজ্যের প্রকৃত শক্তির সাথে বিদ্রান্ত করা সহজ, যা এমন একটি হৃদয় থেকে আসে যা আত্মবিশ্বাসের সাথে প্ররোচিত হয়৷ উদাহরণস্বরূপ, আপনি যদি ঈশ্বরের রাজ্যে অর্থ বপন করেন এবং আমি আপনাকে জিজ্ঞেস করি যে কেন

আপনি বিশ্বাস করেন যে আপনি সেই দানের বিনিময়ে ফেরত পাবেন, তবে আপনার উত্তর হওয়া উচিত নয়, "কারণ এই রকম একটি তারিখে আমি একটি নির্দিষ্ট পরিমাণ অর্থ দিয়েছিলাম৷ এই স্বীকারোক্তিটি কেবল আপনার ক্রিয়াকলাপ, সূত্রটির দিকে তাকিয়ে রয়েছে এবং এতে কোনও আশ্বাস নেই৷ আপনার আশ্বাস শুধুমাত্র ঈশ্বরের বাক্য থেকে আসতে পারে৷

এখন বিশ্বাস হল,
যা আমরা আশা করি,
সে বিষয়ের নিশ্চয়তা এবং
যা আমরা দেখতে
পাই না, তার অস্তিত্ব
সম্পর্কে সুনিশ্চিত হওয়া৷
—ইব্রীয় ১১:১

আমি কতজন লোকের সাথে প্রার্থনা করেছি তা আমি গণনা করতে পারি না যখন জিজ্ঞাসা করা হয় যে আমি যখন প্রার্থনা করি তখন তারা কেন বিশ্বাস করে যে তারা গ্রহণ করবে যখন আমি কোনও উত্তর ছাড়াই আমার দিকে তাকিয়ে থাকি। যখন আমি জিজ্ঞাসা করি, আমি তাদের বিশ্বাস, স্বর্গের সাথে তাদের সম্মতি খুঁজছি৷ আমি তাদের বলতে শুনতে চাই, "আমি জানি আমি পাব, কারণ ঈশ্বর আমাকে বাইবেলের অমুক পদে প্রতিজ্ঞা করেছেন যে এটি আমার"। সম্ভাবনা হল যদি তারা আমাকে একটি শাস্ত্র দিতে না পারে, তবে তারা নোঙর করা হয় না এবং তাদের নৌকা কোথায় যাচ্ছে সেসম্পর্কে তাদের সত্যিই কোনও ধারণা নেই।

মনে রাখবেন, বিশ্বাস কেবল তখনই বিদ্যমান হতে পারে যখন আপনি ঈশ্বরের ইচ্ছা জানেন৷ কেন? কারণ বিশ্বাস কেবল তখনই বিদ্যমান হতে পারে যখন আপনার হৃদয় ঈশ্বরের ইচ্ছার সাথে একমত হয়৷ আমি বিশ্বাস করি যে অনেকে মনে করে যে তারা বিশ্বাসে নেই যখন তারা নেই৷ আবার, তাদের মন হয়তো একমত হতে পারে যে, ঈশ্বরের বাক্য সত্য এবং ভাল, কিন্তু বিশ্বাস কেবল তখনই থাকে যখন তাদের অন্তর সম্পূর্ণরূপে প্ররোচিত হয়৷ অনেকের জন্য, তাদের মন ঈশ্বরের বাক্যের সাথে একমত, কিন্তু তাদের হৃদয় স্থির হয় না৷

আমি যা বলছি তার একটি ভাল দৃষ্টান্ত এখানে দেওয়া হল, যা আমি বিশ্বাস করি যে অনেকে যখন মনে করে যে তারা বিশ্বাস করে তখন তারা বিশ্বাস করে না৷ আমি যদি আপনাকে বলি যে আমি সম্প্রতি জানতে পেরেছি যে আকাশ নীল নয়়, যেমন লাকেরা বলেছিল, তবে তারা যে নীল রঙটি বলেছিল তা আসলে হলুদ রঙ ছিল? অন্য কথায়, আমি আপনাকে বলেছি যে রঙ সম্পর্কে আমাদের সারা জীবন ভুল শেখানো হয়েছে এবং নীল আসলে নীল নয় বরং হলুদ৷ তুমি কি করবে? আপনি কি হতবাক হয়ে যাবেন এবং দ্রুত আপনার সেল ফোনটি ধরবেন এবং আপনার প্রথম শ্রেণির শিক্ষককে কল করবেন এবং তাদের দিকে চিৎকার করবেন, তাদের বিরুদ্ধে আপনার জীবনকে বিশৃঙ্খল করার অভিযোগ তুলবেন, আপনাকে সমস্ত রঙ ভুল শিখিয়েছেন? আমার এটা মনে হয় না৷ ভয়ের কোনও সংবেদনশীল প্রতিক্রিয়া থাকবে না, কোনও নাটক হবে না৷ আপনি কেবল জানবেন যে আমি একজন বোকা ছিলাম, মন্তব্যটিকে অমৌক্তিক বলে প্রত্যাখ্যান করুন এবং আপনার ব্যবসা সম্পর্কে যান৷ কেন? কারণ আপনি পুরোপুরি নিশ্চিত যে নীল রংটি আসলেই নীল!

এবার, আসুন আমাদের বিশ্বাসের আলোচনার সাথে আমার উদাহরণটি তুলনা করি৷
নিরাময়ের বিষয়ে ঈশ্বর যা বলেছেন তা যদি আপনি পুরোপুরি বুঝতে পারেন এবং
একজন ডাক্তার আপনাকে বলেন যে আপনি ক্যান্সারে মারা যাচ্ছেন? আপনি সেই
ডাক্তারের দিকে তাকাবেন এবং ভাববেন যে তিনি বোকা ছিলেন কারণ আপনি জানতেন
যে এটি হওয়ার কোনও উপায় নেই৷ কেন? এর কারণ হল, যীশু যে নিরাময়ের জন্য অর্থ
প্রদান করেছিলেন তা সম্বন্ধে আপনি সম্পূর্ণরূপে রাজি হয়েছিলেন৷ তুমি কি এটা দেখতে
পাচ্ছো? অবশ্যই, অনেক লোক প্রার্থনা করে, কিন্তু পরীক্ষা করার পরে, আমি দেখতে
পাই যে তাদের প্রার্থনা বিশ্বাসের প্রার্থনা নয় বরং আশার প্রার্থনা, তাদের ফলাফল
সম্পর্কে অনিশ্চিত৷ আমার বন্ধু, এই কারণেই এটা এত গুরুত্বপূর্ণ যে আমরা ঈশ্বরের
বাক্যের সাথে নিজেকে গড়ে তুলি৷ ঈশ্বরের ইচ্ছা কী তা আমাদের জানা দরকার যাতে
আমরা তাঁর কথায় আত্মবিশ্বাসী হতে পারি, এবং সেইসাথে আমরা যা তাঁর ইচ্ছা নয় তা
প্রত্যাখ্যান করতে পারি৷ আমি আপনাকে আমার নিজের জীবন থেকে একটি উদাহরণ
দিই যা দেখায় যে ঈশ্বর জীবন সম্বন্ধে যা বলেন তা খাওয়ানো কতটা গুরুত্বপূর্ণ৷

আমি ক্লান্ত ছিলাম, কারণ ব্যবসায়ের মালিক হিসাবে এটি কয়েক সপ্তাহ কঠিন ছিল (এটি একটি গির্জায় পালক হওয়ার আগে ছিল)। আমার সময়সূচী বিক্রয় কল এবং অবশ্যই, কমিশনের উপর জীবনযাপনের আর্থিক চাপে ভরা ছিল। আমি রুটিন পূরণের জন্য আমার ডেন্টিস্টের কাছে যাচ্ছিলামা ডেন্টিস্ট নোভোকেইন ইনজেকশন দিতে না যাওয়া পর্যন্ত সবকিছু স্বাভাবিক ছিল। তিনি যখন সুইটি ঢুকিয়েছিলেন, তখন হঠাৎ একটি ঝাঁকুনি হয়েছিল এবং তারপরে আমার চোয়ালটি তাত্ক্ষণিকভাবে অসাড় হয়ে গিয়েছিল, এর বিপরীতে এটি ধীরে ধীরে অসাড় হয়ে পড়েছিল। আমি বিস্নিত হয়েছিলাম, এবং আমি ডেন্টিস্টকে বলেছিলাম কী ঘটেছিল। তিনি বললেন, 'ওহ, আমার মনে হয় আমি স্নায়ুতে আঘাত করেছি''৷ আমি দ্রুত তাকে জিজ্ঞেস করলাম, "এটা কি স্বাভাবিক?" তিনি এই শব্দগুলি বলেছিলেন, "আসলে, এটি সাধারণত নিরাময় হয়৷ কি? আমি কি তার কথা সঠিকভাবে শুনেছি? "ডাক্তার, আপনি কি বলতে চাচ্ছেন যে এটি সাধারণত নিরাময় হয়''? তিনি বলেন, "আসলে, প্রায় ৮০ শতাংশ থেকে ৮৫ শতাংশ সময় এটি কোনো স্থায়ী নেতিবাচক প্রভাব ছাড়াই পুরোপুরি নিরাময় হয়''৷

কি? হঠাৎ আমার মধ্যে ভয় জেগে উঠল৷ এখন কি? এটা কি সেরে উঠবে? আমার মন ভয়ংকর চিন্তায় নিমজ্জিত হতে শুরু করেছিল৷ আমার অ্যাপয়েন্টমেন্টের পরে, আমার মুখটি অসাড় ছিল, সাধারণ ডেন্টিস্টের অ্যাপয়েন্টমেন্টের বিপরীতে যেখানে অসাড়তা ধীরে ধীরে হ্রাস পায়৷ আমি ডেন্টিস্টের অ্যাপয়েন্টমেন্ট থেকে প্রায় এক ঘন্টা দূরে

ক্লায়েন্টের অ্যাপয়েন্টমেন্টে যাচ্ছিলাম, তাই কী ঘটেছিল তা নিয়ে চিন্তা করার জন্য আমার প্রচুর সময় ছিল৷ কিন্তু সেই নিয়োগপর্যন্ত আমি যন্ত্রণায় ছিলাম, কোনো ব্যথা থেকে নয়, বরং শান্তির অভাব থেকে এবং আমার মনে যে ভয় ঘুরছিল তা থেকে৷

অ্যাপয়েন্টমেন্ট থেকে বাড়ি ফেরার পথে, পরে, আমি এক বন্ধুর বাড়িতে থামলামা আমার মুখ তখনও অসাড় ছিল, এবং আমি কারও কাছ থেকে কিছু আশ্বাস খুঁজছিলাম যে এই জিনিসটি নিরাময় হবে। আমার ভুল লক্ষ্য করুন: আমি ঈশ্বরের বাক্যের দিকে তাকাইনি, বরং এমন একজন ব্যক্তির দিকে তাকিয়েছিলাম যিনি আমার আত্মবিশ্বাসের জন্য শক্তিশালী বিশ্বাসীও ছিলেন না। আমি এই ব্যক্তিকে বলেছিলাম কী ঘটেছিল এবং তাদের জন্য অপেক্ষা করছিলাম, "এটি কোনও বড় বিষয় নয়, গ্যারী; এটা সেরে যাবে!" পরিবর্তে, আমি যা শুনেছি তা এখানে। "ওহ, না," তারা বলেছিল, "আমার একজন বন্ধু ছিল যার এটি ঘটেছিল, এবং তাদের মুখ কখনই নিরাময় হয়নি। তাদের মুখ আজও পঙ্গু হয়ে আছে। আমি যা শুনছিলাম তা বিশ্বাস করতে পারছিলাম না! আমার মন তখন ভয়ের মধ্যে ছিল৷ আমি এমন আচরণ করেছি যেন আমি জানতাম যে এটি ঠিক হয়ে যাবে এবং তার সময়ের জন্য তাকে ধন্যবাদ জানাই।

হতাশায়, আমি অন্য এক বন্ধুর বাড়ির কাছে থামলাম এবং একই প্রশ্ন জিজ্ঞাসা করলাম, এবং হতবাক হয়ে আমি একই উত্তর শুনতে পেলাম, "ওহ, না," তারা বলেছিল, "আমার একজন বন্ধু ছিল যার এটি ঘটেছিল, এবং তাদের মুখ কখনই নিরাময় হয়নি৷ তাদের মুখ আজও পঙ্গু হয়ে আছে৷

এই সফরের পরে, আমি অনুপস্থিত ছিলাম৷ আমি জানতাম যে ঈশ্বর নিরাময় করেন (আমার মনে), কিন্তু আমি সেই ভয় থেকে মুক্তি পেতে পারিনি৷ আমার হৃদয় অবশ্য রাজি হয়নি৷ সেই রাতে, আমি যন্ত্রণায় ছিলাম! আমার মন ভয়ে ভরা ছিল, এবং আমার মুখটি এখনও দাঁতের ডাক্তারের অফিসের মতোই অসাড় ছিল৷ আমি যখন ঘুমানোর চেষ্টা করছিলাম, তখন আমি আমার ডান কানের নীচে কিছুটা ব্যথা অনুভব করতে শুরু করেছিলাম৷ এটা হতে পারে? আমার বাবা এক বা দুই বছর আগে বেলের পক্ষাঘাতের সাথে লড়াই করেছিলেন এবং তিনি আমাকে বলেছিলেন যে এটি তার কানের নীচে কিছুটা ব্যথা দিয়ে শুরু হয়েছিল৷ বেলের পক্ষাঘাত ঘটে যখন মুখের পেশীগুলি নিয়ন্ত্রণকারী স্নায়ু, যা কানের ঠিক নীচে হাড়ের একটি ছোট গর্তের মধ্য দিয়ে ভ্রমণ করে, কোনও সংক্রমণ বা প্রদাহ দ্বারা চিমটি হয়ে যায়৷

আমি যখন সেখানে গুয়ে ঘুমানোর চেষ্টা করছিলাম, তখন আমি কেবল এই শব্দগুলি গুনতে পাচ্ছিলাম, "আপনার বাবার মতো আপনিও বেলস পক্ষাঘাত অনুভব করতে চলেছেন"। আমি যখন সকালে ঘুম থেকে উঠলাম, তখন আমার কাছে বেলস পক্ষাঘাতের একটি সম্পূর্ণ কেস ছিল! গুধু আমার চোয়ালই অসাড় ছিল না, ডান দিকের আমার পুরো মুখটিও অসাড় ছিল এবং আমি আমার চোখ বা মুখ বন্ধ করতে পারিনি৷ আমার যেন সবকিছুই এলোমেলো লাগছিল৷

আমি আমার সন্দেহের বিষয়টি নিশ্চিত করতে স্থানীয় ডাক্তারের কাছে গিয়েছিলাম৷

### তখন আমি জানতাম যে আমার একমাত্র আশা হল ঈশ্বরের বাক্যা

পরীক্ষার পরে, তিনি আমার দিকে তাকালেন এবং বলেছিলেন যে আমি সত্যিই বেলের পক্ষাঘাতের একটি সম্পূর্ণ কেস পেয়েছি৷ আমি বললাম, 'এরপর কী হবে"? তিনি বলেন, "আসলে, প্রায় ৮০ থেকে ৮৫ শতাংশ ক্ষেত্রে স্থায়ী পক্ষাঘাত ছাড়াই সুস্থ হয়ে

উঠবে"৷ "আমি যা ভেবেছিলাম. সে যা বলেছে. সে কি তাই বলেছে"?

তখন আমি জানতাম যে আমি সমস্যায় পড়েছি। আমি জানতাম যে শয়তান এখানেই থেমে থাকবে না, এবং আমি পরবর্তীতে কী ঘটবে তা দেখতে চাইনি। আমি আত্মিক যুদ্ধ সম্পর্কে যথেষ্ট জানতাম যে আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে আমি ভুল পথে যাচ্ছি। মনে রাখবেন, এটি কয়েক বছর আগে আমি এই ধরণের জিনিস সম্পর্কে খুব বেশি জানতাম। কিন্তু আমি যথেষ্ট জানতাম যে আমি যদি এটিকে পরাজিত করতে কোনও সাফল্য পেতে চাই তবে আমাকে আত্মিকভাবে বিষয়টি মোকাবেলা করতে হবে। আমি এটাও উপলব্ধি করেছিলাম যে আমি যখন ক্লান্ত ছিলাম এবং কোনও সমস্যার পূর্বাভাস দিছিলাম না তখন এটি আমাকে পাহারা দেওয়ার জন্য একটি শয়তানী সেটআপ ছিল।

তখন আমি জানতাম যে, আমার একমাত্র আশা হল, ঈশ্বরের বাক্য। আমার মনের মধ্যে যে ভয় বিরাজ করছিল তা থামানোর ক্ষমতা আমার একেবারেই ছিল না। অতএব, আমি ৩ x ৫ ইঞ্চি কার্ড লিখেছিলাম যেখানে নিরাময়কারী শাস্ত্র লেখা ছিল এবং সেগুলি আমার সারা বাড়িতে পোস্ট করেছিলাম। আমি প্রভুর সামনে অনুতপ্ত হলাম এবং আমার হৃদয়ে বিশ্বাস গড়ে তোলার প্রক্রিয়া শুরু করলাম। আমি জানতাম যে বিশ্বাসের বিকাশের জন্য আমাকে আমার হৃদয়ে বাক্য বপন করতে হবে, তাই আমি সারা দিন ঈশ্বরের বাক্যের উপর ধ্যান করব।

### অমল্পু ব্যবসা

শুরুতে কিছুই বদলায়নি৷ আমার মুখ অসাড় ছিল, এবং আমি ক্রমাগত ভয়ের আত্মার সাথে লড়াই করেছিলাম৷ প্রায় এক সপ্তাহ পরে, এখনও আমার চেহারায় কিছুই বদলায়নি, এটা ঘটেছে!

মার্ক ৪:২৬-২ পদে শাস্ত্র যেভাবে শিক্ষা দেয়, আমি যখন আমার হৃদয়ে বাক্য বপন করি, তখন বিশ্বাস তৈরি হতে শুরু করে, প্রথমে ব্লেড, তারপর ডালপালা, মাথা এবং তারপর মাথায় পরিপক্ক শস্যা

এই পুরো প্রক্রিয়া জুড়ে, এখনও কোনও সমঝোতা ছিল না এবং তাই কোনও বিশ্বাস ছিল না৷ যাইহোক, যদিও আমি পরিবর্তন দেখিনি বা এই প্রক্রিয়াটি কীভাবে কাজ করে তা জানতাম না, মার্ক ৪ অধ্যায়ে আমাদের শাস্ত্র অনুসারে, জিনিসগুলি সত্যিই পরিবর্তিত হচ্ছিল৷

আমি যে পরিবর্তনের কথা বলছি তা এখনও প্রকাশিত প্রাকৃতিক জগতে নয়, তবে পরিবর্তনটি আমাদের হৃদয়ে ঘটছে৷ আমরা যদি বাক্যকে ধরে রাখি, তাহলে বাক্য ধীরে ধীরে আমাদের অন্তরের বিশ্বাস ব্যবস্থাকে অবিশ্বাসের থেকে স্বর্গের সাথে সমঝোতায় রূপান্তরিত করে৷

সুতরাং, এই ক্ষেত্রে, আমি বাক্যকে ধরে রেখেছিলাম, জানতাম যে এটিই আমার একমাত্র উত্তর। হঠাৎ একদিন, যখন আমি আমার বাড়ির ভেতর দিয়ে হাঁটছিলাম সেই ৩×৫ ইঞ্চি কার্ড নিয়ে, যেখানে নিরাময়ের শাস্ত্র সর্বত্র পোস্ট করা ছিল, তখন আমি কেবল একটি কার্ডের দিকে তাকালাম যা আমি একশোবার দেখেছি। কিন্তু এবার যখন দেখলাম, বিএএম! হঠাৎ, অভিষিক্ত আমার উপর এলো, ভয় তাৎক্ষণিকভাবে চলে গেল, এবং আমি বুঝতে পেরেছিলাম যে আমি সুস্থ হয়ে গেছি৷ হ্যাঁ, আমার মুখ তখনও অসাড় ছিল৷ কোনও পরিবর্তন হয়নি, তবে আমি জানতাম যে আমি সুস্থ হয়েছি৷ কয়েক ঘন্টার মধ্যে, আমার মুখটি পুরোপুরি স্বাভাবিক ছিল, সমস্ত অসাড়তা চলে গিয়েছিল৷ ঈশ্বরের প্রশংসা! বাকাটি কাজ করে!

যদিও আমি আমার অবহেলা এবং ব্যস্ততার কারণে আমার আত্মিক জীবনকে দুর্বল হতে দিয়েছিলাম, তবুও আমি শেষ পর্যন্ত আমার ভুল বুঝতে পেরেছিলাম এবং আমার মূর্যতা থেকে অনুতপ্ত হয়েছিলাম৷ এটা অনেক আগে ছিল যখন আমি প্রথম শিখছিলাম যে বিশ্বাস কীভাবে সত্যিই কাজ করে এবং এই ক্ষেত্রে আমার খুব বেশি অভিজ্ঞতা ছিল না৷

আমি যা করেছি তার দিকে ফিরে তাকাই এবং বিপদের সময় লোকেদের সরাসরি ঈশ্বরের বাক্যের কাছে যাওয়ার পরিবর্তে আমার ভবিষ্যত সম্পর্কে জিজ্ঞাসা করি, বোকা বলে মনে করি৷ কী ঘটছে তা বুঝতে পেরে আমি আত্মবিশ্বাসের সঙ্গে ঈশ্বরের বাক্যের দিকে ফিরে গেলাম৷ দুর্ভাগ্যবশত, বেশিরভাগ লোকেরা এই প্রক্রিয়ায় আত্মবিশ্বাসী নয় কারণ তাদের বিশ্বাস এবং এটি কীভাবে আসে সে সম্পর্কে কখনও শেখানো হয়নি৷ যেহেতু তারা প্রক্রিয়াটি সম্পর্কে অজ্ঞ, যখন তারা চাপের মধ্যে থাকে, তখন তারা বাক্যছেড়ে দেয়, এই ভেবে যে এটি কাজ করে না৷

#### শয়তানের পাল্টা আক্রমণকে বুঝুনা

ক্রিস্টিন আমাদের মন্ডলীতে এসেছিলেন ঈশ্বর সম্বন্ধে খুব বেশি কিছু না জেনে। তিনি আমাদের রবিবার সকালের পরিষেবাগুলির মধ্যে একটিতে আবার জন্মগ্রহণ করেছিলেন এবং তার জীবন আমূল পরিবর্তিত হয়েছিল। আমাদের গির্জায়, আমাদের একটি কিংডম ওরিয়েন্টেশন ক্রাস আছে। আমরা যে ক্ষেত্রগুলি সম্পর্কে কথা বলি এবং শেখাই সেগুলির মধ্যে একটি হ'ল নিরাময় পাওয়ার আইনী অধিকার। ক্রিস্টিন বছরের পর বছর ধরে তার শ্রবণশক্তি নিয়ে সমস্যায় ভুগছিলেন। প্রকৃতপক্ষে, তিনি ৪০ বছর ধরে শ্রবণ সহায়ক পরিধান করেছিলেন এবং ইতিমধ্যে তার শ্রবণশক্তির ৫০ শতাংশেরও বেশি হারিয়েছিলেন। তার মা বধির ছিলেন, এবং তার ভাইও শ্রবণশক্তি হারানোর সাথে একই সমস্যায় ভুগছিলেন। ক্রিস্টিন যখন শুনেছিলেন যে, একজন বিশ্বাসী হিসাবে, তার সুস্থ হওয়ার আইনি অধিকার রয়েছে, তখন তিনি খুব উত্তেজিত হয়েছিলেন!

ক্লাসে, আমার স্ত্রী ড্রেন্ডা তার উপর হাত রেখে প্রার্থনা করেছিলেন যেন তার প্রবণশক্তি উন্মুক্ত হয়, এবং তাত্ক্ষণিকভাবে পপ, তিনি নিখুঁতভাবে শুনতে পারেন৷ ক্রিস্টিন চিৎকার করে কাঁদতে শুরু করে এবং ঈশ্বরের প্রশংসা করতে শুরু করে৷ যখন ড্রেন্ডা এবং ক্রিস্টিন এসে আমাকে সুসমাচার শোনালেন, তখন আমি শয়তানের পাল্টা আক্রমণ সম্বন্ধে তাকে সতর্ক করার তাগিদ অনুভব করলাম৷ আমি ড্রেন্ডাকে ক্রিস্টিনকে নির্দেশ দিতে বলেছিলাম যে যদি লক্ষণগুলি ফিরে আসতে শুরু করে তবে তাকে সাহসের সাথে এই বিষয়ে কথা বলতে হবে এবং ঘোষণা করতে হবে যে তিনি সুস্থ হয়ে উঠেছেন এবং শয়তানকে পিছু হটতে হবে৷ পরদিন সকালে পরীক্ষা এলাে৷ তার প্রবণশক্তি ফিরে এসেছিল তার ভাল শোনার অক্ষমতাতে৷ সুতরাং, তিনি ঠিক তাই করেছিলেন যা আমরা বলেছিলাম. "নাঁ! শয়তান, আমি এটা গ্রহণ করিছি না৷

যীশুর নামে আমি সুস্থ *হয়েছি*, এবং সুস্থ হয়েছি''! হঠাৎই! তার কান খুলে গেল, এবং তারপর থেকে সবসময় খোলা ছিল৷

মনে রাখবেন যে শয়তান পাল্টা আক্রমণ করবে এবং অঞ্চলটি পুনরায় দখল করার চেষ্টা করবে৷ তাকে এটা করতে দেবেন না৷ ঈশ্বরের বাক্যের উপর দাঁড়াও!

এই পরিশিষ্টে, আমি আপনাকে বিশ্বাস কী, এটি কীভাবে কাজ করে, কীভাবে আপনি বিশ্বাসে আছেন কিনা এবং কোথায় বিশ্বাস অর্জন করতে হবে সে সম্পর্কে একটি মৌলিক ধারণা দেওয়ার জন্য কিছু সময় নিয়েছি। ঈশ্বরের রাজ্য আপনার জীবনে কাজ করার জন্য, আপনাকে এটি জানতে হবে। মনে রাখবেন, যীশু মথি ৯:২০-২২ পদে আরোগ্য লাভকারী মহিলাকে বলেছিলেন, "তোমার বিশ্বাস তোমাকে সুস্থ করেছে"। আপনাদের বিশ্বাস, স্বর্গ যা বলে তাতে আপনাদের অন্তর পুরোপুরি নিশ্চিত] হওয়া এবং কাস্তেতে আরোহণ করাই হবে আপনাদের জীবনের যে কোনো সমস্যা বা প্রয়োজনের উত্তর।২৯

<sup>₹</sup>ঌ. The teaching in the Faith Appendix was taken from my Your Financial Revolution: The Power of Allegiance book.

আপনার ভাষায় বিনামূল্যে আরও শিক্ষার উপাদান ডাউনলোড করতে FLNFree.com এ যান!

আপনি কি আপনার ভাষায় বিনামূল্যে আরও শিক্ষার উপাদান চান? তবে FLNFree.com এ যান।

# সুযোগের সন্ধান করুন। আপনার স্বপ্ন টেবিলে রেখে উঠে যাবেন না।

কীভাবে আপনার সাফল্যতার গতি বৃদ্ধি করবেন এবং আপনার স্বপ্নে পৌঁছাবেন, তা আবিষ্ণার করার জন্য প্রস্তুত হোন! আপনি কি জানেন ৮০ শতাংশেরও বেশি আমেরিকান তাদের চাকরী পছন্দ করে না? তবুও, কেন তারা প্রতিদিন এমন একটি চাকরিতে যায় যা তারা ঘৃণা করে? কারণ বিল পরিশোধ তাদের স্বপ্নকে চাপা দিয়ে রেখেছে। ঋণ তাদের স্বাধীনতা কেড়ে নিয়েছে, স্বপ্নের হাল ছেড়ে দিতে বাধ্য করেছে।

অসমাপ্ত ব্যবসা: গতিবৃদ্ধির নয়টি সূত্র বইটি সবকিছুকে টেবিলে রেখে আপনাকে কিছু পদক্ষেপের মধ্য দিয়ে নিয়ে যাবে যেন আপনার দৃষ্টিভঙ্গি - আপনার চিন্তাভাবনা — **সুযোগ সুবিধা এবং গতিবৃদ্ধির** পরিবর্তন ঘটে। যেন আপনার স্বপ্ন, আপনার জীবনে এর প্রভাব, বা আপনার জন্য ঈশ্বর-পরিকল্পিত গন্তব্যের কোনটিই অসমাপ্ত না থাকে।

গ্যারী কিসে তার ব্যবহারিক ও বাস্তবমূখী অন্তর্দৃষ্টি, গল্প এবং শাস্ত্রের আলোকে আপনাকে শুধু সাধারণভাবে বেঁচে থাকার জন্যই না, বরং আপনাকে সমৃদ্ধির দিকে যাওয়ার সহজ পদক্ষেপগুলির মধ্য দিয়ে নিয়ে যাবেন।

গ্যারী এবং তার স্ত্রী ড্রেন্ডা ছিলেন ঋণ এবং কর্মবিহীন জীবনের জলজ্যান্ত দৃষ্টান্ত। ভীতি গ্যারীর জীবনকে এমন এক পর্যায়ে নিয়ে গিয়েছিল যে তাকে এন্টিডিপ্রেসেন্ট (হতাশাজনিত রোগের প্রতিশেধক) ঔষধ গ্রহণ করতে হয়েছিল, এবং তাকে সকালে বিছানা থেকে উঠতে লড়াই করতে হয়েছিল। এরপর, যখন তিনি এই বইয়ে প্রকাশিত পদক্ষেপগুলি তার জীবনে প্রয়োগ করতে শুরু করেন, তখন তিনি সংগ্রাম থেকে বিজয়ের দিকে যেতে সক্ষম হয়েছিলেন।

৩০ বছরেরও বেশি অভিজ্ঞতার মাধ্যমে গ্যারী অগণিত মানুষকে তাদের ঈশ্বর প্রদত্ত স্বপ্ন ও উদ্দেশ্যগুলো বাস্তবায়িত করতে সাহায্য করেছেন। তিনি আপনাকে বিজয়ী হতে, সীমানায় পৌঁছাতে সাহায্য করতে চান, এবং আপনি কোনও অসমাপ্ত ব্যবসা পিছনে ছেঁড়ে গেলেন কিনা তা নিশ্চিত করতে চান।

### ব্যবসায়ে গতিবৃদ্ধির অভিজ্ঞতার জন্য প্রস্তুত হোন!



গ্যারী কিসে একজন লেখক, বক্তা, উদ্যোক্তা, অর্থ বিশেষজ্ঞ এবং পালক। মানুষ যেন বিশেষ করে বিশাস, পরিবার এবং অর্থনৈতিক ক্ষেত্রে জীবনে বিজয়ী হতে পারে, সেই লক্ষ্যে সাহায্য করার জন্য তিনি প্রবলভাবে আকাঙ্খা পোষন করেন। গ্যারী এবং তার স্ত্রী ডেন্দ্রা, বেশ কয়েকটি সফল ব্যবসা গড়ে তুলেছেন, এবং তারা ফেইথ লাইফ নাও সংগঠনের প্রতিষ্ঠাতা, দু'টি টেলিভিশন প্রোগ্রাম প্রযোজনা করছেন, যেমন- ফিক্সিং দ্য মানি থিং এবং ডেন্দ্রা, আর বিশ্বব্যাপী সমোলনের আয়োজন করছেন, এবং ব্যবহারিক উপকরণ তৈরী করছেন। কিসে দম্পত্তি ওহাইও, কলম্বাসের কাছে ফেইথ লাইফ চার্চে পালকীয় কাজ করছেন।

FaithLifeNow.com | 1-(888)-391-LIFE P.O. Box 779, New Albany, OH 43054